

دكتور  
سامى نجيب  
خبير التأمين الإستشاري  
أستاذ ورئيس قسم التأمين  
وكيل كلية التجارة للدراسات العليا والبحوث  
جامعة القاهرة / فرع بنى سويف

# اقتصاديات المشروع بالتطبيق على المشروع التأميني

السمات الاقتصادية الخاصة بالمشروع التأميني: مشروع ذو طبيعة خاصة وسمات تميزه عن غيره من المشروعات الاقتصادية. مشروع تجارى يتكون برأسمال ويهدف للربح. مشروع غير تجارى يتكون بدون رأسمال ولا يهدف للربح. سوق التأمين وتسعيه: السوق الحر للتأمين الخاص والتجارى والسوق الإجبارى للتأمين الاجتماعى. تسعير التأمين الخاص والتجارى. تسعير التأمين الاجتماعى. تقييم المشروع التأمينى وقياس قدرته على الوفاء بالتزاماته: مصادر التقييم وخبرائه. التقييم المحاسبى والتحليل المالى التأمينى للإستثمارات والمدنيين وحقوق المساهمين والمخصصات التجارية والدائنين. التقييم الاكوتارى والتحليل المالى التأمينى لحقوق العملاء: المخصصات الفنية لتأمينات الأشخاص وتكوين الأموال ولتأمينات الممتلكات والمسئوليات. قياس قدرة المشروع التأمينى على الوفاء بالتزاماته: فحص أعمال المشروع. هامش الملاءة المالية. كفاية وملاءمة الأصول للتزامات. الأهمية والقدرة الاقتصادية للمشروع التأمينى: أهمية ودور مخصصات الأخطار المحتفظ بها. الأهمية والدور الإقتصادى لعمليات إعادة تأمين الأخطار غير المحتفظ بها. القدرة الاقتصادية لنظم التأمينات الاجتماعية قومية المجال تستمد من إجباريتها وعموميتها.

١٩٩٧

## الناشر

دار التأمينات: ٦ شارع محمود حافظ، ميدان سفير، مصر الجديدة ص.ب ٥٨٧٨  
هليوبوليس غرب، رقم بريدى ١١٧٧١ ت مباشر وفاكس: ٢٦٣٥٧١٢١ ت ٢٦٤٣٧٣٣٩



## مقدمة

يتميز المشروع التأميني بسمات إقتصادية تميزه عن غيره من المشروعات الإقتصادية إتفاقا مع طبيعته الخاصة التي يكاد ينفرد بها عن غيره من المشروعات الإقتصادية.

فمن ناحية تتعدد أنواع التأمين وفقا لتعدد الإحتياجات الإقتصادية والإجتماعية وفي ذات الوقت تتباين صور المشروع التأميني فقد يأخذ شكل شركة مساهمة أو صندوق فنوى أو جمعية عامة أو اتحاد نوعي أو هيئة عامة قومية.. وفي هذه الصور تتباين المشروعات التأمينية من حيث: أهمية رأس المال من عدمه . مدى إعتبار النشاط التأميني عملا تجاريا يهدف للربح أو تطوعيا وخدميلا يهدف للربح . ما إذا كان التأمين إختياري متاح للجميع أو لفئة محدودة أو نظام قومي إجباري. ما إذا كان المشروع التأميني مشروع خاص أو عام أو حكومي. إدارة المشروع التأميني هل يقوم بها وكلاء ومديرون محترفون من ذوى الخبرة أو أعضاء متطوعون منتخبون أو معينون أو ممثلون للقطاعات المعنية بالمشروع.

وفيما عدا هيئات التأمين الإجتماعي فإن المشروع التأميني فى كافة صورة يخضع لتنظيمين قانونيين الأول يتفق مع صورته ويتمثل فى قانون الشركات المساهمة أو قانون صناديق التأمين الخاصة أو الجمعيات على حسب الأحوال والثانى يتفق مع كونه مشروعا تأمينيا يخضع لتنظيم قانونى للإشراف والرقابة على التأمين.

وفى تلك الصور فإن المشروع التأميني يزاول التأمين كعقد محوره إرادة فرد أو جماعة وهذا هو التأمين الخاص أو التجارى أو كنظام محوره إرادة المجتمع تنشئه وتديره الدولة وهذا هو التأمين الإجتماعي.

وإذ ترجع السمات الخاصة للمشروع التأميني إلى طبيعة صناعة التأمين فإن سوق التأمين يتميز بدوره بسمات فريدة فالتأمين سلعه لا تعابنها ولا تلمسها عند بدء التأمين إذ تتمثل فى إلتزام أجل على الهيئة التأمينية وهو فى هذا يتسم بكونه أمرا إحتماليا بالنظر إليه من منظور الفرد ولكنه فى ذات الوقت أمرا مؤكدا على مستوى المجموع .. ومن ناحية أخرى فإن التأمين كسلعة قد يتوافر من خلال تعاقد حر

محوره إرادة الفرد أو من خلال جمعية أو صندوق فنوى ذو عضوية إختيارية أو من خلال نظام التأمين الإجتماعى والذي تقرره جبرا مختلف دول العالم على مستوى قومى محوره إرادة المجتمع.

وفى هذا المؤلف نتناول بالدراسة إقتصاديات المشروع التأمينى من حيث جوانبه الفريدة التى يتميز بها عن غيره من المشروعات الإقتصادية وذلك من خلال أربعة أبواب.

**الباب الأول: عن السمات الإقتصادية الخاصة بالمشروع التأمينى**  
وفى هذا الباب نتناول المشروع التأمينى من حيث كونه مشروعاً ذو طبيعة خاصة وسمات فريده تميزه عن غيره من المشروعات الإقتصادية وذلك فى فصلين أولهما عن المشروع التأمينى كمشروع تجارى يتكون برأسمال ويهدف للربح ويأخذ صورة شركة مساهمة أو جمعية تعاونية وإدارته محترفه تكافأ ماديا وفى الفصل الثانى نتناول بالدراسة المشروع التأمينى كمشروع غير تجارى يتكون بدون رأسمال ولا يهدف للربح ويأخذ صورة صندوق خاص غالبا ما يديره أعضاؤه إدارة منتخبة تطوعية لا تحصل على أجر وتساءل فى أموالها الخاصة أو صندوق قومى للتأمين الإجتماعى تديره هيئة حكومية قومية.

**الباب الثانى: عن سوق التأمين وتسعيه** وفى هذا الباب نتناول فى فصل أول (الفصل الثالث) سوق التأمين من خلال مبحثين أولهما عن السوق الإختيارى الحر للتأمين كعقد محوره إرادة فرد أو جماعة يوفر السلعة التأمينية لمن يطلبها وبالشروط والأسعار والمستوى الذى يتفق عليه. والثانى عن سوق التأمين الإجبارى حيث نظام التأمين الإجتماعى كنظام إجبارى قومى محوره إرادة المجتمع يحدد القانون أنواعه وشروطه ومستواه وتستمد فيه الحقوق التأمينية من القانون ذاته وليس من إرادة الفرد أو المشروع.

هذا وتحكم سوق التأمين الخاص والتجارى أنواع التغطيات التأمينية المتاحة وخبرات وسطاء التأمين. أما سوق التأمين الاجتماعى فتحكمه أنواع التأمينات ومزاياها وعوامل ودوال تحديد مصادر تمويل نفقات تلك المزايا وتوزيع الإشتراكات بينها.

**ونأتى فى فصل مستقل (الرابع) إلى تسعير التأمين الذى يهتم بالسعر الكافى والعادل أى الذى يضمن مع هامش ربح مناسب وفاء الهيئة التأمينية بالإلتزامات إذ نخشى المنافسة الضاره التى تهبط بالسعر**

عن القدر الكافي للوفاء بالالتزامات المستقبلية بقدر ما نخشى الإحتكار الذى يرفع السعر عن ذات القدر. وفى هذا المجال نشير إلى التأمين كسلعة تتعامل مع خطر محتمل الحدوث فى المستقبل وبالتالي فهو سلعة لا تختبر ولا تعاین ماديا عند بدء سريانها وتحكم تسعيرها فى التأمين الخاص والتجارى الفروض الإكتوارية ووسطاء إعادة التأمين وتحكم تسعيرها فى التأمين الإجتماعى الأساليب الإكتوارية لتقدير الإشتراكات وعوامل توزيعها بين مصادر التمويل.

**الباب الثالث: عن تقييم المشروع التأمينى وقياس قدرته على الوفاء بالتزاماته حيث نتناول ذلك فى فصول ثلاث: الأول (الفصل الخامس) نتناول فيه التقييم المحاسبى والتحليل المالى التأمينى لأهم عناصر ميزانية المشروع التأمينى من خلال مبحثين أولهما عن التقييم المحاسبى والتحليل المالى لكل من الإستثمارات والمدنيين والثانى عن التقييم المحاسبى والتحليل المالى لحقوق المساهمين والمخصصات التجارية والدائنين. ونأتى بعد ذلك إلى فصل ثان (الفصل السادس) نتناول فيه بالدراسة التقييم الإكتوارى والتحليل المالى التأمينى لحقوق العملاء وحملة وثائق التأمين من خلال مبحثين أولهما عن المخصصات الفنية لتأمينات الأشخاص وتكوين الأموال والثانى عن المخصصات الفنية لتأمينات الممتلكات والمسئوليات وفى فصل ثالث (الفصل السابع) نتناول قياس كفاءة المشروع التأمينى وقدرته على الوفاء بالتزاماته سواء من خلال أوجه فحص أعماله (مبحث أول) أو من خلال دراسة هامش الملاءة المالية (مبحث ثان) ثم دراسة كفاية وملاءمة الأصول للإلتزامات (مبحث ثالث).**

**الباب الرابع: عن الأهمية والقدرة الإقتصادية للمشروع التأمينى وذلك فى فصول ثلاثة حيث نهتم فى فصلين بالقدرة الإقتصادية للمشروع التأمينى الخاص أو التجارى فنخصص فصلا (الفصل الثامن) لدراسة أهمية ودور مخصصات الأخطار المحتفظ بها باعتبارها أموال المشروع التأمينى المتاحة للإستثمار حيث نبين مدى توزيع تلك الأموال بين المساهمين أصحاب المشروع التأمينى وبين عملاء المشروع التأمينى ممن نطلق عليهم حملة وثائق التأمين وهنا تتبين الأهمية المحدودة لرأس المال فى مقابل تراكم مخصصات ضخمة مؤكدة الأداء لتعويض الأخطار المؤكدة الحدوث على المستوى الجماعى وبالتالي يصح القول بأنها وإن كانت متاحة للإستثمار فهى غير مخصصة للإستثمار وبمعنى**

محدد فإن إستثمارات أموال التأمين تسعى للضمان قبل الربحية بما يحقق الهدف من تراكمها وبما يحقق الدور الإقتصادي للتأمين وفي فصل ثان من هذا الباب (الفصل التاسع) نتناول بالدراسة الأهمية والدور الإقتصادي لعمليات إعادة تأمين الأخطار غير المحتفظ بها بما يفسر لنا القول بأن صناعة التأمين صناعة عالمية تتعامل مع أخطار بطبيعتها عالمية وأن توزيع الخسائر الناشئة عن تحققها يتم على مستوى المعرضين لها أى على مستوى العالم.

وهكذا يتبين لنا من الدراسة فى الفصلين الثامن والتاسع كيف يستمد التأمين الخاص والتجارى قدرته الإقتصادية على الوفاء بالتزاماته من مخصصات الأخطار المحتفظ بها ومن عمليات إعادة التأمين.

وأخيرا فإننا نخصص فصلا (الفصل العاشر) لبيان كيف تستمد نظم التأمين الاجتماعى قومية المجال قدرتها الإقتصادية الذاتية من إجباريتها وعموميتها.

هذا وفى إطار دراستنا لإقتصاديات المشروع التأمينى فإننا نلمس فى جميع أبواب وفصول الدراسة كيث تتأثر جميع عمليات التأمين بالظروف والأحوال الإقتصادية على مستوى الفرد وعلى مستوى المشروع وعلى المستوى القومى وكيف أنها وفى ذات الوقت تؤثر فى تلك الظروف والأحوال الإقتصادية فمن خلال ما يتراكم لدى هيئات التأمين من أقساط وإشتراقات ومن خلال ما توديه من تعويضات ومبالغ تأمينية ومعاشات فإنها تساهم فى تحقيق الإستقرار الإقتصادى ومن خلال إستثمار تلك الأموال التى تتراكم لديها، خاصة من عمليات تأمين الحياة وعقود تكوين الأموال وتأمينات الشيخوخة والعجز والوفاء، يمكنها المساهمة الفعالة فى تحقيق النمو والتقدم الإقتصادى.

وتأسيسا على ذلك وحماية لأموال المؤمن لهم ولضمان وفاء هيئات التأمين بالتزاماتها فإن مختلف الدول تحرص على تقرير نوعا من الإشراف والرقابة الحكومية على هيئات الخاص أو التجارى ... أما نظم التأمين الاجتماعى فغالبا ما تقوم الدولة بإدارتها مباشرة من خلال هيئة حكومية للحكومة تمثيل فعال فى مجلس إدارتها فضلا عن قيام الدولة بسن التشريعات التى تنظم وتحكم أعمالها.

**الباب الأول**  
**السمات الإقتصادية**  
**الخاصة بالمشروع التأميني**  
مشروع ذوطبيعة خاصة وسمات فريدة تميزه عن غيره من المشروعات الإقتصادية

**الفصل الأول: المشروع التأميني مشروع تجارى يتكون**  
**برأسمال ويهدف للربح**  
المبحث الأول: المشروع التأميني شركة مساهمة تجارية للتأمين  
وإعادة التأمين  
المبحث الثاني: المشروع التأميني جمعية تعاونية

**الفصل الثاني: المشروع التأميني مشروع غير تجارى يتكون**  
**بدون رأسمال ولا يهدف للربح**  
المبحث الأول: المشروع التأميني صندوق خاص يديره عادة  
أعضاؤه إدارة منتخبة تطوعية لا تحصل على أجر  
وتسأل فى أموالها الخاصة  
المبحث الثاني: المشروع التأميني صندوق قومى للتأمين  
الإجتماعي تديره عادة هيئة حكومية تعمل على  
مستوى قومى

## تمهيد

مع ازدهار صناعة التأمين تعددت أنواعه بتعدد الأخطار التأمينية كما تعددت هيئاته بتعدد الهدف منها ودورها فى توفير التغطية والحماية التأمينية على مستوى الأفراد والمشروعات والمجتمع عامة.

وهكذا تعددت أنواع التأمين التى نص عليها قانون الإشراف والرقابة على التأمين فى مصر لتشمل:

أولاً- تأمينات الأشخاص وعمليات تكوين الأموال وتشمل الفروع الآتية:

١- تأمينات الحياة بجميع أنواعها: ويقصد بها جميع عمليات التأمين التى يكون فيها الخطر المؤمن ضده يتعلق بحياة الأشخاص ويكون الغرض منها دفع مبالغ بسبب وفاة شخص معين أو عجزه عجزاً كلياً أو جزئياً دائماً أو مؤقتاً أو بلوغه سناً معينة أو ضمان معاش يدفع له أو للمستفيدين منه مدى الحياة أو خلال فترة محددة كما تشمل أيضاً تأمينات الحياة التى ترتبط المزايا الخاصة بها بإستثمارات فى أوراق مالية.

٢- تأمينات الحوادث الشخصية والعلاج الطبىطويلة الأجل وتشمل:  
(أ) تأمينات الحوادث الشخصية طويلة الأجل: ويقصد بها جميع عمليات التأمين التى تزيد مدتها على سنة والتى يكون فيها الخطر المؤمن ضده متعلقاً بالشخص ونتاجاً عن حادث ويترتب عليه الوفاة أو العجز.  
(ب) تأمينات العلاج الطبى طويلة الأجل: ويقصد بها جميع عمليات التأمين التى تزيد مدتها على سنة ويكون الغرض منها صرف مزايا نقدية للأشخاص المؤمن عليهم فى حالات العجز الناتج عن المرض وكذا تغطية تكاليف العلاج الطبى.

٣- عمليات تكوين الأموال:

ويقصد بها جميع العمليات التى يكون الغرض منها تكوين رأس مال يصرف فى تاريخ محدد مقابل قسط أو أقساط دورية دون أن يرتبط ذلك باحتمالات الحياة أو الوفاة.

ثانياً - تأمينات الممتلكات والمسئوليات وتشمل الفروع الآتية:

١- التأمين ضد أخطار الحريق والتأمينات التى تلحق به عادة.  
٢- التأمين ضد أخطار النقل البرى والنهرى والبحرى والجوى وتأمينات المسئوليات المتعلقة بها.

- ٣- التأمين على أجسام السفن وآلاتها ومهماتهما وتأمينات المسئوليات المتعلقة بها.
- ٤- التأمين على أجسام الطائرات وآلاتها ومهماتهما وتأمينات المسئوليات المتعلقة بها.
- ٥- التأمين على السيارات وتأمينات المسئوليات المتعلقة بها.
- ٦- التأمين الهندسى وتأمينات المسئوليات المتعلقة به والتأمينات التى تلحق به عادة.
- ٧- تأمينات البترول وتشمل الأنواع الآتية: التأمين على أخطار الحفر والتنقيب. التأمين على أخطار تصنيع وتكرير البترول. التأمين على أخطار ضخ البترول فى الأنابيب. التأمين ضد جميع الأخطار على المنشآت البترولية فى جميع المراحل. التأمين ضد أخطار فقد الإيراد على المنشآت البترولية. تأمينات المسئوليات المتعلقة بالأخطار السابقة.
- ٨- التأمين ضد أخطار الحوادث المتنوعة والمسئوليات وتشمل الأنواع الآتية: تأمينات الحوادث الشخصية التى لا تزيد مدتها على سنة. تأمين العلاج الطبى الذى لا تزيد مدته على سنة. تأمين الضمان وخيانة الأمانة. تأمين نقل النقديّة. تأمين السطو والسرقة. تأمين كسر الزجاج. تأمينات المسئوليات التى لم ترد فى فروع التأمين الأخرى.

ثالثا- التأمينات الأخرى وفروعها التى يصدر بتحديدّها قرار من مجلس إدارة الهيئة المصرية للرقابة على التأمين.

ووفقا لقانون صناديق التأمين الخاصة تؤدى أو ترتب الصناديق لأعضائها أو المستفيدين منها حقوقا تأمينية فى شكل تعويضات أو معاشات دورية أو مزايا مالية محددة.

ومن ناحية أخرى تتعامل نظم التأمينات الإجتماعية فى جميع دول العالم مع ست أخطار من خلال أنواع أربعة من التأمينات الإجتماعية الأول تأمين الشيخوخة والعجز والوفاة والثانى تأمين إصابات العمل والثالث تأمين المرض (التأمين الصحى) والرابع تأمين البطالة.

هذا ومع تعدد أنواع التأمين والأخطار التى يتعامل معها تتعدد أيضا المشروعات التى تزاوّل صناعة التأمين وإتفقا مع تميز تلك

الصناعة فإن المشروع التأميني يتميز - عن غيره من المشروعات الاقتصادية- بسمات إقتصادية خاصة فهناك من المشروعات التأمينية ما يتكون برأس مال ويهدف للربح ويأخذ صورة شركة مساهمة - وتقترب منها جمعيات التأمين التعاوني - وإدارته محترفة تكافأ ماديا وهناك من المشروعات التأمينية ما يتكون بغير رأسمال ولا يهدف للربح ويأخذ صورة صندوق خاص غالبا ما يديره أعضاؤه إدارة تطوعية لا تحصل على أجر وتساءل في أموالها الخاصة عن أضرار الإدارة (وقد تزاول الحكومة بنفسها بعض عمليات التأمين من خلال صندوق حكومي إما لإرتباطها بأخطار لا تقبلها عادة شركات التأمين أو لأن الحكومة ترى - لسبب أو لآخر - أهمية مزاولتها لتلك العمليات بذاتها) أو صندوق للتأمين الإجتماعي تديره هيئة حكومية قومية على مستوى قومي.

ووفقا لقانون الإشراف والرقابة على التأمين في مصر فإن شركات التأمين وإعادة التأمين تشمل شركات الإستثمار المساهمة بالمناطق الحرة وخارج الجمهورية وما يسمى بمجمعات التأمين ومن ناحية أخرى تمتد صناديق التأمين الخاصة لتشمل صناديق خاصة إجبارية لأرباب العهد ولودائع البنوك.

وفي كل الأحوال فإن للمشروع التأميني - أيا كانت صورته - سماته وطبيعته الفنية الخاصة التي تتفق وجوهر صناعة التأمين التي تقوم على كونه تدبيرا لتخفيض وتفتيت الأخطار مباشرة أو من خلال نقلها إلى هيئات متخصصة في هذا المجال (توزيع الخسائر بين المعرضين لها).

وهكذا نتناول بالدراسة السمات الإقتصادية الخاصة بالمشروع التأميني في فصلين يهتم أولهما بالمشروع التأميني كمشروع تجارى يتكون برأسمال ويهدف للربح يأخذ شكل شركة مساهمة (ونخصص لها المبحث الأول من الفصل الأول) وتقترب منها جمعيات التأمين التعاوني (ونخصص لها المبحث الثاني من الفصل الأول)... أما الفصل الثاني فيهتم بالمشروع التأميني كمشروع غير تجارى يتكون بدون رأسمال ولا يهدف للربح ونتناول ذلك من خلال مبحثين الأول عن صناديق التأمين الخاصة والحكومية والثاني عن صناديق التأمينات الاجتماعية التي تديرها هيئة قومية تهتم بالتأمين الاجتماعي على مستوى قومي.

**الفصل الأول**  
**المشروع التأمينى مشروع تجارى يتكون برأسمال**  
**ويهدف للربح**

**المبحث الأول: المشروع التأمينى شركة مساهمة تجارية للتأمين وإعادة التأمين.**  
**المبحث الثانى: المشروع التأمينى جمعية تعاونية.**

## المبحث الأول المشروع التأمينى شركة مساهمة تجارية للتأمين وإعادة التأمين

تمهيد:

يهتم هذا المبحث بالسّمات الإقتصادية للمشروع التأمينى كشركة تأمين أو إعادة تأمين تتعامل مع أخطار مستقبلية (محتملة الحدوث على المستوى الفردى مؤكدة الحدوث على المستوى الجماعى) وبالتالي فإن التزاماتها آجلة لاحقة لالتزامات المتعاملين معها.

المشروع التأمينى هنا يتكون برأسمال ويهدف للربح شأنه فى ذلك شأن غيره من المشروعات الإقتصادية إلا أنه يتميز بسّمات خاصة إذ يجب أن يأخذ شكل شركة مساهمة فلا مجال لشركات الأشخاص، ذات أسهم إسمية، التعرف على مالكي المشروع حيث توجد عادة قيود على تملك الأجانب.

وفضلا عن ذلك فهناك شروط خاصة لإنشاء المشروع التأمينى وإدارته حيث يخضع لأحكام قانونية ومالية خاصة تستهدف ضمان وفائه بالتزاماته المستقبلة.

هذا ووفقا لأحكام قانون الإشراف والرقابة على التأمين فى مصر يقصد بشركات التأمين أو إعادة التأمين الشركات المساهمة المرخص لها بمزاولة عمليات التأمين أو إعادة التأمين أيا كان سند أو أداة إنشائها وسواء كان مجال عملها السوق الوطنى أو المناطق الحرة وخارج الجمهورية.. وفيما عدا الأحكام الواردة بقانون الإشراف والرقابة على التأمين فإن شركات التأمين وإعادة التأمين فى مصر قد تكون من شركات القطاع العام وهذه يؤول صافى أرباحها إلى الخزانة العامة للدولة وقد تكون من شركات القطاع الخاص... وبوجه عام يرتبط تأسيس الشركات والترخيص لها بمزاولة نشاطها بظروف سوق التأمين وبالتغطيات الجديدة.

ويجيز قانون الإشراف والرقابة على التأمين في مصر تسجيل مكاتب تمثيل هيئات أو شركات التأمين وإعادة التأمين الأجنبية، كما يجيز لشركات التأمين أن تنشئ مجمعا أو حسابا مشتركا لإدارة أحد فروع التأمين أو إحدى العمليات التأمينية.

وفي ضوء ذلك نتناول فيما يلي السمات الإقتصادية للمشروع التأميني كشركة:

الشكل القانوني ورأس المال: شركات التأمين من شركات الأموال (شركات مساهمة) وأسهمها إسميه للتعرف على مالكيها وعادة ما يكون لرأسمالها حد أدنى خاص:

تتخذ كل من شركة التأمين وإعادة التأمين شكل شركة مساهمة لا يقل رأس مالها المصدر عن حد معين (ثلاثين مليون جنيه وفقا لقانون الإشراف والرقابة على التأمين في مصر وبحيث لا يقل المدفوع منه عند التأسيس عن النصف، ويجوز سداد رأس المال كليا أو جزئيا بما يعادله من العملات الحرة، ولا يجوز تخفيض رأس مال الشركة إلا بموافقة مجلس إدارة الهيئة المصرية للرقابة على التأمين وبمراعاة ألا يقل رأس المال عن الحد الأدنى وقدره ثلاثين مليون جنيه).

ونظرا للطبيعة الخاصة لشركات التأمين كنشاط تتراكم لديه مخصصات أخطار تجاوز رأسماله عدة مرات يشترط أن تكون أسهم الشركة إسمية للتعرف على مالكيها وجنسياتهم ذلك أن الدول تهتم بأن تكون لشركاتها الوطنية الهيمنة على صناعة التأمين.

ففي مصر لا تقل نسبة مساهمة المصريين في شركات التأمين المباشر المصرية عن ٥١% من رأس المال وعلى الشركات إخطار هيئة الإشراف والرقابة على التأمين في مصر بهذه النسبة كل ثلاثة أشهر. ويتعين على الشركات عند التقدم إلى هيئة الإشراف والرقابة على التأمين لطلب الحصول على الموافقة المبدئية على تأسيسها بيان أسماء المؤسسين وحصص كل منهم وجنسياتهم وخبراتهم السابقة.

وإذا كان لكل مؤمن له حرية إختيار المشروع التأميني الذي يتعامل معه فإن حوالي ٥٠% من دول العالم تضع قيودا على التعامل مع شركات التأمين الأجنبية ففي بعض الدول يتعين التعامل مع الشركات الوطنية طالما توافرت لديها التغطية التأمينية المطلوبة، وفي دول أخرى يحظر تأمين بعض الأخطار لدى الشركات غير الوطنية.

كما يهتم التنظيم الحكومي الأمريكي بالحد الأدنى للسيولة الماليه وبتقرير حد أدنى لرأسمال شركات التأمين وبفرض قيود على إستثمارات شركات التأمين فى بعض أنواع الأصول والنص على أن يكون هناك حد أدنى للأموال المستثمره فى ودائع مضمونه لدى الحكومه ووكالاتها ووضع حد أقصى لنفقات إكتساب نشاط جديد، كما يتدخل التنظيم فى مجال التسويق بما فى ذلك الترخيص بالتوكيلات ونماذج الوثائق وشروطها والضرائب وتسوية التعويضات.

**شروط خاصة بإدارة شركات التأمين وإعادة التأمين: أهمية**  
مراعاة إعتبارات السمعة والخبرة التأمينية والجنسية فيمن يؤسس أو يدير شركة التأمين أو شركة إعادة التأمين وفى تشكيل مجلس إدارتها:

وفى هذا ينص فى مصر على الآتى:

١- يشترط فيمن يؤسس أو يدير إحدى شركات التأمين ألا يكون قد حكم عليه بعقوبة الجنايه أو بعقوبه مقيده للحريه فى جريمة مخله بالشرف أو بالأمانه أو شروع فى ارتكاب إحدى هذه الجرائم ما لم يكن قد رد إليه إعتباره وألا يكون قد حكم بإفلاسه ما لم يرد إليه إعتباره.

٢- يتعين فى تشكيل مجلس الإدارة ضم عضوين من ذوى الخبرة التأمينية (أحدهما مصرى يتولى الإدارة التنفيذية مع المديرين المسئولون عن عمليات الإكتتاب والتعويضات وإعادة التأمين والإستثمار) تمكينا للشركة من القيام بنشاطها المرجو.

ويتعين على مؤسسى شركات التأمين أو إعادة التأمين التقدم إلى هيئة الإشراف والرقابة على التأمين بطلب للحصول على الموافقة المبدئية على تأسيس الشركة مرفقا به بيان بأسماء أعضاء مجلس إدارة الشركة والقائمين على الإدارة فيها.

## تأسيس الشركات والترخيص لها بمزاولة النشاط يرتبط بحاجة السوق وظروفه وبالتغطيات الجديدة:

ووفقا لذلك نفهم كيف أنه وفقا للوضع في مصر تقوم لجنة مشكلة بقرار من رئيس مجلس إدارة هيئة الرقابة على التأمين من الإدارات الفنية المختصة بالهيئة بالنظر في طلبات الحصول على الموافقة المبدئية في ضوء المعايير التالية

### أولا- بالنسبة لشركات التأمين المباشر:

- (أ) مدى استخدام الطاقة الإستيعابية للشركات القائمة محسوبة على أساس هامش اليسر المالى المنصوص عليه فى القانون.
- (ب) مدى وجود فائض فى الطلب الفعال المتاح فى السوق على أنواع التأمين التقليدية بما يتيح للشركة الجديدة فرصا لمزاولة نشاطها بما يحقق جدواها الإقتصادية.
- (جـ) مدى الزيادة فى حجم الإحتفاظ الإجمالى التى سيحققها دخول الشركة الجديدة فى السوق المصرى مع الأخذ فى الحسبان كافة الإعتبارات الفنية.
- (د) مدى إستحداث تغطيات جديدة لا توفرها الشركات القائمة أو تطوير تغطيات قائمة يحتاجها السوق.
- (هـ) ألا يترتب على قيام الشركة الجديدة خلق منافسة ضارة بالسوق أو المراكز المالية للشركات القائمة.

### ثانيا- بالنسبة لشركات إعادة التأمين:

مدى تحقيق الجدوى الفنية والإقتصادية للشركة الجديدة بالنظر إلى خطة عملها.

ويجب أن يرفق بوثائق عمليات تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال ما يلى:

- ١- شهادة من أحد الخبراء الإكتواريين المقيدين فى السجل المعد لذلك بالهيئة بأن أسس أسعار هذه العمليات والمزايا والقيود التى تخولها الوثائق سليمة وصالحة للتنفيذ.
  - ٢- جدول يحدد قيمة الإسترداد أو التخفيض ويجب أن ينص على هذا الجدول فى كل وثيقة من الوثائق المذكورة.
- ويراعى أن تكون الوثائق باللغه العربية ويجوز أن تصحبها ترجمة بإحدى اللغات الأجنبية حسب الأحوال.

كما يجب تقديم ترتيبات إعادة التأمين وطبيعتها ويجب أن تكون هذه الترتيبات كافية لحماية حقوق حملة الوثائق وسلامة المركز المالي للشركة ويجب أن تتضمن المستندات التي تقدم في هذا الشأن بيان توزيع حصص معيدي التأمين وملخصا وافيا لها، ويشترط أن يكون معيد التأمين من بين المقيدين بهيئة الإشراف والرقابة على التأمين في قائمة معيدي التأمين المرخص لشركات التأمين وإعادة التأمين في مصر بالتعامل معهم.

### شركات الإستثمار المساهمه بالمناطق الحره وخارج مصر:

رغم قيام تلك الشركات بعمليات التأمين بالمناطق الحرة وخارج مصر وإقتصار نشاطها على العمليات التي تتم بالعملات الحره فإنها تلتزم ببعض أحكام قانون الإشراف والرقابه على التأمين في مصر المتمثلة في الأحكام الآتية:

- الأحكام الخاصه بتخصيص الأموال اللازمه لمواجهة الإلتزامات والأحكام الخاصه بمراعاة زيادة أصول الشركه عن مجموع التزماتها بما لا يقل عن النسب المقررة قانونا وإيداع الأموال النقدية والأوراق الماليه التي تكون جزءا من تلك الأموال في أحد البنوك في جمهورية مصر العربيه المسجله لدى البنك المركزي المصري.

- إمساك سجلات الوثائق والتعويضات والوسطاء والإتفاقيات لكل فرع من فروع التأمين، ويلاحظ هنا عدم إخضاع شركات الإستثمار للإجراءات التي تقوم بها جهة الإشراف والرقابه للتحقق من قيام شركات التأمين بتنفيذ الأحكام المشار إليها بالفقره السابقه.

- موافاة هيئة الرقابة على التأمين بالميزانيه والحسابات الختاميه وغيرها من البيانات والتقارير المنصوص عليها بقانون الإشراف والرقابه على التأمين مع إلتزام مراقب الحسابات بالإخطار عن أية مخالفات.

- حق إطلاع جهة الإشراف والرقابة على التأمين في أى وقت على دفاتر وسجلات الشركات في مقرها بمعرفة مفتشوها ومعاونوهم الذين تنقرر لهم صفة مأمورى الضبط القضائى والقيام بفحص أعمال الشركات على النحو المبين بالقانون.

- التزم الشركات بفحص المركز المالي لكل من فرعى الحياه وتكوين الأموال مرة كل ثلاث سنوات على الأقل على النحو المنصوص عليه بالقانون.

هذا ولا يجوز أن يقل رأس المال المصدر لشركات التأمين وإعادة التأمين التي تنشأ طبقاً لقانون الإستثمار عن عشرة ملايين دولار أمريكي.

هذا وقد أجاز القانون لتلك الشركات العمل في الداخل وبالعملة المحلية على أن توفق أوضاعها وفقاً لأحكام القانون والقرارات المنفذة له.

*أحكام تسجيل مكاتب تمثيل هيئات أو شركات التأمين أو إعادة التأمين الأجنبية والترخيص لها بدراسات سوق التأمين والعلاقات العامة والاتصالات:*

١- لا يجوز لأي شخص طبيعي أو اعتباري أن يزاول في مصر بالذات أو بالوساطة أى نشاط يتصل بالتأمين أو إعادة التأمين إلا بعد الحصول على ترخيص بذلك من هيئة الإشراف والرقابة على التأمين وتسجيله بها.

ولا تباشر مكاتب تمثيل هيئات وشركات التأمين وإعادة التأمين الأجنبية أى نشاط تأميني في مصر ويقتصر عملها على دراسة سوق التأمين والعلاقات العامة والاتصالات.

٢- يقدم طلب فتح مكتب تمثيل هيئات أو شركات التأمين أو إعادة التأمين الأجنبية إلى هيئة الرقابة على التأمين للحصول على الموافقة المبدئية تمهيداً لإتخاذ الإجراءات المقررة وفقاً لأحكام قانون الشركات المساهمة ولائحته التنفيذية على أن يرافق بالطلب المستندات التالية:

إسم المكتب وإسم الشركة أو الهيئة التي يمثلها وعنوانها. صورة النظام الأساسي للهيئة أو الشركة التي يمثلها المكتب مصدقاً عليه من سلطة الإشراف والرقابة المختصة بالدولة التي تقع فيها الهيئة أو الشركة التابع لها مكتب التمثيل. ترجمة باللغة العربية لمخلص النظام الأساسي. إسم المسنول عن المكتب وجنسيته. صورة ميزانية المركز الرئيسي للشركة التابع لها مكتب التمثيل عن آخر سنتين ماليتين. ما يفيد خضوع المركز الرئيسي للشركة لرقابة جهاز الإشراف والرقابة على التأمين بالدولة التي يقع فيها هذا المركز.

مجمعات شركات التأمين أو إعادة التأمين (حساب مشترك لعدة شركات تأمينية) لإدارة أحد فروع التأمين أو إحدى العمليات التأمينية:  
تعتبر مجمعات التأمين من المنشآت التي تزاول التأمين وإعادة التأمين - والتي يتكون منها بالتالى قطاع التأمين- وهذه تنشئها شركات التأمين أو إعادة التأمين فيما بينها للقيام بإدارة فرع من فروع التأمين أو إدارة عملية بذاتها مع مراعاة عدم جواز إنشاء أكثر من مجمعه واحده لكل غرض أو فرع من فروع التأمين.  
وفى مصر يصدر بإنشاء المجمع والتصديق على نظامها الأساسى الذى يضعه الأعضاء المؤسسون قرار من رئيس مجلس إدارة الهيئة المصرية للرقابة على التأمين وتسجل المجمع لدى الهيئة التى يكون لها حق الإطلاع فى أى وقت على دفاتر وحسابات المجمع.

ووفقا للوضع فى مصر نشير فيما يلى الى:

١ - المجمع المصرية لتأمين المسؤولية المدنية على أعمال البناء:

تم تأسيس هذه المجمع فى ١٩٨٢/٥/٣١ و صدر بإنشائها والتصديق على نظامها الأساسى قرار رئيس إدارة مجلس الهيئة المصرية للرقابة على التأمين رقم ١١٢ بتاريخ ١٩٨٢/٦/٢٤ وتم تسجيلها كأول مجمع تأمين.

وتقوم المجمع بإدارة كل مايتعلق بأعمال التأمين لتغطية المسؤولية المدنية قبل الغير ومايسند اليها من عمليات تأمين المسؤولية العشرية (تشمل مدة التأمين التى تغطيها الوثيقة فترة التنفيذ المبينة بجدول الوثيقة وفترة العشر سنوات التالية لانتهاى فترة التنفيذ) والتغطيات التى يطلبها المالك إختيارا لصالحه.

ويقصد بالمؤمن لهم "المهندسون والمقاولون ومالك البناء" وجميعهم مسئولين بالتضامن عن صحة البيانات الواردة فى طلب بالتأمين.

وتغطى وثيقة التأمين المسؤولية المدنية عن الأضرار التى تلحق بالغير بسبب ما يحدث فى المباني والمنشآت المبينة بجدول الوثيقة من تهم كلى او جزئى لعناصر البناء الانشائية وذلك بالنسبة لما يلى:  
أ - مسؤولية المهندسين والمقاولين اثناء فترة التنفيذ الموضحة بجدول الوثيقة.

ب - مسؤولية المالك خلال عشر سنوات من تاريخ تسلم المبني.

## على أن وثيقة التأمين لا تغطي المسؤولية المدنية الناشئة بطريق مباشر أو غير مباشر نتيجة لأحد العوامل الآتية:

الحروب "سواء اعلنت او لم تعلن" أو الثورات، أو الاضطرابات، أو المظاهرات، أو الشغب، أو الغزو أو العدوان، أو الاعمال العدائية، أو العمليات الحربية، أو الحروب الاهلية، أو التمرد، أو العصيان أو الانقلابات العسكرية، أو اغتصاب السلطة أو المؤامرات، أو أى نشاط لأى منظمة يكون غرضها قلب الحكومة، أو التأثير عليها بالعنف والارهاب.....أو الفيضانات، أو الزوابع، أو الاعاصير، أو الزلازل، أو البراكين، أو الهزات الارضية، أو الموجات المدية، أو أية ظواهر طبيعية، أو الحركات الارضية الناشئة عن استغلال المناجم أو شق الانفاق - الاصابات أو الاضرار المادية التي يسببها المؤمن له أو أحد تابعيه للغير عمدا وتلك التي تصيب المؤمن له أو تابعيه، أو عماله والاصابات او الاضرار المادية التي تحدث نتيجة لانفجار او لزيادة سرعة مكونات الذرة سواء كان ذلك للاغراض السلمية او العسكرية - الاضرار التي تلحق اشياء غير المسلمة للمؤمن له لاستخدامها في تنفيذ الاعمال موضوع التأمين - أى حادث ينشأ عن أى مركبة أو سيارة مرخص باستخدامها على الطريق العام - الانفجارات ايا كان نوعها، أو الحرائق الا اذا كان الانفجار او الحريق ناتجا عن حادث يشمل هذا التأمين - رجوع الغير علي المؤمن له وفقا لاحكام المسؤولية العقدية- الاضرار المادية الناشئة عن الخسائر غير المباشرة أو الخسائر التبعية.

وقد تم تحديد قسط التأمين الذى يلتزم به مالك البناء عن نفسه ونيابة عن المهندسين والمقاولين بواقع ١% من القيمة الكلية للأعمال المرخص باقامتها (وتتخذ القيمة التقديرية الواردة في طلب التأمين أساسا لتحديد قسط التأمين علي ان يعدل القسط فيما بعد علي اساس التكلفة الفعلية لما يتم من اعمال وبما لايجاوز مليون جنيه) وبما لا يجاوز ١% من أقصى خسارة محتملة بالنسبة للمشروعات ذات الطبيعة الخاصة، التى يصدر بها قرار من الوزير المختص بالاسكان، بالاتفاق مع وزير الاقتصاد.

٢ - المجمع المصرى لتأمين المنشآت النووية التى قامت بتأسيسها:  
شركة مصر للتأمين. شركة الشرق للتأمين. شركة التأمين الأهلية المصرية. شركة قناة السويس للتأمين. شركة المهندس للتأمين. شركة الدلتا للتأمين. الشركة المصرية لإعادة التأمين على أن تقتصر عضويتها على العمليات الواردة من الخارج دون أن يخل ذلك بما يسند إليها من الأخطار النووية المحلية اختياريا بصفتها معيد تأمين.

- وتتخذ المجمع كل ما من شأنه أن يعاونها على تحقيق أغراضها في داخل جمهورية مصر العربية وخارجها وعلى الأخص ما يلي:
- ١- وضع الشروط وقواعد القبول والأسس الفنية للإكتتاب وفقا لم تقتضيه طبيعة تلك الأخطار ومتطلبات إعادة تأمينها.
  - ٢- تلقي طلبات التأمين والابت فيها وإصدار الوثائق وتحصيل الأقساط والرسوم المستحقة عنها قانونا وإجراء التعديلات والتجديدات والإلغاءات وتسوية التعويضات.
  - ٣- إجراء عمليات إعادة التأمين بالنسبة للأخطار المحلية (النووية والغير النووية) على ما قد يزيد عن الطاقة الاحتفاظية أو الإستيعابية لشركات التأمين المباشر الأعضاء الشركة المصرية لإعادة التأمين.
  - ٤- قبول عمليات إعادة التأمين الواردة من الخارج في حدد الطاقة الاحتفاظية الصافية للمجمع.

هذا وتكون مسئولية مؤسس المجمع تضامنيه مع ما يترتب على ذلك من زيادة الإلتزامات بما يقابل حصة الشركة التي تعجز جزئيا أو كليا عن الوفاء بالتزاماتها، ووفقا لذات الأساس يزداد الإلتزام المؤسسون إذا عجز أى من معيدى التأمين عن الوفاء بالتزاماته، ولا يخل ذلك بحق الشركات فى الرجوع على من عجز عن الوفاء بالتزاماته.

**المبحث الثانى**  
**المشروع التأميني جمعية تعاونيه**  
توزيع صافى فانض حساب الإيرادات والمصروفات على حملة الوثائق  
بعد توزيع ما لايجاوز ٦% من رأس المال على الأعضاء

**المقصود بجمعية التأمين:**

يقصد بجمعية التأمين التعاونى تلك التى يتم تكوينها فى إطار الأحكام العامة للتعاون وتكفل لأعضائها نظاما تأمينا فيما بينهم.

ووفقا لقانون الإشراف والرقابه علي هيئات التأمين فى مصر وتمتع الجمعيات بكافة الإعفاءات والتيسيرات المقررة للجمعيات فى قوانين التعاون (مادة ٨٢). وتخضع لسائر الأحكام الواردة فى قانون الإشراف والرقابة على التأمين بشأن شركات التأمين، وخاصة الأحكام المتعلقة بالإشراف والرقابة والنظام المالى وحق الإطلاع والفحص وإلغاء الترخيص والشطب(مادة ٨١).

**أغراض الجمعية ورأس المال والعضوية:**

١) تهدف جمعية التأمين التعاونى إلى مباشرة أعمال التأمين فى كافة فروع التأمين وذلك لحساب أعضائها بما يحقق تكافل المؤمن لهم وتعاونهم فى تحمل الأضرار التى تلحق بأى منهم فى ظل المبادئ التعاونية.

ويجوز للجمعية أن تجمع بين ممارسة تأمينات الأشخاص على أعضائها وممارسة تأمينات الممتلكات والمسئولية الخاصة بهم على أن تلتزم الجمعية فى هذه الحالة بالفصل بينهما فصلا تاما فى الأموال والسجلات والحسابات وغيرها بإعتبار كل منهما نشاطا مستقلا بذاته (مادة ٥٨).

٢) يتكون رأس مال الجمعية من حصص أو أسهم متساوية القيمة وغير محددة العدد بحيث لا تقل قيمة السهم الواحد عن عشرة جنيها تودى بالكامل عند الإكتتاب.  
ولا يجوز بأى حال من الأحوال أن يقل رأس المال المدفوع عن عشرة ملايين جنيه.

ويجب أن تكون الحصص أو الأسهم مملوكة دائما لمصريين سواء كانوا أشخاصا طبيعيين أو أشخاصا اعتبارية وألا تزيد قيمة مساهمة الشخص الواحد على ١٠% إجمالي رأس مال الجمعية ولا تزيد لحصص العينية على ١٠% من رأس المال (مادة ٥٩).

٣) تتألف الجمعية من أشخاص لا يقل عددهم عن خمسين ويجوز لها أن تقبل في عضويتها الجمعيات التعاونية الأخرى وكذا الهيئات التي لا ترمى إلى الكسب، ويجوز لكل شخص مصرى له مصلحة في الاستفادة من خدمات الجمعية الإنضمام إلى عضويتها بعد إستيفاء البيانات اللازمة وسداد قيمة الحصص أو الأسهم ورسم العضوية على النحو الذى يحدده النظام الأساسى للجمعية، ولا يجوز للجمعية مباشرة عمليات التأمين لغير أعضائها (مادة ٦).

٤) يجوز للعضو التنازل عن حصته أو أسهمه ما لم يكن من حملة الوثائق التى تصدرها الجمعية، ويجب أن يكون التنازل لشخص مصرى يقبل الإنضمام للجمعية ويستوفى البيانات اللازمة ويسدد رسم العضوية، ويترتب على التنازل زوال صفة العضوية عن المتنازل وثبوتها للمتنازل إليه (مادة ٦١)، وتزول صفة العضوية فى الحالات وبالشروط وبالأحكام التى يحددها النظام الأساسى للجمعية (مادة ٦٢)

#### تأسيس الجمعية وإدارتها:

يتم تأسيس الجمعية وتحديد إسمها وغرضها والحد الأدنى لرأس المال المدفوع وأية شروط أخرى بعد عرض دراسة الجدوى الفنية والإقتصادية ويتحمل الأعضاء مصروفات التأسيس بحيث لا تجاوز ٣% من رأس المال.

ويجب أن يتضمن عقد تأسيس الجمعية ونظامها الأساسى أسماء المؤسسين ومهنتهم ومجال إقامتهم وكيفية ونظام التصويت وعدد أعضاء مجلس الإدارة ومدته وإختصاصاته وكيفية إجتماعه وطريقة إنتخاب أعضائه ونظم مكافآتهم وتشكيل لجانهم ومكافآة أعضائها وإختصاصات الجمعيات العامة العادية وغير العادية وإجراءات دعوتها ومواعيد إجتماعاتها والنصاب القانونى لصحة إجتماعاتها وكيفية التصويت على قراراتها والسجلات التى تمسكها الجمعية.

وتعد هيئة الاشراف والرقابة على التأمين نموذجا للنظام الأساسى للجمعية يصدر به قرار من الوزير بناء على إقتراح مجلس إدارة الهيئة.

وتقيد طلبات التأسيس فى سجل يعد لذلك بالهيئة المصرية للرقابة على التأمين وتتنظر الطلبات فى ضوء الحاجة إلى إنشاء الجمعية والدراسات الخاصة بها ومؤسسيها.

ويتم البت فى الطلب وإخطار ذوى الشأن به طبقاً للمقرر بالنسبة لشركات التأمين.

ويقدم المؤسسون - بعد الحصول على الموافقة المبدئية- طلباً إلى الهيئة بتسجيل الجمعية والترخيص لها فى مزاولة نشاطها وذلك خلال الميعاد أو المهلة المنصوص عليها فى اللائحة التنفيذية للقانون وإلا اعتبرت الموافقة المبدئية لاغية.

ويرفق بالطلب شهادة من أحد البنوك المسجلة لدى البنك المركزى المصرى تثبت أن الجمعية قد أودعت أموالاً فى مصر لا تقل قيمتها عن خمسمائة ألف جنيه مصرى عن كل فرع من فروع التأمين التى ترغب الجمعية فى مزاومتها وبحد أقصى مقداره ثلاثة ملايين جنيه مصرى لجميع الفروع المطلوب مزاومتها.

كما ترفق ذات المستندات الدالة على توافر شروط التسجيل بالنسبة لشركات التأمين ونماذج الوثائق التى تصدرها الجمعية عن كل فرع من فروع التأمين المطلوب الترخيص لها بمزاومتها والمزايا والقيود والشروط والأسعار الخاصة بهذه الوثائق.

فإذا كان نشاط الجمعية مباشرة تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال فيجب أن يرفق بهذه الوثائق ما يلى:

- شهادة من أحد الخبراء الإكتواريين المقيدى فى السجل المعد لذلك بالهيئة بأن أسس أسعار هذه العمليات والمزايا والقيود التى تخولها الوثائق سليمة وصالحة للتنفيذ.

- جدول يحدد قيمة الإسترداد أو التخفيض ويجب أن ينص على هذا الجدول فى كل وثيقة من الوثائق المذكورة.

- ترتيبات إعادة التأمين وطبيعتها.

**تشكيل مجلس إدارة الجمعية والشروط الواجب توافرها فى أعضائه:**

١) يكون للجمعية مجلس إدارة يدير شئونها ويتألف من عدد من الأعضاء لا يقل عن خمسة ولا يزيد على أحد عشر من بين أعضاء الجمعية المستوفين لشروط عضوية مجلس الإدارة كما يكون لها جمعية عمومية تتألف من جميع أعضائها ويحدد النظام الأساسى الأحكام

المنظمة لأعمالها وخاصة الإختصاصات والدعوة للإتعداد والنصاب اللازم لصحة الإجتتماع وإصدار القرارات ومدة عضوية مجلس الإدارة وكيفية إنتخاب أعضائه وإنهاء عضويتهم ومكافاتهم ويمثل رئيس مجلس الإدارة الجمعية لدى الغير وأمام القضاء (مادة ٧١ من اللائحة التنفيذية)

٢) يشترط في كل من رئيس وأعضاء مجلس الإدارة:

- ١- ألا يكون قد حكم عليه بعقوبة جنائية أو بعقوبة مقيدة للحرية في جريمة تمس الأمانة أو الشرف ما لم يكن قد رد إليه إعتباره.
  - ٢- ألا يكون قد حكم بإفلاسه ما لم يكن قد رد إليه إعتباره.
  - ٣- ألا يقوم به عارض من عوارض الأهلية.
  - ٤- ألا يكون ممن يزاولون لحسابهم أو لحساب غيرهم أى عمل من الأعمال التى تدخل فى أغراض الجمعية ويتعارض مع مصالحها.
- ألا يكون عضواً فى مجلس إدارة جمعية تعاونية أخرى (مادة ٧٢ من اللائحة التنفيذية)

مراعاة الشروط الفنية للأقساط وتقدير المخصصات وإعادة التأمين والإستثمارات:

تسرى على الجمعية الأحكام المتعلقة بالأسس الفنية فى شركات التأمين ومن بينها أسس حساب القسط وتقدير المخصصات وإعادة التأمين وإستثمار الأموال (مادة ٧٤ من اللائحة التنفيذية)

النظام المالى للجمعيات وسجلاتها:

- ١) تحدد الهيئة موعد بداية ونهاية السنة المالية للجمعية (مادة ٧٥ من اللائحة التنفيذية).
- ٢) تمسك الجمعية ذات السجلات التى تمسكها شركات التأمين بالإضافة إلى سجل العضوية وسجل لحسابات الأعضاء.
- ٣) على الجمعية أن تمسك حسابات لعمليات التأمين مستقلة عن حسابات إستثمار أموال أعضاء الجمعية وحسابات مستقلة لكل من تأمينات الأشخاص وتأمينات الممتلكات والمسئوليات وحسابات خاصة لكل فرع من فروع التأمين المرخص بمزاومتها.

## توزيعات فائض الإيرادات بين أصحاب رأس المال وحملة الوثائق:

تعد الجمعية في نهاية كل سنة مالية بالإضافة إلى الحساب الإجمالي لإيرادات ومصروفات كل من تأمينات الأشخاص وتأمينات الممتلكات والمسئوليات حساب إيرادات ومصروفات لكل فرع من فروع التأمين المرخص لها بمزاوتها ويتضمن هذا الحساب جميع ما يتعلق بالفرع من إيرادات ومصروفات وصافي الفائض أو العجز حسب الأحوال ويضاف إلى ذلك ما يخص الفرع في عائد استثمار الأموال المقابلة لحقوق حملة الوثائق طبقاً للمادة (٣٧) من القانون.

ويتم توزيع صافي فائض حساب الإيرادات والمصروفات على حملة الوثائق وفقاً لما يقرره مجلس الإدارة وتقره الجمعية العامة. ويحدد مجلس الإدارة طريقة توزيع العجز على أن يعتمد هذا القرار من الجمعية العامة.

وتعد الجمعية - فيما يتعلق بالأموال المستثمرة لمقابلة حقوق الأعضاء - في نهاية كل سنة مالية حساباً مستقلاً لإستثمار الأموال التي تقابل حقوق الأعضاء وتخصم منه المصروفات المتعلقة بهذا الإستثمار وفي حالة تحقيق فائض في هذا الحساب يوزع على الأعضاء على الوجه الآتي:

- ١٠% احتياطي نظامي ويجوز للجمعية وقف هذا الخضم متى بلغ الاحتياطي المذكور مثل رأس المال.

- ٥% لتكوين أية احتياطيات أخرى يراها مجلس إدارة الجمعية ويوقف هذا الخضم متى بلغ الاحتياطي المذكور ٢٥% من رأس المال.

- ٥% من رأس المال كدفعة أولى للأعضاء.  
- ١٠% من الباقي مكافأة لأعضاء مجلس الإدارة وفقاً لما تقرره الجمعية العامة.

- يوزع الباقي على الأعضاء كحصة إضافية وبشرط ألا يزيد إجمالي التوزيعات على ٦% من رأس المال أو يرحل إلى الاحتياطي كفائض للعام القادم.

ويجوز للجمعية العامة أن تقرر توزيع نسبة من الأرباح على العاملين وبما لا يجاوز مجموع أجورهم السنوية ولا تزيد على ١% من صافي الفائض.

وفي حالة تحقق عجز في النشاط الإستثماري لأموال الأعضاء يتم تحميل كل عضو بنسبة من العجز تتناسب مع حصته في رأس المال بقرار من مجلس إدارة الجمعية تعتمده الجمعية العامة.



## الفصل الثانى

المشروع التأمينى مشروع غير تجارى  
يتكون بدون رأسمال ولا يهدف للربح

المبحث الأول: المشروع التأمينى صندوق خاص يديره عادة  
أعضاؤه إدارة منتخبه تطوعية لاتحصل على أجر  
وتسأل فى أموالها الخاصة

المبحث الثانى: المشروع التأمينى صندوق للتأمين الإجتماعى  
تديره عاادة هيئة حكومية قومية

**المبحث الأول**  
**المشروع التأمينى صندوق خاص**  
يديره عادة أعضاؤه إدارة منتخبه تطوعية لا تحصل على أجر  
وتسأل فى أموالها الخاصة

**١- صناديق التأمين الخاصة (غير الحكومية).**

تنتشر صناديق التأمين الخاصة - كصناديق تأمين فئوية - فى مختلف دول العالم وعادة ما ينظر إليها كصناديق تأمين تكميلية أو إضافية لنظم التأمينات الإجتماعية للعاملين. ووفقا لقانون الإشراف والرقابة على التأمين فى مصر يقصد بصندوق التأمين الخاص فى تطبيق أحكام هذا القانون كل نظام فى هيئة أو شركة أو نقابة أو جمعية من أفراد تربطهم مهنة أو عمل واحد أو أية صلة إجتماعية أخرى يتكون بغير رأسمال، ويمول باشتراكات أو خلافة بغرض أن يؤدى أو يترتب لأعضائه أو المستفيدين منه حقوقا تأمينية فى شكل تعويضات أو معاشات دورية أو مزايا مالية محددة.

**إدارة صندوق التأمين الخاص:**

تتكون صناديق التأمين الخاصة على مستوى الإتحادات والنقابات العمالية والمهنية وعلى مستوى المنظمات والمشروعات الإقتصادية لتوفر لأعضاء تلك الهيئات حقوقا ومزايا تأمينية... وبحكم العضوية الخاصة بتلك الصناديق فإن إدارتها تكون عادة لأعضائها وبالإنتخاب. وهكذا فإنه وفقا لأحكام قانون صناديق التأمين الخاصة فى مصر الصادر بالقانون رقم ٥٤ لسنة ١٩٧٥ يتم تسجيل صناديق التأمين الخاصة لدى هيئة الرقابة على التأمين والتي تتولى مهمة الإشراف والرقابة عليها مع تمتع الصناديق بالشخصية الاعتبارية بمجرد إتمام إجراءات التسجيل ولا يجوز لها ممارسة نشاطها قبل التسجيل (م ٣) .

وفيما يتعلق بإدارة الصناديق الخاصة ينص قانون الصناديق الخاصة على الآتى:

١- يكون لكل صندوق تأمين خاص جمعية عمومية تتألف من الأعضاء الذين أوفوا بالالتزامات المفروضة عليهم ومضت علي عضويتهم ستة أشهر علي الأقل، وتقوم الجمعية باقرار المركز المالي للصندوق والذي يقوم بفحصه أحد الخبراء الإكتواريين كل خمس سنوات للتعرف على مدى كفاية أموال الصندوق للقيام بالتزاماته المالية تجاه أعضائه.

٢- لكل صندوق مجلس إدارة منتخب يتراوح عدد أعضائه بين خمسة أعضاء وخمسة عشر عضوا على أن تكون مدة عضوية المجلس ثلاث سنوات.

وهكذا فإن من أهم سمات الصناديق الخاصة تلك المتعلقة بإدارتها إذ يتكون مجلس الإدارة من أعضاء الصندوق ويديرون الصندوق إدارة تطوعية لا تحصل أساسا على مقابل مادي بل ينص القانون على مسئوليتها في أموالها الخاصة.

### أموال الصناديق الخاصة:

تتكون صناديق التأمين الخاصة بغير رأسمال، ووفقا للوضع في مصر يتميز تمويل الصناديق بالآتي:

١- تتكون موارد الصناديق من اشتراكات الاعضاء وما تسهم به الدولة أو الجهة التي تتبعها الصناديق وكذا موارد استثمار روعس أموال تلك الصناديق ويخصص كل ذلك لمقابلة التزامات الصناديق قبل أعضائها مع اعفاء تلك الأموال من ضريبة القيم المنقولة وكذا الضريبة العقارية بما يساهم في تقوية المراكز المالية، لصناديق التأمين الخاصة ضمنا لإستمرار أداء رسالتها.

٢- تتمتع إستثمارات الصناديق الخاصه وأموالها -بما في ذلك العقارات- بالعديد من الاعفاءات الضريبية.

تكامل صناديق التأمين الخاصة (البديلة والتكميلية) مع نظم التأمينات الإجتماعية بمراعاة تباين الأسس التأمينية والإكتوارية:

تهتم نظم التأمينات الإجتماعية بالوفاء بالإحتياجات التأمينية المشتركة على المستوى القومي باعتبار أن محورها إرادة المجتمع ككل، ومن هنا يتحدد مستوى المزايا وحالات وشروط إستحقاقها بما يحقق الأهداف الإجتماعية والسياسية القومية، وبما يتفق مع الظروف والأحوال الإقتصادية في المجتمع ككل.

ومن ناحية أخرى تهتم وثائق التأمين التجاري بتلبية الإحتياجات التأمينية للأفراد أو الجماعات ويكون محورها إرادة المتعاقدين وبالتالي يتحدد مستوى المزايا وحالات وشروط إستحقاقها على النحو الذى يتفق عليه بين المؤمن لهم وهيئات التأمين بل ويكون للمؤمن له حرية الإستمرار فى التأمين أو إنهائه.

وبين هذا وذلك تحتل صناديق التأمين التكميلية مرتبة وسطى فبحكم مجالها فإنها لا تمتد للمجتمع ككل ولا تقتصر على فرد من أفرادها. بل تهتم بجماعات من الأشخاص تجمعهم رابطة مهنة واحدة أو عمل واحد وبالتالي يتحقق بينهم قدر كبير من التجانس التأمينى والقدرة التمويلية التى تتيح تلاقى الإحتياجات الفردية فى إحتياجات مشتركة تهتم بتوفيرها الصناديق مع الإحتفاظ لكل فرد بحق الإنضمام أو الإنسحاب.

وقد ظهرت كل من عقود التأمين الجماعى وصناديق التأمين الخاصة فى مرحلة سابقة تمهيدية لنظم التأمين الإجتماعية بإعتبارها من التدابير التى تتم على مستوى المشروعات كوحدات إقتصادية فى حين أن نظم التأمينات الإجتماعية نظم قومية تتأثر بظروف الإقتصاد القومى ككل.

ومع الإمتداد الأفقى والرأسى لنظام التأمين الإجتماعى إلى مختلف فئات وقطاعات المجتمع (الإمتداد الأفقى) وإلى مختلف الأنواع الأساسية للمزايا التأمينية (الإمتداد الرأسى) عادت إلى الساحة التأمينية صناديق التأمين الخاصة إما كبديل أفضل لنظام التأمين الإجتماعى أو كصناديق تكميلية لنظام التأمين الإجتماعى.

هذا وقد تزايدت وتزايدت الحاجة لصناديق التأمين الخاصة فى دول الإقتصاد الحر وفى مراحل التحول الإقتصادى نحو الإقتصاديات الحرة حيث تتباين منحنيات ومستويات الأجور وحيث يشد التنافس بين رجال الأعمال فى العديد من الصناعات فى تقديم مجموعة من المزايا المتكاملة - من بينها المزايا التأمينية - كوسيلة إما لتأكيد الإنتماء أو للحصول على أفضل مستويات العماله.

ويرجع إنتشار صناديق التأمين الخاصة للعاملين فى دول الإقتصاد الحر إلى ما تحققه من حماية تأمينية تكميلية لنظم التأمينات الإجتماعية

التي تهتم بتوفير الحماية التأمينية عند القدر الذي يتفق والمستويات العامة للأجور والدخول دون مراعاة المشروعات ذات المستويات المرتفعة من الأجور ودون مراعاة الإحتياجات الخاصة بالعاملين بمشروع بعينه وبالتالي أصبحت الحماية التكميلية أحد المطالب العمالية الأساسية في العديد من القطاعات والمشروعات وإذ تؤدي من ناحية أخرى إلى تأكيد إنتماء العاملين إلى المشروعات والمنظمات التي يعملون لحسابها فإنها تكون محلا لترحيب رجال الإدارة والأعمال، وذلك فضلا عن دورها الإقتصادي المرغوب فيه على المستوى القومي جميعا للمدخرات وتنظيما للإستهلاك.

## ٢- صناديق التأمين الخاصة الحكومية:

تزاول الحكومة بنفسها بعض عمليات التأمين إما لإرتباطها بأخطار لا تقبلها عادة شركات التأمين أو لأن الحكومة ترى - لسبب أو آخر أهمية مزاولتها لتلك العمليات بذاتها.

ووفقا للمادة الثانية من قانون الإشراف والرقابة على التأمين في مصر تعتبر صناديق التأمين الحكومية من وحدات قطاع التأمين بإعتبارها من المنشآت التي تزاول التأمين وإعادة التأمين. ولا يجوز لهذه الصناديق أن تباشر عمليات تأمين أخرى غير المنصوص عليها في قرار إنشائها الذي يصدر من رئيس مجلس الوزراء ويصدر بتحديد شروط وأسعار عمليات التأمين قرار من الوزير المختص بناء على إقتراح مجلس إدارة الهيئة.

ويجب على الصندوق التقدم بطلب لتسجيله في السجل المعد لذلك بالهيئة المصرية للرقابة على التأمين يرفق به المستندات والبيانات التالية: قرار رئيس الوزراء بإنشاء الصندوق. أغراض الصندوق ووسائل تحقيقها. نظام العمل في الصندوق وكيفية إدارته. نظام التأمين والحد الأقصى للتعويض من الصندوق. الموارد المالية للصندوق وقواعد وأوجه الصرف منها.

وقد أصدر مجلس الوزراء في ١٩٥٠/٢/٨. قرارا بإنشاء صندوق تأمين حكومي لضمائم أرباب العهد بمراعاة صندوق الضمانات التعاوني للصاريفه والمحصلين التابعين (لمصلحة الأموال المقررة) الصادر بتأسيسه في ١٩٢٩/١٢/١ قرار وزير المالية رقم ٧١ لسنة ١٩٢٩ تقوم بإدارته الهيئة المصرية للرقابة على التأمين إلى أن يصدر قرار من رئيس مجلس

الوزراء بتنظيمه وإسناد إدارته إلى وزارة المالية باعتبارها الجهة الحكومية التي يتبعها أرباب العهد.

٣- أحدث الصناديق الخاصة في مصر صندوق للتأمين على الودائع بالبنوك وآخر لتأمين التعامل في بورصة الأوراق المالية:

تعرضت بعض البنوك لمشاكل مالية هددت حقوق المودعين لديها وعرضتها للضياع مما كان له انعكاساته الخطيرة على أعمال البنوك بوجه عام

ومن هنا كان الإهتمام باتخاذ التدابير والإجراءات الضرورية لتدعيم الثقة في التعامل مع البنوك وضمان إسترداد حقوق المودعين تحقيقا لإستقرار الجهاز المصرفى وفى هذا الشأن تم إجراء تعديل جوهري فى قانون البنوك والإئتمان الصادر بالقانون رقم ١٦٣ لسنة ١٩٥٧ فى إتجاهين:

الأول: تقرير سلطة البنك المركزى المصرى فى التدخل لإتخاذ التدابير اللازمة لمواجهة المشاكل المالية التى يتعرض لها أحد البنوك (ويعتبر البنك متعرضا لمشاكل مالية فى الحالات الآتية:عجز أصول البنك عن تغطية إلتزاماته بالكيفية التى تضر بأموال المودعين . تبديد ملموس فى أصول البنك أو إيراداته بسبب مخالفة القوانين أو القواعد المقرره أو نتيجة القيام بأية ممارسات خطره لا تتفق وأسس العمل المصرفى. إتباع أساليب غير سليمة فى إدارة نشاط البنك يترتب عليها عدم كفاية حقوق الملكية بشكل ملموس، أو المساس بحقوق المودعين وغيرهم من الدائنين . توافر دلائل قوية على أن البنك لن يتمكن من مواجهة طلبات المودعين أو الوفاء بإلتزاماته فى الظروف العادية).

وفى هذا تنص المادة (٣٠) مكرر من قانون البنوك والإئتمان على إنه: "لمجلس إدارة البنك المركزى المصرى فى حالة تعرض أحد البنوك لمشاكل مالية تؤثر على مركزه المالى أن يطلب من إدارة ذلك البنك توفير الموارد المالية الإضافية اللازمة فى صورة زيادة رأس المال المدفوع أو إيداع أموال مسانده لدى البنك بالشروط التى يضعها مجلس إدارة البنك المركزى المصرى وخلال المده التى يحددها.

**الثانى:** إنشاء صندوق تأمين على الودائع يقوم على فكرة التأمين لحساب ذى المصلحة بإعتباره إشتراطاً لمصلحة الغير (المودع):  
تتوقف فاعلية تدابير مواجهة المشاكل الماليه التي يتعرض لها أحد البنوك - وبالتالي ودائع العملاء - على القدرات الذاتية لهذا البنك ومدى المشاكل التي يتعرض لها والنجاح فى إتخاذ الإجراءات اللازمه فى الوقت المناسب.  
ومن هنا كان لفكرة التأمين دورها فى نقل الخطر وفى تفتيت الخساره وتوزيعها بين كافة المعرضين للخطر.

وهكذا نصت ماده (٣١) مكرر من القانون رقم ٣٧ لسنة ١٩٩١ المعدل لقانون البنوك على إنشاء صندوق يسمى صندوق التأمين على الودائع بالبنوك العامله فى مصر والمسجله لدى البنك المركزى المصرى يصدر بنظامه الأساسى قرار من رئيس الجمهوريه بناء على إقتراح رئيس مجلس الوزراء بعد أخذ رأى البنك المركزى المصرى دون التقيد بالقوانين والنظم والقواعد المعمول بها فى الحكومه والقطاع العام وقطاع الأعمال العام. ويحدد النظام الأساسى للصندوق أغراضه ووسائل تحقيقها، ومن المفترض هنا أن الغرض الرئيسى من إنشاء الصندوق هو ضمان الودائع لدى وحدات الجهاز المصرفى.

وفى هذا الشأن فإن الودائع تمثل الشئى موضوع التأمين وتقوم البنوك بدور المؤمن له بإعتبارها المودع لديه أما المستفيد من التأمين فهو المودع فى تاريخ تحقق الخطر المؤمن منه.

وفى هذا العقد تبدو المصلحة الماديه للمؤمن له بإعتباره مودعا لديه حيث يكون مسئولاً عن الوديعه قبل صاحبها وبالتالي فإننا بصدد إحدى صور تأمين المسئوليه ومن ناحيه أخرى تبدو المصلحة الماديه للمستفيد صاحب الوديعه ونكون بذلك أمام عقد تأمينى يبرمه المؤمن له لحساب ولمصلحة أجنبى عن العقد.

وهكذا يقوم نظام صندوق التأمين على الودائع على فكرة التأمين لحساب ذى المصلحة بإعتباره إشتراطاً لمصلحة الغير (المودع).

وقد يبدو عقد التأمين هنا وقد أنشأ حقا مباشرا للمستفيد فى مواجهة هيئة التأمين (الصندوق) لا يقابله أى إلتزام من جانب المستفيد

علي أننا يجب ألا نغفل أن المتحمل النهائي لإشترابات التأمين السنوية لدى الصندوق هم أصحاب الودائع في صورة عائد استثمار أقل من ذلك المفترض في حالة عدم قيام التأمين. هذا وحيث يقبل المستفيد التأمين فإن حقه المباشر تجاه الصندوق لا رجعه فيه.

ويغطي الضمان نسبة من أصل الوديعة وعائدها المستحق حتى التاريخ الذي يحدده مجلس إدارة الصندوق مخصوما من المجموع ما قد يكون من التزامات قبل البنك حتى ذلك التاريخ.

ويشمل الضمان كافة الودائع بالنسبة للبنك الواحد أي كان مسماها باستثناء الودائع المحجوزة كضمان أو تأمين لعمليات مصرفية وودائع البنوك المحلية والخارجية وودائع أعضاء مجلس إدارة المؤمن له ومديره ومراقبي حساباته وأزواجهم وأولادهم القصر.... وإذا كان الحساب مشتركاً فيوزع تعويض الضمان على أصحاب الحساب نفسه بنسبة حصة كل منهم المنصوص عليها بعقد فتح الحساب، وفي حالة عدم تحديد حصة كل منهم فيتم توزيع التعويض بالتساوي فيما بينهم.

ويتحدد الحد الأقصى للضمان بواقع ٩٠% من مبلغ الوديعة (بالجنيه المصري أو بالعملة الأجنبية) بحد أقصى ١٠٠٠٠٠٠ جنيه مصري أو ما يعادلها بالدولار الأمريكي للعميل الواحد لدى البنك الواحد.

وهكذا فإن مبلغ التأمين هنا يعتبر دون الكفاية وكان المودع قد قام بالتأمين لدى نفسه تأميناً ذاتياً بواقع ١% من مبلغ الوديعة فضلاً عن القدر الزائد منها على ١٠٠٠٠٠٠ جنيه ما لم يبادر بتوزيع ودائعه لدى أكثر من بنك بحيث لا يتجاوز مقدارها لدى البنك الواحد الحد الأقصى المشار إليه (١٠٠٠٠٠٠ جنيه مصري أو ما يعادلها).

هذا ولذات المبررات والمشاكل فإن هناك دراسات جادة لإنشاء صندوق تأمين لأخطار التعامل في بورصة الأوراق المالية تشنه وتموله شركات الأوراق المالية لصالح المتعاملين.

## المبحث الثانى المشروع التأمينى صندوق للتأمين الإجتماعى ذو مجال قومى تديره عادة هيئة حكومية

سبق وأشرنا فى تناولنا لصناديق التأمين الخاصة إلى صندوق التأمين الحكومى لأرباب العهد إلا أننا نتناول فى هذا المبحث المشروع التأمينى الحكومى ذو المجال القومى ومن الواضح أننا نعى بذلك نظام التأمينات الإجتماعية الذى تديره فى مصر وفى عداها من دول العالم هيئة حكومية قومية تتفق وما يتميز به نظام التأمينات الإجتماعية من إجبارية وقومية.

**صناديق التأمينات الإجتماعية تتكون بدون رأسمال وتمول  
باشتراقات:**

التأمينات الإجتماعية فى صورتها الحديثة نظام تأمين إجبارى قومى ممول يتعامل مع أخطار متعارف عليها يتعرض لها الأشخاص فى كافة المجتمعات.

وبحكم إجبارية وقومية نظم التأمينات الإجتماعية تسند إدارة صناديقها فى كافة الدول إلى هيئات حكومية أو شبه حكومية وتتكون تلك الصناديق بدون رأسمال.

ووفقا لنشأة نظم التأمينات وللاتفاقيات والتوصيات الدولية يتم تمويلها باشتراقات توزع بطريقة أو بأخرى بين مصادر ثلاث: المؤمن عليهم وأصحاب الأعمال والمجتمع ككل ممثلا فى الدولة والسلطات العامة.

ومن هنا وحيث يتميز هذا النظام بأنه يستند فى تمويله إلى قواعد تأمينية إكتوارية يراعى فيها تكافؤ الموارد مع المزايا المقررة بما يكفل للنظام كل عناصر الإستقرار والثبات نص قانون التأمين الإجتماعى المصرى للعاملين - الذى يعتبر القانون الأساسى لقوانين التأمين

الإجتماعى لباقى فئات القوى العاملة على إنشاء صندوقين للتأمينات على الوجه الآتى (مادة ٦):

١- صندوق للتأمينات للعاملين بالجهاز الإدارى للدولة والهيئات العامة.

٢- صندوق للتأمينات للعاملين بالمؤسسات العامة وبالوحدات الإقتصادية وبالقطاعين التعاونى والخاص.

**هذا وتتكون أموال كل من الصندوقين المشار اليهما من الموارد الآتية:**

١- الإشتراكات التى يؤديها أصحاب الأعمال عن العاملين لديهم سواء الحصة التى يلتزم بها صاحب العمل أو الحصة التى يلتزم بها المؤمن عليه وفقا لأحكام هذا القانون.

٢- المبالغ التى تؤديها الخزانة العامة لحساب تأمين الشبخوخة والعجز والوفاة.

٣- المبالغ التى تؤديها الخزانة العامة، أو صاحب العمل، أو المؤمن عليهم لحساب مدد الخدمة السابقة ضمن مدة الإشتراك فى التأمين.

٤- الرسوم التى يؤديها أصحاب الأعمال أو المؤمن عليهم.

٥- حصيلة إستثمار أموال الصندوق وتحدد سنويا نسبة ريع الإستثمار التى يلتزم بنك الإستثمار القومى بأدائها عن أموال التأمين الإجتماعى المودعة لديه بالإتفاق بين البنك ووزير التأمينات بمراعاة ريع الإستثمار المعلن من البنك المركزى وبما لا يقل عن النسبة التى روعيت إكتواريا فى تحديد أموال النظام..

٦- المبالغ الإضافية والموارد الأخرى الناتجة عن نشاط الصندوق والإعانات والتبرعات والهيئات التى يقرر مجلس الإدارة قبولها.

**هذا ويفحص المركز المالى لكل من الصندوقين مرة على الأقل كل خمس سنوات تبدأ من تاريخ آخر فحص تم قبل العمل بهذا القانون، وذلك بمعرفة خبير إكتوارى أو أكثر (الغرض من إجراء هذا الفحص الدورى هو التأكد من كفاية أموال كل من الصندوقين لمواجهة التزاماته، ذلك نظرا لأن الأسس التى يقوم عليها تقدير موارد الصندوقين، وأهمها الإشتراكات، يدخل فى تقديرها عنصر الإحتمال وأن هذه الأسس لا يمكن أن تظل ثابتة لفترات طويلة بل هى قابلة للتعديل تبعا لأحوال المؤمن عليهم بالإضافة إلى الأحوال الإقتصادية السائدة التى تؤثر على معدل ريع الإستثمار).**

ويجب أن يتناول هذا الفصل قيمة الإلتزامات القائمة، فإذا تبين وجود عجز في أموال الصندوق ولم تكف الإحتياجات والمخصصات المختلفة لتسويته، التزمت الخزنة العامة بأدائه، وعلى الخبير أن يوضح في هذه الحالة أسباب العجز والوسائل الكفيلة بتلافيه.

أما إذا تبين من التقدير وجود مال زائد فيرحل هذا المال إلى حساب خاص، ولا يجوز التصرف فيه إلا بموافقة مجلس الإدارة، وفي الأغراض الآتية:

- ١- تسوية كل أو بعض العجز الذى سدده الخزنة العامة طبقاً للفقرة السابقة وذلك بإعتبار العجز الذى تلتزم بسداده الخزنة العامة ديناً فى ذمة الصندوق يلتزم بسداده للخزنة العامة متى تحققت زيادة فى أمواله فى السنوات التالية.
- ٢- تكوين إحتياطى عام وإحتياطيات خاصة للأغراض المختلفة.
- ٣- زيادة المعاشات على ضوء الأسعار القياسية وذلك بنسبة يحددها قرار من رئيس الجمهورية بناء على عرض وزير التأمينات بهدف ملاءمة المعاشات مع التغيرات الجوهرية فى نفقات المعيشة (لأن الغلاء) مستفحل وبحيث يكون هناك حد أدنى وحد أقصى ويترك للسيد رئيس الجمهورية تعريف المقصود بالتغيرات الجوهرية وأن يقرر القواعد والأوضاع التى تتبع فى شأن تعديل المعاشات فى ضوء التقارير الإقتصادية.

### هيئة حكومية قومية لإدارة الصناديق:

يختص صندوق التأمين الإجتماعى للعاملين فى غير القطاع الحكومى فى مصر بإدارة نظام التأمين الإجتماعى لكل من أصحاب الأعمال ومن فى حكمهم وللمصريين العاملين بالخارج ولباقى فئات القوى العاملة الصادرة بالقوانين ١,٨ لسنة ١٩٧٦ و ٥ لسنة ١٩٧٨ و ١١٢ لسنة ١٩٨٠ على التوالى.

ويختص صندوق التأمين الإجتماعى للعاملين فى القطاع الحكومى بالعاملين بوحدات الجهاز الإدارى للدولة ووحدات الإدارة المحلية والهيئات العامة.

وقد إهتم القانون بالنص على أن يكون للهيئة القومية للتأمين الإجتماعى التى تدير نظام التأمين الإجتماعى (ويتبعها صندوقى التأمين الإجتماعى) الشخصية الاعتبارية وأن تكون لها موازنة خاصة تلحق

بالموازنة العامة للدولة وأن تسرى عليها القواعد والأحكام الخاصة بالهيئات القومية وتتبع وزير التأمينات.

ويحل رئيسى صندوقى التأمين الإجتماعى - كل فى مجاله - محل رئيس مجلس إدارة الهيئة القومية للتأمين الإجتماعى فى مباشرة الإختصاصات والتعويضات المقررة له بالقرارات الوزارية الصادرة تنفيذا لأحكام قوانين التأمين الإجتماعى.

ويكون للهيئة مجلس إدارة برئاسة وزير التأمينات يصدر بتشكيله وطريقة إختيار أعضائه وتحديد مكافآتهم قرار من رئيس الجمهورية، على أن يتضمن التشكيل نائبا أو أكثر لرئيس مجلس الإدارة.

**هذا ووفقا لقانون التأمين الإجتماعى للعاملين فإن مجلس إدارة الهيئة القومية للتأمين الإجتماعى هو السلطة العليا المهيمنة على شئونها وتصريف أمورها، وله على الأخص ما يأتى:**

١- إصدار القرارات واللوائح الداخلية المتعلقة بالشئون المالية والإدارية والفنية للهيئة وشئون العاملين وذلك دون التقيد بالقواعد والنظم الحكومية.

٢- دراسة الخطط وإقرار مشروع الموازنة التخطيطية للهيئة.

٣- دراسة تقارير المتابعة وتقييم الأداء الدورية وإصدار القرارات اللازمة لرفع مستوى الأداء.

٤- إقرار ميزانية الهيئة وحساباتها الختامية السنوية، ومركزها المالى

٥- دراسة التشريعات الخاصة بالتأمين الإجتماعى.

٦- تعيين الخبراء الإكتواريين لفحص وإعداد المركز المالى.

٧- إقرار المسائل المالية والإدارية والفنية التى تقضى القوانين والقرارات واللوائح بإختصاص المجلس بها.

وقد نص قانون التأمين الإجتماعى للعاملين على قيام رئيس مجلس الإدارة الهيئة بتمثيلها أمام القضاء وفى صلاتها بالغير.

**سريان قانون الموازنة العامة للدولة على موازنة الهيئة القومية للتأمينات:**

يتولى الإشراف على أعمال الحسابات بالهيئة مسئولون ماليون من بين العاملين بها تخطر بهم وزارة المالية، ويكون لهم - دون غيرهم- حق التوقيع على الشيكات وأذون الصرف وتطبق على موازنة الهيئة أحكام القانون رقم ٥٣ لسنة ١٩٧٣ بشأن الموازنة العامة للدولة، فيما لم يرد بشأنه نص خاص فى هذا القانون.

## الباب الثانى

### سوق التأمين وتسعيـره

#### الفصل الثالث: السوق الحر والسوق الاجبارى التأمين الاختيارى والاجبارى

المبحث الأول: السوق الإختيارى (الحر) للتأمين كعقد محوره  
إرادة فرد أو جماعه أو منظمه (التأمين الخاص  
التجارى) - العوامل التى تحكم سوق التأمين الحر  
المبحث الثانى: سوق التأمين الإجتماعى كنظام محوره إرادة  
المجتمع - العوامل التى تحكم سوق التأمين  
الاجبارى

#### الفصل الرابع: تسعير التأمين

المبحث الأول: سلعة التأمين وطبيعتها: التأمين سلعة لا تعين ولا  
تختير ماديا عند بدء سريانه  
المبحث الثانى: العوامل التى تحكم تسعير التأمين الخاص:  
الفروض والأساليب الاكتوارية ووسطاء إعادة  
التأمين  
المبحث الثالث: العوامل التى تحكم تسعير التأمين الإجتماعى:  
الأساليب الاكتوارية لتقدير الاشتراكات والعوامل  
التي تحكم توزيع نفقات التأمين بينها

## تمهيد:

ترجع الصور الأولى للتأمين إلى فجر التاريخ خاصة حيث إنتظم الإنسان وإستقر فى جماعات وفى مجتمع، أما صورته الحديثه فقد بدأت فى صورة إتفاق أو عقد على مستوى الأفراد والمشروعات وإكتفت الدولة بالرقابه وسن التشريعات التى تحكم ذلك الإتفاق أو العقد.

وفى مرحلة لاحقه بدأت الدول تلمس أهمية التأمين ودوره فسنت التشريعات بجعل بعض صوره إجبارية خاصة فيما يعرف بتأمينات المسئوليه وسرعان ما زاولت بعد ذلك ما سمي بالتأمين الإجتماعى كنظام تأمين إجبارى قومى يحدد القانون مجاله وموارده ومزاياه وتديره الدوله أو إحدى وحداتها الإداريه.

وهكذا أصبحنا أمام تنظيمين تشريعيين للتأمين أحدهما يهتم به كعقد محوره إرادة فرد أو جماعه أو منظمه فيما يعرف بالتأمين الخاص أو التجارى والثانى يهتم به كنظام محوره إرادة المجتمع فيما يعرف بالتأمين الإجتماعى.

هذا وإذا ما لاحظنا أن التأمين سلعة تتعامل مع خطر فى المستقبل وبالتالي لاتختبر ولا تعين ماديا عند بدء سريانه ورغم أن توفير هذه السلعة فى التأمين الخاص أو التجارى متروك لإرادة المتعاقدين سواء من حيث الشروط أو الأسعار أو المستوى فإن التسعير هنا تحكمه من الناحية العملية الفروض الاكثوارية ووسطاء إعادة التأمين.

ومن ناحية أخرى فرغم أنه حيث يكون التأمين نظام إجبارى قومى محوره إرادة المجتمع ويحدد القانون أنواعه وشروطه ومستواه فإن التسعير (نسب الإشتراكات) تتحدد عمليا بمراعاة الأساليب الاكثوارية لتقدير الاشتراكات والعوامل التى تحكم توزيع نفقات التأمين بينها.

## الفصل الثالث

### السوق الحر والسوق الاجبارى

#### التأمين الاختيارى والاجبارى

**المبحث الأول: السوق الإختيارى (الحر) للتأمين: التأمين كعقد محوره**  
إرادة فرد أو جماعه أو منظمه (التأمين الخاص التجارى)-  
العوامل التى تحكم سوق التأمين الحر

**المبحث الثانى: سوق التأمين الإجتماعى كنظام محوره إرادة المجتمع-**  
العوامل التى تحكم سوق التأمين الإجتماعى

**المبحث الأول**  
**السوق الإختياري (الحر) للتأمين**  
التأمين كعقد محوره إرادة فرد أو جماعه أو منظمه (التأمين الخاص التجارى)  
العوامل التى تحكم سوق التأمين الحر

**التأمين فى السوق الحر عقد محوره إرادة فرد أو جماعة:**

تخضع صناعة التأمين فى جميع دول العالم، لتنظيم قانونى حكومى وعلى سبيل المثال يسرى القانون الإتحادى فى المانيا الغربيه فى شأن حوالى ٩٠٠٠ شركة تأمين أغلبها شركات محليه صغيره تشرف عليها المحليات ولا يخضع للإشراف المركزى المباشر للإدارة الإتحادية للتأمين (Federal Ins. Dep). سوى ١٠% فقط من الشركات.

وفى المملكه المتحده فإن القانون يتيح للشركات حريه كامله فى العمل طالما كانت النتائج الختاميه سليمة وفى هذا تختلف المملكه المتحده عن معظم الدول الأوربيه حيث يتمثل الغرض من الإشراف على نشاط التأمين فى الإلتزام بالشروط والأحكام التى تحكم عمليات التأمين... وهناك محاولة فى دول السوق الأوربيه المشتركه Community European Economic Treaty من خلال المادتين ٥٩ و ٦٠ من معاهدة روما Rome Treaty of ومع ذلك فما زالت القوانين الخاصه بكل دوله تحكم القواعد الخاصه بالتسعير Rate regulation (بشكل مباشر وصارم فى فرنسا وإيطاليا وبصورة غير مباشرة فى المانيا).

وتعتبر المدونه النابليويه Code Napoleon ذات تأثير قانونى هام فى تشريعات دول عديده منها فرنسا وبلجيكا ومصر واليونان وإيطاليا ولبنان وأسبانيا وتركيا والدول الأفريقيه الناطقه بالفرنسيه، ويبدو هذا التأثير على وجه الخصوص فى تشريعات مسئولية الغير Third - party liability حيث تقع مسئولية إقامة الدليل على المدعى "البينه على من ادعى".

وعلى أى حال ففى بعض الدول الأوروبية تقتصر تشريعات الإشراف والرقابة الحكوميه على بعض فروع التأمين كما هو الأمر فى هولندا بالنسبه لتأمين الحياه وفى بلجيكا بالنسبه لتأمينات الحياه وإصابات العمل والمسئوليه المدنيه من حوادث السيارات، ويقتصر التنظيم القانونى فى إنجلترا وهولندا على الأمور الماليه.. وفيما يتعلق بالحد الأدنى لرأسمال هيئات التأمين فإن الأمر يختلف باختلاف نوع التأمينات التى ستم مزاولتها وتكون عادة مرتفعه نسبيا بالنسبه لفرع الحياه.

وقد ينص على أن يكون التأمين إجباريا، وغالبا ما يكون ذلك بالنسبة لتأمين المسئوليه المدنيه وتأمين إصابات العمل ويمتد ذلك فى المانيا إلى تأمين الحريق بالنسبه للعقارات ويمتد فى بعض الدول الأخرى إلى تأمين الطيران بالنسبه لركاب وأطقم الطائرات فيما يتعلق بخطرى الحوادث والمرض.

وحيث يزاول التأمين كعقد فإنه يشترط لإنعقاده علاوة على الشروط العامة لإنعقاد العقود - والمتمثلة فى الرضا والمحل والسبب - ركن رابع يسمى بالمصلحة التأمينية Insurable Interest إذ يتعين أن تكون للمؤمن له مصلحة مادية مشروعة فى عدم تحقق الخطر أى فى بقاء الشخص وعدم فناء الشئ محل التأمين، وبهذا المعنى فإن المصلحة التأمينية تعتبر من أهم الشروط والمبادئ التى يجب توافرها فى جميع أنواع عقود التأمين حتى لا يكون باعثا لأعمال غير مشروعه منافيه للأخلاق وحتى لا يعتبر من أعمال المقامرة.

ومن هنا نفهم كيف تنص المادة ٧٤٧ من المجموعه المدنيه المصريه على أن:

(التأمين عقد يلتزم المؤمن بمقتضاه أن يودى إلى المؤمن له أو الي المستفيد الذى يشترط التأمين لصالحه مبلغا من المال، أو إيرادا مرتبا أو أى عوض مالى آخر فى حالة وقوع الحادث، أو تحقق الخطر المبين بالعقد، وذلك فى نظير قسط أو أية دفعة مالية أخرى يودىها المؤمن له للمؤمن):

ويهتم هذا التعريف ببيان التأمين باعتباره عقدا بين طرفين: المؤمن والمؤمن له وبالتالي فهو يبرز التنظيم القانونى لهذه العلاقة من

حيث ما لكل منهما من حقوق وما عليه من التزامات أما عن المؤمن Insurer فهو الشخص الذى يضمن الخطر risk بأداء مبلغ التأمين sum insured أو التعويض المادى Financial compensation إذا ما تحقق الخطر المؤمن منه. ووفقا للتعريف فإن المؤمن له هو المتعاقد مع المؤمن وقد يكون هو ذاته المستفيد beneficiary الذى يحصل على مبلغ التأمين أو التعويض وقد لا يكون كذلك.

هذا ووفقا للوضع فى مصر تحكم صناعة التأمين إلى جانب القانون المدنى التشريعات التالية:

١- التنظيم القانونى الذى يحكم الهيئات التأمينية التى يتكون منها قطاع التأمين وهذه تشمل شركات التأمين وإعادة التأمين . جمعيات التأمين التعاونى.صناديق التأمين الخاصة .صندوقى تأمين أرباب العهد والودائع البنكية . مجتمعات التأمين (المجمعه المصريه لتأمين المنشآت النوويه والمجمعه المصريه لتأمين المسئوليه المدنيه على أعمال البناء).

٢- التشريع المصرى للإشراف والرقابة على التأمين الصادر بالقانون رقم ١٠ لسنة ١٩٨١ المعدل بالقانون ٩١ لسنة ١٩٩٥ ولائحته التنفيذية الصادره بقرار وزير الإقتصاد رقم ٣٦٢ لسنة ١٩٩٦ .

٣- قانون سوق رأس المال: وتنظم لائحته التنفيذية صناديق إستثمارات شركات التأمين التى تستثمر أموالها فى أوراق ماليه تصدرها الصناديق فى صورة وثائق إستثمار وتديرها إحدى الجهات ذات الخبرة فى إدارة صناديق الإستثمار.

### العوامل التى تحكم سوق التأمين الحر:

يحكم سوق التأمين الحر عاملين أولهما التغطيات التأمينية المتوافرة فى السوق ونقصد بها وثائق التأمين التى تقدم للمؤمن عليهم وهذه تتعدد بتعدد فروع التأمين فهناك وثائق تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال ووثائق تأمينات الممتلكات والمسئوليات وتتنوع التغطيات فى كل فرع بما يتفق والتغطيات التأمينية المختلفة وخبرات وسطاء التأمين فدورهم فى الوساطه يتيح لهم إستكشاف الإحتياجات التأمينية وبالتالي تقديم تغطيات جديدة وتطوير التغطيات القائمة وشروطها بما يتفق وإحتياجات السوق، ونبين ذلك بشئ من التفصيل فيما يلى:

## ١- التغطيات: الأنواع الرئيسية للتأمين: تأمينات الأشخاص خاص تأمينات الممتلكات . تأمينات المسؤولية المدنية

نتناول فيما يلي الأنواع الرئيسية لتغطيات التأمين الخاص أو التجاري من خلال مجموعات الأخطار التي يهتم بالتعامل معها فهناك أخطار الأشخاص وتهتم بها تأمينات الأشخاص وهناك أخطار الممتلكات وتهتم بها تأمينات الممتلكات وأخيرا فان هناك أخطار المسؤولية المدنية والتي تتعامل معها تأمينات المسؤولة المدنية.

ورغم إختلاف تلك الأنواع عن تقسيمات عمليات التأمين وفقا للمادة الأولى من قانون الإشراف والرقابة على التأمين (التأمين على الحياة. تكوين الأموال. التأمين ضد أخطار الحريق والتأمينات التي تلحق به عادة. التأمين ضد أخطار النقل البرى والنهرى والبحرى والجوى وتأمينات المسئوليات المتعلقة بها. التأمين على أجسام السفن وآلاتها ومهماتهما وتأمينات المسئولية المعلقة بها. التأمين على أجسام الطائرات وآلاتها ومهماتهما وتأمينات المسئوليات المتعلقة بها. تأمين أخطار الحوادث والمسئوليات. تأمين السيارات وتأمينات المسئوليات المعلقة بها. التأمينات الأخرى) فاننا نتناول أقسام التأمين الخاص أو التجاري بذات تقسيم الأخطار باعتبار أن التأمين نظام نشأ ليشبع حاجات البشر والمجتمعات إلى الأمن والإستقرار وبالتالي فان أنواعه تتعدد بتعدد الأخطار التي يتعرض لها البشر وما يطرأ عليها من تغير وما يصاحبها من ظروف إجتماعية وإقتصادية وسياسية.

ومن هنا فاننا نتناول أنواع التأمين على النحو التالى:

### أ- أنواع عقود تأمينات الأشخاص:

أولاً: عقود تأمين تؤدي مبالغها فى حالة الوفاة فقط:

ومثل هذه العقود تتعامل مع خطر الوفاة فتدفع مبالغها فى حالة وفاة المؤمن عليه (إذا كان شخصا واحدا) أو أحد المؤمن عليهم (فى حالة تعدد المؤمن عليهم) ومن أنواعها:

١- عقد التأمين لمدى الحياة Whole life Assurance contract وبمقتضاها يؤدي مبلغ التأمين عند الوفاة في أى وقت.

٢- عقد التأمين المؤقت Term or Temporary Insurance وبمقتضاها يؤدي المؤمن مبلغ التأمين إذا وقعت الوفاة خلال مدة محددة تالية لتاريخ التعاقد ولذا تسمى مدة التأمين.

٣- عقد التأمين لمدى الحياة المؤجل: Deferred whole life Assurance وبمقتضاها يلتزم المؤمن بأداء مبلغ التأمين إذا وقعت الوفاة فى أى وقت تال لمدة معينة تسمى مدة التأجيل.

٤- عقد التأمين المؤقت المؤجل Defferred Temporary Insurance وبمقتضاها يلتزم المؤمن بأداء مبلغ التأمين إذا وقعت الوفاة خلال مدة معينة تالية لمدة التأجيل.

### ثانياً: عقود تؤدي مبالغها فى حالة الحياة فقط:

وهذه تهتم بخطر بقاء المؤمن عليه على قيد الحياة إلى سن يحتاج عنده الى رأسمال معين أو إلى معاش ولذا فان من أهم صورها:

١ - عقد الوقفية البحتة Pure Endowment Insurance وبمقتضاها يلتزم المؤمن بأداء مبلغ التأمين إذا ظل المؤمن عليه على قيد الحياة حتى سن معين أو بعد مدة محددة فإذا توفى قبل بلوغ هذا السن أو قبل إنتهاء المدة المحددة فلا تلتزم الشركة بأداء مبلغ التأمين وإن كان يجوز الإتفاق على التزامها برد كل أو جزء من الأقساط المسددة. ومثل هذا العقد يؤدي إلى تراكم إحتياطيات كبيرة لدى المؤمن لقيامه على عنصر الإيدار إلى جانب عنصر التأمين.

٢- عقود المعاشات أو دفعات الحياة Life Annuities وبمقتضاها يلتزم المؤمن بأداء دفعات دورية إعتباراً من تاريخ التعاقد ولمدى الحياة (معاش أو دفعات حياة عاجلة) أو لمدة مؤقتة (معاش أو دفعات حياة مؤقتة) وقد يتفق على أداء الدفعات الدورية بعد مدة من التعاقد ولمدى الحياة (معاش أو دفعات حياة مؤجلة) أو لمدة مؤقتة (معاش أو دفعات حياة مؤقتة مؤجلة) ومثل هذه العقود تؤدي إلى تراكم إحتياطيات كبيرة لدى المؤمن شأن عقود الوقفية البحتة.

ثالثا: عقود تؤدي مبالغها في حالة الوفاة أو الحياة:

وهذه من أهم العقود الشائعة فبمقتضاها يلتزم المؤمن بأداء مبلغ التأمين في حالة وفاة المؤمن عليه خلال مدة التأمين، كما يلتزم بأداء ذات مبلغ التأمين أو مبلغا أكبر أو أقل في حالة حياة المؤمن عليه إلى نهاية مدة التأمين.

وهكذا فإن تلك العقود عبارة عن خليط من أحد أنواع العقود التي تؤدي مبالغها في حالة الوفاة فقط (غالبا عقد التأمين المؤقت) واحد العقود التي تؤدي مبالغها في حالة الحياة فقط (غالبا عقد الوافية البحتة) ومن هنا فإنها تسمى بعقود التأمين المختلط ومن أهمها:

- ١- عقد التأمين المختلط (العادي) Endowment Assurance وبمقتضاها يلتزم المؤمن بأداء مبلغ التأمين في حالة وفاة المؤمن عليه خلال مدة التأمين أو أداء ذات المبلغ في حالة حياته إلى نهاية تلك المدة.
- ٢- عقد التأمين المختلط المضاعف Double Endowment Assurance ويرجع الفرق بين هذا العقد وعقد التأمين المختلط العادي إلى مضاعفة مبلغ التأمين في حالة بقاء المؤمن عليه على قيد الحياة ولا يوجد ما يمنع من أن يضاعف المبلغ الذي يؤدي في حالة الوفاة أو أن يحسب بنسبة من المبلغ الذي يؤدي في حالة الحياة.

رابعاً: عقود تأمين الحوادث الشخصية:

وفقاً لهذه العقود يلتزم المؤمن (شركة التأمين) بدفع مبالغ محددة في حالة إصابة المؤمن عليه باصابات بدنية تنتج بطريقة مباشرة من حادث ناشئ عن عوامل فجائية، عنيفة، خارجية، وظاهرة مستقلة عن أى سبب آخر بما يترتب عليه وفاة المؤمن له أو عجزه.

بعض الصور الخاصة لعقود تأمينات الاشخاص:

من عوامل نجاح الشركات التي تتعامل مع أخطار الاشخاص تلك المتعلقة بتنوع الوثائق التي تصدرها لتفي بالحاجات المتنوعة والمتباينة للأفراد والجماعات ولعل من المناسب ان نورد فيما يلي تعريفا لبعض الصور الخاصة لعقود تأمينات الاشخاص.

## أولاً: الوثيقة المسماه بعقد تأمين الوالد والطفل:

تتعهد شركة التأمين التي اصدرت هذه الوثيقة، مقابل أقساط سنوية يقف سدادها عند وفاه الوالد المؤمن له، بدفع مبلغ التأمين المتفق عليه في الميعاد المحدد لنهاية مدة التأمين اذا كان الطفل المؤمن له باقيا على قيد الحياة في هذا التاريخ أو عند وفاة الطفل المؤمن له اذا حدثت هذه الوفاة بعد بلوغه سن السابعة كاملة وقبل نهاية مدة التأمين. ونسجل تحفظا على هذه الوثيقة فإذا كان للإبن مصلحة تأمينية في حياة والده فالأصل أن الوالد ليس له مصلحة تأمينية في حياة ابنه (المصلحة التأمينية مصلحة مادية مشروعة).

## ثانياً: الوثيقة المسماه بعقد تأمين "المهر":

يعرف هذا التأمين بأنه عقد تتعهد بمقتضاه الشركة، مقابل أقساط يقف دفعها بمجرد وفاة المؤمن عليه، بأداء مبلغ التأمين في نهاية المدة المحددة اذا كان الطفل المعين على قيد الحياة في التاريخ المذكور او يرد صافى الاقساط المدفوعة اذا توفى الطفل قبل ذلك التاريخ. وهكذا فان مبلغ التأمين (والذى يمثل نفقات الزواج) يودى للطفل المعين في التاريخ المحدد لنهاية المدة المتفق عليها اذا ظل على قيد الحياة حتى ذلك التاريخ مع مراعاة وقف الاقساط في حالة وفاة المؤمن عليه (الوالد عادة) ولا يؤثر ذلك على صرف مبلغ التأمين المستحق في حالة حياة الطفل حتى نهاية التأمين. أما اذا توفى الطفل المعين قبل انتهاء مدة التأمين فلا تلنزم الشركة الا برد صافى الاقساط المدفوعة دون حساب فوائد عليها وذلك سواء كان المؤمن عليه (الوالد المتعاقد) على قيد الحياة او متوفيا.

## ب- تأمينات الممتلكات:

تتعامل تأمينات الممتلكات مع الاخطار التي تتعرض لها الممتلكات والتي تنشأ عنها خسائر مالية كحوادث الحريق وحوادث السطو والسرقة وحوادث النقل برا وبحرا وجوا وغير ذلك من الحوادث الاخرى كالصواعق والبراكين والعواصف وخيانه الامانة والاضرابات والشغب والتخريب والتصادم ... الخ.

ونتناول أهم تلك التأمينات فيما يلي:

#### - تأمين الحريق:

وهذا يهتم أساسا بالخسائر المباشرة الناتجة عن إندلاع أو اشتعال الحرائق، وقد يمتد إلى خسائر رشح مانعات الحريق وخسائر مياه إطفاء الحريق والخسائر الغير مباشرة للحريق والناتجة عن التوقف عن العمل حتى إعادة الأشياء إلى أصلها.

وتصدر في مصر عقود تأمين شامل تشمل الأخطار التي تتعرض لها المساكن ومحتوياتها سواء في ذلك أخطار الحريق أو السرقة والسطو أو المسؤولية المدنية وبما في ذلك خطر الوفاة بسبب السطو أو الحريق.. الخ.

أما العقود التي تهتم أساسا بالحريق فيمكن أن نحدد أهمها في مصر فيما يلي:

١- عقود تأمين الأخطار العادية: وهذه تهتم بالخسائر الناتجة عن اشتعال الحرائق والصواعق وكذا الخسائر والأضرار الناتجة بسبب انفجار الغاز المستعمل للإنارة أو للحاجات المنزلية (في المباني التي لا يصنع فيها الغاز ولا يكون جزءا من مصنع لتوليد الغاز).

٢- عقود تأمين الأخطار غير العادية: وهذه تشمل التعويض عن أخطار إضافية لا تضمنها العقود العادية ومن أهمها الأضرار والخسائر الناتجة عن الإضطرابات وحوادث الشغب والمظاهرات (سواء في ذلك الخسائر التي تسببها الحرائق أو الخسائر الناشئة عن أعمال النهب والتخريب). وكذلك الخسائر والأضرار الناتجة عن العواصف والفيضانات وانفجار خزانات المياه وانايبه.

٣- عقود تأمين خسائر التوقف عن العمل: وهذه تهتم بالخسائر غير المباشرة والأعباء والأضرار الناتجة عن الحرمان من الإنتفاع أو العطل الناتج عن الحريق والمصاريف التي تنجم عنه كالإيجارات والضرائب وفوائد الرهون وفوائد السندات وفوائد البنوك وأقساط التأمين والأجور والإيجارات المؤقتة للمحال الجديدة أو للمواد أو للأماكن، وكذا مصاريف إعادة الإنشاء كوضع أو رفع الأبسطة أو الطنafs أو الأجهزة المختلفة أو مصاريف الإقامة بالفنادق وإرتفاع سعر الإيجار وكذا المصاريف الإضافية اللازمة لإعادة أو إستبدال أو تجديد المباني أو

المنقولات وهبوط قيمة الأشياء التي أتلّفها الحادث وفقد الأرباح وما فات من كسب.

وتصدر إحدى شركات التأمين في مصر وثيقة تأمين خسائر التوقف عن العمل تحت إسم "التأمين التكميلي عن الخسائر غير المباشرة للحريق" حيث يقدر التعويض عن الخسائر غير المباشرة والأعباء والأضرار المشار إليها بالفقرة السابقة جزافا وفقا لنسبة يحددها المؤمن له من المبالغ المؤمن بها ضد أخطار الحريق .. وفي شركة تأمين أخرى تسمى الوثيقة "وثيقة فقد الأرباح أو العجز في الأرباح في نتيجة التوقف عن العمل بسبب حريق أو انفجار فقط" حيث تلتزم الشركة بتغطية العجز في الأرباح نتيجة التوقف لمدة أقصاها ثلاثة شهور وفقا لشروط الوثيقة.

- تأمين السطو والسرقة:

وهذه تتعامل مع أخطار السطو والسرقة (عادية أو بالإكراه) وفي مجال التأمين يقصد بالسطو House breaking and burglary إقتحام المكان موضوع التأمين من الخارج بالقوة سواء بكسر النوافذ والأبواب أو بنقب الحوائط والسقوف والأرضيات.

وهكذا فان التأمين من خطر السطو لا يغطي الخسائر الناتجة عن إقتحام المكان موضوع التأمين من الداخل بأن يختبئ الجاني داخل المكان حتى يتم إغلاقه فيرتكب جريمة ثم يخرج من المكان بعد كسر إحدى النوافذ أو الأبواب، ومع ذلك فان مثل هذا الخطر يمكن شموله بنص خاص وقسط اضافي.

اما السرقة فقد تكون بعنف باستخدام القوة أو التهديد بها وبهذا تقترب من السطو وإن اختلفت عنه إذ يقع العنف على الشخص وليس على المكان موضوع التأمين.

وفي مجال التأمين يقصد بالسرقات العادية تلك التي لا يستخدم فيها العنف وبذلك تغطي سرقات المكان موضوع التأمين التي تحدث دون إقتحام من الخارج أو الداخل ومن أشخاص لا يمنع القانون وجودهم بالمكان موضوع التأمين كما تشمل السرقات التي يرتكبها التابعون

الموجودين بالمكان موضوع التأمين بحكم علاقتهم بالمؤمن له أو لغير ذلك.

ومن أهم أنواع الوثائق:

- عقد تأمين المساكن الخاصة وعيادات الأطباء: ويهتم بحوادث السطو كما يهتم بالسرقات والإختلاسات طالما كانت المساكن الخاصة مستقلة وقد تستثنى السرقات التي تقع من الخدم.
- عقد تأمين المحلات التجارية: وهذه تهتم بأخطار السطو (خاصة السطو من الخارج) دون السرقات نظرا لتردد الكافة على هذه المحلات.
- عقد تأمين الاشياء الثمينة: ويتميز الشئ موضوع التأمين هنا بصغر حجمه و غلو ثمنه وقد تدخل تلك الأشياء ضمن باقى الممتلكات بنص خاص.
- عقد تأمين النقود المنقولة: ويقصد بذلك الأخطار التي يتعرض لها المترددون على البنوك لأعمال الصرافة.
- تأمينات النقل برا وبحرا وجوا:

تهتم هذه التأمينات بأخطار النقل وما ينشأ عنها من خسائر سواء بالنسبة لوسيلة النقل من آلات ومعدات ومواعين تستخدم فى عملية النقل ذاتها او بالنسبة للممتلكات والبضائع والأشخاص اثناء حملها ونقلها من مكان لآخر برا أو بحرا أو جوا أو بالنسبة لما يصيب الناقل أو أمين النقل نتيجة لمسئوليته عن الشحنة وسلامتها وميعاد وصولها.

وهكذا يمكن تقسم تأمينات النقل وفقا للشئ موضوع التأمين إلى المجموعات التالية:

- ١- تأمينات تهتم بوسيلة النقل ذاتها سواء فى ذلك السيارات أو السكك الحديدية أو السفن النهرية والبحرية أو الطائرات.
- ٢- تأمينات تهتم بالممتلكات والبضائع المنقولة وذلك بهدف تعويض أصحاب المصلحة فيها عن الخسائر التي تتعرض لها أثناء النقل وكذا أثناء الشحن والتفريغ.
- ٣- تأمينات المسؤولية المدنية للناقل قبل الغير وهذه تهتم بالأضرار التي تقع ويكون الناقل أو احد تابعيه مسئولا عنها تأسيسا على خطئه أو إهماله أو خطأ أو إهمال أحد تابعيه.

ولنا هنا مراجعة وثيقة تأمين أجسام السفن.

### ج - تأمينات المسؤولية المدنية:

يقصد بالمسؤولية المدنية المسؤولية عن تعويض الضرر الذي يترتب على الإخلال بالتزام سابق اما ان يكون مصدره التعاقد فتكون المسؤولية عقدية واما ان يكون مصدره القانون (عمل غير مشروع) فتكون المسؤولية تقصيرية.

### ومن أهم صور تأمينات المسؤولية المدنية:

- تأمين المسؤولية المدنية الخاصة: وتشمل مسؤولية صاحب الأسرة عما يسببه خدمه أو أبنائه القصر وغيرهم من تابعيه وفقا لما تنص عليه التشريعات القائمة باعتبار أن أساس المسؤولية هنا هو تلك التشريعات.

- تأمين المسؤولية المدنية لصاحب العمل: والأصل فيه تعويض الخسائر الناتجة عن إصابات وحوادث العمل التي تقع لعمال المؤمن له أثناء العمل أو بسببه وبهذا التحديد يعتبر إجباريا في غالبية دول العالم كما يعتبر من أنواع التأمينات الإجتماعية، على أن المسؤولية المدنية لصاحب العمل تمتد إلى الأضرار التي تحدث للغير نتيجة لمزاولة نشاطه سواء كان الخطأ من جانبه أو من جانب عماله أو نتيجة لإستخدامه للآلات وادوات العمل.

- تأمين مسؤولية ذوى المهن الحرة: وذلك عن الأضرار الناشئة للغير والمرتبطة بمزاولة النشاط المهني كمسؤولية الأطباء والمحامين والمهندسين.

- تأمين المسؤولية المدنية الناشئة عن اصابة الغير نتيجة لتسيير السيارات: وهذا التأمين يفرض إجباريا رعاية للمضرورين وقد يقتصر مجاله الإجبارى على الأضرار التي تصيب الغير فى شخصه (كما فى مصر) وقد يمتد إلى ضمان الأضرار التي تصيب الغير فى شخصه أو فى ممتلكاته.

وكما فى وثيقة تأمين الحريق الشامل ووثيقة تأمين جميع الأخطار للأمتعة والمجوهرات فهناك وثيقة التأمين الشامل للسيارات والتي تغطى علاوة على أخطار المسؤولية المدنية الأضرار التي تصيب جسم السيارة نتيجة لحريق أو سرقة أو تصادم أو غير ذلك مما تنص عليه الوثائق وكذلك الأضرار التي تصيب ممتلكات الغير نتيجة إستخدام السيارة وفقا لشروط عقد التأمين.

## ٢- خبرات الوسطاء:

يقصد بوسيط التأمين كل من يتوسط - بأية صورة - في عقد عمليات التأمين أو إعادة التأمين لحساب شركة تأمين أو إعادة تأمين مقابل مرتب أو مكافأة أو عمولة، ومن هنا تبدو أهمية وسيط التأمين فيصح وصفه بالمنتج الذي يقدم سلعة التأمين وتبدو كفاءته في مدى خبرته بسوق التأمين وما به من تغطيات ومدى إتفاقها مع حاجات طالبي التأمين.

وتأكيدا لدور وسيط التأمين وخبرته صدرت في مصر لائحة خاصة تنظم قواعد ممارسة أعمال الوساطة في التأمين والتزامات الوسطاء والأعمال المحظورة عليهم في مصر (صدرت بقرار رئيس الهيئة المصرية للرقابة على التأمين رقم ٣٩٤ لسنة ١٩٩٧).

هذا وقد إهتمت لائحة أعمال الوساطة بالنص على الآتي:

١- حظر قيام الوسيط بإصدار وثائق أو إجراء معاينات أو القيام بتسوية أية تعويضات أو أن يثبت في أوراقه أو وسائل الدعاية والإعلان المتعلقة به ما يخالف ذلك وحظر عمله بالجهاز الإداري لإحدى شركات التأمين أو إعادة التأمين المسجلة في مصر مع إلزامه بأن يمارس نشاطه وفقا للقواعد والأحكام المنظمة لسوق التأمين في مصر في ضوء أحكام قانون الاشراف والرقابة على التأمين ولائحته التنفيذية وبمراعاة أحكام لائحة أعمال الوساطة،

٢- عدم مزاوله الوسيط لأعمال الوساطة قبل قيده بالسجل المعد لذلك بالهيئة المصرية للرقابة على التأمين وفقا لأحكام قانون الاشراف والرقابة على التأمين ولائحته التنفيذية.

التزامات الوسيط تجاه شركات التأمين

- يجب على الوسيط أن يحافظ على إسم وسمعة شركات التأمين سواء تلك التي يعمل لحسابها أو غيرها من الشركات المنافسة وعليه في سبيل ذلك:

(أ) أن يعرض الخدمة التأمينية بالأمانة والدقة المطلوبة، وأن يوضح للعميل- متى طلب ذلك - أسباب الاختلاف في الأسعار بين أنواع الوثائق الملائمة لإحتياجاته.

(ب) أن يحرص على معرفة آراء العملاء بالنسبة لأنواع التأمين المعروضة أو المطلوبة وكذلك مستوى الخدمة التأمينية المقدمة، وعلى إبلاغ الشركة بكل ما يصل الى علمه في هذا الشأن والعمل على إزالة أسباب شكوى العميل.

(ج) أن يحافظ على أسرار الشركة أو الشركات التي يعمل لحسابها.

(د) عدم تقديم عروض أسعار أو تعهدات بخصوصيات إلا من خلال الأجهزة الفنية المختصة بشركة التأمين، وعلى أن تكون هذه العروض والتعهدات والخصومات محررة على أوراق تحمل إسم الشركة ومعتمدة من المسؤولين فيها.

(هـ) عدم استخدام الأوراق التي تحمل إسم الشركة أو الشركات التي يعمل لحسابها في مراسلاته الخاصة أو في مراسلاته مع العملاء ما لم تكن هذه الأوراق قد سلمت له بصفة رسمية من الإدارة المختصة بالشركة لإستخدامها في هذا الغرض.

(و) ألا يسعى سواء بصورة مباشرة أو غير مباشرة لإلغاء وثيقة صادرة من الشركة التي يعمل لحسابها وتكون من إنتاج وسيط آخر بغرض إعادة إبرام الوثيقة عن طريقة وفي حالة مخالفة ذلك لا يعتد بالوثيقة الجديدة عند حساب مستحقته.

(ز) عدم عقد مقارنات أو إجراء نقد غير عادل لأي من شركات التأمين أو للوثائق أو التغطيات الصادرة منها، ما لم يكن ذلك بغرض إبراز السمات المختلفة لهذه الوثائق أو التغطيات.

- يلتزم الوسيط بالمحافظة على العهد والمستندات والأموال التي تخص الشركة التي يعمل لحسابها وعليه في سبيل ذلك:

(أ) عدم تسلم أى مبالغ أو شيكات من العملاء تحت حساب رسوم الوثائق أو أقساطها إلا بموجب الإيصالات المعتمدة من الشركة والتي تكون قد سلمت له كعهد شخصية.

(ب) أن يسدد للشركة على الفور جميع المبالغ والشيكات التي تخصها ويكون قد تسلمها من العملاء.

(ج) أن يرد للشركة العهد والمستندات المسلمة له منها وذلك فور إنتهاء المهلة المقررة لتواجدها تحت يده، أو عند إنتهاء علاقته بالشركة.

(د) أن يرد للشركة العمولات التي يكون قد تسلمها منها وذلك في حالة رفض البنوك - لأى سبب من الأسباب - سداد قيمة الشيكات المسحوبة عليها وفاء لقيمة أقساط وثائق التأمين التي صرفت عنها هذه العمولات.

- يجب على الوسيط عند قيام الشركة بتسوية مطالبات التعويض المقدمة لها من العملاء- التحقق من أن جميع المبالغ الواردة بهذه المطالبات حقيقية وأن المستندات المرفقة بها سليمة، وأنها قدمت فور وقوع الحادث المؤمن منه.

وإذا إستشعر الوسيط أن المعلومات الواردة بطلب التعويض مشكوك فيها أو أن المستندات المرفقة بها غير سليمة أو مستوفاة فعليه إبلاغ الشركة بذلك فوراً لوقف إجراءات صرف التعويض.

#### التزامات الوسيط تجاه العملاء:

- يلتزم الوسيط بأن يقدم للعميل الخدمة التأمينية المناسبة سواء قبل إصدار وثيقة التأمين أو بعد إصدارها، وعليه معاونته في حل أى مشكلة قد يواجهها، وذلك بما لا يتعارض مع شروط عقد التأمين.

- يجب على الوسيط أن يرشد العميل الى التغطية التأمينية التي تلائم إحتياجاته وإمكاناته المادية، وعليه التقيد بما يطلبه منه العميل في حدود ما هو جائز قانوناً.

- على الوسيط أن يشرح للعميل تفصيلاً كيفية الإجابة على الأسئلة التي يتضمنها طلب التأمين مؤكداً له أن إجابته على هذه الأسئلة هي تحت المسؤولية الشخصية للعميل، وعليه أن يمتنع عن مباشرة أى تأثير على العميل عند إستيفاء طلب التأمين، وأن ينبهه إلى وجوب الإدلاء بالبيانات الصحيحة التي قد تؤثر على قرار الشركة بقبول طلب التأمين أو رفضه وأثر مخالفة ذلك في حالة تحقق الخطر المؤمن منه. وإذا تبين للوسيط أن العميل أغفل إستيفاء بعض البيانات المطلوبة منه وجب عليه توجيهه كتابةً إلى وجوب إستكمالها.

- يحظر على الوسيط إجراء أى كشط أو شطب أو تعديل أو تصحيح أو إضافة إلى طلب التأمين أو فى الوثيقة التي تصدر من الشركة المؤمن لديها، كما يحظر عليه التوقيع نيابة عن العميل.

- على الوسيط أن يطلع العميل على النقاط الأساسية للوثيقة وما يتعلق منها على وجه الخصوص بما يلى:

- (أ) الشروط الجوهرية للوثيقة خاصة ما يتعلق منها بالمدة التي تخضع فيها وثائق التأمين على الحياة للإلغاء دون رد أى مبلغ للعميل.
- (ب) وجوب أن يكون التأمين بالقيمة الحقيقية للممتلكات، وأثر مخالفة ذلك فى حالة تحقق الخطر المؤمن منه.
- (ج) نسبة التحمل التي قد تفرضها الشركة على العميل.
- (د) نطاق التغطية والقيود والإستثناءات التي قد تتضمنها الوثيقة.

(هـ) وجوب سداد قسط التأمين في موعده وإلا تعرضت الوثيقة للإلغاء.  
(و) قيمة التصفية قبل حلول موعد الإستحقاق أو تحقق الخطر المؤمن منه.

- يجب على الوسيط أن يذكر للعميل- في حالة ما إذا كان الإكتتاب في تحمل الخطر المؤمن منه لدى أكثر من شركة- أسماء الشركات المكتتبه وحصه كل منها وعليه أن يخطر العميل بأية تعديلات قد تطرأ بهذا الخصوص.

- يجب على الوسيط أن يسلم العميل إيصالا معتمدا من شركة التأمين بجميع المبالغ أو الشيكات التي يكون قد تسلمها منه تحت حساب قسط التأمين، وعلى أن يرد للعميل فوراً أية مبالغ تستحق له بعد إستيفاء قيمة هذا القسط.

- يلتزم الوسيط بالمحافظة على جميع الأوراق والمستندات المسلمه له من العميل، وكذلك على سرية المعلومات والبيانات التي تتضمنها أو التي يكون العميل قد أفضى بها إليه، ولا يجوز له الإدلاء للغير بهذه المعلومات أو البيانات فيما عدا:  
(أ) المعلومات والبيانات التي يقف عليها الوسيط وتكون معلومة أصلاً للغير أو يكون العميل قد أجاز له الإدلاء بها.  
(ب) المعلومات والبيانات التي تصل لعلم الوسيط عن العميل وبهم شركة التأمين الوقوف عليها لإتخاذ قرارها بشأن قبول التأمين أو رفضه.  
(جـ) المعلومات والبيانات التي يدلى بها الوسيط بناء على إذن المحكمة أو بموجب قرار منها.

- يجب على الوسيط أن ينبه العميل كتابة الى حلول موعد تجديد الوثيقة ومتطلبات التجديد، وقيمة القسط المطلوب، وآخر موعد للسداد، وإلى ضرورة الإفصاح عن أية تغيرات تكون قد حدثت خلال الفترة السابقة مما يؤثر على قرار الشركة بقبول طلب التجديد أو رفضه.

- على الوسيط في حالة تحقق الخطر المؤمن منه أن ينبه العميل إلى ضرورة ذكر البيانات الحقيقية الخاصة بذلك، وأن يوجهه إلى وجوب إستيفاء أية بيانات لم تذكر في طلب صرف التعويض.  
وفي حالة وجود تضارب بين مصلحة عميلين من عملاء الوسيط (كأن يكون أحدهما هو الطرف المضرور والآخر هو الطرف المتسبب في الضرر) فعليه الإلتزام بتمثيل مصالح كل منهما تمثيلاً عادلاً.

- على الوسيط أن يوجه العميل إلى وجوب الاستعانة باستشارى متخصص فى التأمين متى كانت الإستفسارات التى يطلبها العميل هى مما يجاوز معلومات الوسيط.

التحقيق مع وسطاء التأمين وتأديبهم:

- إذا ارتكب الوسيط أعمالا تخالف أحكام قانون الإشراف والرقابة على التأمين أو لائحته التنفيذية أو لائحة وسطاء التأمين أو ارتكب أعمالا تنطوى على غش أو خطأ جسيم أو خرج على مقتضى الواجب فى الأعمال المعهودة اليه، يجازى تأديبيا بعد التحقيق معه كتابه وسماع أقواله وتحقيق دفاعه بالهيئة المصرية للرقابة على التأمين. ويصدر قرار الجزاء من رئيس الهيئة. ويجوز للوسيط أن يتظلم من القرار خلال ستين يوما من تاريخ إبلاغه به، ويعتبر القرار الصادر بالبت فى التظلم نهائيا.

- الجزاءات التأديبية التى يجوز توقيعها على الوسيط، هى الإنذار والإيقاف عن العمل مدة لا تجاوز سنة والشطب من سجل الوسطاء. ولا يخل توقيع العقوبات السابقة بالمسئولية المدنية أو الجنائية للوسيط عما يقع منه من مخالفات.

**المبحث الثاني**  
**سوق التأمين الإجتماعى**  
**كنظام محوره إرادة المجتمع**  
**العوامل التى تحكم سوق التأمين الإجتماعى**

**تمهيد:**

نأتى فى هذا المبحث إلى التأمين كنظام حينما يصبح إجباريا يحدد القانون مزاياه ومصادر تمويلها ويقررا أحكاما لحالات وشروط الإستحقاق ويبين مجال التطبيق رأسيا (أنواع ومستوى المزايا) وأفقيا (فئات المؤمن عليهم) حيث يمتد تدريجيا لمختلف فئات القوى العاملة ويتصف عندئذ بالقومية والعمومية فضلا عن الإجباريه.

وفى هذه الصورة من التأمين التى تعرف بالتأمين الإجتماعى تتحقق المصالح على مستوى الفرد وعلى مستوى المشروع وعلى المستوى القومى وتحل مزايا التأمين أو بعض أنواعه محل التزامات المشروع تجاه العاملين به والتزامات المجتمع ككل تجاه أفرادها فتتعدد مصادر التمويل ويصبح ثلاثيا وتسمى بالتالى الأقساط بالإشتراكات حيث يساهم كل طرف فى تمويل نفقات المزايا التى يتمثل فى تحديدها التضامن الإجتماعى بصوره مزدوجة تتقرر بها حدود دنيا وتتلازم فيها المعاشات مع التغير فى الأسعار ونفقات المعيشه دون الإخلال بمبادئ العدالة فى توزيع نفقات المزايا بالنظر لكل من مصادر التمويل.

وللباحث هنا ملاحظة نشأة التأمين الإجتماعى كنظام تأمين إجبارى والتى تركت بصماتها فى سماته الإجتماعيه الملحوظه عن تلك التى يقوم عليها التأمين الخاص والتجارى .

**ماهية التأمين الإجتماعى: التأمين الإجتماعى نظام تأمين إجبارى قومى محوره إرادة المجتمع:**

منذ البداية وتهتم التأمينات الإجتماعيه بأهم الأخطار التى يتعرض لها البشر والتى تتمثل فى أخطار الشيخوخة والعجز والوفاه وإصابات العمل والتعطل والمرض، ومن هنا فإن التأمينات الإجتماعية بطبيعتها

نظام تأمين له طابعه الدولي وتوجد في جميع دول العالم سواء في ذلك الدول المتقدمة أو النامية أو الأقل نموا وأي كانت أيولوجية هذه الدول.

وإذ نشأت التأمينات الإجتماعية وتطورت كنظام تأمين إجبارى فقد روعى في تطبيقها أفقيا ورأسيا ما يعرف بمبدأ التدرج في التطبيق إتفاقا مع أهمية توافر خبره الإحصائيه من ناحيه والمناخ الإقتصادى والإجتماعى والسياسى المناسب لإمتدادها لمختلف فئات القوى العاملة من ناحية أخرى.

وحتى يتبين لنا ما سبق يتعين أن نعود الى نشأة التأمينات الإجتماعيه والى وسائل حماية الطبقة العاملة التى كانت سائدة بالدول الأوروبية حتى سنة ١٨٨٠. حيث شابتها أوجه قصور عديدة فرغم نجاح صناديق الإذخار لم يكن لدى غالبية العاملين ما يقتصدون منه، ثم أن الإذخار فى حد ذاته لا يعتبر وسيلة فعالة للتعامل مع الأخطار التى تقع فجأة فقد تقع الإصابة أو المرض أو الوفاة قبل تراكم الإذخارات .. ورغم قواعد المسئولية المدنية التى تلزم أصحاب الأعمال بتعويض الضحايا فى حوادث المصانع والسكك الحديدية، ووضع مسئولية رعاية العامل فى المرض على عاتق صاحب العمل فقد كان يتعين على المصاب عبء إثبات إهمال صاحب العمل وهو أمر غير يسير، ولهذا سعى الفقهاء إلى نظرية جديدة من شأنها إلزام أصحاب الأعمال بتعويض إصابات العمل دون الحاجة إلى إثبات الخطأ من جانبهم، وقد عرفت تلك النظرية باسم "مبدأ الخطر الوظيفى" .. على أن القدرة على الوفاء بتلك المسئوليات كانت قاصرة على المشروعات الكبيرة فى حين أن معظم العاملين لا يعملون فى مؤسسات كبيرة .. فإذا إنتقلنا إلى دور التأمين الذى تمثل فى القرن التاسع عشر فى جمعيات المعونة المشتركة وفى التأمين الذى تقوم به شركات التأمين فقد تبين لبعض الحكومات الأوروبية فى النصف الثانى من القرن التاسع عشر أن جمعيات المعونة المشتركة التى يديرها العمال أنفسهم لا تستطيع أن تقوم بالتأمين ضد الشيخوخة أو ضد الوفاة تأمينا كافيا .. ولم يتمكن المشروع التجارى للتأمين على الحياة والفروع المتعلقة به من أن يحقق الحماية التأمينية على المستوى القومى.

ومن هنا كان التأمين الاجتماعى فى صورته الحديثة فأنشأت الحكومة الألمانية فيما بين سنتى ١٨٨٣ و ١٨٨٩، بتوجيه بسمارك،

أول نظام للتأمين الإجتماعى ظل الوحيد فى ميدانه قرابة ثلاثين عاما، ولم تكن ألمانيا وقتئذ تدين بأفكار الحرية الإقتصادية وسياسة عدم التدخل فى الشؤون الإقتصادية بالدرجة التى كانت تدين بها الدول الأخرى فى غرب أوروبا، بل ظلت تؤثر عليها التقاليد الروسية للدولة ذات السلطان والسيطرة الأبوية، وكان مبدأ التأمين الإجبارى معمولا به، إلا أن الممول الوحيد كان هو الشخص المؤمن عليه، وقد إستطاعت الحكومة الألمانية أن تحقق نظام التأمين الإجتماعى بصورته الحديثه التى تتضمن وتلخص سمات كل من الوسائل الأقدم منها فإشتراك العامل فى صندوق المعونة المشتركة وقسط صاحب العمل لشركة التأمين ضد الحوادث وإعانة الدولة، كل له موضعه فى تمويل النظام.

وسرعان ما حذت النمسا حذو ألمانيا، ثم سارت فى أعقابها بعد ثلاثين أو أربعين عاما المملكة المتحدة والدول الأوروبية والإتحاد السوفيتى واليابان، ثم إنتشر التأمين الإجتماعى بعد الكساد العظيم الذى حدث فى العقد الرابع إلى أمريكا اللاتينية وإلى الولايات المتحدة وكندا، ثم مختلف الدول النامية فور تحقق إستقلالها القومى.

وقد كشف التطور السريع فى مجال أنواع التأمينات الإجتماعية عن إختلاف مجال التأمين الإجتماعى ومحوره عن مجال ومحور التأمين الخاص والتجارى.

إن مجال التأمين الإجتماعى هو المجتمع ككل أو قطاعا عريضا منه ومن شأن إمتداده لكافة الفئات فى المجتمع تحقيق مزايا غير مباشرة خاصة للفئات ذات الدخل المرتفع إذ نقل أعباءها تجاه المسنين والعجزه وغيرهم من ذوى الدخل المنخفضة والتى لولا التأمين الإجتماعى لكانت قد التزمت بها الدولة إما بصورة مباشرة أو بصورة غير مباشرة، أما مجال التأمين التجارى فهو أضيق بكثير فأساسه الأسرة أو المشروع وبالتالي فإن محوره هو التعاقد والإرادة الفردية.

والتأمين الإجتماعى عبارة عن وثيقة تأمين عامة واحدة يلتزم بها جميع المشمولين بالحماية ويتقيدون بأحكامها وتحقق لهم مزايا مباشرة وغير مباشرة، أما التأمين الخاص أو التجارى فوثائقه متعددة ومتنوعه وللفرد حرية الإختيار بينها كما ان له حرية تحديد مبلغ التأمين ومستوى الحماية قبل الإتفاق والتعاقد.

**أنواع التأمينات الإجتماعية (تأمين الشيخوخة والعجز والوفاء. تأمين إصابات العمل. تأمين المرض "التأمين الصحى". تأمين البطالة):**

تتعامل نظم التأمينات الإجتماعية مع ستة أخطار تتعرض لها كافة المجتمعات أيا كانت أيدلوجيتها أو درجة تقدمها الإقتصادي. وتمثل هذه الأخطار فى الشيخوخة والعجز والوفاء والمرض والإصابة.

وقد إصطلح على التعامل مع أخطار الشيخوخة والعجز والوفاء فى تأمين واحد أهم أنواع التأمينات الإجتماعية من حيث الشمول فكل منا ستنتهى حياته العملية حتما إما بالشيخوخة أو العجز أو الوفاة ويفقد بالتالى الدخل الذى يعول عليه فى معيشته هو ومن يعولهم مما يستلزم تعويضه صورة ما يسمى بالمعاش.

وفى ظل هذا النظام يتمثل الهدف من التأمين فى المحافظة على مستوى المعيشة عند تحقق أحد أخطار الشيخوخة أو العجز أو الوفاة وذلك من خلال التعويض الكلى للأجر الذى كان يتقاضاه المؤمن عليه.

والأمر ذاته فى تأمين إصابات العمل والذى يعتبر من أول أنواع نظم التأمينات الإجتماعية التى كان ينظر لها فى البداية كنظم خاصة بالطبقة العاملة.

وقد توسع المشرع المصرى فى تحديد إصابة العمل التى يهتم بها نظام التأمينات الإجتماعية حيث يقصد باصابات العمل:

- الإصابة بأحد الأمراض المهنية ومرض المهنة هو المرض الذى ينشأ نتيجة اشتغال العامل فى مهنة أو صناعة معينة، ومعنى ذلك أنه يجب أن تكون هناك صلة مباشرة بالمهنة والعمل الذى يزاوله المصاب وبين المرض.  
- أو الإصابة نتيجة حادث وقع أثناء تأدية العمل أو بسببه.  
- وتعتبر الإصابة الناتجة عن الإجهاد أو الإرهاق من العمل اصابة عمل متى توافرت فيها الشروط والقواعد التى يصدر بها قرار من وزير التأمينات بالإتفاق مع وزير الصحة.

- ويعتبر فى حكم ذلك كل حادث يقع للمؤمن عليه خلال فترة ذهابه لمباشرة عمله أو عودته منه بشرط أن يكون الذهاب أو الإياب دون توقف أو تخلف أو انحراف عن الطريق الطبيعى

وبالنسبة لتأمين المرض "التأمين الصحى" فإنه يهتم بأهم الأخطار التى يتعرض لها البشر فى كافة المجتمعات ومهما كانت التدابير المقررة للحيلولة دون تحققه أو انتشاره أو تلك المتعلقة بمواجهة آثاره ويعتبر

الحمل والوضع من بين الحالات المرضية التي يتعامل معها التأمين الصحى.

وأخيرا فهناك تأمين البطالة وهو عبارة عن برنامج للتأمين الإجتماعى يعد لتعويض العمال عن جزء من أجرهم المفقود نتيجة للتعطل الإجبارى ويساهم تأمين البطالة فى تلطيف حدة الهبوط الإقتصادى Economic Slumps من خلال زيادة القدرة الإستهلاكية وبالتالي فإنه يعتبر عاملا هاما لتحقيق التوازن الإقتصادى بشكل تلقائى Automatic economic stablizer.

ومن ناحية أخرى فان تأمين البطالة من العوامل التى تحافظ على مهارات العمال وتوفر فرص التدريب لهم بالتقليل من الدافع لقبول أعمال ذات مستوى أقل من قدراتهم وصلاحياتهم تحت ضغط الحاجة، كما أنه يمكن أن يكون وسيلة مؤثرة لتقليل معدلات التعطل من خلال ربط إشتراكاته التى يتحملها أصحاب الاعمال بما يتخذونه من وسائل لاستقرار العمالة لديهم.

وبوجه عام فقد كان التعطل آخر خطر إقتصادى تتم مواجهته بالتأمين الإجتماعى وقد انتشر تأمين البطالة فى العديد من الدول واستمر منذ عشرات السنوات حيث إستقر مفهومه على الإهتمام بالبطالة المؤقتة دون البطالة العامة طويلة الأمد التى عهد بها الى نظم المساعدات والتشغيل.

هذا ووفقا للنظام المصرى للتأمين الإجتماعى للعاملين يقصد بالبطالة التى نهتم بها تأمينيا البطالة الإجبارية التى يتعرض لها العامل الذى يمتن العمل بصورة منتظمة بحيث يعتبر الأجر هو مورد رزقه الوحيد أو الرئيسى رغما عن ارادته ودون أم يكون مسئولا عنها ورغم قدرته على العمل ورغبته وسعيه الجاد فى الحصول عليه.

ولنا هنا أن نلاحظ أن الأخطار التى تهتم بها التأمينات الإجتماعية من أهم الأخطار التى نتعرض لها كبشر ولذا فان نظم التأمينات الإجتماعية الحديثة لاتهتم بفئة من فئات المجتمع دون غيرها وإنما تمتد لكافة أفراد المجتمع وتهتم الدول بشمول التأمينات الإجتماعية لكافة رعاياها ومواطنيها ولا تقصر ذلك على من يكون مقيما داخل حدودها بل تحرص على شمول التأمينات الإجتماعية لرعاياها المقيمين خارج حدودها سواء من خلال اتفاقيات دولية متعددة أو ثنائية أو من خلال نظم تأمينية يمولها المؤمن عليهم وتكون ذات طابعا إختيارى.

مصادر الإشتراكات والمبادئ التي تحكم توزيع نفقات التأمين بينها:

تتميز نظم التأمينات الإجتماعية بتمويلها بإشتراكات توزع بطريقة أو أخرى بين مصادر ثلاثه هي المؤمن عليهم وأصحاب الاعمال والدوله

وإذا كانت المسئولية عن وقوع الخطر المؤمن منه والمصالح التي تترتب على قيام التأمين تعتبر العوامل الرئيسية في تحديد مصادر التمويل، فإن خبرة الدوله المختلفه تعكس تأثر حجم مساهمة كل من هذه المصادر بالعوامل الفكرية والاقتصاديه وبنشأة وطبيعة كل من أنواع التأمينات الاجتماعيه.

ففي البداية يتحمل المؤمن عليهم قدرا من الاشتراكات باعتبار أن التأمينات الاجتماعيه قد حلت محل الادخار أو التأمين الخاص .. وحيث يساهم المؤمن عليهم في التمويل فإن المزايا التي يحصلون عليها تستمد حينئذ من حق قانوني ويكون لها مستوى محدد فلا ترتبط بمدى حاجتهم أو بظروف الميزانيه العامه، ومن ناحيه اخرى فإن مساهمة المؤمن عليهم في التمويل تمكنهم من المشاركة في إدارة هذا النظام وتحد من حالات الغش أو التلاعب، إذ سيشعر المؤمن عليه بأن إنتشار تلك الحالات ينعكس على معدلات الاشتراكات فترتفع أو على مستويات المزايا فتتخفض وينظر أحيانا الى مساهمة المؤمن عليهم في التمويل كعامل يؤدي إلى إعادة توزيع الدخول، وأخيرا فإن تلك المساهمة يسيره التحصيل لا تستلزم نفقات إداريه كبيره لتحصيلها ولا مجال للتهرب منها.

ومن ناحية أخرى تكاد تكون مساهمة أصحاب الأعمال في التمويل مرغوبا فيها في مختلف الدول وتطور وجهات النظر في هذا المجال حول مدى هذه الاشتراكات حيث يرى البعض إن إشتراكات أصحاب الاعمال تعتبر في حقيقة الامر بمثابة ضريبه تفرض عليهم دون مراعاة ربحية مشروعاتهم وقد تؤدي بالتالي الى إنخفاض العماله ومن هنا يجب ألا تكون المصدر الأساسي لتمويل المزايا وألا يصل عنها الى المدى الذي يحول دون إنشاء المشروعات الجديده أو إتساع المشروعات القائمه مما يضر بالتقدم الاقتصادي.

هذا أما بالنسبة الى مساهمة الدوله والمجتمع ككل فهي تعود الى مسئولياتها القومية والى المصالح الاقتصادية والاجتماعية والسياسية

التي تعود عليها من قيام وتدعيم وفاعلية نظام التأمين الاجتماعي وتخفيفه لأعبائها في كالات الصحة والتشغيل والاعانات والمساعدات الاجتماعية.

ومع تعدد مصادر التمويل تمول نفقات أنواع التأمينات - فيما عدا تأمين اصابات العمل - من مصادر التمويل الثلاثة بالطريقة التي تتفق مع الظروف المحلية ومع المبادئ الدولية التي تضمنتها الاتفاقيات والتوصيات الصادرة عن مؤتمرات العمل الدولية والتي نستخلص منها:  
أولاً: في مجال تحديد مصادر كل من أنواع التأمينات الاجتماعية:  
١- بالنسبة لتأمين اصابات العمل و أمراض المهنة:

يستفاد من جميع الاتفاقيات والتوصيات التي أشارت لتمويل هذا التأمين أنه لا يجوز أن يرتبط استحقاق مزاياه بأداء أية اشتراكات من المؤمن عليهم بل يتحمل صاحب العمل اجمالى التكاليف.

٢- بالنسبة لتأمين الشيخوخة والعجز والوفاة:

القاعدة في هذا الشأن ان الموارد تتكون من اشتراكات يؤديها المؤمن عليهم وأصحاب الأعمال - بشرط ألا يجاوز اشتراك المؤمن عليه اشتراك صاحب العمل - وأن على الدولة أن تساهم مالياً في التمويل.

٣- بالنسبة للتأمين الصحى والأمومة:

المبدأ أن تتكون الموارد المالية من اشتراكات يؤديها المؤمن عليهم وأصحاب الأعمال فضلاً عن مساهمة عامة من الدولة وقد إهتمت احدى التوصيات بالاستقرار المالى لهذا التأمين فأوصت بمراعاة تخصيص إحتياجات مناسبة لمواجهة التقلبات العكسية.

٤- بالنسبة لتأمين البطالة:

إهتمت التوصيات بتقرير مساهمة الدولة في تمويل هذا التأمين وبفحص الحالة المالية للتأمين دورياً لضمان توازن إيراداته ونفقاته وقدرته على مواجهة التغيرات الطارئة في معدلات البطالة.

ثانياً: في مجال توزيع نفقات التأمين بين مصادر التمويل بوجه عام:

المبدأ العام توزيع الأعباء المالية للمزايا - بما في ذلك النفقات الادارية- بين المؤمن عليهم وأصحاب الأعمال ودافعى الضرائب بشروط عادلة وبحيث لا يتحمل المؤمن عليهم ذوى الدخل المتواضع أية أعباء مرهقة وأن لا يحدث اضطراب للإنتاج.

وبعبارة أخرى تم تقرير تمويل مزايا التأمين الاجتماعي والمصاريف الادارية جماعياً عن طريق الاشتراكات أو الضرائب أو كليهما بأسلوب لا

يرهق ذوى الدخل المحدود ومع مراعاة الحالة الاقتصادية للدولة وللأشخاص الذين يشملهم التأمين".

**ثالثا: فى مجال اشتراكات المؤمن عليهم بوجه عام:**  
تمت التوصية بألا يتجاوز اشتراك المؤمن عليه اشتراك صاحب العمل وبأنه لا يجب ان تتجاوز اشتراكات العمال المؤمن عليهم ٥% من اجمالى نفقات المزايى التى تقرر لهم ولأسرهم مخصصا منها نفقات تأمين اصابات العمل.

**رابعا: فى مجال ذوى الأجر المنخفضة:**  
إهتمت توصيات ضمان الدخل واتفاقية المستويات الدنيا بالنص على عدم ارهاق المؤمن عليهم.

وجاء بمقترحات تطبيق توصية ضمان الدخل ان على أصحاب الأعمال المساهمة بما لا يقل عن نصف النفقات الكلية للمزايى المستحقة للعاملين - باستثناء نفقات تأمين اصابات العمل - خاصة بالنسبة لذوى الأجر المنخفضة.

وقد إهتمت بذلك أيضا اتفاقيات وتوصيات التأمين الصحى إذ قررت أنه فى حالة مساهمة المؤمن عليهم فى نفقات الرعاية الطبية يجب الا يشكل ذلك عبئا يضعف أثر هذه الرعاية و يجب الا تصل اشتراكات المؤمن عليهم الى المدى الذى يسبب لهم ارهاقا وضيقا وعلى أصحاب الأعمال اداء اشتراكات المؤمن عليهم الذين لا تتجاوز دخولهم الحد الأدنى للمعيشة.

**كما إهتمت بذلك أيضا توصيات واتفاقيات تأمين الشيوخة والعجز والوفاة** إذ نصت على أنه يجوز اعفاء ذوى الأجر المنخفضة من الاشتراكات ويجب أن يتحمل صاحب العمل اشتراكات الصبية الذين لا تتجاوز أجورهم قدرا معيناً أو معظمها.

**خامسا: فى مجال تمويل فترات التجنيد والخدمة العسكرية بوجه عام:**

حظيت مدد الخدمة العسكرية والفترات المتعلقة بالخدمات العسكرية على أثر انتهاء الحرب العالمية الثانية بتوصية خاصة يستفاد منها التزام الدولة بالأعباء المالية الناتجة عن تقرير المزايى التأمينية التالية للمسرحين من القوات المسلحة:

١- مزايا تأمين البطالة كما لو كانت قد سددت عنهم اشتراكات هذا التأمين طوال مدة التجنيد.

٢- احتساب مدة الخدمة العسكرية ضمن مدة الاشتراك في تأمين الشيخوخة و العجز و الوفاة.

٣- مزايا التأمين الصحى فى الفترة بين التسريح و استئناف الحياة المدنية.

**وقد أجازت التوصية الأخيرة إستقطاع جزء من الاشتراكات المستحقة لتأمين الشيخوخة من دخول العاملين أثناء الخدمة بشرط ألا تقل هذه الدخول عن مستوى الأجور السائد فى الصناعة، كما أشارت التوصية الى عدم تحمل الدولة بأعباء تمويل تأمين الشيخوخة وتأمين المرض والأمومة فى الحالات التى يحصل فيها العامل - بمقتضى القوانين المعمول بها - على أجره أو على معظمه طوال فترة التجنيد اذ يلتزم العامل حينئذ بأداء الاشتراكات المستحقة عليه.**

**سادسا: فى مجال تحديد أوجه مساهمة الدولة:**

**قررت التوصيات والاتفاقيات فى هذا المجال تحمل الدولة مسؤلية عامة فيما يختص بتقديم مزايا التأمين الاجتماعى ولذا يتعين عليها اجراء الدراسات الاكتوارية اللازمة بشكل دورى وقبل تقرير أى تعديل فى المزايا او معدلات الاشتراكات وذلك للتحقق من التوازن المالى لنظام التأمين، كما قررت التزام الدولة بنفقات الرعاية الطبية التى تجاوز الاشتراكات مع تحملها بالأعباء المالية التى لا يمكن تغطيتها عن طريق الاشتراكات و من بينها:**

- العجز فى الاشتراكات نتيجة لامتداد التأمين للمتقدمين فى الأعمار، ويجوز أن تقتصر مساهمة الدولة فى تمويل تأمين الشيخوخة والعجز والوفاه على تمويل المزايا المقررة للمواطنين وورثتهم الذين تجاوز أعمارهم حدا معيناً فى تاريخ سريان التأمين الاجبارى.

- الأعباء المترتبة على توفير حد أدنى من المزايا فى حالات العجز والوفاه والمرضى والأمومة.

- أعباء استمرار أداء مزايا تأمين البطالة لفترة طويلة.

- الاعانات المالية اللازمة لتأمين العاملين لدى أنفسهم ذوى الدخل المتواضع.

## الفصل الرابع

### تسعير التأمين

**المبحث الأول: سلعة التأمين والسعر العادل: التأمين سلعة لا تعان**

ولا تختبر مادياً عند بدء سريانه لذا يتعين توفيرها بالسعر العادل الكاف للالتزامات

**المبحث الثاني: العوامل التي تحكم تسعير التأمين الخاص:**

الفروض الاكتوارية لأسلوب التمويل الكامل ووسطاء إعادة التأمين.

**المبحث الثالث: العوامل التي تحكم تسعير التأمين الإجتماعي:**

الأساليب الاكتوارية لتقدير الاشتراكات والعوامل التي تحكم توزيع نفقات التأمين بينها

## المبحث الأول

## سلعة التأمين والسعر العادل

التأمين سلعة لاتعابن ولا تختبر ماديا عند بدء سريانه  
لذا يتعين التأكد من توفيرها بالسعر العادل الكاف لوفاء المشروع التأميني بالتزاماته الآجلة

### تمهيد:

يهتم التأمين بالتعامل مع الأخطار المحتملة الحدوث وفيه يتعهد المؤمن بتعويض الخسائر المادية الناتجة عن تحقق هذه الأخطار في المستقبل (أو أداء مبلغ التأمين) مقابل قسط أو أقساط يتم تحصيلها عند التعاقد أو خلال مدة التأمين.

وفي تعامل التأمين مع المستقبل فإنه يقوم التأمين على أسس وقوانين رياضية وإحصائية وتشريعية وفنية تجهلها الغالبية العظمى من المؤمن لهم في حين يتم على أساسها تحديد أقساط التأمين وشروط الوثائق.

وإذ تسعى الهيئات التأمينية - شأنها شأن غيرها من المشروعات الإقتصادية- إلى زيادة عدد المتعاملين معها وحجم العمليات التأمينية التي تسند إليها فإن تنافس تلك الهيئات قد يؤدي إلى تخفيض الأقساط عن القدر اللازم لضمان قدرتها على الوفاء بتعهداتها.

وظالما يتمثل التأمين في سلعة تتعامل مع خطر محتمل الحدوث فإن هذه السلعة لا تختبر ولا تعابن ماديا عند بدء سريانه ومن هنا تخضع سلعة التأمين (الخاص والتجاري) في جميع دول العالم لرقابة وإشراف أجهزة حكومية تنشأ لهذا الغرض بهدف رقابة تسعير سلعة التأمين .

وتهتم الضوابط والقواعد والأسس الخاصة بتسعير التأمين بتحقيق ما يسمى بالسعر العادل الذي تتمكن معه الهيئة التأمينية من الوفاء بالتزاماتها التأمينية مع توفير هامش ربح مناسب.. وهكذا ففي حين تهتم كافة أجهزة الرقابة على الأسعار-إن وجدت- بضمان حصول المستهلك على السلعة بأقل سعر مع الترحيب بقيام المنتج أو البائع بتوفير السلعة بأسعار تنافسية وبأقل من الأسعار التي تحددها تلك الأجهزة الرقابية فإن الأمر يختلف بالنسبة لسلعة التأمين ذلك أن إهتمام أجهزة الرقابة بضمان

السلعة عند ما يسمى بالسعر العادل لا يعنى الترحيب بقيام الهيئات التأمينية بتوفير تلك السلعة بسعر أقل من هذا السعر العادل .. فطالما

تمثلت سلعة التأمين فى أداء معين معلق على شرط محتمل الحدوث فى المستقبل فإن مستهلك السلعة التأمينية لا يحصل عليها عند التعاقد ولا يعاينها أو يختبرها عندئذ وبالتالي فإن مصلحته تتمثل فى التأكد من قيام المؤمن بالوفاء بالتزاماته المستقبلية ويصبح من مصلحته الحصول على سلعة التأمين بما يسمى بالسعر العادل والذى يكون كافيا لتحقيق قدرة الهيئة التأمينية على الوفاء بالتزاماتها. وبمعنى آخر فإن عدالة القسط التأمينى تعنى كفايته. وهكذا فإننا نخشى المنافسة الضارة التى تهبط بالسعر عن القدر الكافى لوفاء الهيئة التأمينية بالتزاماتها المستقبلية بقدر ما نخشى الإحتكار الذى يرفع السعر عن ذات القدر الأسعاري.

وهكذا تحكم تسعير التأمين الخاص والتجاري الفروض الاكتوارية وخبرات وسطاء إعادة التأمين أما نظم التأمين الإجتماعى فنظرا لاجباريتها وعموميتها وإدارتها الحكومية فإن تسعيرها يرتبط بالأساليب الاكتوارية لتقدير الاشتراكات التى تختلف عن تلك الخاصة بتقدير أقساط التأمين الخاص والتجاري مع إرتباط توزيع نفقات المزايا بين مصادر الاشتراكات بعوامل ودوال تفرضها إعتبرات تاريخية وإدارية وإقتصادية فضلا عن الأيدولوجيات السائدة فى المجتمع.

إهتمام الدول بالرقابة على تسعير التأمين ومراجعة أسعاره دوريا للتأكد من عدالتها:

بمراعاة طبيعة سلعة التأمين تهتم كافة الدول بسن القوانين التى تكفل الإشراف والرقابة على هيئات التأمين بهدف تحقيق التأمين لدوره على المستوى الإقتصادى القومى من ناحية وحماية حملة الوثائق من ناحية أخرى وذلك من خلال مراقبة أسس حساب الأقساط وشروط الوثائق بما لا يؤدي إلى المغالاة فى تحديد الأقساط أو التعسف فى الشروط من ناحية وبما يحول دون المنافسة الضارة بين المؤمنين (أو على العكس مساوى الإحتكار) من ناحية أخرى.

ووفقا لقانون الإشراف والرقابة على التأمين فى مصر يتم إبلاغ الهيئة المصرية للرقابة على التأمين بالتعريفات أو الأسعار أو الشروط أو النماذج ولا يجوز العمل بتعريفات وأسعار تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال (وتأمينات الحريق والسيارات وما يلحق بهما) خلال الخمس

سنوات التالية للعمل بالقانون ٩١ لسنة ١٩٩٥ إلا بعد اعتمادها من الهيئة (ويعتبر إنقضاء ثلاثين يوماً على إبلاغ الهيئة بها دون صدور قرار بشأنها بمثابة قرار بالإعتماد).

وتقوم هيئة الرقابة على التأمين بمراجعة التعريفات والأسعار المعمول بها لدى كافة الشركات بصفة دورية في ضوء النتائج الفعلية بما يضمن توافر الشروط الخاصة بالسعر العادل، وتلتزم الشركات بالتعديلات التي تراها الهيئة في هذا الشأن.

وفي الولايات المتحدة يخضع تسعير التأمين بمختلف الولايات لرقابه إتحاديه بهدف التأكد من أمور ثلاثة:

- ١- كفاية السعر لمواجهة الخسائر Adequate to Meet Losses.
- ٢- عدم المغالاة Must not be excessive.
- ٣- تناسب السعر مع درجة الخطر Must not be unfairly Discriminatory among different classes of risk.

### إستحداث صندوق ضمان حملة الوثائق والمستفيدين:

إستحدث القانون ٩١ لسنة ١٩٩٥ بتعديل قانون الاشراف والرقابة على التأمين في مصر إنشاء صندوق ضمان لحملة وثائق التأمين التي تصدرها شركات التأمين والمستفيدين منها بثا للثقة في تلك الشركات ودعما لسوق التأمين ونص على الآتي:

- يكون للصندوق شخصية اعتبارية خاصة وميزانية مستقلة، ويخضع لإشراف هيئة الرقابة على التأمين ويكون مقره في مدينة القاهرة ويهدف الى تعويض حملة الوثائق والمستفيدين منها نتيجة لعدم قدرة شركات التأمين على الوفاء بالتزاماتها.

- يصدر بالنظام الأساسي للصندوق قرار من رئيس مجلس الوزراء بناء على إقتراح الوزير المختص بعد أخذ رأى هيئة الرقابة على التأمين. ويجب أن يتضمن النظام الأساسي أغراض الصندوق ووسائل تحقيقها وتنظيم العلاقة بينه وبين الهيئة- اشترك العضوية وشروطها وقيمة الإشتراكات السنوية للشركات الأعضاء- نظام العمل في الصندوق وتشكيل مجلس ادارته - نطاق الضمان والحد الأقصى للتعويض من الصندوق - الموارد المالية للصندوق وقواعد وواجه الصرف منها - مراجع حسابات الصندوق.

**المبحث الثاني**  
**العوامل التي تحكم تسعير التأمين الخاص**  
**الفروض الاكتوارية ووسطاء إعادة التأمين**

**الفروض الاكتوارية لأسلوب التمويل الكامل:**

اتفاقا مع طبيعة سلعة التأمين يقوم بتسعيرها في تأمينات الأشخاص خبير في رياضيات التأمين على الحياه يسمى بالخبير الاكتواري يتعين عليه القيام بسرد واف لكافة المزايا التي يضمنها كل عقد وكافة حالات إستحقاق هذه المزايا بالتفصيل وكذلك معدلات الأقساط كاملة.

وفي مجال تقدير أسعار (أقساط) التأمين على الأشخاص وتكوين الأموال يبين الخبير الاكتواري بالتفصيل الأسس الفنية- أى الفروض الاكتوارية - التي قدرت الأقساط بموجبها وهى:

- أ - جدول الحياة.
- ب- جدول المرض أو العجز.
- ج- معدلات الفائدة.
- د - التحويلات المضافة للقسط الصافى.
- هـ - أى أسس أخرى يتم إستخدامها للوصول إلى القسط التجارى اللازم لمقابلة المزايا التي يضمنها العقد.
- و - تكلفة الإختيارات أو المزايا المضمونة التي يشملها العقد (الإنسحاب - الإستقالة - .. إلخ) وكيفية معالجتها.

كما تبين الأقساط الإضافية التي تحصل فى الأحوال التالية:

- أ - الأشخاص الذين يعتبرون أقل من المتوسط صحيا.
  - ب- الأشخاص المقيمون خارج الحدود الإقليمية المسموح بها بموجب شروط جداول الأقساط العادية.
  - ج- الأشخاص المعرضون لمخاطر إضافية لإشتغالهم بمهن خطيرة.
- ويتم بيان التالى أينما إتفق:

أ) بيان شروط دفع قيم إسترداد العقود والأسس الفنية التي حسبت على أساسها لكل سن ومدة السريان ويجب إدراج نماذج لهذه القيم على فترات تبلغ كل منها خمس سنوات.

ب) نماذج مبالغ التأمين المخفضة والأسس الفنية التي حسبت على أساسها لكل سن ومدة السريان ويتم إدراج نماذج لهذه القيم على فترات خمسية السنوات.

ج) الشروط الواجب توافرها في حالة منح قروض بضمان الوثيقة.  
د) شروط سداد القروض الممنوحة.  
هـ) الشروط الواجب توافرها لتحويل ملكية الوثيقة في الأحوال المختلفة أو بند المنتفعين (خاصة في وثائق تكوين الأموال والمعاشات التكميلية).

٥- يجب توافر الشروط التالية في العقد المصدر:

أ - المزايا الممنوحة تتناسب مع الأسعار.

ب- تحقق عائد إقتصادي للشركة.

ج- العقد لا يتعارض مع صالح كافة المستأمنين المشتركين به.

هذا ومنذ البدايه وتلتزم شركات التأمين بالأ تقل الأقساط الصافيه عن كامل إلتزاماتها تجاه حملة الوثائق إتفاقا مع ما يعرف بالتمويل الكامل حيث تمثل المخصصات الفنية ١..٠% من حقوق المؤمن لهم.

والأمر ذاته بالنسبة لجمعيات التأمين التعاوني إتفاقا مع أن التأمين لدى تلك الهيئات- شأنه في شركات التأمين- محوره أيضا إرادة فرد أو جماعة وأساسه إختياري في الستأ مين من عدمه وفي إستمرار التأمين أو الغاؤه أو تصفيته.

ومن ناحية أخرى إمتد أسلوب التمويل الكامل الذي تتبعه شركات وجمعيات التأمين إلى تقدير إشتراكات صناديق التأمين الخاصة وساهمت في تأكيد ملائمة هذا الأسلوب بالنسبة لها أربعة عوامل:

١- السيولة Liquidity:

يجب أن تسمح طريقة التمويل بتوفير السيولة اللازمة لمواجهة نفقات صندوق التأمين من سنة لأخرى دون الحاجة إلى تحويل الإستثمارات إلى نقود في أية سنة.

ومن الأمور المتوقعة في الظروف العادية تزايد موارد ونفقات صناديق التأمين الجديدة لفترة طويلة يمكن بعدها الاطمئنان إلى كفاية حصيلة الإشتراكات وريع الإستثمار لمواجهة النفقات وتوفير رصيد

يضاف للأصول المتاحة للإستثمار. ولا تختلف النفقات من سنة لأخرى إلا بقدر بسيط إتفاقا مع إختلاف عدد الوفيات والإنسحاب والتقاعد وإنضمام عاملين جدد وتزايد الأجور.

## ٢- الضمان Security:

حماية لحقوق الأعضاء يجب التأكد من قدرة الصندوق على الوفاء بالتزاماته تجاههم حتى ولو توقف نشاط صاحب العمل، ووسيلة ذلك أن تكون لدى الصندوق الأصول والأموال الكافية للوفاء بالمعاشات الجارية وأداء المزايا الأخرى لكل مشترك.

وعادة ما تنص أحكام النظم على وسائل لضمان إستمرار المعاش في حالة توقف الصندوق إما بشراء دفعة حياة من شركة تأمين أو بأداء القيمة الإستبدالية للمعاش، كما يراعى - خاصة حيث يشترك العامل في التمويل - أن تكون لدى النظام القيمة النقدية المستحقة للمنسحبين وأن تكون لديه القدرة على الوفاء بالحقوق المتوقعة.

وبالطبع فإن مفهوم الضمان يمتد إلى طريقة إستثمار أموال الصندوق ومدى إمكانية تحويل الأصول إلى نقود بسهولة حيث يكون من الضروري ذلك.

## ٣- الثبات Stability:

عادة ما يرغب صاحب العمل في ثبات عبء المزايا بين السنوات المختلفة، ولا تعنى بذلك ثبات النفقات (إذ يفترض تغييرها من سنة لأخرى) وإنما يقصد بذلك تساوى العبء منسوباً إلى عناصر تكلفة الإنتاج الأخرى كالأجور .

وبالطبع فإن الثبات يستلزم عدم المغالاة في الفروض التي تتم وفقا لها الحسابات الإكتوارية إذ يتعين أن تكون واقعية دون تجاوز يؤدي إلى إرتفاع الإشتراكات في السنوات الأولى وإنخفاضها بعد ذلك.

## ٤- المتانة Durability:

يرتبط الثبات بتوازن النفقات والموارد في السنوات المختلفة دون تأثر بالتغيرات العشوائية في النفقات، أما المتانة فيقصد بها قدرة الصندوق-فبظن أسلوب التمويل المتبع- على مواجهة التغيرات الجوهرية في النفقات كتلك الناشئة عن إنتهاء نشاط الصندوق أو جمود العضوية.

وبمراعاة العوامل الأربعة المشار إليها يتم تمويل الغالبية العظمى من صناديق التأمين الخاصة بالمملكة المتحدة وفقا لأسلوب التراكم

المالى بعيداً عن نشاط صاحب العمل وميزانية المشروع ولا تجنب للمزايا حسابات خاصة لدى صاحب العمل أو إحتياطيات داخلية إلا نادراً.

وبيان ذلك أن كلا من الأعضاء وأصحاب الأعمال يهتمون بتأكيد أن حقوق الأعضاء مضمونة وأمنة Secured and safe guarded وأنه يمكن أدائها نقداً وفوراً وهو ما يستلزم تراكم الأموال الكافية لمواجهة المزايا فى صندوق مستقل عن صاحب العمل outside the control of the employer بحيث لا يرتبط بنشاط صاحب العمل ومدى إستمراره وتقدمه أو توقفه.

ومن ناحية أخرى فإن من المرغوب فيه فى الصناديق الخاصة تحمل كل جيل لتكلفة معاشاته- each generation pays for its own pensions فيتحمل العاملون تكلفة معاشاتهم المستقبلية خلال فترة حياتهم العملية وبالتالي تتراكم الأموال التى يجد فيها صاحب المعاش ضمان لحقوقه.

وفضلاً عن ذلك فإن أسلوب التمويل الكامل يتيح ثبات العبء على صاحب العمل الذى يرغب فى معرفة مقدار ما سيتحمله ليدرس العبء فى ضوء ربحيته وتسعير منتجاته. وعلاوة على ذلك فإن تجنب الإشتراكات فى صندوق مستقل بعيداً عن نشاط صاحب العمل يتيح له إعفاء تلك الإشتراكات من الضرائب باعتبارها نفقات بعكس الأمر حين تجنب إحتياطيات داخلية للوفاء بالمزايا التأمينية حيث لا تعتبر نفقات فعلية من وجهة النظر الضريبية إذ يعدت بالمزايا المدفوعة فعلاً وليس بالإحتياطيات التى تجنب للوفاء بها مستقبلاً.

وأخيراً فإن من المتفق عليه إرتباط أسلوب التمويل الكامل بالنظم التكميلية الإختيارية وأساسها التعاقدى وهو السائد فى مختلف الدول بما فى ذلك فرنسا التى ربطت العدول عن أسلوب التمويل الكامل إلى أسلوب الموازنة بتحول النظم التكميلية ذات النشأة التعاقدية إلى نظم إجبارية تهتم بملاءمة المعاشات مع التغير فى مستويات الأجور. وهنا فقط يتبع أسلوب الموازنة، أما النظم ذات العضوية الإختيارية فتتبع أسلوب التمويل الكامل.

وعلى المستوى المحلى يستفاد من مراجعة عينة عشوائية من التقارير الإكتوارية لصناديق التأمين القائمة التزامها بالنموذج الموحد المرافق لائحة التنفيذية لقانون صناديق التأمين الخاصة ٥٤ لسنة ٧٥ والصادرة بقرار وزير الإقتصاد ٧٨ لسنة ٧٧ والتى تتضمن البيان الخاصة بالفحص الإكتوارى وفقاً لأسلوب التمويل الكامل للتأكد من توازن القيمة

الحالية للمزايا التأمينية التي تستحق للأعضاء الموجودين في تاريخ إنشاء الصندوق أو تاريخ فحص مركزه المالي مع القيمة الحالية للإشتراكات المستقبلية التي يؤديها ذات الأعضاء مضافا إليها الأصول والمبالغ التأسيسية في ذات التاريخ.

هذا ومن أهم الفروض الاكتوارية لصناديق التأمين ذات المزايا المرتبطة بالأجر أو الدخل الأخير **DEFINED BENEFITS** معدل تدرج الأجر **Salary scale rate**:

وبيان ذلك أنه في حين لا ترتبط المزايا التأمينية لبعض صناديق التأمين بالأجر وتؤدي مزايا موحدة أو ذات مبالغ موحدة عن كل سنة إشتراك فإن أغلب الصناديق تأخذ بمبدأ ربط الإشتراكات والمزايا بالأجر، وهنا يجب مراعاة تدرج الأجر حيث نهتم باستخلاص وسيلة لتقدير متوسط الدخل أو الأجر السنوية لجميع العاملين الأعضاء ممن في سن العمل (وليس لكل فرد منهم على حدة) وربط ذلك بالأعمار في ضوء متوسط الدخل أو المرتبات الحالية .. ومن المفترض هنا اختلاف الوضع من شركة لأخرى وفقا لاختلاف لوائح الأجر. فبعضها ينص على أداء العلاوات في تاريخ معين والبعض الآخر ينص على أدائها في تاريخ آخر والبعض يشترط مضي عام على تاريخ الإلتحاق كما يربطها البعض الآخر بمعدل الزيادة في نفقات المعيشة إلى غير ذلك من أوجه الاختلاف بين نظم الأجر المتبعة بأوجه النشاط الإقتصادي المختلفة.

هذا ويفترض معدل تدرج الأجر في جميع الحسابات الاكتوارية سواء الخاصة بمزايا الصناديق أو أقساطها إتفاقا مع كون الصناديق من منشآت التأمين التي تقوم على الوفاء بحقوق والتزامات في تاريخ مستقبل مقابل أقساط تؤدي في تاريخ سابق.

## دور وسطاء إعادة التأمين:

في قيام المشروع التأميني بمزاولة نشاطه فإنه لا يحتفظ من الخطر المنقول إليه الا في حدود قدر يتفق والتجانس الذي يستلزمه ما

يسمى بقانون الأعداد الكبيرة فضلا عن قدرة ومحفظة العمليات التأمينية .. وفيما عدا ذلك القدر والذي يسمى بجد الاحتفاظ تسند باقي العمليات أو القدر منها الذي يتجاوز حد الاحتفاظ الى معيدي التأمين.

وهكذا فإن تسعير التأمين لاتحكمه فقط الفروض الاكتوارية لخبراء شركة التأمين (المباشر) وإنما يرتبط بذلك أيضا أسعار إعادة التأمين التي تتضمنها إتفاقيات إعادة التأمين مع معيدى التأمين.

ولا شك هنا فى دور وسطاء إعادة التأمين .. وفى بيان هذا نشير الى قرار رئيس الهيئة المصرية للرقابة على التأمين فى مصر رقم ٣٩٤ لسنة ١٩٩٧ بشأن القواعد المنظمة لممارسة أعمال الوساطة فى التأمين والتزامات الوسطاء والأعمال المحظورة عليهم حيث يتعين على وسطاء إعادة التأمين القيام بالآتى:

- على الوسيط معاونة الشركة فى إختيار معيدى التأمين من ذوى المراكز المالية القوية، وعليه إجراء متابعة مستمرة لمراكز معيدى التأمين الذين تم إسناد عمليات لهم، وإبلاغ شركات التأمين بأى خطر قد يهدد مركزها المالى.
- على الوسيط أن يوضح للشركة المسندة أسماء جميع معيدى التأمين الذين إكتتبوا فى الخطر ونسبة إكتتاب كل منهم.
- يجب على الوسيط أن يقوم بإبلاغ معيد التأمين على الفور بأى أخطار أو خسائر جسيمة متوقعة يمكن أن تؤثر على التزاماته بتعويض الأخطار المسندة اليه.
- على الوسيط أن يحول الأقساط التى يحصلها من الشركات المسندة الى معيدى التأمين فى الدول المختلفة بمجرد تحصيلها.
- فى حالة تحقق الخطر المؤمن منه، يتولى الوسيط تحصيل قيمة التعويضات من معيدى التأمين فى الأسواق المختلفة وتحويلها الى الشركات المسندة، وإذا كان الخطر المؤمن منه مغطى لدى أكثر من معيد تأمين وتم تحويل التعويضات للوسيط ليقوم بتسويتها، فعليه أن يقدم للشركة- وبغير حاجة الى إنتظار مهلة مدة التسوية- كشفا بالمبالغ المحصلة وتاريخ التحصيل والرصيد تحت التسوية مع بيان ما يكون متبقيا للشركة من حقوق لدى كل معيد تأمين.

### المبحث الثالث

### العوامل التى تحكم تسعير التأمين الإجتماعى

الأساليب الاكتوارية لتقدير الاشتراكات والعوامل التي تحكم توزيع نفقات التأمين بينها

الأساليب الاكتوارية لتقدير الاشتراكات: الاهتمام بالاعتبارات الاقتصادية والسياسية والاجتماعية لتأخذ دورها، الى جانب الاعتبارات الاكتوارية عند اختيار أسلوب التمويل الملائم:

من الطبيعي أن تهتم نظم التأمين الإجتماعى بالتحقق من كفاية أموالها لمواجهة التزاماتها، شأنها فى ذلك شأن أى نظام آخر، وبالتالي فإنها تسعى لتقدير اشتراكاتها عند المستوى الذى يكفل لها ذلك.

ومع ذلك فقد تأثر نظام التأمين الإجتماعى عند نشأته بالفكر السائد بين إكتوارى نظم التأمين الخاص حول قدرة هذه النظم على الوفاء بالتزاماتها رغم اختلاف طبيعة هذين النوعين من النظم.

ومنذ البداية تلتزم جمعيات التأمين التبادلى و شركات التأمين الخاص بالتغطية الكاملة لالتزاماتها بحيث لا تقل درجة التمويل عن ١٠٠% وتكون بصدد ما يسمى بالتمويل الكامل Full Funding، وذلك بالتأكد من النفقات المحتملة فى المستقبل ووسائل مواجهتها حتى اذا فرض وتوقف النظام فى أى وقت أمكن وقتئذ لذوى المعاشات الحصول على معاشاتهم ووجدت لدى الصندوق أصول كافية لمواجهة حقوق المؤمن عليهم الموجودين فى تاريخ الفحص.

ويفترض هذا المفهوم صندوقا مغلقا أو مجموعة محدودة من المؤمن عليهم Closed Fund يستمر النظام من خلالها دون مراعاة لإفترض مؤمن عليهم جدد فى المستقبل، ومن هنا فقد أتبع هذا المفهوم بالنسبة لنظم المعاشات الخاصة محدودة المجال، خاصة مع عدم مراعاة مدد الخدمة السابقة.

وقد تطور المفهوم الضيق لقدرة نظام التأمين على الوفاء بالتزاماته إلى مفهوم أكثر اتساعا للنظم الحكومية العامة يسمح بالتقدير الإكتوارى للالتزامات والحقوق المستقبلية للنظام ككل بحيث يتم التوازن

بين الإيرادات والنفقات ليس فقط بالنسبة إلى المؤمن عليهم الموجودين فى تاريخ معين بل أيضا بالنسبة إلى المؤمن عليهم المتوقعين فى المستقبل سواء فى ذلك المستقبل البعيد حيث نكون بصدد ما يسمى بالصندوق المفتوح Open Fund أو المستقبل القريب (عدد محدود من

السنوات) حيث نكون بصدد ما يسمى بالصندوق شبه المفتوح Semi Open Fund.

ولما كانت نفقات مزايا الأجيال الجديدة من المؤمن عليهم (الأصغر سنا) تكون عادة أقل منها بالنسبة للمؤمن عليهم من الجيل الأول، فإن الإستراتيجيات التي تتحدد وفقا لأسلوب الصندوق المفتوح و التي تسمى بالقسط العام المتوسط General Average Premium تكون منخفضة نسبيا عن تلك التي تتحدد وفقا لأسلوب الصندوق المغلق، إذ تقع بين القسط اللازم للجيل الأول و القسط الخاص بالأجيال الجديدة من المؤمن عليهم وقد إنتشر أسلوب الصندوق المفتوح واتبعتة الكثير من نظم تأمين الشيخوخة والعجز والوفاه.

ووفقا لأسلوب الصندوق المفتوح تكون نسبة الأصول المتراكمة إلى الاحتياطي الرياضى أو الاكتوارى للمؤمن عليهم الموجودين فى تاريخ معين أقل من الواحد الصحيح و بالتالى تعتبر تغطية الإلتزامات - من هذا المنظور - جزئية Partial Liability Coverage ونعتبر بصدد تمويل جزئى Partial funding .

وطالما أمكن قبول درجة تمويل أقل من ١٠% فإننا يمكن أن نذهب بعيدا إلى الصندوق الذى يدار وفقا لأسلوب الموازنة PAY AS YOU GO والذى يتفق مع المفهوم الإكتوارى للصندوق المفتوح طالما أن جدول الإستراتيجيات يتجه للإرتفاع فى المستقبل بحيث يتناسب تماما مع تقديرات النفقات سنة وراء الأخرى.

وبالطبع فإنه أيا كان أسلوب التمويل فلا بد من إجراء تحليل إكتوارى وتقديرات دقيقة لنفقات التأمين وعناصر تحديد مزاياه طويلة الأجل، ولنا هنا أن نشير الى أن تراكم الأموال يعتبر من الأمور الطبيعية بل والحتمية- فى الغالب - عند بداية إنشاء صندوق التأمين فستكون المعاشات عندئذ قليلة، إن لم تكن منعدمة خاصة إذا لم تراعى مدد الخدمة السابقة، مما لاحتاج معه سوى لمعدل إستراتيجيات منخفض جدا، إلا أن مختلف أساليب التمويل تنتهى إلى أهمية تحديد هذا المعدل عند

مستوى مرتفع نسبيا لتجنب إرتفاعا كبيرا فيه فى المستقبل أو لمراعاة مدد الخدمة السابقة جزئيا - كما هو الغالب - ومن هنا تتراكم الإحتياطيات فى السنوات الأولى لبدء العمل بالصندوق دون أن يرتبط ذلك بفلسفة

نظرية معينة تميل نحو اتباع أسلوب معين للتمويل بل تملئها الضرورات العملية.

على أنه بعد سنوات أخرى تكون فيها بعض الإحتياطات قد تراكمت بدرجة ملحوظة يثور التساؤل حوال ما إذا كان من المرغوب فيه تشجيع استمرار تراكمها أم الحد منه، وهو أمر يرتبط بالظروف السائدة عندئذ أكثر من ارتباطه بفلسفة معينة للخبراء الإكتواريين والاحصائيين فغالبا ما يكون النظام قد إمتد تدريجيا الى فئات جديدة وقد تصالح الإكتواريين عندئذ على ما يعرف بالأساليب المشتركة.

وإذا كان من الواجب إدارة صندوق المعاش ذو المجال المحدود وفقا لأسلوب التمويل الكامل أو أساليب التمويل الجزئي فيجب ألا ننسى قيام نظام التأمين الاجتماعي القومي وفقا لأسلوب الموازنة الصرف خاصة مع تدهور القوة الشرائية للنقود الذي يعتبر العدو الرئيسي للتمويل الكامل والذي أصبح من الظواهر التقليدية في أغلب الدول ويتم أحيانا بصورة فجائية.

وقد إنتشر هذا المفهوم منذ سنة ١٩٤٧ سواء في نظم تأمين الشيخوخة والعجز والوفاة القديمة والحديثة، حيث أتجه الإكتواريون نحو أساليب التمويل الجزئي والموازنة وروعت الإعتبارات الاقتصادية والاجتماعية والسياسية في اختيار أسلوب التمويل وتحديد مستوى الاشتراكات عند القدر الذي يتفق مع قدرة مصادرها و قدرة الاقتصاد القومي ككل.

إن علينا هنا أن نلاحظ تأثير الإكتواريون في تحديد مدى كفاية أموال نظم التأمينات الاجتماعية بنشأة و طبيعة نظام التأمين الخاص حيث تطورت فكرته من أفكار المراهنة و المضاربة ثم أدخلت عليه تدريجيا العلوم الرياضية، وحيث تردد المشرعون بين تجريمه وبين التصريح به مع احكام الرقابة والاشراف على الهيئات التي تقوم به ثم تشجيعه.

وهكذا نفهم كيف إهتم الفكر الإكتواري بتحقيق التكافؤ بين الموارد والنفقات بالنسبة لمجموعة المؤمن عليهم الموجودين في تاريخ فحص المركز المالي لنظام التأمين ووفقا لهذا يتحدد مستوى الاشتراكات عند معدل متوسط يحقق التوازن المالي بين الأصول الموجودة في تاريخ ما

مضافا اليها القيمة الحالية للاشتراكات و بين المعاشات القائمة فى التاريخ المشار اليه مضافا اليها القيمة الحالية للالتزامات المستقبلية، وذلك كله بالنسبة لمجموعة المؤمن عليهم الموجودين فى تاريخ الفحص.

ومع تطور نظام التأمين الاجتماعى كنظام اجبارى وامتداده الى مختلف قطاعات القوى العاملة وبمراعاة طابعه الاستمرائى و امتداده للاجيال الجديدة ممن يسرى فى شأنهم بقوة القانون، اتجه الاكتواريون الى الاهتمام بموارد النظام و التزاماته، ليس فقط بالنظر لمجموعة محدودة من المؤمن عليهم و لكن ايضا بالنسبة لفئات المؤمن عليهم المتوقع شموله لهم فى المستقبل و بالطبع فان مستوى الاشتراكات الذى يتحدد وفقا لذلك يكون عند معدل منخفض نسبيا.

وقد كان للعدول عن أسلوب التمويل الكامل، أو أسلوب الاحتياطات الرياضية، الى أساليب التمويل الحديثة مبرراته العملية التى نبهت اليها الاضطرابات الاقتصادية التى تتلو الحروب، خاصة الحرب العالمية الثانية، وما يصاحبها من انخفاض القوة الشرائية للنقود وبالتالي انخفاض القيمة الحقيقية للاحتياطات المتراكمة التى عادة ما تستثمر فى سندات حكومية فى الوقت الذى تتزايد فيه الحاجة الى ملاءمة المعاشات مع التغير فى مستويات الاجور ونفقات المعيشة.

وهكذا فقد تزايد الاهتمام بالاعتبارات الاقتصادية والسياسية والاجتماعية لتأخذ دورها، الى جانب الاعتبارات الاكتوارية، وذلك عند اختيار أسلوب التمويل الملائم لتأمين الشيخوخة والعجز والوفاء، ودارت أغلب الحلول حول أساليب التمويل الجزئى والموازنة اتفقا مع امتداد هذا التأمين الاجبارى لمعظم فئات الشعب أو لكافة ذوى الاجور ومراعاة لأثر التغيرات الاقتصادية خاصة فيما يتعلق بالانخفاض المستمر فى القوة الشرائية للنقود.

العوامل التى تحكم توزيع نفقات التأمين بين مصادر الإشتراكات والعلاقات التى تربط بينها:

إذا ما إستعدنا فى أذهاننا وجهات النظر التى تدور حول عدالة ومدى مساهمة كل من مصادر تمويل نظم التأمينات الإجتماعية وحاولنا الإستفادة من المبادئ الدولية وخبرة الدول المختلفة فى مجال توزيع نفقات التأمين بين مصادر التمويل، أمكننا إستخلاص العوامل التى تتحكم فى توزيع نفقات التأمينات الإجتماعية بين مصادر التمويل المختلفة والعلاقات التى تربط فيما بينها مما يساهم فى تحديد المبدأ أو الإطار العام الذى يجب أن يحكم توزيع الإشتراكات وبالتالى تسعير سلعة التأمين الاجتماعى بالنسبة لكل من مصادر التمويل.

وهكذا نوضح فيما يلى العوامل التى نعتقد أنها تؤثر فى توزيع نفقات التأمين وهى عوامل إقتصادية وأخرى أيدولوجية وثالثة تمويلية وإدارية وذلك فضلا عن العوامل التاريخية:

**العوامل الإقتصادية:** وهذه هى أهم العوامل التى تؤثر فى تحديد مدى مساهمة كل من مصادر التمويل ويمكننا فى هذا المجال تحديد العلاقات التالية:

١- لما زاد غنى الدولة وتقدمها الإقتصادى كلما زاد دور المساهمة العامة وارتفعت نسبة مساهمة المؤمن عليهم.

٢- كلما زادت ربحية المشروعات كلما زادت إمكانية مساهمة أصحاب الأعمال.

٣- كلما ارتفع مستوى الأجور كلما ارتفعت مساهمة العاملين.

٤- كلما تقاربت مستويات الدخل وارتفعت مستويات المعيشة كلما تناقصت أهمية المساهمة العامة ومساهمة أصحاب الأعمال.

٥- كلما إحتاج البناء الإقتصادى لتنمية وتجميع المدخرات كلما إتضحت أهمية مساهمة المؤمن عليهم وأصحاب المشروعات الخاصة.

٦- كلما تعددت المزايا وإتسع مجالها كلما ظهرت مجالات عمل مشتركة مع الدولة وأصبح من اليسير تبرير رفع مستوى المساهمة العامة.

٧- كلما أدت المزايا الى رفع المستوى الصحى وزيادة الإنتاجية كلما كان من المنطقى تبرير مساهمة أصحاب الأعمال ورفع مستواها.

**العوامل الأيدولوجية:** وهذه لا تقل شأنًا عن العوامل الإقتصادية، ويمكن فى هذا الشأن تحديد العلاقات التالية:

- ١- كلما ساد الاعتقاد بمسئولية المجتمع عن رفاهية أعضائه ورفع مستوى معيشتهم وأصبح ينظر إلى الدولة كمسئولة عن السلام الإجتماعى وضمان ورقي المستوى الصحى كلما زاد دور المساهمة العامة (خاصة بالنسبة للتأمين الصحى) وكلما إنخفضت مساهمة المؤمن عليهم.
- ٢- كلما إهتمت الدولة برفع الحد الأدنى للمعيشة وحماية ذوى الدخول المحدودة كلما وضحت أهمية مساهمتها فى تمويل نفقات مزايا هؤلاء.
- ٣- كلما كانت الدولة مسئولة عن توقف النشاط (كما فى التجنيد) كلما أمكن تبرير المساهمة العامة.
- ٤- كلما سادت أهمية النظر للمزايا كحق كلما زادت أهمية مساهمة المؤمن عليهم.
- ٥- العوامل التمويلية والإدارية: يمكننا فى هذا الشأن بيان العلاقات التالية:
- ٦- كلما كانت الحاجة ماسة لضم مدد الخدمة السابقة وملاءمة المعاشات كلما زادت أهمية المساهمة العامة.
- ٧- كلما كان من المرغوب فيه رفع مستوى المزايا كلما زادت أهمية مساهمة الدولة وأصحاب الأعمال.
- ٨- كلما زادت نسبة المساهمة العامة، خاصة فى الدول ذات الاقتصاد الحر، كلما إنخفضت نسبة مساهمة أصحاب الأعمال.
- ٩- كلما زادت الحاجة لحماية النظام من حالات الغش كلما إتضحت أهمية مساهمة المؤمن عليهم.
- ١٠- كلما كان من المرغوب فيه مساهمة العمال وأصحاب الأعمال فى الإدارة كلما أمكن تبرير مساهمتهم فى تحمل نفقات التأمين.

### العوامل التاريخية: تبدو لنا فى هذا الشأن العلاقات التالية:

- ١- كلما أعتبر النظام الصناعى مسئولاً عن تحقق الخطر المؤمن منه (كما فى إصابات العمل) كلما كان من الضرورى مساهمة أصحاب الأعمال.
- ٢- كلما حلت نظم التأمينات محل نظم الإدخار أو التأمين الخاص كلما أمكن تبرير مساهمة المؤمن عليهم.

## الباب الثالث

# تقييم المشروع التأميني

و قياس قدرته على الوفاء بالتزاماته

الفصل الخامس: التقييم المحاسبي والتحليل المالي التأميني  
للاستثمارات والمدنيين وحقوق المساهمين  
والمخصصات التجارية والدائنين

المبحث الأول: التقييم المحاسبي والتحليل المالي والتأميني  
للاستثمارات والمدنيين  
المبحث الثاني: التقييم المحاسبي والتحليل المالي والتأميني  
الحقوق المساهمين وللمخصصات التجارية  
والدائنين

الفصل السادس: التقييم الإكتواري والتحليل المالي التأميني  
لمخصصات حقوق العملاء (حملة وثائق التأمين)  
المبحث الأول: المخصصات الفنية لعمليات تأمينات الأشخاص  
وتكوين الأموال  
المبحث الثاني: المخصصات الفنية لعمليات تأمين الممتلكات  
والمسئوليات

الفصل السابع: معايير قدرة المشروع التأميني على الوفاء  
بالتزاماته  
المبحث الأول: فحص أعمال المشروع التأميني  
المبحث الثاني: هامش الملاءة المالية  
المبحث الثالث: كفاية وملاءمة الأصول للتزامات

**تمهيد: مصادر التقييم وخبرائهم:** السجلات والبيانات والحسابات الختامية. خبرة ثلاثية محاسبية وإكتوارية وتأمينية:

إتفاقا مع السمات الإقتصادية الخاصة للمشروع التأمينى ولسلعة التأمين فإن التقييم والتحليل المالى لأصول المشروع وإلتزاماته تستلزم تزاملا الخبرة المحاسبية مع الخبرة الإكتوارية تساندهما مشاركة أساسية من خبراء التأمين الإستشاريون فالخبرة المحاسبية والمالية لها مجالها المتعارف عليه فى التقييم والتحليل المالى لأصول المشروع وحقوق المساهمين وللمخصصات التجارية والدائنين أما الخبرة الإكتوارية فإنها ضرورية ومميزة لصناعة التأمين حيث تقوم بتقدير حقوق العملاء حملة وثائق التأمين والمؤمن عليهم والتي تتمثل فى مخصصات وإلتزامات على المشروع التأمينى مؤكدة الأداء فى المستقبل، وحتى تحقق الخبرة المحاسبية والإكتوارية النتائج المرجوة منها فإنها تقوم على أسس تأمينية يضعها ويشارك فى تنفيذها خبراء التأمين الإستشاريون.

ومن البديهي أن عمليات التقييم والتحليل المالى يحكمها تنظيم محاسبى وإحصائى يقوم على إمساك سجلات معينة وعلى توفير بيانات تفصيلية تحليلية عن أصول المشروع التأمينى وإلتزاماته والنشاط التأمينى الذى يزاوله فضلا عن الحسابات الختامية من ميزانية وأرباح وخسائر وإيرادات ومصروفات ونتناول ذلك فيما يلى بالتطبيق على الوضع فى مصر:

- حسابات وسجلات المشروع التأمينى:

تهتم قوانين الإشراف والرقابة على التأمين بإلزام شركات التأمين بإنشاء حسابات خاصة لكل فرع من فروع التأمين وبإمساك سجلات لوثائق وتعويضات التأمين وأخرى لوسطاء التأمين وذلك علاوة على سجلات إعادة التأمين والأموال المخصصة.

وفى هذا ينص القانون المصرى على الآتى:

أولاً: أهمية وجود حسابات خاصة لكل فرع من فروع التأمين تقيد بها البيانات التحليلية التى توضح الإيرادات والمصروفات المباشرة ثم

الإيرادات والمصروفات غير المباشرة مع بيان الأسس التي تم التوزيع على أساسها.

ويجوز لمجلس إدارة هيئة الإشراف والرقابة على التأمين أن يكلف الشركة علاوة على ذلك بمسك حساب خاص لنوع واحد أو أكثر من عمليات التأمين التي تدخل في فرع واحد (مادة ٣٩ من اللائحة التنفيذية).

**ثانياً: إلزام شركات التأمين بأن تمسك السجلات التالية لكل فرع من فروع التأمين:**

(أ) سجل الوثائق وتقييد به جميع الوثائق التي تبرمها الشركة ويشمل: اسم وعنوان المؤمن له. رقم الوثيقة. تاريخ إصدار الوثيقة. مدة التأمين ومبلغه. التعديلات التي تطرأ على الوثيقة. أية بيانات أخرى ترى الشركة إضافتها.

(ب) سجل التعويضات وتقييد به جميع المطالبات التي تقدم للشركة ويشمل: اسم وعنوان المؤمن له. رقم الوثيقة وتاريخ إصدارها. تاريخ تقديم المطالبة وقيمتها. المخصص المكون للحادث والتعديلات التي تطرأ عليه. قيمة التعويض المسدد وتاريخ السداد. تاريخ وأسباب رفض المطالبة (إن وجد). أية بيانات أخرى ترى الشركة إضافتها.

(ج) سجل الوسطاء وتقييد به البيانات التالية للوسطاء الذين يتوسطون في عقد عمليات التأمين لحسابها: اسم الوسيط وعنوانه. رقم وتاريخ قيد الوسيط بسجل ووسطاء التأمين بهيئة الرقابة على التأمين. تاريخ آخر تجديد. أية بيانات أخرى ترى الشركة إضافتها.

وعلى الشركة أن تسلم كلا منهم تذكرة إثبات شخصية يدون فيها رقم قيده بالهيئة وعلى الوسيط أن يرد هذه التذكرة إلى الشركة متى طلبت منه ذلك.

(د) سجل الإتفاقيات وتقييد به جميع عمليات إعادة التأمين الواردة للشركة محلياً أو من الخارج سواء كانت إتفاقية أو إختيارية ويشمل: اسم وعنوان الهيئة المسندة. اسم الوسيط الذي توسط في عقد العملية (إن وجد). تاريخ بدء السريان ومدته. الشروط الأساسية للتعاقد. التبادل الذي يتم مقابل العملية أو الإتفاقية مع عمليات إعادة التأمين الصادرة. احتفاظ الشركة من الحصة المقبولة وبيان إعادة التأمين على الباقي. أية بيانات أخرى ترى الشركة إضافتها.

(هـ) سجلات الأموال المخصصة ويقيدها بها الأموال المخصصة والتعديلات التي تطرأ على تكوين هذه الأموال أولاً بأول ويجب أن تعد سجلات مستقلة لكل من الأموال المخصصة لعمليات تأمينات الأشخاص وعمليات تكوين الأموال وسجلات مستقلة أخرى للأموال المخصصة لعمليات تأمينات الممتلكات والمسئوليات.

**ولهيئة الرقابة على التأمين حق الإطلاع في أى وقت على دفاتر وسجلات شركات التأمين وإعادة التأمين بما يكفل الحصول على البيانات**

والإيضاحات اللازمة للتحقق من تنفيذ أحكام قانون الإشراف والرقابة على التأمين.

- بيانات التي يتعين على الشركات تقديمها لهيئة الإشراف والرقابة على التأمين ومواعيد التقديم:

تهتم هيئات الإشراف والرقابة على التأمين بتحليل نتائج أعمال شركات التأمين والإطمئنان على عمليات إعادة التأمين وفي هذا تلتزم شركات التأمين في مصر بموافاة الهيئة المصرية للرقابة على التأمين بالبيانات التي تمكنها من تحليل المركز المالي ونتائج أعمال الشركة النصف سنوية عن عملياتها التي تيرمها وتنفذاها في مصر وفي الخارج كل على حده على أن تتضمن هذه البيانات قيمة الأقساط والتعويضات وعمليات إعادة التأمين والاستثمارات.

كما تلتزم شركات التأمين وإعادة التأمين بأن تقدم سنويا إلى الهيئة المصرية للرقابة على التأمين خلال شهرين من تاريخ تجديد إتفاقيات إعادة التأمين الصادرة كافة البيانات المتعلقة بهذه الإتفاقيات متضمنة على وجه الخصوص ما يلي:

- ١- صور من الإتفاقيات الصادرة أو ملخص الشروط الأساسية لهذه الإتفاقيات.
- ٢- تقرير واف عن الإتفاقيات الصادرة موضحا به التعديلات التي طرأت على كل إتفاقية والأسباب التي إستدعت ذلك.
- ٣- بيان بأسماء معيدي التأمين المشتركين في إتفاقيات إعادة التأمين الصادرة وحصص كل منهم بما في ذلك المشتركين عن طريق سماسرة.
- ٤- صورة من البيانات والإحصائيات التي أعدتها الشركة عن كل إتفاقية.

- الحسابات الختامية:

أولا: للشركات:

تلتزم شركات التأمين وإعادة التأمين بأن تقدم إلى هيئة الرقابة على التأمين في موعد غايته أربعة أشهر من تاريخ إنتهاء السنة المالية حساباتها الختامية التالية:

(أ) الميزانية: مرفقا بها تقرير مجلس الإدارة.

وبالنسبة للشركات التي تجمع بين نشاط تأمينات الأشخاص ونشاط تأمينات الممتلكات والمسئوليات فيتعين عليها أن تقدم بالإضافة إلى الميزانية المجمعدة للشركة ميزانيتين مستقلتين إحداهما لتأمينات الأشخاص وعمليات تكوين الأموال والأخرى لتأمينات الممتلكات والمسئوليات. ويتعين أن تتضمن كل ميزانية منهما كافة الأرصدة التي تخصها وبالنسبة لحقوق المساهمين تدرج ضمن الميزانية المجمعدة للشركة.

#### (ب) حساب الأرباح والخسائر:

ويتضمن في جانبه المدين: مخصصات الإهلاك (العقارات . الأصول الثابتة) مخصصات بخلاف الإهلاك (الضرائب . القروض والديون المشكوك في تحصيلها . هبوط أسعار أوراق مالية . فروق أسعار عملات أجنبية . أية مخصصات أخرى) المصروفات المتنوعة وتشمل المصروفات المتعلقة بالإستثمارات غير المخصصة لحقوق حملة الوثائق (مصروفات الإستثمارات . التبرعات والإعانات . خسائر بيع العقارات . خسائر بيع أو إستهلاك أو مالية. مصروفات أخرى متنوعة) أرباح العام

ويتضمن في جانبه الدائن: المرحل من حساب الإيرادات والمصروفات. تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال: الحياة. الحوادث الشخصية والعلاج الطبي طويل الأجل. تكوين الأموال. تأمينات الممتلكات والمسئوليات: الحريق. نقل بحري. نقل داخلي. السفن. الطيران. سيارات تكميلي. سيارات إجباري. هندسي. بترول. حوادث ومسئوليات. أخرى . جملة الدخل من الإستثمارات: تشمل الإستثمارات غير المخصصة لحقوق حملة الوثائق: أرباح بيع العقارات. أرباح بيع أو إستهلاك أوراق مالية. إيرادات أخرى متنوعة. خسائر العام

#### (ج) حساب توزيع الأرباح ويتضمن:

صافي خسائر العام أو صافي أرباح العام القابلة للتوزيع- الخسائر أو الأرباح المرحلة من العام السابق - الإحتياطيات (قانوني). رأسمالي.نظامي. إحتياطيات أخرى). مكافآت أعضاء مجلس الإدارة .نصيب المساهمين (بواقع.. للسهم الواحد). نصيب العاملين. الأرباح أو الخسائر المرحلة للعام التالي.

#### (د) حساب الإيرادات والمصروفات ويتضمن:

- التعويضات المدفوعة عن العمليات المباشرة. التعويضات المدفوعة عن عمليات إعادة التأمين الوارد: محلي وخارجي. جملة التعويضات وتشمل في عمليات الأشخاص وتكوين الأموال: بالوفاء. بالوفاء. بالإسترداد. معاشات ودفعات. جوائز بالسحب. بالإعفاء من سداد الأقساط منح وتوزيع أرباح نقدية أو تخفيض أقساط. أخرى. التعويضات المستردة من عمليات إعادة التأمين المباشرة: محلي وخارجي. صافى التعويضات المسددة (جملة التعويضات - المسترد من إعادة التأمين). - العمولات عن العمليات المباشرة. العمولات عن العمليات الواردة: محلي وخارجي. الدمغة النسبية. مصروفات الإنتاج.

- المخصصات الفنية آخر العام. الإحتياطي الحسابي آخر العام لعمليات تأمينات الأشخاص أو مخصص الأخطار السارية آخر العام لعمليات تأمينات الممتلكات. مخصص المطالبات (أو التعويضات تحت التسديد آخر العام بالنسبة لتأمينات الممتلكات). جملة المخصصات الفنية آخر العام.

- المصروفات العمومية والإدارية.

- مخصصات تجارية (بخلاف مخصصات الإستثمار). المخصصات المتعلقة بالإستثمار وتشمل الإستثمارات المخصصة لحقوق حملة الوثائق لتأمينات الأشخاص ويشمل: مصروفات الإستثمار. خسائر بيع العقارات. خسائر بيع أو إستهلاك أوراق مالية. مخصص التقلبات العكسية أول وآخر العام لتأمينات الممتلكات والمسئولية.

- المخصصات الفنية أول العام. الإحتياطي الحسابي (أو الأخطار السارية لتأمينات الممتلكات) مخصص المطالبات (أو التعويضات تحت التسوية لتأمينات الممتلكات والمسئولية) جملة المخصصات الفنية أول العام الأقساط المباشرة. أقساط إعادة التأمين الوارد: محلي وخارجي. إجمالي الأقساط - أقساط إعادة تأمين صادر: محلي وخارجي. جملة أقساط الصادر. صافى الأقساط (إجمالي الأقساط - جملة أقساط الصادر). عمولات عمليات إعادة التأمين الصادر: محلي وخارجي. الدمغة النسبية. إيرادات أخرى. إجمالي الدخل من الإستثمار لتأمينات الأشخاص (أرباح بيع العقارات. أرباح بيع وإستهلاك أوراق مالية).

**سجل خاص لمراقبي حسابات شركات التأمين وإعادة التأمين مع إلزامهم بإخطار جهة الإشراف والرقابة بأى نقص أو خطأ أثناء الفحص:**

نظرا للطبيعة الخاصة للمشروع التأميني فإن الأمر يستلزم ضرورة توافر خبرة ودراية تخصصية فيمن يزاول أعمال مراقب حسابات المشروع التأميني وفي ذات الوقت عدم القيام بأعمال مراقب الحسابات لعدد من الشركات، وفي هذا الإطار نفهم كيف يشترط قانون الإشراف والرقابة قيام شركات التأمين بإختيار مراقب حساباتها من بين المقيدون في سجل خاص لدى هيئة الأشراف والرقابة وعلى وجه التحديد ينص قانون الإشراف والرقابة على التأمين في مصر في على مايلي:

أولاً: مع عدم الإخلال بأحكام قانون الجهاز المركزي للمحاسبات يتولى مراجعة حسابات الشركة مراقب حسابات تختاره الجمعية العامة للشركة من بين المقيدین فی سجل يعد لهذا الغرض بالهيئة بالتشاور بين الهيئة والجهاز المركزي للمحاسبات.

وتشكل لجنة تتولى فحص طلبات القيد في السجل المذكور، في ضوء الضوابط التي يصدر بها قرار من رئيس مجلس إدارة الهيئة بعد التشاور مع الجهاز المركزي للمحاسبات، ويتم القيد في السجل بقرار من رئيس مجلس إدارة الهيئة وكذلك الشطب من السجل في حالة فقد أحد الشروط التي تم القيد على أساسها أو في حالة عدم الإلتزام بالقواعد والأصول المهنية المتعارف عليها أو الإلتزامات المنصوص عليها في القانون واللائحة التنفيذية.

ولا يجوز للمراقب أن يراجع حسابات أكثر من شركتين في وقت واحد.

ولرئيس مجلس إدارة الهيئة إذا لزم الأمر أن يعهد إلى مراقب حسابات آخر بمهمة محددة وتحمل الشركة أتعابه .

وعلى مراقب الحسابات أن يخطر الشركة عن أى نقص أو خطأ أو أية مخالفة يراها أثناء فحصه وإذا لم تقم الشركة بإستيفاء النقص أو تصحيح الخطأ أو إزالة أسباب المخالفة خلال شهر من تاريخ الإخطار وجب عليه إبلاغ الأمر إلى الهيئة.

أما فيما يتعلق بالتعهدات القائمة بالنسبة لعمليات التأمين على الحياة وتكوين الأموال فيقوم بتقديرها الخبير الإكتواری للشركة.

ثانياً: تلتزم شركات التأمين وإعادة التأمين أن تقدم للهيئة تقريراً سنوياً صادراً من مراقب حساباتها يثبت أن الميزانية وحساب الأرباح والخسائر وحساب الإيرادات والمصروفات والمخصصات الفنية والأموال المخصصة التي تقابل إلتزامات الشركة في مصر قد أعدت على الوجه الصحيح وأنها تمثل حالة الشركة تمثيلاً صحيحاً من واقع دفاترها والبيانات الأخرى التي وضعت تحت تصرفه.

وعلى مراقب الحسابات أن يوضح في التقرير أيضاً ما إذا كانت العمليات التي قام بمراجعتها تخالف أى حكم من أحكام القانون أو اللوائح والقرارات الصادرة تنفيذاً له وعليه أن يرسل إلى الهيئة قبل

إنعقاد الجمعية العامة بشهرين على الأقل صورة من هذا التقرير مصحوبة بنسخة من القوائم المالية مع إبداء الرأى في مدى كفاية نظام الرقابة الداخلية في الشركة ومدى كفاية المخصصات لمقابلة أى نقص في قيم

الأصول وكذا أية إلتزامات تقع على عاتق الشركة مع تحديد قدر العجز فى المخصصات إن وجد.

**ثانياً: لجمعيات التأمين التعاونى:**

تلتزم الجمعية بأن تقدم للهيئة المصرية للرقابة على التأمين البيانات والحسابات الموضحة فيما يلى طبقاً للملاحق والنماذج التى يصدر بها قرار من الوزير وأية بيانات أخرى تطلبها الهيئة فى موعد غايته أربعة أشهر من تاريخ إنتهاء السنة المالية:

(أ) الميزانية: مرفقا بها تقرير مجلس الإدارة.

وبالنسبة للجمعيات التى تجمع بين نشاط تأمينات الأشخاص ونشاط تأمينات الممتلكات والمسئوليات فيتعين عليها أن تقدم بالإضافة إلى الميزانية المجمع للجمعية ميزانيتين مستقلتين إحداهما لتأمينات الأشخاص والأخرى لتأمين الممتلكات والمسئوليات ويتعين أن تتضمن كل ميزانية منهما كافة الأرصدة التى تخصهما.

(ب) حسابات الإيرادات والمصروفات لفروع التأمين التى تزاولها الجمعية.

(ج) حساب استثمار أموال حقوق الأعضاء بالجمعية.

(د) البيانات الخاصة بتوزيع فائض النشاط التأمينى.

(هـ) البيانات الخاصة بتوزيع فائض حساب استثمار أموال حقوق

الأعضاء.

(و) البيانات الخاصة بحركة العضوية خلال السنة المالية المنقضية.

(ز) البيانات التى يحددها مجلس إدارة الهيئة لأغراض تحليل المركز المالى

ونتائج أعمال الجمعية.

هذا وتلتزم الجمعية بذات التزمات شركات التأمين بالنسبة لموافاة

هيئة الإشراف والرقابة ببيانات سنوية ونصف سنوية عن نشاطها

وعمليات إعادة التأمين وبالنسبة بمراقبى الحسابات المسجلين لدى

الهيئة والتزماتهم .

**ثالثاً: الصناديق:**

على الصندوق أن يقدم كل سنة للهيئة خلال الأربعة أشهر التالية

لإنتهاء السنة المالية البيانات والحسابات الموضحة فيما يلى:

الميزانية. حساب الإيرادات والمصروفات. بيان بتوزيع أقساط التأمين والمخصصات الفنية والمصروفات. بيان بالإستثمارات الخاصة بالصندوق. تقرير عن المركز المالي ونشاط الصندوق موقعا عليه من المسئول عن إدارته.

## تنظيم قيد الخبراء الإكتواريين:

يتعامل التأمين مع ما يسمى بالأخطار البحثية التي يترتب على تحققها خسارة ولا يترتب على عدم تحققها مكسب، ومن أهم شروط التعامل مع تلك الأخطار أن تكون محتملة الحدوث في المستقبل ومن هنا تستخدم العلوم الرياضية في حسابات الأقساط والإلتزامات وعلى الأخص علوم الاحتمالات وما يسمى بالرياضة الإكتوارية التي تعتبر مجال عمل الخبراء الإكتواريين.

ولا يجوز للخبراء الإكتواريين أن يزاولوا أعمالهم في مصر ما لم تكن أسماؤهم مقيمة في السجل المعد لذلك بهيئة الرقابة على التأمين ويشترط فيمن يقيد اسمه فهذا السجل:

- ١ - أن يكون حاصلًا على إحدى الدرجات أو الدبلومات الآتية:
  - درجة زميل أو رفيق من معهد الخبراء الإكتواريين بلندن. أو كلية الخبراء الإكتواريين باسكتلندا أو جمعية الخبراء الإكتواريين بأمريكا.
  - درجة علمية تالية لمرحلة الدراسة الجامعية الأولى في العلوم الإكتوارية من إحدى الجامعات أو المعاهد العلمية أو جمعيات الخبراء الإكتواريين، معادلة للشهادات الواردة في البند السابق، أو شهادة أخرى تعتمدها الهيئة وفقا للشروط والقواعد التي تنص عليها اللائحة التنفيذية للقانون.
- أن يكون عدد سنوات الدراسة ملائمة للمستوى العلمي للمؤهل.

- ٢ - ألا يكون قد فصل من عمله بحكم أو قرار تأديبي نهائي أو صدر قرار بشطب اسمه من سجل إحدى المهن التي تنظمها القوانين واللوائح لأمر تمس الأمانة أو الشرف ما لم تمض على صدور الحكم أو القرار ثلاثة أعوام على الأقل.

- ٣ - وبالنسبة للخبراء الإكتواريين غير المصريين فيشترط للقيد في السجل أن يكون مرخصا له بمزاولة المهنة في الخارج، على أن يقدم شهادة معتمدة تفيد قيده في سجلات جهة الإشراف والرقابة والترخيص له بمزاولة

المهنة فى الخارج، أو تفيد إقامته مدة لا تقل عن خمس سنوات متصلة فى مصر. - ما يثبت أنه حاصل على إحدى الدرجات العلمية المنصوص عليها بالنسبة لزملائهم المصريين. - شهادة توضح خبراته السابقة فى مجال الخبرة الإكتوارية.

**هذا ولا يجوز لشركات التأمين أو إعادة التأمين أن تستعين بخبراء إكتواريين من غير المقيدىن بالسجل المعد لهذا الغرض بالهيئة.**

**تنظيم قيد خبراء إستشاريون فى التأمين للمشاركة فى تقييم أصول والتزامات هيئات التأمين:**

إتفاقا مع ما تتميز به صناعة التأمين وسلعته من سمات فريدة فإن للتأمين خبراءه الذين يدركون أسرارهم وطبيعة عقودهم والتزاماتهم، ومن هنا تهتم تشريعات الإشراف والرقابة على التأمين بوضع تنظيم خاص لخبراء التأمين الإستشاريون يحدد الشروط الواجب توافرها فىمن يزاول أعمال الخبرة الإستشارية ونطاق هذه الأعمال وينشئ سجلات لقيدهم ولترخيص لهم بمزاولة نشاطهم.

وفى هذا ينص القانون المصرى للإشراف والرقابة على التأمين على الآتى:

أولاً: يقصد بخبراء التأمين الإستشاريين كل من يمارس أعمال الخبرة الإستشارية فى مجال التأمين وعلى الأخص فى الأمور التالية:

- ١- إدارة وتقييم الأخطار.
- ٢- المشاركة فى تقييم أصول والتزامات هيئات التأمين.
- ٣- تقييم حقوق والتزامات المؤمن والمؤمن لهم كأساس للتحكيم فى المنازعات الخاصة.

ثانياً: لا يجوز لخبراء التأمين الإستشاريين أن يمارسوا أعمال الخبرة الإستشارية للتأمين ما لم تكن أسماءهم مقيدة فى السجل المعد لذلك بالهيئة.

ولا يجوز التكليف بأعمال الخبرة الإستشارية للتأمين أمام المحاكم أو فى مجالات التحكيم أو غيرها إلا لخبراء إستشاريين مقيدىن بالسجل المنصوص عليه فى القانون (م٦٧ من القانون)

ثالثاً: يشترط فيمن يقيد اسمه في سجل خبراء التأمين الإستشاريون: (م ٦٥ من القانون)

أن يكون حاصلًا على إحدى الدرجات العلمية أو الخبرات الآتية:  
(أ) درجة زميل أو رفيق من معهد التأمين القانوني بلندن.  
(ب) درجة الدكتوراه في التأمين أو العلوم المتصلة به إحدى الجامعات المعترف بها.

(ج) درجة علمية مناظرة من إحدى الجامعات أو المعاهد العلمية معادلة للشهادات الواردة في البندين (أ، ب) أو شهادة أخرى تعتمدها لجنة تشكل بقرار من رئيس مجلس إدارة الهيئة بحيث تضم أحد أساتذة التأمين بالجامعات المصرية يختاره رئيس مجلس إدارة الهيئة.  
(د) مؤهل عال مع خبرة عملية في مجال النشاط التأميني لا تقل مدتها عن خمس عشرة سنة.

ويراعى عند اعتماد هذه الدرجات العلمية المناظرة أن تكون الجهة مانحة الدرجة العلمية معترفاً بها وأن يكون عدد سنوات الدراسة ملائماً للمستوى العلمي للدرجة وأن تتفق المواد الدراسية للمؤهل مع المستوى العلمي للدرجات العلمية المقررة.  
ويتم القيد بقرار من رئيس مجلس إدارة الهيئة.

رابعاً: في حالة مزاوله أعمال الخبرة الإستشارية بواسطة شخص إعتباري يتعين توافر هذه الشروط في الممثل القانوني لهذا الشخص الإعتباري.

خامساً: بالنسبة للخبراء غير المصريين يجب أن يقدم مع طلب القيد المستندات المنصوص عليها بالنسبة لزملائهم المصريين بالإضافة إلى شهادة توضح خبرته السابقة في مجال الخبرة الإستشارية.



الفصل الخامس  
التقييم المحاسبي والتحليل المالي التأميني  
للإستثمارات والمدينين وحقوق المساهمين  
والمخصصات التجارية والدائنين

المبحث الأول: التقييم المحاسبي والتحليل المالي التأميني  
للإستثمارات والمدينين  
المبحث الثاني: التقييم المحاسبي والتحليل المالي التأميني  
لحقوق المساهمين وللمخصصات التجارية  
والدائنين

# المبحث الأول التقييم المحاسبي والتحليل المالي التأميني للاستثمارات وللمدينين

## تمهيد:

نتناول في هذا المبحث التقييم المحاسبي والتحليل المالي لبندين من بنود أصول المشروع التأميني: الاستثمارات والمدينون. أما باقى البنود والمتمثلة فى النقدية بالبنوك (حسابات جارية) والنقدية بالصندوق. أصول ثابتة (وسائل نقل وإنتقال. أثاث ومعدات مكتبية. أجهزة الحاسب الالى. أثاث شقق مفروشة ملك الشركة. أخرى) فلا يختلف تقييمها عن تقييم البنود المقابلة لها بالمشروعات الإقتصادية عامة.

قواعد وطرق التقييم المحاسبي والتحليل المالي التأميني للاستثمارات المخصصة للإلتزامات (العقارات. الأوراق المالية. القروض. ودائع ثابتة بالبنوك).

أولاً: تقدير قيمة العقارات المخصصة: أراضى فضاء. عقارات مبنية. مباني وإنشاءات تحت التنفيذ:

تقدر قيمة العقارات المخصصة على أساس القيمة الدفترية بعد خصم مجمع الإهلاك ورصيد حساب داننى العقارات المشراه و مخصص هبوط أسعار العقارات الذى يتم تكوينه فى حالة إنخفاض قيمتها السوقية عن القيمة الدفترية نتيجة ظروف خاصة بالمنطقة المقامة فيها هذه العقارات أو لأية أسباب أخرى. وفى حالة إرتفاع القيمة السوقية للعقارات عن قيمتها الدفترية لا يجرى تعديل للقيمة الدفترية. هذا ويجوز للهيئة إعادة تقييم العقارات المخصصة إذا زادت القيمة السوقية للعقار زيادة كبيرة على قيمتها الدفترية على ألا يتم ذلك قبل إنقضاء خمس سنوات من تاريخ البناء أو الشراء أو التقييم السابق.

هذا ووفقا للائحة التنفيذية لقانون الإشراف والرقابة على التأمين فى مصر والقرارات المكملة لها يتم إعداد ميزانية المشروع التأميني بحيث تضمن بيانات مستقلة عن كل من: الأراضى الفضاء والأراضى التى عليها مباني مملوكة للشركة. والمباني المملوكة للشركة والمقامة على أراضى ملك الشركة والمشروعات تحت التنفيذ. وتشمل تلك البيانات مايلى:

١- بيانات تفصيلية عن العقارات فى نهاية كل عام من حيث عقد تملك العقار (مسلسل. وصف العقار. عنوان العقار. رقم العقار. تاريخ الشهر. مكتب الشهر.

القيمة الدفترية) والإضافات والتحسينات (فى أول العام وخلالها) ثم الإستبعادات والإهلاكات لإستخلاص القيمة آخر العام.

٢- بيانات تفصيلية عن العقارات التى تم التصرف فيها خلال العام ويتم التقييم المحاسبى والتحليل المالى من خلال دراسة البيانات التالية: وصف العقار. القيمة الدفترية أول العام. إضافات وتحسينات خلال العام حتى تاريخ البيع. إستبعادات خلال العام حتى تاريخ البيع. ع إهلاك المباني حتى تاريخ البيع. القيمة الدفترية حتى تاريخ البيع = (القيمة الدفترية أول العام + إضافات وتحسينات خلال العام حتى تاريخ البيع) مطروحا منها (إستبعادات خلال العام حتى تاريخ البيع + مجمع إهلاك المباني حتى تاريخ البيع). داننو عقارات. صافى قيمة العقار (القيمة الدفترية حتى تاريخ البيع - داننو عقارات). ثمن البيع. مصروفات البيع. صافى قيمة البيع ( ثمن البيع - مصروفات البيع). ربح/ خسارة العقار المباع (صافى قيمة البيع - صافى قيمة العقار).

ثانيا: تقييم الأوراق المالية (صكوك وسندات حكومية أو أوراق مضمونة منها. حصص فى شركات. أوراق مالية أخرى)

يتم تقييم الأوراق المالية على النحو التالى:

١- الأوراق المالية الحكومية أو الشهادات المضمونة منها وتشمل:

(أ) صكوك وسندات حكومية:

وهذه يتم تقييمها بالقيمة السوقية أو التكلفة الدفترية أيهما أقل.

(ب) أذون على الخزنة العامة:

وهذه يتم تقييمها بالتكلفة الدفترية (ثمن الشراء)

(ج) شهادات الإستثمار:

وتشمل شهادات الإستثمار المجموعة (أ) فى نهاية السنة المالية من كل عام بالقيمة الإستردادية للأصل (أى القيمة الإسمية + الفائدة المعلنة وفقا للجداول الخاصة بالقيمة الإستردادية والواردة من البنك الأهلى المصرى فى نهاية السنة المالية) كما تشمل شهادات الإستثمار المجموعة (ب) ذات العائد الجارى ويتم تقييمها على أساس القيمة الأسمية لهذه الشهادات.

٢- السندات: يتم تقييم السندات وفقا للقواعد التى يضعها خبراء سوق المال فى هذا الشأن.

٣- الأسهم: يتم تقييم الأسهم وفقا للقواعد التى يضعها خبراء سوق المال فى هذا الشأن مع مراعاة عدم إدراج قيمة أسهم ضمان العضوية فى مجالس إدارات الشركات المساهمة ضمن الأوراق المالية المخصصة.

٤- الودائع: تقدر قيمة الودائع النقدية وشهادات الإيداع، التى وردت بها شهادات البنوك الدالة علنالتخصيص طبقا لهذه الشهادات فى تاريخ إعداد الميزانية.

هذا ويتعين تصوير الميزانية بحيث تتضمن البيانات التفصيلية اللازمة لتقييم الأوراق المالية وتحليلها على النحو التالى:

١- البيانات التفصيلية للأوراق المالية الحكومية والشهادات المضمونة من الحكومة والتي تتمثل بالنسبة لكل منها في البيانات التالية: وصف الورقة، تاريخ الشراء، العدد، القيمة دفترية، القيمة الاسمية، القيمة السوقية أو الاستردادية، المدد، تاريخ الإستحقاق، مخصص هبوط الأسعار، مكان الإيداع.

٢- البيانات التفصيلية للأوراق المالية المتداولة ذات الإيراد المتغير وحتى يمكن تقييم تلك الأوراق وتحليلها ماليا يتعين أن تستوفى لكل نوع من أنواع تلك الأوراق على حده البيانات التالية: اسم الشركة المصدرة، تاريخ الشراء، عدد الأوراق، القيمة دفترية، القيمة الاسمية، القيمة السوقية أو الاستردادية، رأس مال الجهة المصدرة، نسبة المساهمة ٥:٧، مخصص هبوط أسعار الأوراق المالية، مكان الإيداع.

٣- البيانات التفصيلية للأوراق المالية غير المتداولة ذات الإيراد المتغير وعلى النحو المبين بالأوراق المتداولة.

٤- البيانات التفصيلية للسندات المتداولة وتهتم هنا بالتقييم والتحليل المالي في ضوء بيانات تتضمن: اسم الجهة المصدرة، تاريخ الشراء، عدد السندات، قيمة دفترية، قيمة اسمية، قيمة سوقية أو إستردادية، مدة السند، تاريخ الإستحقاق، رأس مال الجهة المصدرة، مخصص هبوط أسعار الأوراق المالية، مكان الإيداع، معدل العائد %.

٥- البيانات التفصيلية للسندات غير المتداولة وتهتم هنا أيضا بالتقييم والتحليل المالي في ضوء بيانات تتضمن: اسم الجهة المصدرة، تاريخ الشراء، عدد السندات، قيمة دفترية، قيمة اسمية، نتيجة نشاط المشروع عن العام، مدة السند، تاريخ الإستحقاق، رأس مال الجهة المصدرة، مخصص هبوط أسعار الأوراق المالية، مكان الإيداع، معدل العائد %.

٦- البيانات التفصيلية لوثائق صناديق الإستثمار وهذه يتم تقييمها محاسبيا وتحليلها في ضوء بيانات تتضمن: اسم الصندوق، تاريخ الشراء، العدد، القيمة الدفترية، القيمة السوقية أو الإستردادية، مخصص هبوط أسعار الأوراق المالية في نهاية العام، مكان الإيداع، ملاحظات.

٧- البيانات التفصيلية للمساهمات في شركات ويتم تقييمها محاسبيا وتحليلها ماليا بمراعاة: اسم المشروع، تاريخ المساهمة، رأس مال المشروع، قيمة مساهمة الشركة، قيمة المسدد من الحصة، نتيجة نشاط المشروع عن العام، حصة الشركة من نتيجة النشاط عن العام (ربح / خسارة)، المخصص في بداية العام، المخصص في نهاية العام، الخسائر المرحلة من الأعوام السابقة، مكان الإيداع، ملاحظات.

**ثالثا: تقييم قيمة القروض:** (قروض بضمان ووثائق تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال، قروض بضمان رهون عقارية، قروض بضمانات أخرى)

يتم تقييم قيمة القروض طبقا للعقود الخاصة بها والضمانات المقدمة عنها بعد خصم ما أدى منها.

١- القروض بضمان رهون عقارية وهذه يتم تقييمها وتحليلها ماليا بمراعاة: إسم المقترض. عنوان العقار. تاريخ عقد القرض. مدته قيمة القرض. المسدد حتى تاريخ الميزانية. الرصيد (قيمة القرض-المسدد حتى تاريخ الميزانية). قيمة العقار في تاريخ القرض. نسبة قيمة القرض إلى قيمة العقار ٥:٨ . الفوائد المستحقة (عن العام الحالى. عن الأعوام السابقة). بيانات عن تسجيل القرض ( تاريخ الشهر. مكتب الشهر. رقم الشهر). المخصص المكون للقرض

٢- القروض بضمانات أخرى خلال العام حيث تبين لأغراض التقييم والتحليل: إسم المقترض. تاريخ عقد القرض. مدته. قيمة القرض (القيمة الأصلية. المسدد حتى تاريخ الميزانية.الرصيد). نوع الضمان ومكانه. قيمة الضمان عند بدء القرض. بيانات عن تسجيل عقد القرض (تاريخ الشهر. مكتب الشهر. رقم الشهر). المخصص المكون للقرض

رابعاً: تقييم الودائع الثابتة بالبنوك: (ودائع بالبنوك المحلية. وودائع بالبنوك الخارجية . شهادات الإيداع والإيداع) على النحو التالي:

١- الودائع النقدية الثابتة بالبنوك: تبين لأغراض التقييم والتحليل: رقم الوديعة. قيمة الوديعة. العملة. المقابل بالجنية المصرى. مدة الوديعة. تاريخ الإستحقاق. مكان الإيداع (إسم البنك / الفرع).

٢- شهادات الإيداع والإيداع التى تصدرها البنوك: تبين لأغراض التقييم والتحليل: الجهة المصدرة. العدد. القيمة الإستردادية. القيمة. مدة الشهادة. تاريخ الإستحقاق . مكان الإيداع.

٣- الإستثمارات التى تم التصرف فيها خلال العام: تبين لأغراض التقييم والتحليل: نوع الورقة/ القيمة الدفترية للورقة/ تاريخ البيع/ قيمة البيع (العدد/ السعر/ القيمة)/ مصاريف البيع/ أرباح مستحقة حتى تاريخ البيع/ صافى القيمة البيعية/ الربح أو الخسارة / قيمة المخصص فى بداية السنة المالية

هذا ووفقا للائحة التنفيذية لقانون الإشراف والرقابة على التأمين فى مصر يتعين إيداع الأموال النقدية والأوراق المالية ووثائق صناديق الإستثمار التى تكون جزءا من الأموال المخصصة فى أحد البنوك المسجلة لدى البنك المركزى المصرى وتقدم الشركة إلى هيئة الرقابة على التأمين ما يثبت ذلك مع تعهد من المدير المسئول فيها بتخصيص

القيمة للفروع المطلوب تخصيصها لها وبعدم التصرف فى هذه القيمة إلا بعد موافقة الهيئة.

ويسرى حكم الفقرة السابقة على مستندات القروض التي ترخص بها الهيئة والمستندات المؤيدة لشراء العقارات التي لم يتم تسجيلها بعد لأسباب خارجة عن إرادة الشركة مع عدم التصرف في هذه العقارات أو في أي حق من الحقوق العينية العقارية أو نقله أو تغييره أو زواله إلا بعد الحصول على ترخيص من الهيئة بذلك.

**التقييم المحاسبي والتحليل المالي التأميني للمدينين:** مدينو عمليات التأمين. شركات تأمين وإعادة تأمين المدينة. مدينون وأرصدة مدينة أخرى.

**أولاً: تقييم مدينو عمليات التأمين:** وهذه تتمثل في الأقساط تحت التحصيل والحسابات الجارية للمؤمن لهم ويتعين لتقييمها مالياً أن تبين تفصيلاً في ميزانية شركات التأمين على النحو التالي:

١- تحليل للأقساط تحت التحصيل موزعة على فروع تأمينات الممتلكات والمسئوليات (حريق. نقل بحري. نقل داخلي. السفن. الطيران. سيارات تكميلي. سيارات إجباري. هندسي. بترول. حوادث متنوعة. علاج طبي ( في ضوء البيانات التالية عن كل فرع:  
-الرصيد بداية العام والإصدارات خلال العام.  
- المحصل والإلغاءات  
-الرصيد في نهاية العام (جملة الرصيد أول العام والاصدارات خلال العام - جملة المحصل والإلغاءات)  
هذا ويراعى أن يطابق الرصيد في نهاية العام الرصيد الوارد بالميزانية وفي حالة وجود إختلاف يوضح السبب بالأرقام.

٢- تحليل للأقساط تحت التحصيل لكل فرع (حريق . نقل بحري .نقل داخلي . أجسام سفن . الطيران . سيارات تكميلي . سيارات إجباري . هندسي . بترول . حوادث متنوعة . علاج طبي . إجمالي الفروع) في ضوء البيانات الخاصة بتاريخ الإستحقاق لإستخلاص:  
أولاً- ما يخص السنة الحالية  
ثانياً- ما يخص السنة السابقة.  
ثالثاً- ما يخص السنوات قبل السابقة.  
رابعاً: الإجمالي (الرصيد في نهاية العام)

٣- تحليل للحسابات الجارية للمؤمن لهم (المدينة) وذلك بمراعاة: قيمة الأرصدة التي لم يتم أية حركة عليها خلال الثلاثة شهور الأخيرة من العام قيمة الأرصدة التي لم يتم أية حركة عليها خلال العام الأخير . قيمة الأرصدة التي لم يتم أية حركة عليها خلال العاميين الأخيرين.

ثانياً: تقييم أرصدة ومخصصات شركات التأمين وإعادة التأمين المدينة: (محلية وبالخارج) وهذه تشمل:

١- الأرصدة المدينة لإتفاقيات إعادة التأمين لدى شركات التأمين وإعادة التأمين المحلية وهذه يتم تحليلها في ضوء البيانات الخاصة بكل شركة والتي تتمثل في: اسم الشركة. عمليات مشاركة أو إعادة تأمين واردة (مدين/ دائن). عمليات مشاركة أو إعادة تأمين صادرة (مدين / دائن). الرصيد المدين عن العام الحالي. سنة المقارنة (مدين/ دائن)

٢- الأرصدة المدينة لإتفاقيات إعادة التأمين لدى شركات التأمين بالخارج وهذه يتم تحليلها في نهاية كل سنة مالية في ضوء البيانات الخاصة بكل شركة وجنسياتها:  
عمليات واردة (مدين/ دائن).  
عمليات صادرة (مدين/ دائن).

الرصيد المدين عن العام الحالي وعن سنة المقارنة (مدين/ دائن)  
٣- أرصدة عمليات إعادة التأمين الوارد (حريق. نقل بحري. نقل داخلي. السفن. الطيران. سيارات تكميلي. سيارات إجباري. هندسي. بترول. حوادث متنوعة. علاج طبي. إجمالي) إتفاقي عن السنوات غير المكتملة في نهاية السنة المالية وهذه تتضمن:

- جملة الإيرادات (أقساط ومحافظ داخلة. فوائد عن الإحتياطات المفرج عنها. إيرادات أخرى)  
- جملة المصروفات (تعويضات مدفوعة ومحافظ. عمولات مدفوعة. مصروفات أخرى)

- صافي الدخل (جملة الإيرادات-جملة المصروفات)  
- المخصصات: (مخصص أخطار سارية محتجز. مخصص أخطار سارية مفرج عنه. مخصص تعويضات تحت التسوية محتجز. مخصص تعويضات تحت التسوية مفرج عنه)  
- صافي المخصصات (مخصص أخطار سارية محتجز+مخصص تعويضات تحت التسوية محتجز)- (مخصص أخطار سارية مفرج عنه + مخصص تعويضات تحت التسوية مفرج عنه)

- الرصيد (صافي الدخل+صافي المخصصات)  
٤- المخصصات المحتجزة لدى معيدي التأمين في نهاية السنة للفروع المختلفة (حريق . نقل بحري. نقل داخلي. السفن. الطيران. سيارات تكميلي. سيارات إجباري. هندسي. بترول. حوادث متنوعة. علاج طبي):  
مخصص الأخطار السارية.  
مخصص التعويضات تحت التسوية.

ثالثاً: مدينون وأرصدة مدينة أخرى (مدينون وحسابات جارية مدينة. إيرادات إستثمارات وفوائد مستحقة) وهذه تشمل:

١- أرصدة الوسطاء المدينة في نهاية السنة ويتم التحليل المالي لكل من الوسطاء من خلال مقارنة الأرصدة المستحقة عن الإصدارات أول وآخر العام عن كل من العام الحالي والعام السابق والأعوام قبل العام السابق.

٢- إيرادات عقارات مستحقة في نهاية السنة ويتم التحليل المالي من خلال مقارنة الأرصدة المستحقة أول وآخر المدة عن كل من: الستة شهور الأخيرة من العام الحالي. الستة شهور الأولى من العام الحالي. الأعوام قبل العام الحالي.

٣- فوائد وأرباح مستحق في نهاية السنة لكل نوع من أنواع الإستثمارات على حده (ثم جملة الأنواع) ويتم التحليل من خلال مقارنة الرصيد المستحق أول العام بالرصيد آخر العام وذلك عن الستة شهور الأخيرة من العام الحالي. الستة شهور الأولى من العام الحالي. الأعوام قبل العام الحالي.

٤- المدينون والحسابات الجارية المدينة في نهاية السنة ويتم التحليل المالي بمقارنة الرصيد أول وآخر العام لكل من العام المالي الحالي والأعوام السابقة.

٥- المدفوعات المقدمة في نهاية العام، ويتم في هذا الشأن توفير بيانات تتعلق بمقارنة الرصيد أول وآخر كل من المفوعات المقدمة العام الحالي والأعوام السابقة.

٦- الديون المعدومة خلال العام المنتهى في نهاية السنة وهذه يبين بالنسبة لها القيمة والمخصص المقدر في بداية لعام.

## المبحث الثاني

## التقييم المحاسبي والتحليل المالي التأميني لحقوق للإستثمارات وللمخصصات التجارية والدائنين

التقييم المحاسبي والتحليل المالي التأميني لحقوق المساهمين: رأس المال  
والاحتياطيات

أولاً: رأس المال (المرخص به .المصدر والمكتتب به .المدفوع)

١- تحليل رأس المال: ويتم ذلك بالتعرف على كل من:

- رأس المال المرخص به:
- رأس المال المصدر والمكتتب فيه:
- رأس المال المدفوع: ويبين عدد وقئة وقيمة كل من الأسهم العادية والممتازة والجملة

٢- حركة رأس المال ويتم ذلك من خلال مقارنة بيانات رأس المال في نهاية العام الحالي وفي نهاية العام السابق ومصادر التمويل (الفرق . قيمة . بيان)

ثانياً: حركة الإحتياطيات: (قانونى .رأسمالى .نظامى .أخرى أرباح أوخسائر مرحلة من الأعوام السابقة):  
وهذه يتم تحليلها مالياً فى ضوء: الرصيد فى نهاية العام السابق.إضافات.إستخدامات.الرصيد فى نهاية العام الحالي

التقييم المحاسبي والتحليل المالي التأميني للمخصصات التجارية  
والدائنين وهذه تشمل:

أولاً: المخصصات التجارية: تتحدد حركة هذه المخصصات ببيان (الرصيد فى بداية العام ثم الحركة خلال العام متمثلة فى إيرادات ومصروفات . أرباح وخسائر . أخرى ثم إستخدام وأخيرا الرصيد فى نهاية العام) وتشمل:  
- مخصصات الإهلاك: مخصص إهلاك العقارات ومخصص إهلاك أصول ثابتة

- مخصصات بخلاف الإهلاك: الضرائب .قروض وديون مشكوك فى تحصيلها . أقساط تحت التحصيل وإلغاءات . هبوط أسعار أوراق مالية. فروق أسعار عملات أجنبية . أخرى

ثانياً: شركات تأمين وإعادة تأمين دائنة: (محلية وبالخارج) وهذه تشمل:

- ١- الأرصدة الدائنة لإتفاقيات إعادة التأمين لشركات التأمين وإعادة التأمين المحلية وهذه يتم تحليلها في ضوء البيانات الخاصة بكل شركة والتي تتمثل في: عمليات واردة (مدين/دائن) . عمليات صادرة (مدين/دائن) . الرصيد المدين عن العام الحالي . سنة المقارنة (مدين/دائن).
- ٢- الأرصدة الدائنة لإتفاقيات إعادة التأمين لشركات التأمين وإعادة التأمين بالخارج وهذه يتم تحليلها في نهاية كل سنة مالية في ضوء البيانات الخاصة بكل شركة وجنسياتها والتي تتمثل في: عمليات واردة (مدين/دائن) . عمليات صادرة (مدين/دائن) . الرصيد المدين عن العام الحالي . سنة المقارنة (مدين/دائن).
- ٣- أرصدة عمليات إعادة التأمين الوارد (حريق.بحرى.نقل داخلى .نقل السفن.الطيران.سيارات تكميلي.سيارات إجبارى.هندسى.بترولى .حوادث متنوعه.علاج طبي) إتفاقي عن السنوات غير المكتملة في نهاية السنة وهذه تتضمن لأغراض التقييم المحاسبى والتحليل المالى: جملة الإيرادات (أقساط ومحافظ داخلة.فوائد عن الإحتياطيات المفرج عنه .إيرادات أخرى) .مصروفات أخرى (تعويضات مدفوعة ومحافظ.عمولات مدفوعة .جملة المصروفات) .صافى الدخل (جملة الإيرادات-جملة المصروفات) .المخصصات (مخصص أخطار سارية محتجز .مخصص أخطار سارية مفرج عنه .مخصص تعويضات تحت التسوية محتجز .مخصص تعويضات تحت التسوية مفرج عنه) .صافى المخصصات (مخصص أخطار سارية محتجز + مخصص تعويضات تحت التسوية محتجز + مخصص تعويضات تحت التسوية مفرج عنه) .الرصيد (صافى الدخل+ صافى المخصصات)
- ٤- المخصصات المحتجرة من معيدى التأمين (حريق. نقل بحرى. نقل داخلى. سفن.طيران.سيارات تكميلي.سيارات إجبارى . هندسى. بترول. حوادث متنوعه.علاج طبي) في نهاية العام حيث يبين: مخصص الأخطار السارية. مخصص التعويضات تحت التسوية.

### ثالثاً: دانون وأرصدة دائنة أخرى

- ١- دانون وحسابات جارية دائنة يتم التحليل لكل دائن أو حساب دائن بمقارنة السنة الحالية بالسنة السابقة
- ٢- مستحقات وأرصدة دائنة أخرى يتم التحليل لكل مبلغ مستحق أو رصيد دائن بمقارنة السنة الحالية بالسنة السابقة

## الفصل السادس

# التقييم الإكتواري والتحليل المالي لمخصصات حقوق العملاء (حملة وثائق التأمين)

المبحث الأول: المخصصات الفنية لعمليات تأمينات  
الأشخاص وتكوين الأموال

المبحث الثاني: المخصصات الفنية لعمليات تأمين  
الممتلكات والمسئوليات

**تمهيد:**

تقدم الحسابات الختامية لمختلف المشروعات الإقتصادية مصحوبة بتقرير من مراقب حساباتها يثبت أن الميزانية وحساب الإيرادات والمصروفات قد أعدت على الوجه الصحيح وتمثل حالة المشروع تمثيلاً صحيحاً من واقع الدفاتر والبيانات التي وضعت تحت تصرفه.

وإذ تتضمن ميزانية المشروع التأمينى بنوداً لما يسمى بالمخصصات الفنية والأموال المخصصة والتي تقابل التزامات المشروع تجاه عملاؤه من حملة وثائق التأمين، فإن من الطبيعي أن يثبت مراقبو الحسابات في تقاريرهم مدى إعداد تلك المخصصات الفنية والأموال المخصصة على الوجه الصحيح ومدى كفايتها لمقابلة التزامات الشركة (حيث لا يجوز توزيع أرباح على مساهمي المشروع التأمينى قبل إستكمال النقص في المخصصات إن وجد).

على أنه نظراً لتمييز صناعة التأمين بالتعامل مع أخطار محتملة الحدوث في المستقبل فإن تحديد المخصصات والأموال المخصصة يقوم على فروض وأسس إكتوارية يتم وفقاً لها تقدير تلك المخصصات وهو مجال مختلف عن مجال خبرة مراقبو الحسابات ولك أن تلاحظ أننا نستخدم هنا عبارة تقدير المخصصات وليس حساب المخصصات فالأمر بشأنها تقديري Matter of estimation بعكس العمليات الحسابية Calculations فطالما نتعامل مع المستقبل فإن الأمر يقوم على فروض تخضع لتقديرات بعكس الأمر بالنسبة للحسابات المالية التي تستند على بيانات وأرقام تاريخية محققة إذ تحسب عن فترة سابقة.

وهكذا نفهم كيف حرص قانون الإشراف والرقابة على التأمين في مصر على النص على أنه يتعين على شركات التأمين وإعادة التأمين تقديم تقرير من خبير إكتواري من بين المقيدين في سجلات هيئة الرقابة على التأمين يثبت تقدير وتحديد المخصصات الفنية لعمليات تأمينات الأشخاص وفقاً للأسس الفنية، مع التزام الخبير بالقيام بإخطار هيئة الإشراف والرقابة على التأمين كتابة بأى نقص أو خطأ يكتشفه من خلال عمله.

## المبحث الأول

**المخصصات الفنية**  
**لعمليات تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال**  
**الإحتياطي الحسابي.مخصص المطالبات تحت التسوية**

**أولاً: بيانات وعناصر نتائج النشاط التي يتم على أساسها تقدير المخصصات:**

يقوم الخبير الاكتواري للمشروع التأميني بتقدير الإحتياطي الحسابي وفقاً للأسس الفنية التي تعتمد عليها مجلس إدارة جهة الإشراف والرقابة. كما يقوم بتقدير مخصص المطالبات تحت التسوية والذي يعادل قيمة المطالبات التي لم يتم تسويتها حتى تاريخ إعداد الميزانية. وفي هذا يستند ويشمل التقدير:

- ١- حركة وثائق التأمين على الحياة السارية (عمليات التأمين العادية والشعبية والجماعية كل على حدة) في نهاية العام: وهذه يتم دراستها من خلال بيان عدد ومبالغ الوثائق السارية أول العام (داخل وخارج الجمهورية) والإضافات (وثائق جديدة/ زيادة مبالغ التأمين/ إعادة سريان/ تعديلات/ أخرى) والإستبعادات (بسبب: الوفاء/ الوفاة/ العجز/ الإسترداد/ السحب/ الإلغاء/ التخفيض/ إنتهاء أجل التأمين (المؤقت)/ تعديلات/ أسباب أخرى) لإستخلاص الساري آخر العام.
- ٢- حركة وثائق تكوين الأموال السارية عن العام المنتهى:

وهذه يتم دراستها وبذات الأسلوب الموضح بعاليه أى من خلال بيان عدد ورؤوس الأموال للوثائق السارية أول العام (داخل وخارج الجمهورية) والإضافات (وثائق جديدة. إعادة سريان) والإستبعادات (بسبب: الوفاة.إلغاء.سحب.إسترداد. أسباب أخرى) لإستخلاص الساري في نهاية العام.

- ٣- التأمينات المختلطة بأنواعها في نهاية العام: وهنا يتم توفير البيانات التالية لكافة الوثائق الفردية والعقود الجماعية كل على حدة: سنة الإستحقاق بدءاً بالأقرب. مبالغ التأمين الأرباح المضافة لتى تم تعليتها. الأقساط السنوية. وفي حالة الوثائق التي تقل فيها مدة سداد الأقساط عن مدة التأمين يجب بيان قيمة الأقساط وعددها.

- ٤- تأمينات مدى الحياة في نهاية العام ويتم تحليلها بمراعاة: السن بدءاً بالسن الأصغر (يجب ذكر القواعد والأسس التي تم عليها

حساب السن/ يجوز إعداد هذا النموذج لمجموعات عمرية كل خمس سنوات.) ويبين لكل سن مبالغ التأمين (التي تم تلبيتها)/ الأرباح المضافة/ القسط التجارى السنوى

#### ٥- الدفعات المؤجلة غير المضمونة الدفع فى نهاية العام:

ويتم تحليلها فى ضوء: سنة إستحقاق الدفعة بدءا بالأقرب/ الأقساط السنوية التجارية/ سنة إستحقاق الدفعة بدءا بالأقرب/ القيمة السنوية للدفعات بدون أرباح / قيمة الأرباح المضافة كل سنة / الأقساط السنوية التجارية

٦- الدفعات المضمونة فى نهاية العام وتلك التى تدفع حاليا لمدى الحياة متضمنة الحد الأدنى للمدد المؤكدة وهذه تحلل بمراعاة: السن بدءا بالأصغر/ قيمة الدفعة السنوية

٧- الدفعات المدفوعة لمدد مؤقتة: متضمنة الدفعات المدفوعة لمدة معلومة، وتبين بالنسبة لها: سنة إنتهاء الدفعة بدءا بالأقرب/ قيمة الدفعة السنوية

٨- الدفعات المؤجلة المضمونة الدفع ويتم تحليلها فى ضوء: الأقساط السنوية التجارية/ ق.ح. للأرباح المضافة / ق.ح. للدفعات بدون الأرباح/ سنة إستحقاق الدفعة بدءا بالأقرب

٩- ملخص لوثائق التأمين وتقديرها لكافة فروع التأمين (حصص الأرباح المضافة هذا العام) عن نهاية العام ويتم تحليلها فى ضوء:  
معدل الفائدة المستخدم  
جدول الحياة المستخدم

عدد الوثائق ومبالغ التأمين والأرباح المضافة (التي تم تلبيتها) والأرباح المقترح توزيعها عن العام المالى المنتهى تاريخ الميزانية وتعد الأرباح المقترح توزيعها لكل نوع من أنواع التأمين المشتركة فى الأرباح مع بيان أسلوب التوزيع: بسيط أو مركب - مضافة أو بالخصم من الأقساط أو نقدية .. إلخ)

الأقساط التجارية السنوية وصافى الأقساط السنوية المستخدمة فى التقدير والقيمة الحالية لكل من مبالغ التأمين والأرباح المضافة (التي تم تلبيتها) والأقساط الصافية والإلتزام

١٠- المخصصات فى نهاية العام: يبين الإحتياطي الحسابي و المطالبات تحت التسوية لكل من:

أولا - وثائق فردية (عادية. شعبية. الدفعات. المعاشات التكميلية. تكوين الأموال. العلاج الطبي. الحوادث الشخصية) داخل وخارج الجمهورية

ثانيا- وثائق جماعية (مؤقت. مختلط)

كما تذكر كافة المخصصات والإحتياطيات الأخرى بالتفصيل ومنها المال الإحتياطي لعمليات إعادة التأمين الصادر محليا

**ثانيا: سريان الشروط الفنية للأقساط وتقدير المخصصات وإعادة التأمين والإستثمارات على الجمعيات:**

١- تسرى على الجمعية الأحكام المتعلقة بالأسس الفنية فى شركات التأمين ومن بينها أسس حساب القسط وتقدير المخصصات وإعادة التأمين وإستثمار الأموال.

٢- تمسك الجمعية ذات السجلات التى تمسكها شركات التأمين بالإضافة إلى سجل العضوية/ سجل حسابات الأعضاء/ السجلات التى تقرر الهيئة إمساکها

٣- على الجمعية أن تمسك حسابات لعمليات التأمين مستقلة عن حسابات إستثمار أموال أعضاء الجمعية وحسابات مستقلة لكل من تأمينات الأشخاص وتأمينات الممتلكات والمسئوليات وحسابات خاصة لكل فرع من فروع التأمين المرخص بمزاوتها.

ويجوز لمجلس إدارة الهيئة تكليف الجمعية بإمساک حساب خاص لكل نوع يحدده من أنواع التأمين بالفرع الواحد.

وتعد الجمعية فى نهاية كل سنة مالية بالإضافة إلى الحساب الإجمالى لإيرادات ومصروفات كل من تأمينات الأشخاص وتأمينات الممتلكات والمسئوليات حساب إيرادات ومصروفات لكل فرع من فروع التأمين المرخص لها بمزاوتها ويتضمن هذا الحساب جميع ما يتعلق بالفرع من إيرادات ومصروفات وصافى الفائض أو العجز حسب الأحوال ويضاف إلى ذلك ما يخص الفرع فى عائد إستثمار الأموال المقابلة لحقوق حملة الوثائق.

ويتم توزيع صافى فائض حساب الإيرادات والمصروفات على حملة الوثائق وفقا لما يقرره مجلس الإدارة وتقره الجمعية العامة.

وتعد الجمعية في نهاية كل سنة مالية حسابا مستقلا لإستثمار الأموال التي تقابل حقوق الأعضاء وتخصم منه المصروفات المتعلقة بهذا الإستثمار وفي حالة تحقيق فائض في هذا الحساب يوزع على الأعضاء على الوجه الآتى:

- ١٠ % إحتياطي نظامى ويجوز للجمعية وقف هذا الخصم متى بلغ الإحتياطي المذكور مثل رأس لمال.

- ٥ % لتكوين أية إحتياطيات أخرى يراها مجلس إدارة الجمعية ويوقف هذا الخصم متى بلغ الإحتياطي المذكور ٢٥ % من رأس المال.

- ٥ % من رأس المال كدفعة أولى للأعضاء.  
- ١ % من الباقي مكافأة لأعضاء مجلس الإدارة وفقا لما تقرره الجمعية العامة.

- يوزع الباقي على الأعضاء كحصة إضافية وبشرط ألا يزيد إجمالى التوزيعات على ٦ % من رأس المال أو يرحل إلى الإحتياطي كفائض للعام القادم.

- ويجوز للجمعية العامة أن تقرر توزيع نسبة من الأرباح على العاملين وبما لا يجاوز مجموع أجورهم السنوية ولا تزيد على ١ % من صافى الفائض.

## المبحث الثانى

المخصصات الفنية لعمليات تأمين الممتلكات والمسئوليات  
الأخطار السارية. التعويضات تحت التسوية. التقلبات عكسية  
حريق. نقل بحرى وداخلى. سفن. طيران. س. تكميلي وإجبارى. هندسى. بترول. حوادث. طبى

### تمهيد:

يراعى فى تكوين المخصصات الفنية لعمليات تأمين الممتلكات  
المسئوليات الآتى:

- ١ - بالنسبة إلى مخصص الأخطار السارية:  
يتم تكوينه لمقابلة التزامات الشركة عن عمليات التأمين المصدرة  
قبل إنتهاء السنة المالية ومازالت سارية بعد إنتهائها.  
ووفقا للوضع فى مصر يكون حده الأدنى النسب التالية من جملة  
إكتتابات الشركة عن السنة المالية المنقضية:  
أ - ٤٧% عن عمليات التأمين الإجبارى عن المسئولية المدنية  
الناشئة عن حوادث السيارات.  
ب - ٢٥% عن عمليات التأمين من أخطار النقل البحرى والجوى.  
ج - ٤% عن باقى العمليات.  
د - ١% من رصيد اقساط وثائق التأمين طويلة الأجل والخاص  
بالسنوات التالية للسنة المالية المنقضية بعد خصم نصيب تلك السنوات من  
عمولة الإنتاج المسددة عن سنه الإصدار.  
وتزداد النسب عالية فى الحالات التالية:  
- إذا تبين من التوزيع النسبى للإصدارات على مدى شهور السنة زيادة  
الإصدار نسبيا فى الشهور الأخيرة من السنة المالية. - زيادة معدلات الخسائر الفعلية  
عن السنة المالية على ١% على أن يتم زيادة هذه النسب وفقا للقواعد التى  
تحددها الهيئة.  
ويجب أن تتضمن تقديرات هذا المخصص فى نهاية كل سنة مالية  
ما يلى:

- رصيد أقساط وثائق التأمين طويلة الأجل والخاص بالسنوات التالية للسنة  
المالية المنقضية بعد خصم نصيب تلك السنوات من عمولة الإنتاج وبما لا  
يتجاوز ٢٠% من قيمة رصيد هذه الأقساط مع مراعاة إعداد سجلات منفصلة للوثائق  
طويلة الأجل يوضح بها قيمة هذه الأقساط فى نهاية كل سنة مالية حتى يمكن تقدير  
المخصص الكافى لها

- رصيد الأقساط المدفوعة مقدما عن سنة مالية تالية  
- ١٠٠% من أقساط الوثائق التي يبدأ تاريخ سريانها بعد إنتهاء السنة المالية.

٢- بالنسبة إلى مخصص التعويضات تحت التسوية عن الحوادث التي تم الإبلاغ عنها:

يتم تقدير هذا المخصص من واقع كشوف جرد فعلى لمذفات الحوادث التي تم الإبلاغ عنها بالقدر الكافي لمواجهة إنتزامات الشركة عن هذه الحوادث .  
ووفقا للوضع في مصر:

- توافي هيئة الرقابة على التأمين بصورة من هذه كشوف الجرد لكافة الفروع

- يجب أن تؤيد تقديرات الشركة بتقارير الخبراء المتخصصين بالنسبة للحوادث الكبيرة التي تحدد الهيئة مبالغها بالنسبة لكل شركة.

- يجب أن تتضمن تقديرات المخصص تقديرا كافيا للمصاريف الخاصة بتسوية التعويضات.

٣- بالنسبة إلى مخصص مقابلة حوادث وقعت ولم يبلغ عنها حتى تاريخ إعداد الميزانية وهذا يتم تكوينه في ضوء وقائع كل حادث.

٤- بالنسبة إلى مخصص التقلبات العكسية:

أ- يجنب من حساب إيرادات ومصروفات كل فرع من فروع تأمينات الممتلكات والمسئوليات في نهاية كل سنة مالية ما يلي:  
- ما يعادل ٧٥% من أقساط الأخطار الطبيعية وأخطار الشغب والتخريب.

- نسبة من الأقساط تعادل الفرق بين معدلات الخسائر المقدرة التي تم على أساسها إحتساب أسعار تأمينات كل فرع على حده وبين معدلات الخسائر الفعلية المحققة في نهاية السنة المالية وبما لا يتجاوز ٥٠% من فائض النشاط التأميني للفرع قبل إحتساب هذا المخصص وتضع الهيئة الأسس الخاصة بتحديد معدلات الخسائر المقدرة لكل فرع.

ويجوز إذا بلغت قيمة المخصص ١٠٠% من مخصص التعويضات تحت التسوية للفرع أن توقف الشركة التجنيب لهذا المخصص.  
- لا يتم تكوين هذا المخصص في الفروع خلال السنوات التي تزيد معدلات الخسائر الفعلية فيها عن ١٠٠%.

- تعتبر رصيد مخصص تقلبات معدلات الخسائر فى نهاية يونيو ١٩٩٥ فى حكم مخصص التقلبات العكسية.

ب- يجوز استخدام هذا المخصص إذا زاد معدل الخسائر الفعلى عن العام بما قيمته ٢٠% من معدل الخسائر المقدر وذلك بحد أقصى ٢٠% من رصيد المخصص المكون فى الفرع فى بداية السنة المالية.

وفى جميع الأحوال يتعين أن تكون هذه المخصصات كافية لمقابلة حقوق حملة الوثائق ويتعين على جهة الاشراف والرقابة إتخاذ كافة السبل والتدابير للتحقق من كفايتها.

### مخصص الأخطار السارية:

يعد لكل فرع (لكل من الحريق.نقل بحرى.نقل داخلى .السفن. الطيران. سيارات تكميلى. سيارات إجبارى. هندسى. بترول .حوادث متنوعه. علاج طبي. المجموع) فى نهاية العام على النحو التالى:  
أ. إجمالى الأقساط وتشمل:

١- الأقساط المباشرة (تتضمن الأقساط طويلة الأجل عن العام مع مراعاة إستبعاد أقساط إتفاقيات السنوات الخالصة وإتفاقيات تجاوز الخسارة عن العمليات الواردة والصادرة عند حساب مخصص الأخطار السارية) وأقساط المشاركة الواردة مخصصا منها أقساط المشاركة الصادرة .

٢- أقساط واردة محلى (إتفاقى. إختيارى)

٣- أقساط واردة خارجى (إتفاقى. إختيارى)

ب. الأقساط الصادرة ( محلى وخارجى)

ج. صافى الأقساط (إجمالى الأقساط - الأقساط الصادرة)

د . الأقساط التى تخص السنة ( صافى الأقساط + الأقساط طويلة الأجل فى نهاية العام - أقساط طويلة الأجل فى بداية العام)

هـ. مخصص أ. سارية للأقساط التى تخص السنة

و. إجمالى مخصص الأخطار السارية (مخصص أ. سارية للأقساط التى تخص السنة + أقساط مدفوعة مقدما+ أقساط يبدأ تاريخ سريانها بعد نهاية السنة المالية + مخصص أ. سارية الأقساط طويلة الأجل ويقدر بواقع ١٠٠% من الأقساط طويلة الأجل فى نهاية العام - العمولات المستحقة لأقساط طويلة الأجل)

٢- مخصص الأخطار للعمليات طويلة الأجل (حريق/ نقل بحرى/

نقل داخلى/ السفن/ الطيران/ سيارات تكميلى/ سيارات إجبارى/ هندسى/ بترول/ حوادث متنوعه/ علاج طبي/ المجموع) فى نهاية العام .

- ١- رصيد أقساط العمليات طويلة الأجل في نهاية العام = رصيد الأقساط طويلة الأجل في بداية العام - المستهلك خلال العام
- ٢- رصيد المصدر الجديد من أقساط العمليات طويل الأجل في نهاية العام = المصدر الجديد من طويل الأجل خلال العام ويتضمن عمليات الإشتراك الوارد - المستهلك (من المصدر) خلال العام
- ٣- رصيد المتبقى من أقساط العمليات طويلة الأجل = رصيد أقساط العمليات طويلة الأجل في نهاية العام + رصيد المصدر الجديد من أقساط العمليات طويل الأجل في نهاية العام
- ٤- العمولات على الأقساط طويلة الأجل
- ٥- الرصيد الواجب إضافته على مخصص الأخطار السارية في نهاية العام.

- ٣- الأقساط السنوية وطويلة الأجل، موزعة عن كل فرع من فروع التأمين، على شهور السنة (يوليو: يونيو) عن العام المنتهى:
  - أ - الأقساط السنوية المباشرة (بدون طويل الأجل)
  - ب- ما يخص السنة الحالية من الأقساط طويلة الأجل عن كل من إصدارات السنوات السابقة وإصدارات العام الحالي
 جملة الأقساط المباشرة ( أ + ب )

- ٤- مخصص الأخطار السارية في نهاية العام يبين لكل من البنود التالية ما يخص السنة المالية الحالية وما يخص كل من السنوات الخمس السابقة وإجماليها .
  - مخصص التعويضات تحت التسوية أول المدة
  - مخصص التعويضات تحت التسوية آخر المدة
  - التعويضات المدفوعة خلال العام الحالي
  - قيمة المخصص الذي يقابله من مخصص التعويضات تحت التسوية أول المدة.
  - الإجمالي

- ٥- مخصص الأخطار السارية فنهاية العام عن العمليات المباشرة وصافي العمليات لكل من فروع التأمينات (حريق/ بحري/داخلي/ سفن/ طيران/ سيارات تكميلي/سيارات إجبارى/ هندسى/ بترول/ حوادث متنوعة/ علاج طبي):
  - المخصص عن المطالبات تحت التسوية آخر العام (يعد البيان عن العام الحالي وما يخص السنوات السابقة (السنة المالية الأولى/السنة المالية الثانية / السنة المالية الثالثة/ السنة المالية الرابعة/ السنة المالية الخامسة)

- المسدد خلال العام
- ما قبل السنة المالية الخامسة
- لإجمالي عن العام (أ تمثل مخصص التعويضات تحت التسوية عن فرع التأمين في نهاية السنة المالية الحالية) (ب تمثل التعويضات المسددة خلال السنة المالية الحالية)
- \*\* يتضمن عمليات الإشتراك الوارد

٦- عدد وقيم المطالبات العادية والكبيرة \*المسددة خلال العام وتلك تحت التسوية في نهاية العام لكل من فروع التأمينات (حريق/ بحري/ داخلي/ سفن/ طيران/ سيارات تكميلي/ سيارات إجباري/ هندسي/ بترول/ حوادث متنوعة/ علاج طبي) عن العام (عن العمليات المباشرة)

\*يقصد بالمطالبات الكبيرة أن تعادل واحد مليون جنيه لفروع الحريق، أجسام السفن، الهندسي، الطيران، البترول.  
تعادل نصف مليون جنيه لفروع النقل البحري، الداخلي، الحوادث، السيارات

٧- مخصص الحوادث التي تخص العام ولم تبلغ للشركة حتى تاريخ إعداد الميزانية لكل من فروع التأمينات (حريق/ بحري/ داخلي/ سفن/ طيران/ سيارات تكميلي/ سيارات إجباري/ هندسي/ بترول/ حوادث متنوعة/ علاج طبي) في نهاية العام:

- مخصص التعويضات تحت التسوية عن الثلاث سنوات السابقة عن العمليات المباشرة قبل إضافة الـ IBNR
- مجموع الحوادث التي وقعت ولم تبلغ للشركة حتى تاريخ إعداد الميزانية عن الثلاث سنوات السابقة
- نسبة الحوادث غير المبلغه للمخصص .
- الإحتفاظ من مخصص التعويضات تحت التسوية من إجمالي الإكتتابات قبل إضافة الـ IBNR
- قيمة الـ IBNR عن العمليات المباشرة
- قيمة الـ IBNR عن العمليات الواردة
- مخصص تعويضات تحت التسوية عن إحتفاظ الشركة
- إجمالي مخصص التعويضات تحت التسوية بعد إضافة الـ IBNR = قيمة الـ IBNR عن العمليات المباشرة + قيمة الـ IBNR عن العمليات الواردة + مخصص تعويضات تحت التسوية عن إحتفاظ الشركة
- الإجمالي لجميع الفروع

٨- إلتزامات شركات التأمين وإعادة التأمين عن عملياتها في مصر لكل من فروع التأمين (حريق / بحري / داخلي / سفن/

طيران/ سيارات تكميلية/سيارات إجبارى/هندسى/بترول/حوادث متنوعة/علاج طبي)  
عن العام المنتهى:

- خصص أخطار سارية: يمثل إجمالى مخصص الأخطار السارية عن العمليات داخل مصر لكل من فروع التأمين
- مخصص تعويضات تحت التسوية: يمثل إجمالى مخصص التعويضات تحت التسوية عن العمليات داخل مصر لكل من فروع التأمين
- مخصص تقلبات عكسية: يمثل رصيد هذا المخصص فى نهاية السنة المالية
- إجمالى

- ٩- مخصص الأخطار السارية عن العمليات داخل مصر لكل من فروع التأمين (حريق/ بحرى/ داخلى/ سفن/ طيران/ سيارات تكميلية/ سيارات إجبارى/ هندسى/ بترول/ حوادث متنوعة/ علاج طبي) فى نهاية العام:
- ١- عن العمليات المباشرة السنوية (تدرج العمليات الإلزامية بدلا من العمليات المباشرة بالنسبة لشركة المصرية إعادة التأمين)
  - ٢- عن عمليات الواردة المحلية (مشاركة + إختيارى + تبادلى)
  - ٣- عن العمليات الصادرة المحلية: مشاركة + إختيارى إلزامى + تبادلى
- ٤- رصيد طويل الأجل فى نهاية العام  
المجموع لكل فرع ولجميع الفروع

#### مخصص التعويضات تحت التسوية:

- ويعد عن العمليات داخل مصر لكل من فروع التأمين (حريق/بحرى/داخلى/سفن/طيران/سيارات تكميلية/سيارات إجبارى/هندسى/بترول/حوادث متنوعة/علاج طبي) فى نهاية العام:
- ١- عن العمليات المباشرة السنوية:  
تدرج العمليات الإلزامية بدلا من العمليات المباشرة بالنسبة لشركة المصرية إعادة التأمين
  - ٢- عن عمليات الواردة المحلية:  
وتشمل المشاركة + الإختيارى + التبادلى
  - ٣- عن العمليات الصادرة المحلية:  
وتشمل مشاركة + إختيارى إلزامى + تبادلى
- المجموع = عن العمليات المباشرة السنوية + عن عمليات الواردة المحلية - عن العمليات الصادرة المحلية

تحويل الوثائق مع الإلتزامات المترتبة عليها يكون بقرار من مجلس إدارة هيئة الإشراف والرقابة وبشرط ألا يضر بمصلحة حملة الوثائق المبرمة في مصر والمستفيدين منها والداننين (م ٦١)

يجب على الشركة إذا رأت تحويل وثائقها مع الحقوق والإلتزامات المترتبة عليها عن كل أو بعض العمليات التي تزاولها في جمهورية مصر العربية إلى شركة أخرى أو أكثر أن تقدم طلبا إلى الهيئة مرفقا به المستندات التالية (م ٥٥ من اللائحة التنفيذية):

١- صورة رسمية من عقد التحويل موقعا عليه من ممثلى أطراف العقد.

٢- صورة من التقارير التي بنى على أساسها العقد على أن تتضمن تقريرا من أحد الخبراء الإكتواريين المقيدين فى السجل المعد لذلك فى حالة تحويل الإلتزامات الخاصة بالشركات التي تباشر تأمينات الأشخاص وعمليات تكوين الأموال.

٣- بيان بأصول وخصوم كل شركة مرفقا به إقرارا موقع عليه من رئيس مجلس إدارة الشركة ومراقب حساباتها بأن المفردات الواردة فى البيانات صحيحة.

ويجوز للهيئة أن تطلب أية بيانات أو إيضاح أخرى يقتضيها فحص الطلب.

وينشر الطلب فى الوقائع المصرية وفى صحيفتين يوميتين محليتين على الأقل فى مكان ظاهر ثلاث مرات بين كل منها خمسة عشر يوما ويجب أن يتضمن البنود الآتية:

١- إن الشركة قد تقدمت إلى الهيئة بطلب لتحويل وثائقها مع الحقوق والإلتزامات المترتبة عليها.

٢- إسم الشركة المحول إليها الوثائق والإلتزامات.

٣- دعوة حملة الوثائق والمستفيدين منها وغيرهم من أصحاب الشأن إلى تقديم اعتراضاتهم إلى هيئة الرقابة على التأمين لبحثها فى حضور مقدمى الإعتراض أو من ينوب عنهم وممثلى الشركة المعنية .

وقف العمليات (عن فرع أو أكثر) وتحرير أموال الشركات لا يجوز قبل الوفاء بكامل الإلتزامات أو تحويل الوثائق الوثائق مع حقوقها:

- إذا ما قررت شركة وقف عملياتها عن فرع أو أكثر من فروع التأمين ورغبت فى تحرير أموالها كلها أو بعضها فيتعين أن تقدم إلى الهيئة طلبا بذلك مشفوعا بما يأتى:

- ١- ما يثبت أنها أبرأت ذمتها تماما ونهائيا من التزاماتها عن جميع الوثائق القائمة عن الفرع أو الفروع التي قررت وقف عملياتها عنها أو أنها حولت وثائقها لشركة أخرى على الوجه المقرر فى المادة السابقة.
- ٢- ما يثبت أنها نشرت فى صحيفتين يوميتين محليتين على الأقل (يتم النشر فى مكان ظاهر بالصحف عن وقف الشركة لكل أو بعض عملياتها متضمنا ما يأتى:
- إسم الشركة التى قررت وقف عملياتها/ فرع أو فروع التأمين التى تقرر وقف العمل بها/ التاريخ المقترح لوقف العمليات/ أية بيانات أخرى ترى الهيئة ضرورة إيضاحها للجمهور.

الفصل السابع  
معايير قدرة المشروع التأميني  
على الوفاء بالتزاماته

المبحث الأول: فحص أعمال المشروع التأميني  
المبحث الثاني: هامش الملاءة المالية  
المبحث الثالث: كفاية وملاءمة الأصول للالتزامات

المبحث الأول  
فحص أعمال المشروع التأميني  
للتأكد من قدرته على الوفاء بالتزاماته

فحص دورى لأعمال الشركات للتأكد من إستمرار قدرتها على الوفاء بالتزاماتها:

أوضحنا فى دراستنا لسوق التأمين كيف أن سلعة التأمين عبارة عن وعد من جانب المشروع التأمينى بأداء تعويض أو مبلغ معين حال تحقق حدث إحتمالى فى المستقبل، ومن هنا فإنه فى حين يكون إلتزام المؤمن له عاجل فإن إلتزام المشروع التأمينى آجل، وهكذا نفهم كيف تهتم كافة الدول بإنشاء جهاز قومى للإشراف والرقابة على هيئات التأمين للتأكد من وفائها بالتزاماتها المستقبلية تجاه عملائها .

وبالطبع فإن عملية التأكد من الوفاء بالإلتزامات تستلزم قيام جهاز الإشراف والرقابة بالفحص الدورى لأعمال المشروع التأمينى، وفى هذا الإطار ينص قانون الإشراف والرقابة على التأمين فى مصر على قيام هيئة الإشراف والرقابة على التأمين بفحص أعمال شركات التأمين وإعادة التأمين للتأكد من قدرتها على الوفاء بالتزاماتها وكذا مراعاة أحكام القانون والأسس الفنية لمزاولة عمليات التأمين وإعادة التأمين فإذا دأبت الشركة على مخالفة أحكام هذا القانون أو القرارات المنفذه له وإذا ثبت للهيئة أن الشركة غير قادرة على الوفاء بالتزاماتها أو لم تحتفظ الشركة فى مصر بالأموال الواجب تخصيصها لمواجهة التزاماتها التأمينية كان لهيئة الرقابة على التأمين شطب تسجيل الشركة والغاء الترخيص الصادر لها بمزاولة النشاط كلياً أو جزئياً.

هذا وتتم عمليات الفحص وفقاً لى:

## أولاً: الفحص الدوري:

### تتضمن برامج هذا الفحص ما يلي:

- ١- فحص نماذج الوثائق والشروط والتعريفات والأسعار لفروع التأمين المختلفة للتحقق من كفاية الأسعار وعدالتها وأن أسلوب عمل الشركة لا يضر الشركة أو سوق التأمين.
- ٢- فحص التعويضات المسددة للتحقق من تسوية التعويضات وفقاً لشروط الوثائق وكذلك دراسة المطالبات تحت التسوية للتحقق من أسباب عدم سدادها.
- ٣- فحص عمليات إعادة التأمين وكذلك ترتيبات إعادة التأمين للتحقق من كفايتها لحماية المركز المالي للشركة.
- ٤- فحص عمليات الإستثمار للتحقق من كفاية الأموال المخصصة وتوظيفها وعدم التصرف فيها دون الحصول على موافقة الهيئة.
- ٥- فحص عناصر المركز المالي للتحقق من كفاية وملاءمة الأصول للإلتزامات.
- ٦- الفحص السنوي للميزانية والحسابات الختامية بهدف التحقق من سلامة المركز المالي للشركة وإستمرار قدرتها على الوفاء بالالتزاماتها. وعلى الشركة أن تقدم لهيئة الرقابة على التأمين أية معلومات أو بيانات أو مستندات أو سجلات تطلبها أثناء قيامها بهذا الفحص. وتخطر الهيئة الشركة بما يسفر عنه الفحص من ملاحظات ويتعين على الشركة الرد على ملاحظات الهيئة فى موعد أقصاه ثلاثين يوماً من تاريخ الإخطار وفى حالة عدم رد الشركة خلال المهلة المحدد تتخذ الهيئة الإجراءات اللازمة فى ضوء أحكام القانون وهذه اللائحة.

### ثانياً: الفحص الشامل فى حالة تهديد حقوق حملة الوثائق:

أ - يجوز للهيئة أن تفحص أعمال الشركة فحصاً شاملاً إذا قام لديها من الأسباب ما يحملها على الإعتقاد بأن حقوق حملة الوثائق معرضة للضياع أو أن الشركة معرضة لعدم القدرة على الوفاء بالتزاماتها أو أن أسلوب عملها قد ثبت إضراره بسوق التأمين أو أنها خالفت أى حكم من أحكام القانون.

ب- تعتبر الحالات التالية من الأسباب التى تستوجب فحص أعمال الشركة فحصاً شاملاً إذا توافرت فى شأن أى من الشركات:  
١- توالى خسائر الشركة عن سنتين ماليتين متتاليتين.

- ٢- إستمرار تحقيق عجز فى النتائج الفنية للشركة على مدى ثلاث سنوات متتالية.
- ٣- النقص المتوالى فى حجم أقساط الشركة بالرغم من زيادة حجم الأقساط فى السوق.
- ٤- الزيادة فى نسب المصروفات وتكاليف وعمولات الإنتاج دون أن تقابلها زيادة ملحوظة فى حجم الأقساط.
- ٥- التغيرات الكبيرة فى المخصصات الفنية خاصة مخصص التعويضات تحت التسوية.
- ٦- تدهيد ملموس فى أصول الشركة أو إيراداتها بسبب مخالفة القوانين أو القواعد المقررة أو نتيجة القيام بأية ممارسات خطيرة لا تتفق الأسس الفنية السليمة لعمليات التأمين وإعادة التأمين والإستثمار.
- ٧- إتباع أساليب غير سليمة فى إدارة نشاط الشركة خاصة بالنسبة لعمليات إكتتاب وإعادة التأمين والإستثمار يترتب عليها المساس بحقوق حملة الوثائق.
- ٨- إرتفاع معدل التغير فى الخبرات والكوادر الفنية بالشركة بما يؤثر فى قدرتها على إستمرارها فى مزاولة نشاطها.

#### ج - يتم الفحص وفقا للأوضاع والإجراءات التالية:

- (أ) تخطر الهيئة الشركة بالأسباب والمبررات التى توافرت لديها وتستوجب إجراء الفحص الشامل وذلك بخطاب تحدد الهيئة فيه مهلة قدرها ثلاثين يوما للرد.
- (ب) تعرض الهيئة على مجلس إدراتها الأسباب التى توافرت لديها لإجراء فحص أعمال الشركة وردها عليها وأية بيانات تكون قد أوضحتها الشركة فى ردها ويصدر مجلس الإدارة قرارا فى ضوء ذلك. (مادة ٥١ من اللائحة التنفيذية).

ثالثا: الفحص بناء على طلب المساهمين أو حملة وثائق تأمينات الأشخاص:

يجوز فحص أعمال الشركة إذا طلب ذلك عدد من المساهمين يمثل عشر رأس المال على الأقل أو عدد لا يقل عن خمسمائة من حملة وثائق تأمينات الأشخاص وعمليات تكوين الأموال يكون قد مضى على إصدارها مدة لا تقل عن ثلاث سنوات.

## ويتم الفحص وفقا للأوضاع والإجراءات التالية:

- ١- يقدم طلب إجراء الفحص إلى هيئة الرقابة على التأمين مشتملا ما يثبت أن لدى الطالبين من الأسباب الجدية ما يبرر إتخاذ هذا الإجراء مع بيان تلك الأسباب.
  - ٢- تخطر الهيئة الشركة بصورة من طلب الفحص ومبرراته بخطاب مسجل مصحوب بعلم الوصول للإفادة بالرأى فى موعد أقصاه ثلاثين يوما.
  - ٣- تقوم الهيئة بدراسة الطلب المقدم إليها ومبرراته فى ضوء ما ورد من الشركة من بيانات وإيضاحات وفى ضوء ما يتوفر لديها من بيانات ومعلومات وكذا فى ضوء أحكام القانون وهذه اللائحة.
  - ٤- تعرض الهيئة على مجلس إدارة نتيجة الدراسة التى قامت بها ويصدر مجلس الإدارة قراره فى ضوء ما تقدم.
- وتقوم الهيئة فى حالة موافقة مجلس الإدارة على القيام بالفحص بإعداد برنامج للفحص المطلوب لكل أو بعض أعمال الشركة ودفاترها وسجلاتها وكل ما تراه الهيئة لازما لإتمام عملية الفحص.

وللهيئة أن تندب لهذا الغرض خبيرا أو أكثر إذا استدعت عملية الفحص ذلك على نفقة الشركة.

نموذج محاسبي لنتائج الفحص المالى التأمينى للمشروع التأمينى الذى تتضمنه الحسابات الختامية لتحديد الفائض (أو العجز) وفقا للوضع فى مصر:

### أولاً: تأمينات الحياة شاملة المشتركة فى الأرباح:

- المال الإحتياطي فى أول السنة المالية
- منح منصرفة مقدما لحملة الوثائق تحت حساب توزيع الأرباح
- مبالغ محولة إلى (من) أموال الحياة: من حسابات أخرى. من أموال أخرى
- إجمالى المال الإحتياطي أول السنه والمنح المقدمة لحملة الوثائق والمبالغ المحولة إلى أموال الحياه
- الإحتياطي الحسابى
- صافى الفائض المحول إلى رأس مال الحياة = فائض محول من (إلى) حساب الأرباح والخسائر + فائض محول من (إلى) أصول أخرى
- إجمالى الفائض = فائض غير موزع ومرحل من العام المالى السابق + صافى الفائض المحول إلى رأس مال الحياة + فائض العام المالى الحالى - توزيع الفائض
- جملة المنح الموزعه مقدما لحملة الوثائق على حساب الفائض والفائض الموزع عليهم فى صورة أرباح نقدية. فى صورة منح مرتدة. فى صورة أخرى. فى صورة خصم من الأقساط
- فائض موزع على حملة الأسهم

ثانياً: تبين - عن كافة فروع عمليات التأمين على الأشخاص - كل من القيمة الفعلية. القيمة المتوقعة وفقاً للتقدير. الفائض أو العجز وذلك بالنسبة لكل من البنود التالية:  
ريع الإستثمار. الوفيات. تصفيات. إلغاءات. منح. مصروفات .  
مخصصات . بنود أخرى. الفائض أو العجز.

وتعد ذات البيانات لكل فرع من فروع تأمينات الممتلكات والمسئوليات

ثالثاً: فائض الإكتتاب التأميني = مصروفات الإستثمار وخسائر بيع العقارات وبيع أو إستهلاك أوراق مالية والمخصصات المتعلقة بالإستثمار - إجمالي الدخل من الإستثمار بما في ذلك الإستثمارات المخصصة لحقوق حملة الوثائق وأرباح بيع العقارات وأرباح بيع وإستهلاك أوراق مالية

فحص إكتواري دورى للمركز المالى لتأمينات الأشخاص وتكوين الأموال لتقدير قيمة التعهدات القائمة لكل منهما:

أ - يتعين على شركات التأمين أن تقدم إلى الهيئة المصرية للرقابة على التأمين تقريراً من خبير إكتواري من بين المقيدين فى سجلات الهيئة يرفق بالميزانية يثبت أن المخصصات الفنية لعمليات تأمينات الأشخاص ونسب الأرباح المعلنة والمزعم توزيعها على حملة الوثائق قد تم تقديرها وتحديدها وفقاً للأسس الفنية المعتمدة.  
وعلى الخبير الإكتواري أن يخطر الهيئة كتابة بأى نقص أو خطأ يكتشفه من خلال عمله.

ويجب على الشركة أن تخطر الهيئة بالخبير أو الخبراء الإكتواريين المسئولين عن أعمال الشركة خلال ثلاثين يوماً من تاريخ تعيينهم.  
ب - يجرى فحص المركز المالى لتأمينات الأشخاص وتكوين الأموال لتقدير قيمة التعهدات القائمة لكل منهما مره على الأقل كل ثلاث سنوات - وكلما رأت الشركة أو الهيئة ضرورة لذلك - بواسطة أحد الخبراء الإكتواريين ويقدم تقرير الخبير الإكتواري بنتيجة هذا الفحص طبقاً للنماذج المقرره.

ويقتصر توزيع الأرباح على مقدار المال الزائد الذي يحدده الخبير الإكتواري فى تقريره بعد إجراء فحص المركز المالى لكل من فرعى الحياة وتكوين الأموال ووفقا للقواعد التالية:

- ١- أن تكون الشركة قد حققت فائضا فى نشاط تأمينات الأشخاص ظهر فى حساب الإيرادات والمصروفات عن السنة المالية المزمع توزيع أرباح عنها وقبل أى معالجة لتحديد نسب التوزيع على أنه يجوز للهيئة الموافقة على التوزيع فى حالة عدم تحقيق فائض لأسباب موضوعية تقدمها الشركة وتقبلها الهيئة.
- ٢- يتم التوزيع للوثائق المشتركة فى الأرباح طبقا لما نصت عليه الشروط العامة لتلك الوثائق.
- ٣- يقتصر التوزيع على الوثائق التى مر على سريانها سنة كاملة على الأقل من نهاية السنة المالية.
- ٤- تخضع الوثائق المخفضة أو المصفاة فيما يتعلق بتوزيع الأرباح ذات القواعد التى إتبع عند تحديد قيم تخفيضها أو تصفيتها.

**قيود على القروض وتملك الأسهم والمساهمة فى المشروعات:**

يحظر على شركات تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال إقراض المسؤولين عن إدارتها أو موظفيها سواء بضمان رهن عقارى أو بالضمان الشخصى ما لم يكن لدى الشركة أموال حرة من صافى أرباحها تزيد عن المخصصات الفنية لمقابلة الإلتزامات التأمينية والأموال الواجب تخصيصها فى مصر ويستثنى من هذا الحظر الإقراض على وثائق التأمين بحيث لا يجاوز القرض قيمة إسترداد الوثيقة.

**لا يجوز لشركة التأمين المساهمة فى رأس المال شركة تأمين أخرى تزاول نفس نشاطها فى مصر.**

**وتلتزم شركات التأمين وإعادة التأمين بما ياتى:**

- ١- ألا تزيد قيمة ما تمتلكه من أسهم بجميع أنواعها فى أى وقت على النسبة التى يصدر بها قرار من الوزير المختص بناء على توصية مجلس إدارة الهيئة.
- ٢- ألا تزيد قيمة المساهمة فى رأس مال شركة واحدة على ٥% من جملة إستثماراتها فى السنة المالية المنقضية وبما لا يجاوز ٢% من رأس مال الشركة التى تساهم فيها.

- ٣- عدم المساهمة في غير الشركات المساهمة ويشترط ألا تتجاوز نسبة المساهمة والقروض والضمان أو صكوك التمويل في الشركة الواحدة النسبة المشار إليها في البند (٢).
- ٤- عدم منح قروض أو تجديدها بدون ضمانات كافية وفي جميع الأحوال يجب ألا تزيد قيمة أي قرض على ١,٥% من جملة إستثمارات الشركة وبالنسبة للقروض بضمان رهون عقارية مسجلة يجب ألا تزيد قيمة القرض على ٦% من قيمة العقار المرهون.
- ٥- عدم تقديم ضمانات للغير أيا كان نوعها خارج نطاق فروع تأمينات الممتلكات والمسئوليات.

هذا وتعفى من الضريبة على إيرادات رؤوس الأموال المنقولة إيرادات الأوراق المالية والقروض التي تمنحها شركة التأمين والودائع بجميع أنواعها الواجب تخصيصها فنيا لمقابلة الإلتزامات التأمينية تجاه حملة الوثائق والمستفيدين كذلك المخصصة في مصر عن العمليات المبرمة والمنفذة بها.

## المبحث الثانى هامش الملاعة المالية

### الملاعة المالية لماذا:

يقصد بالملاعة المالية أن يكون لدى المشروع التأمينى من الأصول ما يعادل إلتزاماته المالية المستقبلية لمجموع المؤمن عليهم الموجودين فى تاريخ فحص المركز المالى للمشروع.

وبعبارة أخرى فإن الملاعة المالية للمشروع التأمينى تعنى قدرته على الوفاء بالتزاماته تجاه حملة الوثائق فور إستحقاقها.

وقد إحتلت دراسات هامش الملاعة المالية جانبا هاما من الدراسات التأمينية فى السنوات الأخيرة حتى أصبحت هناك مؤسسات عالمية متخصصة فى هذا المجال كما أصبح لدى الكثير من الشركات والوسطاء إدارات متخصصة مهمتها الأساسية دراسة الملاعة وتحليل المراكز المالية من واقع البيانات والميزانيات المنشورة.

ويرجع بداية الإهتمام بدراسات الملاعة المالية إلى الهزات الاقتصادية العديدة التى وقعت فى بداية الثمانينات فى الأسواق المالية إبان التنافس الشديد بين الشركات الذى جاء مصاحبا للإرتفاع المستمر فى ريع إستثمار المخصصات الفنية والذى شجع الشركات على التنافس إعتقادا على ذلك فلما أخذت معدلات الإستثمار إتجاه هبوطى إنهارت وأفلست العديد من الشركات ولجأت بعضها الى الاندماج مع غيرها للتمكن من مواجهة التزاماتها وللمحافظة على إستمراريتها فى الاسواق.

وتلافيا لمزيد من الانهيارات والافلاسات وأثارها السلبية على الاقتصاد القومى تعددت الابحاث والدراسات لوضع قواعد ومعايير لتنظيم أداء الشركات والمحافظة على قدرتها المالية وإستمراريتها.

ويستفاد من الخبرة العملية أهمية تجاوز أصول الشركات قيمة صافى الأقساط بالنسبة للتأمينات العامة أو صافى التعويضات التحميلية

عن السنة المالية السابقة بنسبة تتراوح بين ٢.٠% و ٢٥% أيهما أكبر. على ألا تزيد نسبة ما يخصم مقابل إعادة التأمين الصادر من حساب هذه النسبة على ٥.٠% من إجمالي العمليات. وبالنسبة لتأمينات الحياة يتعين أن تتجاوز الأصول إجمالي رؤوس أموال العقود السارية بنسبة في حدود ٣.٠% على ألا يزيد حد الخصم في مقابل إعادة التأمين الصادر عن ٥.٠%. وكذلك ما يعادل أربعة في المائة من الإحتياطيات الحسابية على ألا يزيد حد الخصم عن عمليات إعادة التأمين الصادره عن ١٥.٠%. وفي جميع الأحوال يجب ألا تقل الزيادة المطلوبة في قيمة الأصول عن الإلتزامات المشار إليها عن قيمة رأس المال المدفوع.

### هامش الملاعة المالية (اليسر المالي) لشركات التأمين:

تهدف قوانين الإشراف والرقابة على التأمين إلى حماية حقوق حملة الوثائق والمستفيدين من التأمين وضمان قدرة هيئات التأمين على الوفاء بالتزاماتها مع تجنب المنافسة الضارة . ومن هنا نفهم إتجاه العديد من أجهزة الإشراف والرقابة إلى اشتراط توافر حد أدنى للملاعة المالية لهيئات التأمين (البعض يشير إليه بهامش اليسر المالي). وقد إهتم القانون المصري للإشراف والرقابة على التأمين في مصر معدلا بالقانون رقم ٩١ لسنة ١٩٩٥ بهامش الملاعة المالية الذي إمتد لفرع تأمينات الحياة، وتم تعديل النسب الخاصة بهامش الملاعة المالية لفرع التأمينات العامة وأخذ في الإعتبار أن حدود الإحتفاظ سواء بالنسبة إلى التأمينات العامة أو تأمينات الحياة لا تقل عن ٥.٠% وذلك عند تحديد الأقساط الصافية في التأمينات العامة، ورؤوس الأموال لعقود التأمين السارية المعرضة للخطر في تأمينات الحياة.

### عناصر دراسة الملاعة المالية وفقا للعوامل التي تؤثر عليها:

نبين فيما يلي أهم العوامل المؤثرة على القدرة المالية للشركات وأوضاعها الاقتصادية:

#### أولا: رأس المال Capital:

رأينا في بيان المشروع التأميني كيف أنه قد يتكون برأسمال يحدد القانون حده الأدنى وقد يقوم وعلى وجه التحديد كما هو

الحال بالنسبة إلى صناديق التأمين الخاصة - دون رأسمال، ومن هنا يثور التساؤل عن دور وأهمية رأس المال خاصة وأننا نلاحظ من ناحية أخرى إن تحديد حجم رأس المال يبدو مرتبطاً بمدى تعدد فروع التأمين التي ستمارسها الشركة أى بنشاطها وبالسوق الذى تعمل به بما يوحى بأن للأمر أهمية فى حماية حقوق حملة الوثائق.

على أن التحليل المتعمق لدور رأس المال ومقدار حده الأدنى يشير إلى إرتباطه بحاجة السوق إلى المشروعات التأمينية فكلما تزايدت تلك الحاجة وبدأت أهمية تعدد المشروعات العاملة فى السوق كلما إنخفض الحد الأدنى لرأس المال، والعكس كلما تعددت المشروعات بدرجة لا يحتاجها السوق حيث يرفع الحد الأدنى لرأس المال بهدف حماية الشركات العاملة فى السوق من المنافسة والمضاربة.

ثانياً: الإحتياطيات المالية والفنية: Technical & Financial Reserves

١- الإحتياطيات المالية: وهذه تشمل ما يسمى بإحتياطيات رأس المال capital reserves وهى عبارة عن إستقطاعات إلزامية أو إختيارية free reserves من الأرباح المحققة يقررها القانون أو المشروع التأمينى كدعم إضافى لمقابلة توجهات مستقبله كزيادة رأس المال أو غير ذلك... كما تشمل ما يمكن أن نسميه بالإحتياطيات الإقتصادية economic reserves التى تقطع بدورها من الأرباح لمواجهة الخسائر الإقتصادية المحتملة فى بعض الحالات كما هو الأمر حيث توجد قيود على إنتقال العملة فيتم تكوين ما يسمى بإحتياطي خسائر فروق العملة difference of exchange reserves وغير ذلك من إحتياطيات الطوارئ reserves of contingencies.

٢- احتياطي الاخطار السارية reserve for unexpired risks وإحتياطي التعويضات تحت التسوية reserve for outstanding claims وهذه تتم دراستها للتأكد من مطابقة احتياطي الاخطار السارية مع ما هو منصوص عليه فى القانون ومع النسبة المعتمدة لتحديد الاحتياطي الملانم لمحفظه أعمال الشركة من حيث توزيع مسؤولياتها على مدى السنة أى التأكد من عدم وجود تركيز للاصدار فى آخر السنة. ومن ناحية أخرى يتم التأكد من كفاية مبلغ إحتياطي التعويضات تحت التسوية للوفاء بمطالبات الخسائر المحققة التى لم يتم تسديدها وتلك غير المبلغ عنها B.N.R.Incurred But Not Reported losses. او يتم إستخراج معدلات

لهذه الاحتياطات الفنية مقارنة بالنسبة للأصول المتداولة والى الاقساط والى حقوق المساهمين والهدف من هذه المعدلات هو معرفة مدى كفاية هذه الاحتياطات.

٣- الإحتياطات الفنية technical reserves وتشمل ما يسمى بإحتياطي التقلبات العكسية لمقابلة الإحرفات فى معدلات الخسارة وبالتالي كفاية الإحتياطات الفنية نتيجة لضغوط تضخمية أو تعديلات تشريعية أو التغير فى الخبرة الإحصائية خاصة فى حالات الحروب الأهلية والدولية حيث تكثر عمليات التأمين ضد الاخطار وتزداد نسبة الاقساط لارتفاع احتمالات وقوع الاخطار.

ثالثا: أصول المشروع وإستثماراته: Investment factors

عند دراسة أصول وموجودات الشركة يهمننا دراسة الموجودات التى تتميز بنسبة سيولة (liquidity ratio)) عالية بحيث تهتم الدراسة بالعناصر التى يمكن التصرف بها بسرعة للوفاء بالالتزامات ومن أهمها الإستثمارات investments خاصة الاسهم والسندات والعقارات وهل تم تقييمها بأسعار التكلفة ام بأسعار السوق السائدة فى تاريخ الميزانية العمومية آخذين بعين الإعتبار كافة التغيرات الحاصلة فى الاسعار منذ تاريخ الإستثمار والى تاريخ اعداد الميزانية العمومية. ونركز فى دراستنا هنا على مدة الإستثمار (قصيرة، متوسطة، طويلة) ومدى توازنها مع تواريخ أداء الالتزامات. هذا ويفترض تزامن إستثمارات شركات التأمين مع التزاماتها بمراعاة عاملى السيولة والربحية.

وتكاد تكون استثمارات شركات التأمين محصورة فى خمسة مجالات: السندات bonds الحكومية، التجارية، الزراعية والاوراق المالية والأسهم shares and securities والعقارات real estates والودائع فى البنوك bank deposits

وبالرغم من أن السياسات الاستثمارية (القانونية أو الإختيارية) التى تنتهجها الشركات تهتم بالمحافظة على نسب السيولة والربحية وتجنب المخاطرة فقد تحدث عوامل خارجية تتأثر بها شركات التأمين كالتطورات المفاجئة فى الاسواق المالية كأسواق الأسهم والسندات أو

التقلبات الحادة فى اسعار صرف العملات أو التقلبات والتغيرات فى أسواق العقارات والرهنات نتيجة التقلبات فى العرض والطلب.

وتتصدر مشكلة شركات التأمين التى تتعرض لمثل هذه الهزات المالية فى مدى قدرتها على سرعة تسهيل إستثماراتها لمقابلة تزايد الإلتزامات فى أوقات الأزمات الاقتصادية والتخفيف من حدة أثارها على نتائجها والوفاء بحقوق العملاء فور تحقيق الأخطار.

ومن هنا إتجهت دراسات هامش الملاعة المالية فى كل من أمريكا وبريطانيا إلى إستبعاد قيمة الأصول الثابتة التى يصعب تسهيلها بسرعة أو لا تتمتع بسيولة كافية ومثالها شهرة المحل good will والمخازن stores والأثاث والتركييبات furniture & fixture والادوات والأثاثات المكتبية stationery & office equipments ووسائل النقل والسيارات transportation vehicles والاستثمارات فى شركات التأمين.. وهذه عادة تعتبر استثمارات طويلة الاجل.

#### رابعاً: العوامل الإدارية: Administrative factors

ونعنى بها مقدرة الادارة ومرونتها فى إتخاذ القرارات الادارية ووضع السياسات الاكنتابية والفنية والاستثمارية للشركة ومدى انعكاس نتائج هذه القرارات على نتائج نشاط الشركة والمحافظة على أموال المساهمين.

ولاشك أن لكفاءة الإدارة وملاءة الشركة إنعكاساتهما على نفسية العاملين بها فالشركة المليئة يشعر العاملون بها بالاستقرار وبالامان لوظائفهم ولمستقبلهم.

وتجدر الاشارة هنا إلى أن بعض الدول تلزم الشركات بقبول بعض أنواع التأمين لهدف اجتماعى قومى مع إدراك الدولة لأن تلك الأنواع تحقق خسائر.. وهنا تقررالدولة تمتع الشركات ببعض الاعفاءات الضريبية أو التسهيلات الاقتصادية.

## معادلات قياس هامش الملاءة المالية

تستخدم في قياس هامش الملاءة معدلات ومقاييس متعارف عليها دولياً من خلال إستخلاص بعض النسب من عناصر الميزانية العمومية كمؤشرات لمدى كفاءة المركز في تاريخ الميزانية.

ونبين تلك النسب فيما يلي:

١- نسبة صافى الأقساط المكتتب بها net written premiums إلى إجمالي حقوق المساهمين shareholders equity

وهذه تبين مدى ملاءمة التوسع في الاكتتاب اعتماداً على حقوق المساهمين المتمثلة في رأس المال والإحتياطيات المالية بشكل عام ومن هنا فهي تبين مدى الملاءة المالية من منظور مالكي المشروع إذ أنه كلما ارتفعت نسبة معدل الأقساط الصافية إلى حقوق المساهمين كلما زاد الخطر على حقوق المساهمين وبمعنى أوضح فإن هذه النسبة تبين الحد الأقصى لطاقتها الإكتتابية اعتماداً على حجم رأسمالها واحتياطياتها المالية. وهكذا فإن النسبة المالية ٢: ١ وتتراوح دولياً بين ٢٠% و ٣٣%.

٢- نسبة التغيير في حجم الأقساط الصافية: Net Written Primiums (NWP)  
المعدل العالمي: بين ٢٥% و ٢٥%

وهذه النسبة تبين مدى التغير في حجم الأقساط الصافية لسنة ما (حجم الأقساط الصافية في نهاية السنة مطروحاً منه حجم الأقساط الصافية في أول ذات السنة) بالنسبة للسنة السابقة لها ويتعين هنا أن تقابل الزيادة في حجم الأقساط الصافية زيادة مماثلة في حقوق المساهمين مع السماح بتجاوز في حدود ٢٥% بالزيادة والنقصان.

٣- نسبة الأقساط الصافية % إجمالي الأقساط NWP  
وهذا المعدل يبين نسبة حد إحتفاظ الشركة وبالتالي مدى اعتمادها على معيدي التأمين وهذا الاعتماد كلما زادت نسبته كلما كانت الشركة مرتبطة بشروط وقيود معيدي التأمين.  
 ويفترض دولياً أن يتجاوز حد الإحتفاظ نصف إجمالي الأقساط.

٤- الإحتياطيات الفنية technical reserves % الاصول المتداولة liquid assets  
تبين مدى قدرة الشركة من خلال أصولها المتداولة على الوفاء السريع للمطالبات الفورية الكبيرة كما يظهر حجم الاصول المتداولة التي تتمتع بنسبة سيولة مرتفعة (حيث انه عند المطالبات بالسداد لا ينظر الى الاصول الاخرى غير المتداولة لصعوبة تسيلها لتسديد الالتزامات)  
ومن هنا يراعى دوليا أن تكون الإحتياطيات الفنية أقل من الأصول المتداولة

٥- نتائج اعمال الاكتتاب لسنتين two years underwriting profits الى عائد الاستثمار عن آخر سنتين. Investment income Last two years  
وهذا المعدل يبين نتائج الإكتتاب وما تمثله بالنسبة لإجمالي الدخل من الإستثمار ويراعى الجمع بين نتائج سنتين كي لا يكون التركيز على نتائج سنة حصلت فيها احداث طارئة استثنائية.  
إن نتائج الاكتتاب عرضه لان تكون سالبة نتيجة لتجاوز الخسائر لصادف الاقساط ويتم تغطية هذه الخسائر الفنية من دخل الاستثمار ويفترض ان لا تتجاوز الخسارة الفنية لسنتين ما نسبته ٢٥% من إيرادات ودخل الاستثمار.

٦- الارباح قبل الضرائب pretax profits ./ متوسط حقوق المساهمين average shareholders equity  
وهذا المعدل اشبه بمعدل العائد على رأس المال ويتم تحديد النسبة لمتوسط الارباح المحققة لمدة سنتين بالنسبة الى متوسط حقوق المساهمين لهاتين السنتين ويفترض دوليا أن تكون أكثر من ٥٠%

٧- الاحتياطيات الفنية technical reserves مضافا اليها حقوق المساهمين shareholders equity الى الاقساط الصافية net written premium.  
تبين هذه النسبة مدى ملائمة وكفاية المخصصات الفنية (وحقوق المساهمين) لمقابلة التزامات المشروع التأميني والتي تتمثل فيما يصرف بقسط الخطر أو بصادف الاقساط المكتتب بها.  
يفترض أن تتجاوز هذه النسبة ١٥٠%.

٨- الاحتياطات الفنية technical reserves إلى حقوق المساهمين  
Shareholders Equity.  
وتمثل هذه النسبة نسبة حقوق حملة الوثائق إلى حقوق المساهمين  
حيث يفترض دولياً أن تكون في حدود ٣٥٠% ويفترض البعض هنا أن  
حقوق المساهمين تمثل دعماً للمخصصات الفنية.

هذا ولا يفوتنا هنا أن نشير إلى الأهمية الاقتصادية لعناصر أخرى  
نوجزها فيما يلي:

- ١- قاعدة رأس المال والإدارة
- ٢- بنتائج المشروعات المماثلة العاملة في هذا السوق وتطور أقساط  
بأقساط المشروعات المماثلة.
- ٢- قدرة المشروع التأميني بالسوق بمقارنة نتائج نشاطه.
- ٣- السياسات الإكتتابيه وقدرات الوسطاء من خلال معدلات الإلغاء  
والتصفيه والإسترداد.
- ٤- نسبة المصاريف العمومية والإدارية مع مقارنتها بالنسب المقابلة  
بالمشروعات وهنا يتم ملاحظة العلاقة بين المصاريف الإدارية وتكاليف  
الانتاج acquisition cost مع التوسع والزيادة في حجم الأقساط. ذلك أن  
الزيادة في تكاليف الانتاج دون زيادة في الانتاج تؤثر على ربحية المشروع  
التأميني.
- ٥- حدود الإحتفاظ بالأخطار ومدى إتفاقها مع الأسس الفنيه  
والظروف الإقتصادية والمركز المالى للمشروع التأميني.
- ٦- مدى توافر فريق قوى من مراجعي الحسابات والخبراء  
الإكتواريين وخبراء التأمين الإستشاريون.
- ٩- دراسة نتائج الشركة لأخر خمس سنوات: نتائجها الفنية  
والاستثمارية ونتائجها النهائية.

المبحث الثالث  
كفاية ملائمة الأصول للالتزامات  
Asset Liability Matching

أولاً: ملائمة الأصول للالتزامات بالنسبة لتأمينات الأشخاص  
وتكوين الأموال:

لا يعنى توافر هامش الملاعة المالية الإطمئنان الكامل على قدرة المشروع التأمينى على الوفاء بالتزاماته عند حلولها فلذلك معيار آخر يتمثل فى توافر الاصول الملائمة لمقابلة الإلتزامات المحددة عند حلولها، وهو ما يسمى بشرط ملائمة الاصول للالتزامات كشرط ضرورى وكافى لتأكيد الملاعة المالية للشركة.

وبيان ذلك أن الإحتياطيات والمخصصات الفنية لعمليات التأمين تتراكم بصورة مستمرة وبمعدلات عالية لدى شركات وهينات التأمين التى تقوم بإستثمار تلك الأموال سعياً نحو تحقيق معدلات إستثمار تتجاوز المعدلات المفترضة فى الحسابات الإكتوارية وقد تعتمد على ذلك لتغطية ما قد يتحقق من عجز فى بعض العمليات التأمينية.

ومن هنا فإن للتغير فى معدلات الفائدة أثره الملحوظ على نشاط فرع الحياة (وعلى وجه التحديد ما يسمى بعقد رأس المال المؤجل أو الوقفية البحتة وما يسمى بعقد التأمين المختلط) حيث تتأثر العمليات - إذا إفترضنا ثبات العوامل الأخرى - بالتغير فى معدلات الفائدة بالسوق فيتزايد النشاط التأمينى كلما إنخفضت معدلات الفائدة والعكس بالعكس، والأمر ذاته بالنسبة لمعدلات الالغاء والتخفيض والتصفية إذ يفترض تزايدها كلما ارتفعت معدلات الفائدة.

ومن ناحية أخرى فنظراً لأن لتلك الوثائق قيمة إستردادية يجوز حصول المؤمن له على قرض فى حدود نسبة معينة منها (فى حدود ٧% سنوياً)، فإن إرتفاع معدل الفائدة السائد فى سوق المال عن هذا القدر، يودى إلى إرتفاع معدلات الإقتراض (حيث يصبح للمؤمن عليه مصلحة فى الفرق بين معدل فائدة الإستثمار ومعدل فائدة القرض وفى المقابل فإن

شركة التأمين تحقق خسارة تعادل ما يزيد عن هذا الفرق في الغالب) كما يصاحب ارتفاع معدل الفائدة إرتفاع نسبة الإلغاءات والتخفيض والتصفية لتوافر الأوعية الادخارية المنافسة ولكل ذلك إنعكاساته على حجم المال الإحتياطي المتاح للإستثمار إذ ينخفض وتتناقص بالتالي قدرة شركات التأمين على توجيه قدر كبير من استثماراتها الى الإستثمارات الجديدة ذات العائد الكبير، بل قد تضطر الى بيع بعض استثماراتها طويلة الأجل أو الإفراج عن ودائع قبل حلول موعدها لتوفير السيولة اللازمة لمقابلة التزاماتها، وقد يترتب على ذلك تحقيق خسارة.

من ذلك يتضح مدى أهمية تحليل تواريخ إستحقاق التزامات شركة التأمين على الحياة من خلال قيام الخبير الاكتواري بتحليل محفظة الشركة في ضوء التغير في الظروف الاقتصادية بغرض الوصول الى تقدير قيمة الالتزامات المتوقعة في فترات زمنية محددة، بمراعاة مقاييس معدلات الإلغاء والتصفية ومتوسط معدل الوفاء الخام، هذا بالإضافة الى الإحتياطي الحسابي.

وطالما أمكن تقدير قيمة الإلتزامات المتوقعة وفتراتها الزمنية التي ستؤدى فيها، فإنه يمكن تخصيص الأصول المقابلة لهذه الإلتزامات، وهذا ما يسمى بإدارة الأصول: الإلتزامات Asset / Liability Management وأحيانا يطلق عليه ملاءمة الأصول للإلتزامات Asset Liability Matching.. ويمكن للخبير الاكتواري التوصل الى نموذج رياضى يساعد على ملائمة الأصول للإلتزامات فى ضوء خبرة مدير الإستثمار المعبرة عن خبره الشركة.

### ثانيا: ملاءمة الأصول للإلتزامات التأمينات العامة:

تبدو أهمية ملاءمة الأصول للإلتزامات أيضا بالنسبة للتأمينات العامة حيث تنقضى فترة زمنية طويلة بين وقوع الحادث والإبلاغ عنه وتنقضى فترة طويلة بين الإبلاغ عن حادث ما وبين سداد التعويض المستحق للمؤمن لهم وإلى هذا الحين فإن ذلك التعويض يكون غير محدد بصورة نهائية. ولذلك فإن شركة التأمين تقوم بتسجيل قيمة تقديرية لتعويض المطالبات الى أن يتم تسويتها Outstanding Claim ولهذا كله تأثيره الكبير على دقة حساب التزامات شركة التأمين وبالتالي على مدى

ملائمة الاصول المخصصة لها لمقابلة الالتزامات الحقيقية عند المطالبة بها، وبتناول ذلك بالتفصيل فيما يلي:

١ - احتياطي الأخطار السارية: Unexpired Premium Reserve  
غالبا ما تنص التشريعات التأمينية على تخصيص نسبة محددة من الاقساط المكتتبه Written Premium لهذا الاحتياطي (عادة ما تكون بواقع ٤% من الاقساط المكتتبه وهذه مرجعها انه تم افتراض أن الاقساط المكتتبه موزعة توزيعا معتدلا على مدار السنة المالية وان المصاريف التحميلية على الاقساط تمثل ٣% منها وبعد خصم المصاريف فان المتبقى من الاقساط ويمثل ٨% منها يعتبر مكتتبا به في منتصف السنة المالية وبناء على ذلك فان نصف هذه النسبة (٤% من الاقساط) ترحل للعام التالي كاحتياطي اخطار سارية) ونظرا لان هذه النسبة قد لا تكون كافية لتركز الإكتتاب في النصف الثاني من السنة المالية، لذلك فإنه من الأنسب حساب هذا الإحتياطي بالطريقة الثمانية أو الاربعة والعشرينية.

٢ - احتياطي التعويضات تحت التسوية Outstanding Claims  
يحظى احتياطي التعويضات تحت التسوية باهتمام الكثير من الباحثين وخاصة من الخبراء الإكتواريين في محاولة لوضع نماذج رياضية وإستحداث أساليب احصائية لتقدير الاحتياطيات تحت التسوية، والجدير بالذكر أن الواقع العملي هو الذي يحدد أنسب وأفضل طرق تحديد الاحتياطي وتتم المقارنة بين التقديرات التي يتم الحصول عليها وبين النتائج الفعلية لتحديد انحرافات القيم المقدرة عن الفعلية وذلك بعرض اختيار الطريقة التي تكون انحرافات اقل ما يمكن في تقدير الاحتياطيات في المستقبل.

### ٣- التعويضات التحميلية

(IBNR) incurred but not reported claims:

تتصف التأمينات العامة، خاصة تأمين المسنوليات، بأنه قد تنقضى فترة زمنية بين وقوع الحادث والإبلاغ عنه، وهذه الحوادث تمثل التزاما على شركة التأمين ولذلك يتم تخصيص احتياطي لمقابلة هذه الحوادث عند الإبلاغ عنها ويكون هذا الاحتياطي من خلال مخصص التعويضات تحت التسوية حيث يتم تقديرهما معا، الا أنه نظرا لان متوسط قيمة التعويض في التعويضات التحميلية يختلف عنه في التعويضات المبلغة، فإن من المفضل إجراء تحليل لمثل هذه التعويضات وتقدير قيمتها مع

الأخذ فى الإعتبار عامل التضخم فى معزل عن التعويضات تحت التسوية.

#### ٤- كفاية الأقساط Adequacy of premium

فى ظل التنافس بين شركات التأمين، قد تلجأ بعض الشركات الى قبول تغطيات تأمينية مقابل أقساط غير كافية، وقد يكون القسط المحصل أقل من قسط الخطر ذاته، وهذا - فضلا عن مخالفته لقواعد ولأصول التأمين - يودى الى عدم كفاية احتياطى الاخطار السارية للوفاء بالالتزامات الشركة.

ولنا أن نشير فى كل ما سبق إلى إختلاف طرق حساب تقدير الالتزامات فى كل فرع من فروع التأمين وكلما كان تقدير الإلتزامات على أساس دقيق كلما كان تخصيص القدر الكافى من الاصول لمقابلة كل التزام محققا لأكبر عائد استثمار ولأقصى إستمرار.

وهكذا فإن لعامل الخبرة والكفاءة فى تقدير الإلتزامات أثره على كفاءة عملية ملاءمة الأصول للإلتزامات، ومن هنا كان إهتمامنا بمدى توافر خبراء مشهود لهم فى مجالات الشئون الماليه والإكتواريه وذلك إلى جانب جهازها الإدارى وإدارتها العليا.

## الباب الرابع

### الأهمية والقدرة الاقتصادية للمشروع التأميني مخصصات الأخطار وعمليات إعادة التأمين للتأمين الحر والقدرة الذاتية للتأمين الاجتماعي القومي

**الفصل الثامن: أهمية ودور مخصصات الأخطار المحتفظ بها:**  
المبحث الأول: أموال المساهمين والأهمية المحدودة لرأس  
المال

المبحث الثاني: تراكم مخصصات الأخطار (المحتفظ بها)  
المتاحة للإستثمار

المبحث الثالث: إستثمارات أموال التأمين تسعى للضمان  
قبل الربحية

**الفصل التاسع: الأهمية الاقتصادية لالتزام المشروع التأميني  
الخاص والتجاري بإعادة تأمين  
الأخطار غير المحتفظ بها**

المبحث الأول: مبررات إعادة التأمين وأهميته الاقتصادية  
المبحث الثاني: التزام المشروع التأميني بإعادة التأمين  
ضمانا لوفائه بالتزاماته وحماية للاقتصاد  
القومي

**الفصل العاشر: القدرة الاقتصادية الذاتية لنظم التأمين  
الإجتماعي قومية المجال تستمد من إجباريتها  
وعموميتها**

المبحث الأول: نظام التأمين الاجتماعي القومي يحمل في  
طياته عوامل إستمراره  
المبحث الثاني: الظروف والتحويلات الاقتصادية أكدت قدره  
الإقتصادي الذاتي لنظم التأمينات القومية

## تمهيد:

لا يمثل رأس المال أهمية كبيرة بالنسبة للعمليات التأمينية وحيث يوجد في المشروع التأميني كما في شركات التأمين وجمعيات التأمين التعاوني فإن أهميته محدودة ومن هنا كان التساؤل حول مصادر ضمان قدرة المشروع التأميني على الوفاء بالتزاماته. نبادر هنا الى بيان أن الأمر يختلف في التأمين الحر الخاص والتجاري عنه في التأمين الاجتماعي الاجباري . ففي التأمين الحر الخاص والتجاري يستمد المشروع التأميني قدرته على الوفاء بالتزاماته من أمرين: الأمر الأول الإحتفاظ في مصر باستثمارات تعادل إحتياجات كافية للأخطار المحتفظ بها. والأمر الثاني هو إعادة تأمين الأخطار أو القدر منها غير المحتفظ به.

ولايضاح ذلك فإن الحد الأدنى رأسمال شركات التأمين التي تزاوُل تأمينات الممتلكات هو ٣ مليون جنيه ومع ذلك فإن هذه الشركات تسعى وتتنافس لتغطية عمليات تأمين تتجاوز مبالغها مئات الملايين أى عشرة أضعاف رأس المال والسر في ذلك أنها تحتفظ فقط بـ ٥٠٠٠ من مبلغ كل من تلك العمليات الكبيرة وتعيد تأمين ٩٩,٥% منها. فإذا كان مبلغ التأمين مائة مليون جنيه فإنها تحتجز لنفسها بجزء من العملية لا يتجاوز نصف مليون جنيه - وتخصص أموالا من حصيلة الأقساط يمثل التكلفة الصافية لهذا الجزء من الخطر المحتفظ به- وتعيد التأمين لدى شركات التأمين العالمية بمبلغ ٩٩,٥ مليون جنيه من المائة مليون جنيه.

ونشير من ناحية أخرى إلى أن مبالغ تعويضات تأمينات الممتلكات التي قامت الشركات بسدادها خلال عام ٩٥/٩٤ تجاوزت ٦٣٠ مليون جنيه وبلغت مبالغ التأمين في ذات السنة أكثر من ١,٣ مليار جنيه.

والأمر ذاته بالنسبة لعمليات تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال حيث يتحدد الحد الأدنى لرأس المال لهذا الفرع بمبلغ ٣ مليون جنيه في حين تجاوزت مبالغ عمليات تأمينات الحياة في عام ٩٥/٩٤ فقط ١٠,٦ مليار جنيه فضلا عن عمليات متراكمة من سنوات سابقة تتجاوز ١٧,٦ مليار جنيه وبالطبع فإن رأس المال لا يمكن الاعتماد عليه كضمان للعمليات ذات المبالغ الكبيرة وبالتالي فإن القدرة على الوفاء لا ترجع

الى رأس المال وإنما تعود الى أن شركات التأمين لا تحتفظ بتلك العمليات - إلا في حدود لا تتجاوز ٢٠ أو ٣٠ ألف جنيه لكل عملية - وتتم إعادة تأمين القدر الزائد من مبالغ التأمين والذي يتجاوز في بعض العمليات عدة ملايين.

وعلى صعيد التأمين الإجبارى وعلى الأخص النظم قومية المجال فإن قدرتها الإقتصادية على الوفاء بالتزاماتها لا تتوقف بالطبع على رأس المال فلا وجود له ومن ناحية أخرى فإنها لا تتوقف على الإحتياطيات والمخصصات الفنية ( التى قد تتراكم بشكل سريع ومضطرد لتصل إلى عدة مليارات كما هو الوضع فى مصر) وإنما تستمد قدراتها على الوفاء بالتزاماتها من إستمراريتها كنظم إجبارية تسرى فى شأن كافة المواطنين بل والمقيمين وبالتالي فإن عضويتها مستمره وهناك دائما مؤمن عليهم جدد New comers يوفرون للنظام تدفقات مالية وسيولة تكفى للوفاء بالتزامات النظام فى كافة الأوقات وجميع الأحوال.

ونتناول ذلك بالدراسة من خلال فصول ثلاثه الثامن والتاسع والعاشر حيث نخصص الفصلين الثامن والتاسع لبيان مصادر القدرة الإقتصادية للمشروع التأمينى الحر الخاص والتجارى أما الفصل العاشر فنخصصه لبيان أساس القدرة الإقتصادية الذاتية لنظم التأمينات الإجتماعية قومية المجال.

## الفصل الثامن

أهمية ودور مخصصات الأخطار المحتفظ بها  
أموال المشروع التأميني بين حقوق المساهمين وحقوق العملاء

المبحث الأول: أموال المساهمين والأهمية المحدودة رأس المال  
المبحث الثاني: تراكم مخصصات الأخطار المحتفظ بها المتاحة  
للأستثمار  
المبحث الثالث: إستثمارات أموال التأمين تسعى للضمان قبل  
الربحية

**تمهيد**

يتعامل التأمين مع أخطار محتمله الحدوث في المستقبل ومن هنا فإن التزامات الهيئة التأمينية تكون بطبيعتها آجلة في تاريخ مستقبل لاحق لإقتضائها مقابل التأمين (الأقساط والإشتراكات) من المؤمن عليهم والمؤمن لهم .

ومن هنا كان إهتمام الدول من ناحية والمشروعات التأمينية من ناحية أخرى باستخلاص التدابير الكافية لضمان قدرة هيئات التأمين على الوفاء بالتزاماتها المستقبلية ..وتأتى فى البدايه مخصصات الأخطار التي تحتفظ بها شركات التأمين وفقا لما يسمى بحدود الاحتفاظ Risk retention والتي تمثل إحدى دعامتين أساسيتين لضمان قدرة هيئات التأمين الخاص والتجارى على الوفاء بالتزاماتها وأهميتها تتجاوز بكثير أهمية رأس المال.

وإتفاقا مع إستمرارية العمليات التأمينية والنشاط التأمينى فإن تراكم الإحتياطيات والمخصصات - لمواجهة الإلتزامات المستقبلية - يؤدى لتكوين أموال ضخمة (تعد فى مصر بالمليارات) متاحة للإستثمار متوسط وطويل الأجل. وإذ تعتبر تلك الإستثمارات وماتدره من أرباح الضامن لحقوق المؤمن عليهم والمؤمن لهم فقد إهتم رجال وأساتذة التأمين باستخلاص المبادئ التي يتعين على الهيئات التأمينية إتباعها فى إدارة تلك الإستثمارات بإعتبارها أمينه على تلك الأموال التي تمثل حقوق المؤمن لهم ..

ومن ناحية أخرى إهتمت تشريعات الإشراف والرقابة على التأمين - وكذا القوانين التي تحكم الهيئات التأمينية - بتقرير الأحكام القانونية التي يتعين مراعاتها فى إستثمارات الهيئات التأمينية.

ونتناول ذلك فى ثلاث مباحث نبدأ فى أولها بتأكيد محدودية دور رأس المال فى ضمان القدرة الإقتصادية للمشروع التأمينى ثم ننتقل فى مبحث ثان لبيان مدى التراكم المستمر والضخم لمخصصات الأخطار المحتفظ بها المتاحة للإستثمار والتي تستلزم أهميتها أن ننتقل فى مبحث ثالث لإستخلاص مبادئ إستثمار تلك المخصصات حيث نؤكد سعى إستثمارات أموال التأمين لإعتبارات الضمان وأولويتها عن إعتبارات الربحية والسيولة.

### المبحث الأول

#### أموال المساهمين والأهمية المحدودة رأس المال

تصور لنا ذلك بيانات حقوق المساهمين والمخصصات الفنية لشركات التأمين وإعادة التأمين العاملة في مصر وفقا للوضع في نهاية عام ١٩٩٥ حيث يلاحظ أنه في حين كانت رؤوس أموال الشركات العاملة في مصر ٧١٣ مليون جنيه فإن المخصصات الفنية الموجودة لدى تلك الشركات والمتاحة للإستثمار قد بلغت حوالى ٥٢٧٢ مليون جنيه وبهذا فهي تمثل ٧٤.٠% من رؤوس الأموال أى أكثر من سبعة أمثالها. ومن ناحية أخرى بلغت الاستثمارات الاجمالية حوالى ٧,٥ مليار جنيه ومن هنا فإن حقوق مساهمى قطاع التأمين التجارى والبالغة ١,١ مليار جنيه لا تتجاوز ١٥% من إجمالى إستثمارات القطاع.

ونبين فيما يلى مدى أهمية رؤوس الأموال (وحقوق المساهمين) بالمقارنة لمخصصات الأخطار المحتفظ بها فى مصر (وحقوق حملة الوثائق) والاستثمارات عامى ٩٤ و٩٥ وذلك بالنسبة لجميع شركات التأمين المباشر وغير المباشر العاملة فى مصر (مصر. الشرق. الأهلية المصرية لإعادة التأمين. قناة السويس. المهندس. الدلتا. الفرعونية. المستثمرون) بملايين الجنيهات:

١٩٩٥		١٩٩٤		حقوق المساهمين
جزئى	كلى	جزئى	كلى	
٧١٣,٠	-	٥١٥,٠	-	١- رأس المال المدفوع
٤٢٨,٥	-	٢٨٧,٧	-	٢- إحتياطيات المساهمين
	١١٤١,٥		٨٠٢,٧	
				حقوق حملة الوثائق
				أ- تأمينات الأشخاص
٢٠٧٤,٨	-	١٧٢٧,٥	-	١- المال الإحتياطى
٣٠,٥	-	٣٠,١	-	٢- مخصص تعويضات تحت التسوية
٥,٣	-	٣,٣	-	٣- مخصص إضافى
	٢١١٠,٦		١٧٦٠,٩	جملة مخصصات الأشخاص
				ب- تأمينات الممتلكات
٥٠٨,٦	-	٢٩٤,٢	-	١- مخصص أخطار سارية
١٩٨٨,٩	-	١٧٩٧,٦	-	٢- مخصصات تعويض تحت التسوية
٦١٦,٩	-	٤٩٣,٣	-	٣- مخصص تقلبات عكسية

٤٧,١	-	٥٠,٤	-	٤- مخصص إضافى وأخرى
	٣١٦١,٥		٢٧٣٥,٥	جملة مخصصات الممتلكات
	٥٢٧٢,١		٤٤٩٦,٤	إجمالى المخصصات
	٨٧٣,٥		٧٩٧,٢	مخصصات أخرى غير فنية
	٣٦٧,٠		٤٠٧,٤	إحتياطي إعادة تأمين
	٧٤٣٢,٩		٦٤١٨,٤	الاستثمارات

وهكذا نفهم حرص قوانين الاشراف والرقابة على التأمين بوضع حد أقصى لتملك الأجانب لرؤوس أموال شركات التأمين حتى لو كانت الدولة من الدول المستوردة لرؤوس الأموال الأجنبية وذلك خشية السطوة الاقتصادية لمالكي المشروع التأمينى على الاقتصاد القومى من خلال مليارات المخصصات الفنية التى تتراكم لدى هيئات التأمين وتكون متاحة للاستثمار فى مختلف المشروعات على النحو المبين بعاليه .

وبالطبع فإن الهيمنة الاقتصادية تمتد إلى الشركات التى تساهم فى رأسمالها شركات التأمين فتدين بالولاء للسلطة التى تملك الإختيار أو التعيين وبالتالي تضع سياستها العامة وفقا لتوجهات مالكي المشروع وهكذا فإن شركات التأمين تمسك فى النهاية بمقاييد إقتصاديات الشركات التى تمتلكها والتى تمثل جزءا أساسيا ورئيسيا من إقتصادنا القومى.

ونشير على الصعيد الدولى الى أنه رغم حرص دول العالم على أن للشخص حرية إختيار المؤمن الذى يتعامل معه فإننا نجد فى حوالى نصف دول العالم قيودا فيما يتعلق بحرية شراء التأمين من شركة تأمين أجنبية ففى بعض الدول يتعين التعامل مع الشركات الوطنيه ما لم تتوافر التغطية التأمينيه، وفى دول أخرى يحظر التأمين لدى الشركات غير الوطنيه.

## المبحث الثانى

### تراكم مخصصات الأخطار المحتفظ بها المتاحة للإستثمار

مدى تراكم مخصصات الأخطار المحتفظ بها والأهمية الاقتصادية  
لاستثمارها:

للمشروع التأميني أهميته الاقتصادية على مستوى الأسرة وعلى  
مستوى النشاط الاقتصادي الخاص وعلى المستوى القومي التي يستمدّها  
من كونه نظاما لتعويض الخسائر محتملة الحدوث على مستوى الفرد  
مؤكدة الحدوث على المستوى المجموع، فالأخطار التي يتعامل معها  
التأمين أخطار موجوده في كافة نواحي الحياه وكافة نواحي النشاط  
الاقتصادي ومن هنا فهي مؤكدة الحدوث ومايقال من أن الخطر التأميني  
خطر محتمل الحدوث فإنما يتناول التأمين من منظور فردي وليس من  
منظور جماعي.

وتبدو أهمية التأمين الاقتصادية ليس فقط في كونه نظاما لتعويض  
الخسائر وإنما في مصدر هذا التعويض ذلك أن التأمين يقوم على تفتيت  
الخسائر من خلال توزيعها على المعرضين للخطر فإذا كانت الخسائر  
المحتملة ضخمة ومؤثرة على الاقتصاد القومي فإنها توزع على مستوى  
دولي من خلال مايسمى بإعادة التأمين ومن هنا فإن الكوارث التي  
يتعرض لها الاقتصاد القومي بإحدى الدول لا يتحملها اقتصاد هذه الدولة  
بل يتحملها الاقتصاد العالمي ككل.

نأتى بعد ذلك إلى بيان الأهمية الاقتصادية للمشروع من حيث  
التراكم المستمر لمخصصات وإحتياطيات الأخطار والتي وإن كانت غير  
مخصصة للاستثمار فإنها متاحة للاستثمار ولبيان مدى أهمية تلك  
الأموال تصور لنا الجداول التالية إستثمارات شركات وصناديق التأمين  
العاملة في مصر في ٩٥/٦/٣٠ و ٩٦/٦/٣٠:

أولاً: إستثمارات شركات التأمين العاملة في مصر  
١- إجمالي الاستثمارات وفقاً لفروع التأمين بملايين الجنيهات

٩٦/٦/٣٠

٩٥/٦/٣٠

إستثمارات وفقا لأنواع التأمين

٩٦/٦/٣٠		٩٥/٦/٣٠		إستثمارات مخصصة لحقوق حملة الوثائق:
٢٥٣٣,٨	٤٥٢٠,٨	٢٢٤٣,٩	٣٩٦٧,٣	- أشخاص وتكوين أموال
٧,٥٤,٥	١٤٥١,٩	٦٢١١,٢	١٢٢٦,٥	- ممتلكات ومسئوليات
				مجموع
	٨٥٠٦,٤		٧٤٣٧,٧	إستثمارات حرة
				إجمالي الإستثمارات

بملايين الجنيهات

٢- إجمالي إستثمارات وفقا لأوجه الإستثمار

١٩٩٦/٦/٣٠		١٩٩٥/٦/٣٠		بيان
إستثمارات حرة	إستثمارات مخصصة لحقوق حملة الوثائق	إستثمارات حرة	إستثمارات مخصصة لحقوق حملة الوثائق	
				أراضي وعقارات
٦٨,٩	١,٦	٦٩,٠	١,٦	أرض فضاء
٥٢,٨	١٦٦,٦	٤٧,١	١٣٤,٠	عقارات مبنية
٢٦,٣	١٦٢,٨	١٥,٤	٤٦,٢	مشروعات تحت التنفيذ
١٤٨,٠	٣٣١,٠	١٣١,٥	١٨١,٨	مجموع
				أوراق مالية:
٦٠,٨	٢١١٩,٩	٣٣,١	٢١٥١,٦	صكوك حكومية
١,٦	٦٥٤,٨	١,٣	٦٥٧,٩	أوراق ذات إيراد ثابت
٩٦,٧	٢٣٠,٣	٩١,٠	١٤٦,٧	أوراق ذات إيراد متغير
١٤٤,١	٧١٢,٦	٨٧,٠	٤٦٧,٣	حصص في شركات جديدة
٣,٦	٢٦٧,٦	٢,٨	١٣٣,٩	أوراق مالية أخرى
٣٠٦,٨	٣٩٨٥,٢	٢١٥,٢	٣٠٥٥٧,٤	مجموع
				قروض:
٠	٤١,٤	٠	٣٨,٠	بضمان وثائق حياه
٠	٠,٩	٠	٠,٩	بضمان رهون عقاريه
٥٣,٧	٥٩,٥	٤٧,٨	٧٢,٢	بضمانات أخرى
٥٣,٧	١٠١,٨	٤٧,٨	١١١,١	مجموع
				ودائع ثابتة بالبنوك:
٨٦٤	١,٧٩٥,٥	٨,٩,٤	١٣٧٢,٨	بالبنوك المحلية
	١٥,٥	١٨,٣	٣٣٤,٨	بالبنوك الأجنبية
٦٠,٠	-٤٧٧,١	٠	٦٤٥,٣	شهادات إيداع
٩٣٩,٥	٢٦٢٧,٢	٨٢٧,٧	٢٣٥٢,٩	مجموع
٣,٩	٩,٤	٤,٣	٨,٠	إستثمارات أخرى
	٧٠٥٤,٦	١٢٢٦,٥	٦٢١١,٢	إجمالي
				١٤٥١,٩

وفى بيان المفاضلة بين أوجه الإستثمار نبين فيما يلى جدولاً بمعدل ريع الإستثمار المحقق:

١٩٩٦/٦/٣٠		١٩٩٥/٦/٣٠		بيان
استثمارات حرة	استثمارات مخصصة لحقوق حملة الوثائق	استثمارات حرة	استثمارات مخصصة لحقوق حملة الوثائق	
٢,٠	٤,٤	...	...	أرض فضاء
١,٩	٦,٣	٤,١	٣,١	عقارات مبنية
١,٧	٣,٨	٢,٨	٢,٣	مجموع
أوراق مالية:				
٩,٢	١٢,٧	١٢,١	١٣,٧	صكوك وسندات حكومية
...	...	١٧,٨	١٧,٧	أوراق ذات إيراد ثابت
١٠,١	١,٥	١٣,٨	٢٣,٥	أوراق ذات إيرادمتغير
٣,٩	٨,١	٨,٣	١٥,٦	حصص فى شركات جديدة
٢٧,٥	١٥,٩	٨,٩	-٦٨,٩	أوراق مالية أخرى
٧,٠	٩,١	١٢,٧	١٥,٤	مجموع
قروض:				
ودائع ثابتة بالبنوك:				
٩,٥	٨,١	٨,٤	٨,٣	بالبنوك المحلية
١,٤	٢٥	٤٠,٧	٦,٢	بالبنوك الأجنبية
٢٣,٤	...	١٣,١	١٣,٦	شهادات إيداع
٩,٨	٨,٥	١٠,٤	٩,٤	مجموع
٩٩,٩	٢٦,٥	٣٢,٦	٣٠,٠	إستثمارات أخرى
٩,٠	٨,٨	١١,٤	١٢,٦	إجمالى

ويبين لنا الجدول عالىة أفضلية الاستثمار فى أوراق مالية وهو الأمر الذى يتم فى ظل ضوابط معينة تتمثل أساساً فى ضرورة توافر اعتبارات الضمان وتغليبها على اعتبارات الربحية وهو الأمر الذى نلاحظه فى تركيز الإستثمارات فى الأوراق المالية الحكومية وذات الإيراد الثابت وفى الودائع الثابتة بالبنوك.

## ثانياً: إستثمارات صناديق التأمين الخاصة والحكومية

تتكون موارد الصناديق من اشتراكات الاعضاء وما تسهم به الدولة أو الجهة التي تتبعها الصناديق وكذا موارد استثمار الأموال والمخصصات المتركمة لدى تلك الصناديق والتي تهتم الدولة بدورها الإقتصادي فتقرر تمتعها بالعديد من الإعفاءات الضريبية. وفيما يلي تحليلاً لأوجه استثمار الأموال المتاحة لدى كل من الصناديق الخاصة والحكومية.

١- تحليل إستثمارات الصناديق الخاصة بملايين الجنيهات

أوجه الإستثمار	٩٤/٦/٣٠	٩٥/٦/٣٠	٩٦/٦/٣٠
أوراق مالية مضمونة	١٢٣٣,٤	١٣٤٦,١	١٨٧٩,٢
أوراق مالية متداولة	٦٤,١	٩٩,٧	١٨٧,٨
ودائع ثابتة	١٢٥٧,٧	١٥٤٣,٣	١٤٢٢,٦
عقارات	١٦٨,٧	١٢٦,٨	١٣٢,٤
قروض	٦٢,٤	٧٣,٧	٨٠,٠
إستثمارات أخرى	١٣,٣	٣٤,٦	٣٧,٣
إجمالي	٢٧٩٩,٧	٣٢٢٤,٢	٣٧٣٩,٣

## ٢ - إستثمارات صندوق التأمين الحكومي بملايين الجنيهات

أوجه الإستثمار	٩٥/٦/٣٠	٩٦/٦/٣٠
أذون على الخزنة العامة	١٠,٠	٠,٠
سندات الخزانه / ٢٠٠٠	٠,٢	٠,٢
شهادات الإستثمار مجموعة (أ)	٤,٠	٤,٥
شهادات الإستثمار مجموعة (ب)	٥,٩	١٥,٤
شهادات التنمية الإدارية ذات العائد الجارى	٠,٣	٠,٣
الإيداعات الثابتة	٥,٩	١٢,١
إجمالي الإستثمارات	٢٦,٣	٣٢,٥
صافى الدخل من الإستثمار	٣,٣	٣,٨

ثالثاً: إستثمارات المخصصات الفنية فى هيئات التأمين الإجتماعى:

يتبع فى تقدير إستثمارات نظم التأمين الإجتماعى المصرية للعاملين ولأصحاب الأعمال وللمصريين العاملين بالخارج ما يعرف إكتواريا بأسلوب تراكم الأموال والتمويل الكامل Capitalisation or Full Funding Method على النحو المتبع فى صناديق التأمين الخاصة (وهناك الكثير فى مجال مدى ملاءمة هذا الأسلوب فى ظل ظروف النمو الإقتصادى والتحول الإقتصادى)، والذى تتراكم فى ظلها احتياطات ضخمه على النحو الذى نبينه فيما يلى:

١- تطور المال الإحتياطى المستثمر للهيئة القومية للتأمين الإجتماعى (الصندوقين)

بملايين الجنيهات ٨٩/٦/٣٠ : ١٩٩٦/٦/٣٠

#### المال الإحتياطى المستثمر

٦/ ٣٠

قطاع الأعمال العام والخاص القطاع الحكومى المجموع

٢٤٥٥٥,٥	١٠٨٦٨,٧	١٣٦٨٦,٨	٨٩
٢٨٤٧٩,٥	٥١٢٦٠,٥	١٥٨٧١,٠	٩٠
٣٣٢٠٨,٤	١٤٧٦٤,٣	١٨٤٤٤,١	٩١
٣٨١٧٨,٠	١٧٤٨٤,٦	٤٢٠٦٩٣,٤	٩٢
٤٥٠٤٩,٢	٢٠٩٣٠,٩	٢٤١١٨,٣	٩٣
٥٣٧٥٠,٦	٢٥٢٦١,٣	٢٨٤٨٩,٣	٩٤
٦٣٦٨٧,٥	٣٠٣٣,٠٠	٣٣٣٥٧,٥	٩٥
٧٤٩٠٦,٧	٣٦١٩٠,٠	٣٨٧١٦,٧	٩٦

وقد إتجهت أغلب الأموال المستثمرة إلى الإستثمار فى قروض حكوميه ثم فى ودائع لدى بنك الإستثمار القومى والذى تمثل ودائع التأمينات الإجتماعية لديه أكثر من ٨٥% من أموالها وفقاً لما يلى:

٢-المستثمر من المال الإحتياطي لدى بنك الإستثمار القومى  
بملايين الجنيهات

٦/٣٠	قطاع الأعمال العام والخاص	القطاع الحكومى	إجمالى
١٩٨٨	٩٩٩٠,٢	٦٤٤٢,٢	١٦٤٣٢,٤
١٩٨٩	١١٨١٥,٨	٨١٦٢,٩	١٩٩٧٨,٧
١٩٩٠	١٣٩٢٨,٢	٩٩١١,٣	٢٣٨٣٩,٥
١٩٩١	١٦٤٠٥,٦	١١٩٧٤,٧	٢٨٣٨٠,٣
١٩٩٢	١٨٥١٦,٧	١٤٥٩٥,٠	٣٣١١١,٧
١٩٩٣	٢١٦٧٢,٢	١٧٥٦٧,٠	٣٩٢٣٩,٢
١٩٩٤	٢٥٨٣١,٨	٢١٠٧٨,٦	٤٦٩١٠,٠
١٩٩٥	٣٠٥٩٩,٧	٢٦٣٥٠,٧	٥٦٩٥٠,٤
١٩٩٦	٣٥٧٤٥,٤	٣١٩٣٩,٢	٦٧٦٨٤,٦

ووفقا للقوانين والقرارات والإتفاقات الخاصة بإستثمار تلك الودائع فإن بنك الإستثمار القومى يؤدى عنها ريع إستثمار يتحدد كالاتى:  
١ - ٦% على الودائع السابقه على ١/٧/١٩٨٩ بإستثناء تلك الخاصه بصافى إشتراكات الأجر المتغير المستحدث فى ١/٤/١٩٨٤ والتي تحسب فوائدها بواقع ٨%.

- ٢ - ٨% إعتبارا من ١/٧/١٩٨٩.
- ٣ - ٩% إعتبارا من ١/٧/١٩٩٠.
- ٤ - ١١% إعتبارا من ١/٧/١٩٩١.
- ٥ - ١٣% إعتبارا من ١/٧/١٩٩٢.

هذا ونظرا لأن أغلب الودائع تكونت فى الفترة السابقه على ١/٧/١٩٨٩ فإن متوسط عائد الإستثمار فى ٣/٦/١٩٩٤ فى حدود ٨,١% من إجمالى المال المستثمر لدى بنك الإستثمار القومى.  
هذا ونبين فيما يلى أوجه إحتياطيات التأمين الإجتماعى المستثمره وفقا للوضع فى ٩٥/٦/٣٠ و ٩٦/٦/٣٠:

٣- أوجه الإستثمارات المالية لصندوق التأمين الإجتماعي

بملايين الجنيهات

أ- إستثمارات صندوق العاملين بالقطاع الحكومي

١٩٩٦/٦/٣٠		١٩٩٥/٦/٣٠		بيان
%	مبالغ	%	مبالغ	
٨٨,٢	٣١٩٣٩,٢	٨٦,٩	٢٦٣٥٠,٧	لدى بنك الإستثمار
٤,٦	١٦٤٩,٧	٥,٤	١٦٤٩,٧	صكوك لدى الخزانه العامة
-	٠,٢	-	٠,٤	صكوك لدى المحافظات
٦,٥	٢٣٦٨,٥	٧,٠	٢١١٨,٥	ودائع بالبنوك
٠,٤	١٤١,٥	٠,٤	١٢٨,٠	قروض طويلة الأجل
٠,٣	٩٠,٩	٠,٣	٨٢,٧	أوراق مالية
١٠٠	٦١٩٠,٠	١٠٠	٣٠٣٣,٠	المجموع

ب- إستثمارات صندوق العاملين بقطاع الأعمال العام والخاص

بملايين الجنيهات

٩٦/٦/٣٠		٩٥/٦/٣٠		بيان
%	مبالغ	%	مبالغ	
٩٢,٣	٣٥٧٤٥,٤	٩١,٧	٣٠٥٩٩,٧	لدى بنك الإستثمار القومي
٣,٦	١٣٧٩,١	٤,٢	١٣٧٩,١	لدى وزارة المالية
٠,١	٣٥,٦	١,٠	٣٥,٥	سندات حكومية
٣,٨	١٤٨٩,١	٣,٨	١٢٧٤,٣	ودائع ثابتة بالبنوك
٠,١	٢٨,٥	٠,١	٤٠,٥	قروض
٠,١	٢٨,٥	٠,١	٢٨,٤	أوراق مالية
١٠٠	٣٨٧١٦,٧	١٠٠	٣٣٣٥٧,٥	

الأهمية الاقتصادية للمخصصات تستلزم الاحتفاظ بها في الدولة والتحقق من كفايتها:

من أهم دعائم قدرة المشروع التأمينى على الوفاء بالتزاماته كفاية مخصصات الأخطار المحتفظ بها، ومن هنا ينص قانون الإشراف والرقابة على التأمين في مصر على أمور أساسية أربعة:

الأول: وجوب الاحتفاظ في مصر بمخصصات فنية تعادل القيمة الحالية لحقوق المؤمن لهم المستقبلية (هذه الحقوق مؤكدة على مستوى مجموعهم رغم كونها إحتماليه على المستوى الفردى ومن هنا المخصصات الفنية تعادل عند التعاقد ما يسمى بالقسط الصافى أو قسط الخطر):  
ولا يجوز الحجز على هذه الأموال المخصصة إلا بعد الرجوع على أموال الشركة الأخرى.

ويجب أن تكون الأموال الخاصة بتأمينات الأشخاص وعمليات تكوين الأموال منفصلة تماما عن الأموال الخاصة بتأمينات الممتلكات والمسئوليات وذلك بالنسبة للقيود في سجلات الشركة وحساباتها ولدى البنوك وعند التأشير الهامشى بحق الإمتياز المقرر للمستفيدين من الوثائق ولا يجوز نقل الأموال المخصصة لتأمينات الأشخاص وعمليات تكوين الأموال إلى الأموال المخصصة لتأمينات الممتلكات والمسئوليات وبالعكس إلا إذا كان هناك فائض يسمح بهذا النقل وبشرط الحصول على موافقة الهيئة قبل إجرائه مع عدم المساس بنسب ملاءمة الأصول للإلتزامات.

الثانى: رقابة الأموال المخصصة في مصر لمقابلة الإلتزامات وإنسياب بيانات الأموال المخصصة فى مواعيد محددة:

تنص اللائحة التنفيذية لقانون الإشراف والرقابة على التأمين فى مصر على إلتزام شركات التأمين أو إعادة التأمين بأن تقدم لهيئة الرقابة على التأمين، فى موعد غايته أربعة شهور من تاريخ إنتهاء السنة المالية:

أ- بيانا مفصلا يوضح قيمة إلتزاماتها عن عمليات التأمين على الأشخاص وتكوين الأموال وتأمينات الممتلكات والمسئوليات كل على حده وكذا بيانات تفصيلية بقيمة أموال الشركة المخصصة فى مصر لمقابلة هذه الإلتزامات مقدرة طبقا لما تقضى به اللائحة وكذلك بيانات تفصيلية عن أموالها الحرة وذلك وفقا للملاحق التى يصدر بها قرار من مجلس إدارة الهيئة.

وفيما يتعلق بالبيانات الخاصة بعمليات تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال فيجب أن يوقع عليها أيضا الخبير الإكتوارى للشركة.

ب- على المنشآت المرخص لها بمزاولة عمليات التأمينات وإعادة التأمين إخطار الهيئة ببيانات الأوراق المالية والقروض والودائع كما تلتزم بأن تقدم شهادة من البنك المودعة به أموالها المخصصة بما يفيد تعهده بالآتي:

- أن يقدم إلى الهيئة متى طلبت ذلك منه أية بيانات عن هذه الأموال.
- ألا يسمح للشركة بسحب أى جزء من الأموال المشار إليها أو الإفراج عنها أو التصرف فيها أو تحميلها بأى رهن أو إستخدامها كضمان لأى قرض من أى نوع كان أو نقلها من الفروع المخصصة لها وذلك بغير موافقة كتابية من الهيئة.
- أن تخطر الهيئة بدون تأخير عن كل تعديل يطرأ على تكوين الأموال المشار إليها.
- أن يقدم للهيئة فى نهاية كل سنة مالية بيانا معتمدا منه بما لديه من الأموال المشار إليها فى نهاية هذه السنة.

### الثالث: وجوب كفاية وملاءمة الأصول للالتزامات:

- ١- تحقيقا لذات الهدف من تكوين المخصصات الفنية والاحتفاظ بقيمتها فى مصر نص القانون على وجوب زيادة قيمة أصول شركة التأمين أو شركة إعادة التأمين على مجموع التزاماتها الخاصة بعمليات تأمين الممتلكات والمسئوليات فى أى وقت بنسبة (٢.٠%) من صافى الأقساط، أو (٢٥%) من صافى التعويضات التحميلية عن السنة المالية المنقضية ايهما اكبر، على الا يزيد ما يخصم مقابل إعادة التأمين الصادر عند حساب هذه النسبة على (٥.٠%) من اجمالى العمليات.
- ويجب ان تزيد أصول الشركة على مجموع التزاماتها الخاصة بعمليات تأمينات الاشخاص وتكوين الاموال فى أى وقت باجمالى ماأتى:
  - أ- ما يعادل ثلاثة فى الالف من اجمالى رؤوس الاموال لعقود التأمين السارية المعرضة للخطر بما يشمل اعادة التامين ثم تخفض بما لا يزيد على ٥.٠% مقابل اعادة التامين.
  - ب- ما يعادل اربعة فى المائة من الاحتياطيات الحسابية بما يشمل اعادة التامين، ثم تخفض بما لا يزيد على ١٥% مقابل اعادة التامين.

وفى جميع الاحوال يجب الاتقل الزيادة المطلوبة فى قيمة الاصول على الالتزامات المشار اليها عن راس المال المدفوع.

٢- ويصدر مجلس ادارة الهيئة قرارا بأسس تحديد عناصر اصول والتزامات شركات التأمين واعادة التامين لحساب النسب المشار اليها فى البند السابق.

وفى حالة عدم كفاية الأموال الحرة تمنح الشركة مهلة ستة أشهر من تاريخ الإخطار الذى ترسله الهيئة إلى الشركة فإذا تكرر فى نهاية السنة المالية التالية عدم كفاية الأموال المخصصة لمقابلة إلتزامات الشركة يعرض الأمر على مجلس إدارة الهيئة لإتخاذ ما يلزم من قرارات فى هذا الشأن.

٣- على شركة التأمين أو إعادة التأمين أن تحصل على ترخيص من الهيئة إذا أرادت السحب أو الإفراج أو التصرف فى أى جزء من الأموال المخصصة لمقابلة الإلتزامات التأمينية والمودعة لدى البنك. وفى حالة الإفراج عن أية أموال مخصصة لحلول ميعاد إستحقاقها تلتزم الشركة بتخصيص أموال أخرى بما يساوى قيمة الأموال المفرج عنها فوراً مع إخطار الهيئة بذلك.

٤- وبالنسبة للقروض التى يتم تخصيصها فإنه يتعين على الشركة أن تخصص أموالاً أخرى تعادل قيمة المسدد من هذه القروض فور سدادها مع إخطار الهيئة بذلك

٥- إذا لم يكتمل للشركة الزيادة فى قيمة الأصول عن الإلتزامات يجنب من الأرباح القابلة للتوزيع (وفقاً للخطة التى تضعها الشركة وفى ضوء المبررات التى تبديها وتعتمدها الهيئة) ما يكفى لإستكمال النقص أو تطالب الشركة بزيادة رأس المال.

الرابع: إجراءات للتحقق من كفاية المخصصات:

أ- إذا أسفر فحص الهيئة عن عدم كفاية المخصصات الفنية المقررة لمقابلة حقوق حملة الوثائق فيتعين على الشركة أن تجنب من الأرباح القابلة للتوزيع ما يكفى لإستكمال هذا النقص بالإضافة إلى إتخاذ الإجراءات اللازمة وفقاً للقواعد التى تحددها الهيئة فى هذا الشأن.

ب- إذا تبين للهيئة أن الأموال المخصصة فى جمهورية مصر العربية غير كافية لمقابلة إلتزامات الشركة قبل حملة الوثائق والمستفيدين منها عن عمليات التأمين المبرمة والمنفذه فى جمهورية مصر العربية وجب على الشركة إستكمال هذا النقص فوراً من الأموال الحرة المتاحة لديها.

### المبحث الثالث

إستثمارات أموال التأمين تسعى للضمان قبل الربحية

**طبيعة أموال التأمين:** إذا كانت الأخطار التأمينية محتملة على مستوى الفرد فهي مؤكدة على مستوى المجموع ومن هنا فإن أموال التأمين عبارة عن إحتياطيات ومخصصات مؤكدة الأداء وبالتالي فهي متاحة للاستثمار ولكنها غير مخصصة للاستثمار:

لنا أن نهتم بتأمينات الحياة حيث تتراكم المخصصات الفنية بشكل ضخم ومضطرد حيث تتميز عقود التأمين بسريانها لمدة طويلة فيكون لها طابعا إداريا على عكس الوضع بالنسبة لعقود تأمينات الممتلكات والثروات التي تتميز بقصر مدة التأمين وبطابعها التأميني البحت. ومن هنا تتكون لدى شركة التأمين على الحياة مخصصات فنية ضخمة ويكون عليها إستخلاص سياسة وأوجه الإستثمار التي تحقق أكبر فائدة لحملة الوثائق.

ولنا ملاحظة أن تأمين المعاش الإجتماعي يقابل التأمين على الحياة التي تمارسه شركات وصناديق التأمين الخاص والتجاري وإن كان بحكم سريانه الإجباري وشموله لأغلب أفراد المجتمع أكثر قدرة على تجميع المدخرات وتكوين الإحتياطيات المتاحة للإستثمار ولفترة طويلة قد تكون لانهاية مما يتيح مساهمتها في تمويل خطط التنمية الإقتصادية ونهتم في هذا المبحث باستخلاص المبادئ والشروط الواجب توافرها في إستثمار إحتياطيات تأمين المعاش الإجتماعي وإحتياطيات التأمين على الحياة مع التركيز على بيان مدى التشابه والإختلاف في طبيعته هذين النوعين وأثره.

أما عن التشابه بين تأمين المعاش الإجتماعي في مصر وتأمينات الحياة فيرجع أساسا إلى تماثل الأسلوب الإكتواري في تقدير المخصصات الفنية لكل منهما إذ يتم تمويل تأمين المعاش للعاملين في مصر، وإن كان ذلك من الناحية النظرية فقط، وفقا لأسلوب التراكم المالي، ومن هنا فهو يتفق مع التأمين الخاص في بالحياة في أن كلاهما يقوم على التزام المؤمن بأداء مبالغ معينة في تاريخ مستقبل (عند تحقق حادث الحياة أو الوفاة أو العجز) وذلك في نظير قسط أو أقساط دورية، وفي حين تتناقص مسؤولية الملتزم بأداء الأقساط مع وفائه بكل قسط دوري فإن مسؤولية المؤمن تظل تتزايد حتى يتحقق الخطر المؤمن منه خاصة حيث يتقضى المؤمن قسطا متساويا يقل عن القسط الطبيعي في السنوات الأولى من مدة التأمين بعكس الوضع في السنوات الأخيرة.

ومن هنا يتعين على المؤمن أن يحجز في رصيد خاص إحتياطات لمقابلة مسئوليته تجاه المؤمن عليهم عند تحقق الخطر المؤمن منه. ومن ناحية أخرى يراعى فى الحسابات الا كتوارية معدل فائدة معين يحسب على أساسه أسعار التأمين ولذا يجب إستثمار الأموال المتراكمة فى صورة إحتياطات بمعدل فائدة لا يقل عن معدل الفائدة المحتسبة على أساسه أسعار التأمين وإلا إعتبرت الأسعار المحسوبة غير كافية.

على أن تأمين الشيخوخة والعجز والوفاه كتأمين إجتماعى يختلف عن التأمين على الحياة الذى تمارسه شركات التأمين الخاص من جوانب أخرى.

فمن ناحية فإن أهمية ريع الإستثمار فى تأمين المعاش الإجبارى للعاملين تزيد عنها فى التأمين الخاصة على الحياة ففى تأمين المعاش نكون باستمرار أمام أجيال جديدة من العاملين الذين يبدأون حياتهم العملية ويطلون محل ذوى المعاشات ولا يتعرض التأمين لمطالبة إختيارية بالمعاشات بل يحدد القانون شروط وحالات إستحقاقها، وهكذا فإن الإحتياطات الرياضية لتأمين المعاش لا تكون محلا للإسترداد إذ يكفى أن تدر عائدا يكفى مع حصيلة الإشتراكات الدورية لتغطية نفقات المعاشات.

ومن ناحية أخرى فإن مجال تأمين المعاش للعاملين يقتصر على قطاع العاملين بأجر لدى الغير وهو قطاع متميز بعكس الأمر فى شركات التأمين حيث يمثل المؤمن عليهم مختلف فئات الشعب ولذا فإن من المرغوب فيه أن توجه إستثمارات تأمين المعاش إلى ما يحقق أكبر فائدة لقطاع العمال.

وأخيرا فإن مشكلة إنخفاض القوة الشرائية للنقود تعتبر من المشاكل الملحة بالنسبة لنظم المعاشات وتتزايد أهميتها بصورة أكبر منها فى التأمين الخاص على الحياة.

ووفقا للتحليل الخاص بطبيعة كل من تأمين المعاش والتأمين الخاص على الحياة، نتناول فيما يلى المبادئ والشروط الواجب توافرها فى إستثمار الإحتياطات:

#### **أولاً: ضمان الأموال المستثمرة:**

يفهم هذا الشرط فى إستثمارات شركات التأمين الخاص على الحياة على أساس أن الأموال المستثمرة مملوكة للمؤمن عليهم وبالتالي لا

يمكن المخاطرة بها بل يتعين أن توجه أغلبها إن لم تكن كلها إلى النواحي المضمونه، ومن هذه الزاوية تتفق إستثمارات تأمين المعاش للعاملين مع إستثمارات التأمين الخاص على الحياة.

على أن مفهوم هذا الشرط في مجال إستثمارات التأمينات الإجتماعية يمتد إلى أمر لا تهتم به كثيرا إستثمارات شركات التأمين على الحياة وهو ضمان قيمة الأموال المستثمرة في مواجهة انخفاض القوة الشرائية للنقود.

حقا أن تأمين المعاش يتفق مع التأمين على الحياة الذي تمارسه شركات التأمين الخاص في أن مزاياه تتمثل في أداء مبالغ معينة عند تحقق الخطر المؤمن منه.

على أن هناك إتجاها قانونيا وإجتماعيا متزايدا نحو ملاءمة المعاشات مع التغير في مستويات الأسعار أو الأجور وهو أمر توجد في مصر بعض صورته.

ومن ناحية أخرى فإن إشتركات التأمين اللإجتماعي ومعاشاته ترتبط بالتغير في مستويات الأجور بحيث أن أية زيادة كبيرة غير متوقعة في الأجور - نتيجة لإرتفاع غير متوقع في الأسعار أو غير ذلك من الأسباب - ستعكس على المعاشات التي تحدد على أساس متوسط الأجور فالسنة أو السنين الأخيرتين فتجنح لإرتفاع غير متوقع ولايتفق مستوى المعاشات حينئذ مع مستوى الإشتركات السابق أداءها.

#### ثانيا - تحقيق معدل الإستثمار المناسب والمنتظم:

وفي هذا الشأن تتفق إستثمارات التأمين الإجتماعي مع إستثمارات شركات التأمين على الحياة، فطالما أن الأقساط أو الإشتركات قد روعي في تحديدها عائد إستثمار معين فلا يجب بأى حال من الأحوال أن يقل العائد المحقق عن العائد المفترض وإلا أدى ذلك تدريجيا إلى إنخفاض قيمة الإحتياطي عما يجب أن يكون عليه لمقابلة الإلتزامات.

ويكتسب هذا الشرط أهمية خاصة في مجال التأمين الإجتماعي خاصة في مصر حيث لا تتخذ أية تحفظات في إفتراض معدل الفائدة عند تحديد الإشتركات والإلتزامات وحيث يتمثل الغرض الأساسي من تراكم الإحتياطيات في الحصول على ريع إستثمار يساهم في تمويل نفقات المزايا.

هذا ولا يعنى ضرورة ثبات عائد الإستثمار عدم السعى إلى تحقيق أعلى عائد ممكن فمن الطبيعي بل والمفترض إعتبار أية سياسة إستثمارية فاشلة إذا ما حققت عائدا متوسطا يقل عن معدل الفائدة السائدة في السوق ما لم تكن لذلك دواعية ومبرراته.

ثالثاً: تحقيق أقصى فائدة إجتماعية وإقتصادية مباشرة للمؤمن عليهم:  
يقتصر هذا الشرط على إحتياجات نظام تأمين المعاش للعاملين طالما يقتصر التأمين على العاملين وطالما يتم تمويله وفقاً لأسلوب التراكم المالي وبالتالي فإن إعتبرات العدالة تقتضى أن توجه الإحتياجات إلى أكثر المشروعات فائدة للعمال.

ومن الضروري هنا أن يتم التنسيق بين سياسة إستثمار إحتياجات التأمين والسياسة الإقتصادية العامة وعلى أن توفر السلطات العامة ضمانات خاصة للإستثمارات ذات السمات الإجتماعية والإقتصادية إذ من الضروري عدم الإخلال بشرطى الضمان والعائد.  
هذا وهناك مجالات عديدة لأوجه الإستثمارات التي تعود بالفائدة على العمال ولا تخل بشرطى الضمان والعائد.

فالإستثمار فى المشروعات الإنتاجية المدروسة والناجحة يحقق إلى جانب العائد المناسب والمضمون فرص عمالة جديدة ومنتسعة للعمال .. والإستثمار فى الجمعيات التعاونية لبناء المساكن للعمال يحقق فائدة مباشرة للمؤمن عليهم .. بل أن الإستثمار فى إقامة مبان ومكاتب نموذجية للهيئة العامة للتأمينات الإجتماعية ذاتها يحقق فائدة مباشرة للمؤمن عليهم ويعطى عائداً يزيد عن المعدل الحالى الذى تستثمر به الهيئة أموالها بمعرفة الدولة.

ولا يفوتنا أن عنصر الأمانة Trusteeship الذى أصبح جزءاً من فلسفة الإدارة يقضى بقيام الإدارة فى كل عمل تقوم به بمراعاة الفائدة النهائية للمؤمن عليهم.

إن مراعاة ذلك الشرط يؤدي لزيادة حرص العمال على النظام ونجاحه فيتمسكون به وتزداد رغبتهم فى الإنتماء إليه.  
ولا يعنى هذا ألا يوجه الجزء الأكبر من الأستثمارات لمشروعات تعود بالنفع على المجتمع ككل بقدر ما يعنى أهمية الإعلان عن هذه المشروعات وبقدر ما يعنى ان يكون للفائدة المباشرة للعمال المقام الأول فى تقرير أيا من هذه المشروعات توجه إليه إستثمارات التأمينات الإجتماعية.

رابعاً: مشاركة إدارة نظام التأمين الإجتماعى فى توجيه الأموال المستثمرة:

وحقيقة الأمر فان لنظام التأمين الإجتماعى - شأن غيره من النظم والمشروعات - أهدافاً خاصة يسعى لتحقيقها من بينها إعادة توزيع الدخل وهو يسعى لتحقيق هذه الأهداف من خلال مختلف عملياته سواء

منها عمليات التمويل أو اداء المزايا أو استثمار الإحتياطيات. بل إن شرط توجيه إستثمارات النظام إلى أكثر المشروعات فائدة للعمال لن يمكن وضعه موضع التنفيذ من الناحية العملية إلا عن طريق مشاركة نظام التأمين الإجتماعى فى عملية توجيه الأموال المستثمرة.

#### خامسا: فى مجال أهمية سيولة الإستثمارات:

وفى هذا الشأن تختلف إستثمارات إحتياطيات تأمين المعاش عن إستثمارات شركات التأمين على الحياة فبالنسبة لتأمين المعاش فإن الإحتياطيات فى ظل أسلوب التمويل القائم تتراكم بهدف إستثمارها وإستثمارها فقط للحصول على ريع يساهم إلى جانب الإشتراكات فى تغطية نفقات المعاشات، كما أن هناك بإستمرار إشتراكات المؤمن عليهم الجدد .

أما فى التأمين على الحياة فيفترض وضع سياسة الاستثمار فى ضوء الاتزامات المستقبلية، وعادة ما يخصص جزء من الإستثمار لأوراق حكومية قصيرة الأجل وهى بطبيعتها سهلة البيع وقريبة الإستحقاق مما يساعد على إبقاء الجزء الأكبر من الإستثمارات ضمن السياسة الإستثمارية الموضوعه لها.

قواعد ونسب توظيف أموال شركات التأمين وإعادة التأمين الواجب تخصيصها:

فى ٥ مارس سنة ٨١ صدر قانون الإشراف والرقابة على التأمين فى مصر بالقانون رقم ١ لسنة ٨١ وكان من الضرورى ونحن نقرب من نهاية القرن العشرين تعديل أحكامه لتتفق والتحويلات الإقتصادية الجوهرية التى تمت وتتم على الصعيدين الوطنى والدولى والتى تنعكس آثارها على سوق التأمين فى الأجلين القصير والبعيد .

ومن هنا كان القانون ٩١ لسنة ٩٥ ومن أهم أحكامه - فى مجال الإستثمارات - تلك المتعلقة بهامش للملاءة المالىه وملاءمة الأصول للإلتزامات ووضع قواعد لتقييمها وإستتبع ذلك تحديد جديد للمخصصات الفنية التى يتعين تكوينها لمقابلة الإلتزامات التأمينية المستقبلية للهيئات التأمينية ووضع شروط حاكمة لإستثمار أموال المنشآت التى تزاول صناعة التأمين تتضمن النسب والحدود المقرره بالنسبة لمجالات الإستثمار المختلفة مع تقرير عدم جواز مساهمة شركة التأمين المساهمة فى رأس مال شركة تأمين أخرى تزاول نفس نشاطها فى مصر تحقيقا لإعتبرات الشفافية التامة فى سوق يعمل بأليات السوق الحره.

وقد روعى فى كل ما سبق أن تتمشى التعديلات مع سياسة التحرر الإقتصادى وإفساح المجال للقطاع الخاص وتشجيع مساهمة رأس المال الأجنبى وما يستلزمه ذلك من تطوير وتدعيم لجهاز الإشراف والرقابة ممثلاً فهينة الرقابة على التأمين فى إهتمامها بسلامة المراكز المالية لمنشآت التأمين وإعادة التأمين فى مصر وضمان حقوق المؤمن لهم والمستفيدين وتحقيق الأهداف الإقتصادية والإجتماعية للنشاط التأمينى.

وفى ضوء ذلك توظف شركات التأمين وإعادة التأمين الأموال الواجب تخصيصها للأخطار فى أوجه الإستثمار التالية وبالنسب الموضحة قرين كل منها:

#### ( أ ) تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال:

١- ٢٥% على الأقل لشراء أوراق مالية حكومية أو شهادات مضمونة منها.

٢- ٢٠% على الأكثر فى سندات وبشرط ألا تزيد قيمة المستثمر فى سندات صادرة عن جهة واحدة على ٥% من جملة الأموال الواجب تخصيصها أو ٢٠% من رأس مال الجهة المصدرة للسندات أو ١% من رأس المال المدفوع لشركة التأمين أو إعادة التأمين أيهما أقل.

٣- ٢٥% على الأكثر فى أسهم أو وثائق صناديق الإستثمار وبشرط ألا تزيد قيمة المستثمر فى أسهم أو وثائق صناديق إستثمار صادرة عن جهة واحدة على ٥% من جملة الأموال الواجب تخصيصها أو ٢٠% من رأس مال الجهة المصدرة للأسهم أو وثائق صناديق الإستثمار أو ١٠% من رأس المال المدفوع لشركة التأمين أو إعادة التأمين أيهما أقل.

٤- ألا يزيد مجموع قيمة الإستثمار فى السندات والأسهم ووثائق صناديق الإستثمار الصادرة عن جهة واحدة على ١% من رأس المال المدفوع لشركة التأمين أو إعادة التأمين.

٥- ٢٠% على الأكثر فى تملك عقارات موجودة داخل البلاد مشهورة بالتسجيل أو بالقيود بمصلحة الشهر العقارى بشرط ألا تزيد قيمة أى عقار على ٥% من جملة الأموال الواجب تخصيصها أو ١% من رأس المال المدفوع لشركة التأمين أو إعادة التأمين أيهما أقل.

٦- منح قروض بضمان وثائق التأمين فى حدود ٩% من قيمة إستردادها والتي تحدد فى نهاية السنة المالية وفقاً لشهادة الخبير الإكتوارى للشركة.

٧- ٢٠% على الأكثر فى منح قروض بضمان رهون عقارية وبشرط أن تكون هذه العقارات مسجلة بالشهر العقارى بإسم المقترض وعلى ألا تزيد قيمة أى قرض على ٥% من جملة الأموال المخصصة أو ٦٠% من القيمة السوقية للعقار أو ١٠% من قيمة رأس المال المدفوع لشركة التأمين أو إعادة التأمين أيهما أقل.

- ٨- ٥٠% على الأكثر في ودائع نقدية وشهادات إيداع بالعملية المحلية أو الأجنبية مودعة لدى البنوك المسجلة لدى البنك المركزي وبشرط ألا تزيد الإيداعات وشهادات الإيداع لدى أحد البنوك على ٢% من جملة الأموال المخصصة
- ٩- ١٠% على الأكثر في إستثمارات أخرى توافق عليها الهيئة ويجوز أن تتضمن هذه الإستثمارات نسبة من الحسابات الجارية لدى البنوك وفقاً للضوابط التي تحددها الهيئة في هذا الشأن.
- هذا ولا تسرى النسب عالية على توظيف الأموال المقابلة لالتزامات عن عقود وترتبط فيها المزايا بإستثمارات في أوراق مالية ويجب على الشركة تجنب هذه الأوراق في حسابات مستقلة لمقابلة لالتزاماتها عن العقود المشار إليها.
- (ب) تأمينات الممتلكات والمسئوليات:
- ذات النسب وأوجه الإستثمار الخاصة بتأمينات الأشخاص وتكوين الأموال بمراعاة أن الحد الأدنى لشراء أوراق مالية حكومية أو شهادات مضمونة منها ٢٠% على الأقل وأن الحد الأقصى للسندات ١٥% وللعقارات ١٠% وبالطبع لا توجد القروض المشار إليها بالبندين ٦ و٧ في إستثمارات تأمينات الأشخاص .
- توظيف أموال الصناديق:
- ١- ٢٥% منها على الأقل في أوراق مالية مضمونة من الحكومة.
- ٢- ٦٠% منها على الأكثر في بعض أو كل المجالات الآتية:
- (أ) تملك عقارات موجودة داخل البلاد مع إخطار الهيئة بالمستندات وتقارير الخبراء المؤيدة لقيمتها وكذا شهادة من مصلحة الشهر العقارى بخلو العقار من أية حقوق عينية محمل بها .
- (ب) تملك أوراق مالية قابلة للتداول في بورصة الأوراق المالية في حدود ما قيمته ٥% من مجموع أموال الصندوق .
- (ج) الإيداع في أحد البنوك المصرية لودائع نقدية ثابتة ذات عائد.
- (د) منح قروض للأعضاء وفقاً لما يقضى به النظام الأساسى للصندوق.
- (هـ) أية إستثمارات أخرى مضمونة العائد.
- ٣- الإيداع في حساب جار بأحد المصارف المصرية بما لا يجوز ١٥% من مجموع أموال الصندوق .

## الفصل التاسع

### الأهمية الإقتصادية

لالتزام المشروع التأمينى الخاص والتجارى  
بإعادة تأمين الأخطار غير المحتفظ بها

المبحث الأول: مبررات إعادة التأمين وأهميته الإقتصادية  
المبحث الثانى: التزام المشروع التأمينى بإعادة التأمين  
ضمانا للوفاء بالتزاماته وحماية للاقتصاد القومى

**تمهيد:**

تبدأ شركات التأمين التجارى نشاطها بمباشرة مختلف العمليات التأمينية التى أنشئت من أجلها رغم عدم توافر عددا كبيرا من الوحدات المتجانسة المعرضة للخطر حتى يمكن التعامل تأمينيا مع الخطر وفقا لقانون الأعداد الكبيرة.

وتمارس العديد من الصناديق الخاصة التى تنشئها الجماعات والشركات تأمينات الأشخاص لأعضائها أو للعاملين بالشركات رغم ضآلة عددهم كثيرا عن القدر اللازم فنيا لممارسة عمليات التأمين.

وتقبل هيئات التأمين الخاص والتجارى عمليات تأمينية ضخمة ذات مبالغ تتجاوز رأسمالها واحتياطياتها وقد تكون مركزة فى مكان واحد أو منطقة جغرافية معينة رغم أهمية وجود قدر من التجانس بين مبالغ العمليات التأمينية المختلفة ورغم أهمية انتشار الوحدات المعرضة للخطر حتى يمكن القيام بالعمليات التأمينية على اساس علمى وفنى سليم.

كيف يتم ذلك كله، وما هى عمليات إعادة التأمين التى تمكن هيئات وصناديق التأمين الخاص والتجارى من ممارسة نشاطها على النحو الذى نلمسه عمليا والذى يمكنها من الوفاء بالتزاماتها دون أن تتحمل سوى جزء يسير من التعويضات أو مبالغ التأمين، وما هى المبادئ والقواعد التى تحكم عمليات إعادة التأمين المشار إليها. وما هى أحكام إعادة التأمين التى تلتزم بها الهيئات التأمينية فى مصر وفقا لقانون الأشراف والرقابة على التأمين.

أسئلة يهتم بالرد عليها هذا الفصل من خلال مبحثين نتعرف فى أولهما على مبررات إعادة التأمين وأهميته الاقتصادية ونتناول فى الثانى التزام المشروع التأمينى بإعادة التأمين ضمانا للوفاء بالتزاماته وحماية للاقتصاد القومى.

### المبحث الأول

#### مبررات إعادة التأمين وأهميته الاقتصادية

كيف تتعامل هيئات التأمين الخاص والتجارى مع عدد محدود من الوحدات المعرضة للخطر وكيف تقبل عمليات تأمينية ذات مبالغ ضخمة قد تتجاوز رأسمالها واحتياطياتها:

يتعامل التأمين مع الاخطار المحتملة مما يستلزم تقديرها كميا أى قياس إحتمال تحققها فى المستقبل، وإذا كان من الممكن لنا حساب إحتمال تحقق بعض الأخطار بطريقة حسابية دقيقة فإن أغلب الأخطار التى يهتم بها التأمين يصعب بل ويستحيل قياس إحتمال تحققها بطريقة رياضية دقيقة ولا يوجد أمامنا من وسيلة سوى قياس هذا الإحتمال بطريقة تقريبية باستخدام الإحصاءات والمعلومات التى يتعين ان تتوافر لدينا عن الأخطار التى نريد التعامل معها، وبمعنى آخر فإن خبرتنا الإحصائية عن الأخطار وتحققها فى الماضى تكون أساس تعاملنا معها فى المستقبل.

وإذا كان أساس تعاملنا التأمينى مع أغلب الأخطار هو الإحصاءات والمعلومات المتعلقة بمدى تحقق هذه الأخطار على مدى معقول من الزمن، والتى تمكننا من قياس إحتمال تحقق الخطر فى المستقبل بطريقة تقريبية، فإنه يتعين أن تقترب هذه الطريقة من طريقة القياس الحسابى الدقيق وهو ما يتحقق إذا توافرت لدينا أعدادا كبيرة من الوحدات المعرضة للخطر المتجانسة والمنتشرة وهنا يقترب الإحتمال التجريبي التقريبي من الإحتمال الحسابى الرياضى بل ويتساوى معه إذا أصبح عدد الوحدات المعرضة للخطر والمتجانسة وغير المركزة عددا لا نهائيا وهو ما يسمى بقانون الأعداد الكبيرة.

وهكذا فإنه منذ البداية وتهتم مشروعات التأمين الخاص والتجارى بالتعامل مع عدد كبير من الوحدات المعرضة للخطر غير المركزة ومع الأخطار التى يتناسب حجمها ونوعها وإحتمالات تحققها مع القدرة المالية والفنية لتلك المشروعات.

لذا كان التساؤل كيف إذن تقوم هيئات التأمين التجارى بمباشرة مختلف عمليات التأمين بمجرد إنشائها وحيث تكون حصيلة محفظتها التأمينية محدودة، بل وكيف تنشأ صناديق خاصة لتأمينات الأشخاص لعدد من الأفراد الذين يجمعهم نشاط واحد أو عمل واحد.

وكيف تقبل شركة تأمين التأمين على حياة شخص بمبلغ مليون جنية فى حين أن متوسط مبالغ التأمين بالنسبة للأشخاص الآخرين المؤمنين لا يتجاوز ١% من هذا المبلغ.

وكيف تقبل هيئات التأمين تغطية أخطار الحروب والثورات والزلازل بأقساط إضافية وذلك رغم أن مثل هذه الأخطار تكون مركزة وتصيب عددا كبيرا من الأفراد فى حالة تحققها فهى أخطار مركزة.

وماذا لو طلب إلى إحدى هيئات التأمين القيام بالتأمين على سفن أو بضائع أو طائرات أو مصانع ضخمة بمبالغ قد تزيد على رأسمالها بل واحتياجاتها.

إن شركات التأمين تسعى وتفخر بالتأمين على السفن التي تدار بالطاقة الذرية والطائرات العملاقة وناطحات السحاب بل والمعسكرات والمدن السكنية رغم أن الخطر هنا يكون مركزا في شئ واحد أو مكان واحد وتعرض الشركة للإفلاس إذا ما تحقق والتزمت بالتعويض كاملا. ما العمل إذن وكيف تعمل هيئات التأمين الخاص والتجاري وهي تسعى إلى التوسع في حجم عملياتها وزيادة محافظتها التأمينية وهو النشاط الذي أنشئت من أجله.

إن لنا في هذا الشأن أن نذهب بعيدا إلى شركات المقاولات التي تتعاقد على إنشاء الخزانات والسدود الضخمة وعلى تشييد الكبارى والأنفاق التي تمتد لعدة كيلو مترات وناطحات السحاب الضخمة التي تعلو لعشرات الطوابق والمصانع الضخمة التي تقام على عشرات الأفدنة والمدن السكنية وشق الطرق والقنوات بين الصخور والجبال إلى غير ذلك من الأعمال التي تزيد قيمتها عشرات المرات عن رأسمالها والتي تستلزم آلات ومعدات بل وخبرات غير متوافرة لديها ولا يمكن أن تقوم بها شركات متخصصة ... إن شركات المقاولات تسعى وترحب وتفخر بقيامها بتلك العمليات التي تعتبر مسنولة عن تنفيذها بالكامل أمام الجهة المسندة لها ... إنها تقوم بالإحتفاظ بجزء من العملية الضخمة وتسند الباقي إلى مقاول آخر أو عدة مقاولين آخرين كمقاولين من الباطن يكونون مسنولين عن تنفيذ ما أسند اليهم من أعمال أمام المقاول الأصلي، بل أن مقاول الباطن قد يتفق بدوره مع المقاول الأصلي على قيامه بالعمل المسند إليه إما بنفسه أو من خلال مقاولين آخرين مع مسنوليته الكاملة عن التنفيذ في الحالتين .. وهكذا نكون أمام جهة مسندة للعملية ومقاول أصلي يلتزم بالتنفيذ بالكامل أمام تلك الجهة وفي ذات الوقت يكون هناك مقاول أو مقاولون من الباطن لهم الحق في تنفيذ العمل المسند اليهم إما بأنفسهم أو من خلال الغير.

وهكذا وبذات الأسلوب نفهم كيف تسعى وترحب شركات التأمين بالتعاقد على عمليات التأمين الضخمة وتكون مسنولة عن الوفاء بمبالغها أو تعويضاتها التي قد تزيد عن رأسمالها واحتياجاتها وذلك على أساس أنها لا تحتفظ لنفسها من تلك العمليات إلا بالقدر الذي يناسب قدراتها المالية ويتفق مع سياستها الفنية في قبول الأخطار والتعامل معها، وفي ذات الوقت تتعاقد مع شركة أو شركات تأمين أخرى بالمبلغ الفائض الزائد على قدرتها، فإذا ما تحقق الخطر التزمت أمام المؤمن له الأصلي

بالمبالغ والتعويضات المتفق عليها كاملة مع رجوعها على الشركة أو الشركات الأخرى المتعاقد معها بنصيبها من تلك المبالغ والتعويضات وفقا للعقود المبرمة معها فلا تتحمل فعلا سوى جزء محدود من المبالغ أو التعويضات التي تلتزم بأدائها.

إن شركات التأمين بهذه الوسيلة التي تسمى بإعادة التأمين تقوم بتوزيع الخطر وتفتيته بين العديد من المؤمنين فيصبح منتشرا وغير مركزا وبالتالي يصبح قابلا للتأمين من الناحية الفنية ويتحقق التوازن المنشود في مبالغ عمليات التأمين التي تتحمل شركة التأمين مسئوليتها. وفي هذا الأسلوب تسمى الشركة التي تعاقدت على العملية الأصلية بأكملها بالمؤمن المباشر Direct insurer أو المكتب الأصلي المتنازل Ceding Under writer أو معيد التأمين Reinsured أو المضمون Guaranteed وتسمى الشركة (أو الشركات) التي تم التنازل لها عن جزء من العقد الأصلي أو التي تتحمل جزء من تعويضاته بشركة إعادة التأمين Reinsurer أو بالشركة (أو الشركات) المتنازل لها Accepting أو الضامنة Guaranteer ويسمى القدر المتنازل عنه بالقدر الفائض أو الزائد عن حد الإحتفاظ Risk Retention تسمى عملية التنازل ذاتها بعملية التأمين على التأمين أو إعادة التأمين Reinsurance.

الأهمية الاقتصادية لإعادة التأمين: تغطية العمليات المحدودة والضخمة وذات الخطورة:

رأينا فيما سبق كيف تهتم شركات التأمين بالتوسع في حجم عملياتها وقبول عمليات ضخمة ذات خطورة في الوقت الذي تحقق معه تناسقا بين مبالغ العمليات التي تحتفظ بها وذلك من خلال توزيع وتفتيت العمليات ذات المبالغ الخطرة والخطورة العالية فيما يسمى بإعادة التأمين.

ومنذ المراحل الأولى للتأمين ويهتم المؤمنون بتحقيق نوعا من الإشتراك في التأمين Co-insurance ويقودنا ذلك إلى إستعادة نشأة وأسلوب عمل جماعة اللويدز للتأمين التي ضمت في لندن في أواخر القرن السابع عشر جماعة من كبار الأثرياء ذوي السمعة الطيبة من المهتمين بالتأمين وعملياته، واتخذت لها المقهى الذي إفتتحه في عام ١٦٨٨ إدوارد لويدز والذي كان يلتقى فيه المشتغلون بالإستيراد

والتصدير والشئون البحرية بوجه عام، وقد إتفق أعضاء هذه الجماعة على الآتى:

١- يقوم كل عضو بعمليات التأمين البحرى (ذات المبالغ الضخمة والمركزة، وإمتد الأمر بعد ذلك إلى كافة أنواع التأمين عدا التأمين على الحياة) لحسابه الخاص وينشئ لهذا الغرض صندوقاً تتمثل موارده فى أقساط عمليات التأمين التى يقوم بها وريع إستثمارها، وتعتبر أموال هذا الصندوق وغيرها من أموال وممتلكات العضو ضامنة لوفائه بالتزاماته الناشئة عن عقود التأمين التى يبرمها.

٢- لا ينضم للجماعة، والتى سميت فيما بعد بجماعة اللويدز للتأمين، إلا الأثرياء ذوى السمعة الطيبة فى مجال المعاملات وينشأ صندوق للجماعة يودع به كل عضو ضماناً مالياً يتناسب مع أقصى مبالغ يصدر بها وثائق تأمين بشرط ألا يقل عن حد أدنى معين.

٣- حيث يقوم كل عضو بعمليات التأمين لحسابه الخاص فإن جماعة اللويدز ذاتها لا تقوم بأية عمليات تأمينية وإنما تهتم بتنظيم العضوية وبصندوق الضمان وتشتترط على أعضائها موافقتها بتقارير مالية سنوية عن حساباتهم معتمدة من مراجع خارجى وذلك للتأكد من قدرتهم على الوفاء بالتزاماتهم تجاه المؤمن لهم.

٤- يجوز للأعضاء أن يكونوا من بينهم جماعات صغيرة Syndicates يقوم بالتأمين نيابة عنها أحد الأعضاء أو يتخصص بعضها فى بعض أنواع التأمين ويتخصص الآخر فى أنواع أخرى.

٥- يقوم بالوساطة بين أفراد الجماعة أو بين ممثل الجماعة الصغيرة وبين المؤمن لهم سماسرة Brokers يتولون إعداد تفاصيل كل عملية تأمينية مطلوبة على قصاصاة أو بطاقة ورقية Slip تمرر على الأعضاء فمن يرغب منهم فى القيام بجزء من العملية يحدد النسبة التى يقبل تحملها من مبلغ التأمين، وتستمر عملية التأمين على الأعضاء حتى يتم الإكتتاب بمبلغ التأمين الكلى.

وهكذا فمنذ المراحل الأولى للتأمين ويهتم المؤمنون بتوزيع الأخطار ذات المبالغ الضخمة والمركزة (كأخطار السفن والشحنات البحرية الكبيرة) بنفيتها فيما بينهم حتى يمكنهم التعامل معها وقبول عمليات تأمينية ذات مبالغ ضخمة أو ذات خطورة مع تمكنهم من الوفاء بمبالغها مما يحقق الهدف من التأمين بالنسبة للمؤمن لهم.

وقد إنتشرت الجماعات التي تؤسس بالقواعد المعروفة باسم لويديز بأمريكا وبغيرها، وفي مختلف هذه الجماعات يكون كل عضو من أعضائها مسئولاً عن نصيب محدد من مبلغ وثيقة التأمين سواء كان هذا النصيب مبلغاً أو نسبة محددة من مبلغ الوثيقة.

وهكذا أدت طبيعة التأمين وضخامة أو تركيز أو خطورة أو محدودية العمليات التأمينية إلى نشأة شركات ذات رءوس أموال ضخمة لتقدم النصح والمشورة لشركات التأمين المباشر باعتبارها شركات متخصصة في إعادة التأمين ينحصر نشاطها في هذا الشأن ولا تقوم بأية عمليات تأمين مباشر (قد تقوم شركة التأمين بالتأمين المباشر وإعادة التأمين معا) فإذا كان المبلغ أو الجزء المعاد تأمينه أكبر من القدرة المالية لشركة إعادة التأمين ومركزاً في مكان واحد فإنها قد تقبل جزء منه وقد تقبله بأكمله وتحفظ بجزء منه ثم تقوم بإعادة التأمين على الباقي ونكون بذلك أمام مؤمن مباشر معيد للتأمين وشركة لإعادة التأمين تقبل القدر المعاد تأمينه بأكمله ثم تقوم بدور معيد التأمين بالنسبة للجزء الزائد عن حد احتفاظها من المبلغ المعاد تأمينه، وبمعنى آخر فإننا نكون أمام عملية إعادة تأمين وعملية إعادة إعادة التأمين أو تأمين على إعادة التأمين Retrocession.

وهكذا فإذا قبلت إحدى شركات التأمين المباشر التأمين من خطر الحريق على أحد المصانع الضخمة بمبلغ ١٠٠٠٠٠٠٠ جنيه في الوقت الذي لا يحتفظ فيه فرع تأمين الحريق بالشركة بما يزيد عن ١٠٠٠٠٠٠ جنيه فإن الشركة تقوم بإعادة تأمين ٩٠٠٠٠٠٠ جنيه لدى شركة إعادة تأمين أو أكثر فإذا قبلت شركة واحدة لإعادة التأمين كل القدر المعاد تأمينه واحتفظت بجزء منه وليكن ٢٠٠٠٠٠٠ جنيه فلنا أن نفترض قيامها بإعادة تأمين الباقي لدى شركة أو شركات إعادة تأمين أخرى، ومن الواضح أن هناك عملية إعادة تأمين بين شركة التأمين المباشر وشركة إعادة التأمين الأولى كما أن هناك عملية أو عمليات إعادة إعادة التأمين أو تأمين على إعادة التأمين بين شركة إعادة التأمين الأولى وشركة أو شركات إعادة التأمين الأخرى وتخضع العملية أو العمليات الأخيرة لذات المبادئ التي تخضع لها عملية إعادة التأمين... وعلى أي حال فإن المؤمن المباشر عادة ما تكون له عدة إتفاقيات إعادة تأمين تسمح بتوزيع عمليات إعادة التأمين لدى عدة شركات في ذات الوقت وبمجرد تعاقده مع المؤمن له.

هذا ونظرا للأهمية المتزايدة لعمليات إعادة التأمين ليس فقط بالنسبة لكل من المؤمن له والمؤمن المباشر بل وأيضا على المستوى القومي، فقد أنشئت في مصر في عام ١٩٥٧ شركة متخصصة لإعادة التأمين هي الشركة المصرية لإعادة التأمين، وينص قانون الإشراف والرقابة على التأمين في مصر على وجوب قيام شركات التأمين المباشر بإعادة التأمين على جزء من عمليات التأمين المباشر التي تعقدتها في مصر لدى الشركة المصرية لإعادة التأمين وفقا للنسب التي يصدر بتحديدتها قرار من وزير الإقتصاد بناء على إقتراح مجلس إدارة الهيئة المصرية للرقابة على للتأمين.

ويصور لنا الجدول التالي مدى الأهمية الإقتصادية لعمليات إعادة التأمين في مجال التأمينات العامة في مصر في عامي ٩٤ و ١٩٩٥:

بيان شركات التأمين المباشر المصرية لإعادة التأمين

١٩٩٥	١٩٩٤	١٩٩٥	١٩٩٤	
٢٤٨,٤	٢٢٨	-	-	١- الأقساط
-	-	١٣٦٧,٦	١,٩٣,٢	الإكتتابات
-	-	٥٥٧,٨	٣٠٠,٤٣	إعادة التأمين
١,٣,٢	٠٠٩٦	-	-	٢- مخصص الأخطار السارية
-	-	٧١٢,٣	٠٠٥٥٤	الإكتتابات
-	-	٣,٦,٩	٢٥٢,٣	إعادة التأمين
١١٦,٧	١١٧,١	-	-	٣- التعويضات المسدده
-	-	٦٥١,٨	٥٢٨,٢	الإكتتابات
-	-	٤٣٥,٣	٣٥٦,٦	إعادة التأمين
٥,٧,٦	٤٦١,٨	-	-	٤- مخصص التعويضات تحت التسوية
-	-	٢٤٨٧,٨	٧٠٠,٢٣٢	الإكتتابات
-	-	-	١,١٦,١	٠٠٩٨٢
٦٧,٤	٨٥,٧	-	-	٥- معدل الخساره
-	-	-	٦٧,٧	٦٤,٣
-	-	-	٦٢,٢	٥٨,٩
٣١,٩	٠٠٠٣	-	-	٦- معدل العمولات وتكاليف الإنتاج
-	-	-	٢٢,٨	٢١,٦
-	-	-	٣٧,٥	٣٨,٥

#### ملاحظات:

- الأرقام بملابيين الجنيهات
- لم تهتم بتأمينات الأشخاص نظرا لإنخفاض الأهمية الإقتصادية لإعادة التأمين نتيجة (إنخفاض مبالغ التأمين) فلم تتجاوز أقساط إعادة التأمين الصادر في عامي ٩٤ و ٩٥ و ٩٤,٧ و ١٠,٧ مليون جنيه على التوالي في حين بلغت جملة الإكتتابات ٢٧٥,٩ و ٣٢١,٥ مليون جنيه على التوالي.
- تشمل الإكتتابات إعادة التأمين الوارد علاوة على الإكتتاب المباشر
- يقصد بإعادة التأمين: إعادة التأمين الصادر محلي وخارجي
- لإستخلاص إجمالي أي بند (الأقساط / مخصص الأخطار السارية...) يجمع صافى عمليات شركات التأمين المباشر (الفرق بين الإكتتابات وإعادة التأمين) مع البند الخاص بالمصرية لإعادة التأمين.

ولذا أن نلاحظ كيف بلغت أقساط إعادة التأمين في عام ١٩٩٤ (٤٣٠,٣) %٣٩,٤ من إجمالي أقساط الإكتتابات (١٠٩٣,٢) وارتفعت نسبتها في عام ١٩٩٥ إلى ٤٠,٨% من أقساط الإكتتابات (٥٥٧,٨) مليون من إجمالي قدره (١٣٦٧,٦).

وكيف بلغت التعويضات المسددة من معيدى التأمين عامي ٩٤ و ٩٥ حوالي ٣٥٧ مليوناً و ٤٣٥ مليوناً على التوالي في حين بلغت مخصصات التعويضات تحت التسوية ٩٨٢ مليون و ١,١٦,١ في عامي ٩٤ و ٩٥ على التوالي.

### المبحث الثاني التزام المشروع التأميني بإعادة التأمين

عملية إعادة التأمين عملية فنية يقوم بها المؤمن ولا علاقة للمؤمن له  
الأصلى بها:

رأينا فى المبحث الأول أن عملية إعادة التأمين أملتھا إعتبارات  
فنية تتعلق بتطبيق قانون الأعداد الكبيرة وما يستلزمه ذلك من توافر  
عدد كبير من الوحدات المعرضة للخطر والمتجانسة والمنتشرة، وبالتالي  
فليست هناك اية علاقة بين المؤمن له وشركة إعادة التأمين فحقوق المؤمن  
له الأصلى والتزاماته تنشأ عن عقد التأمين أما العلاقة بين المؤمن المباشر  
(الأصلى) وهيئة إعادة التأمين فيحكمها عقد إعادة التأمين.  
وهكذا فإن المؤمن الأصلى يلتزم بأداء مبلغ التأمين أو بتعويض  
كافة الأضرار وبالكامل وفقا لشروط عقد التأمين وحتى لو لم يقتضى من  
الشركة أو الشركات المعاد التأمين لديها نصيبها فى مبلغ التأمين أو  
التعويضات، وفى هذا تختلف عمليات إعادة التأمين عن عمليات الإشتراك  
فى التأمين Co-Insurance حيث يشترك أكثر من مؤمن فى العملية  
التأمينية الواحدة ويكون مسئول عن نصيبه ونصيبه فقط أمام المؤمن له  
الذى يتعين عليه الرجوع على أكثر من مؤمن بما يخصه من مبلغ التأمين  
أو من التعويضات.

عمليات إعادة التأمين ضرورية لتوزيع الكوارث الإقتصادية القومية على  
مستوى دولى:

يتبين لنا مما سبق أن لكل شركة تأمين مباشر حدود للاحتفاظ وتعيد  
التأمين لما يزيد عنها، ووفقا لقانون الاشراف والرقابه على التأمين  
المصرى ولائحته التنفيذية فان عمليات إعادة التأمين توزع بين الشركة  
المصرية لإعادة التأمين (بالقدر الموضح باللائحة التنفيذية المشار اليها)  
وبين شركات إعادة التأمين الأجنبية.  
ولا شك أن طبيعة عمليات التأمين وجوانبها الفنية لا تقتضى تركيز  
عمليات إعادة التأمين لدى الشركات المصرية فقط فشركات إعادة التأمين  
ذاتها تمارس نشاطها على أساس دولى إذ تهتم بتوزيع العمليات المعاد  
تأمينها لديها فيما بينها حتى تكون لدى كل منها عمليات إعادة تأمين  
منتشرة فى جميع أنحاء العالم فحيث تتحقق خسائر فى منطقة ما يكون  
هناك فائضا فى غيرها.

وهكذا تهتم هيئات إعادة التأمين بما يسمى بالتوزيع الجغرافى لعمليات إعادة التأمين والذي يمكنها من توزيع الخسائر بين كافة المناطق والدول مما يحقق نتائج مرغوبة ليس فقط بالنسبة لهيئات إعادة التأمين ذاتها بل أيضا على المستوى الإقتصادي بالنسبة لكل من دول ومناطق العالم وفقا لما أشرنا اليه عند تناولنا للأهمية الإقتصادية للتأمين.

**أحكام إعادة التأمين فى مصر:**

الإلتزام بإعادة تأمين ما يجاوز حدود الإحتفاظ (إعادة نقل الخطر) محليا (لتوزيع قدر من الخسائر على المستوى المحلى) ودوليا (لتوزيع القدر الزائد على المستوى الدولى):

إهتم قانون الإشراف والرقابة على التأمين فى مصر بالزام شركات التأمين بإعادة تأمين جزء من عمليات التأمين المباشر التى تعقدتها فى مصر لدى الشركة المصرية لإعادة التأمين وذلك على أساس قواعد ونسب يحددها قرار من مجلس إدارة الهيئة المصرية للرقابة على التأمين - بناء على الدراسات التى تعدها الهيئة - ويحدد القرار العمولات (عمولة إعادة التأمين وعمولة الأرباح) التى تؤديها الشركة المصرية لإعادة التأمين الى شركات التأمين عن هذه العمليات كما يحدد نماذج الكشوف والحسابات الخاصة بهذه العمليات والمواعيد التى تقدم فيها وكافة الأحكام الأخرى المتعلقة بها بما يحقق صالح الإقتصاد القومى.

وتحقيقا لصالح الإقتصاد القومى أجاز القانون لمجلس إدارة الهيئة المصرية للرقابة على التأمين إعادة توزيع النسب الإلزامية فى حالة إنشاء شركات إعادة تأمين تبلغ مساهمة المصريين فى رأسمالها ٥١% من رأسمالها على الأقل.

ومن ناحية أخرى يلزم قانون الإشراف والرقابة الشركة المصرية لإعادة التأمين بقبول إعادة التأمين كما يحددها مجلس إدارة الهيئة المصرية للرقابة على التأمين ..على أنه فيما يجاوز جزء إعادة التأمين الذى تلتزم شركات التأمين بإسناده إلى الشركة المصرية لإعادة التأمين فإن على شركات التأمين إعطاء الأولوية فى إسناد عمليات إعادة التأمين الإختيارى فيما يخرج عن نطاق إتفاقياتها على الشركات المصرية الأخرى المرخص لها بالعمل فى مصر للإكتتاب وفقا لطاقتها الإستيعابية (أو ما يسمى بحد الإحتفاظ).

وتلتزم شركات التأمين وإعادة التأمين بإسناد عمليات إعادة التأمين التى تجاوز المسند للشركة المصرية لإعادة التأمين إلى معيدى

التأمين فى الأسواق العالمية المدرجة أسماؤهم فى القائمة المسجلة لدى الهيئة.

وقد كفل القانون مرونة تامة فى تنظيم الحصاة الإلزامية لإعادة التأمين لدى الشركة المصرية لإعادة التأمين، وأطلق الحرية فيما عداها من عمليات إعادة التأمين الإختيارى.

التزام شركات وجمعيات تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال بتقديم ترتيبات إعادة التأمين وطبيعتها ضمن مرفقات طلب التسجيل والترخيص بمزاولة النشاط:

يقدم المؤسسسون بعد الحصول على الموافقة المبدئية طلبا إلى الهيئة بتسجيل الشركة أو الجمعية والترخيص لها فى مزاولة نشاطها. وإذا كان نشاط الشركة أو الجمعية مباشرة إحدى عمليات تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال فىجب أن يرفق بنماذج وثنائق تلك التأمينات ترتيبات إعادة التأمين وطبيعتها ويجب أن تكون هذه الترتيبات كافية لحماية حقوق حملة الوثائق وسلامة المركز المالى للشركة ويجب أن تتضمن المستندات التى تقدم فى هذا الشأن بيانا توزيع حصص معيدى التأمين وملخصا وافيا لها، ويشترط أن يكون معيد التأمين من بين المقيدى بالهيئة فى قائمة معيدى التأمين المرخص لشركات التأمين وإعادة التأمين فى مصر بالتعامل معهم.

التزام شركات التأمين بإمساك سجل لإتفاقيات إعادة التأمين تفيد به جميع عمليات إعادة التأمين الواردة للشركة محليا أو من الخارج سواء كانت إتفاقية أو إختيارية:

ويشمل السجل البيانات التالية:

- ١- إسم وعنوان الهيئة المسندة.
- ٢- إسم الوسيط الذى توسط فى عقد العملية (إن وجد)
- ٣- تاريخ بدء السريان ومدته.
- ٤- الشروط الأساسية للتعاقد.
- ٥- التبادل الذى يتم مقابل العملية أو الإتفاقية من عمليات إعادة التأمين الصادرة.

٦- إحتفاظ الشركة من الحصاة المقبولة وبيان إعادة التأمين على الباقي.

٧- أية بيانات أخرى ترى الشركة إضافتها.

التزام الشركات بتقديم بيانات نصف سنوية إلى هيئة الرقابة على التأمين عن عملياتها تتضمن إعادة التأمين وأن تقدم سنويا كافة بيانات إتفاقيات إعادة التأمين التي يتم تجديدها:

- على شركات التأمين وإعادة التأمين أن تقدم إلى الهيئة بيانات نصف سنوية عن عملياتها التي تبرمها وتنفذها في مصر وفي الخارج كل على حده على أن تتضمن هذه البيانات قيمة الأقساط والتعويضات وعمليات إعادة التأمين والإستثمارات وذلك في المواعيد وطبقا للنماذج التي يصدر بها قرار من وزير الإقتصاد.

- وعلى شركات التأمين وإعادة التأمين أن تقدم سنويا إلى الهيئة خلال شهرين من تاريخ تجديد إتفاقيات إعادة التأمين الصادرة كافة البيانات المتعلقة بهذه الإتفاقيات متضمنة على وجه الخصوص ما يلي:

- ١- صور من الإتفاقيات الصادرة أو ملخص الشروط الأساسية لهذه الإتفاقيات على النحو المبين بالملحق الذى يصدر به قرار من الوزير.
- ٢- تقرير واف عن الإتفاقيات الصادرة موضحا به التعديلات التي طرأت على كل إتفاقية والأسباب التي إستدعت ذلك.
- ٣- بيان بأسماء معيدى التأمين المشتركين فى إتفاقيات الصادرة وحصص كل منهم بما فى ذلك المشتركين عن طريق سماسرة.
- ٤- صورة من البيانات والإحصائيات التي أعددتها الشركة عن كل إتفاقية.

**فحص دورى لعمليات وترتيبات إعادة التأمين للتحقق من كفايتها لوفاء الشركات بالتزاماتها:**

وفقا للقانون تقوم هيئة الرقابة على التأمين بإجراء فحص دورى لشركات التأمين وإعادة التأمين للتأكد من إستمرار قدرتها على الوفاء بالتزاماتها وكذا مراعاة أحكام القانون والأسس الفنية لمزاولة عمليات التأمين وإعادة التأمين ويجب أن تتضمن برامج الفحص فحص عمليات إعادة التأمين وكذلك ترتيبات إعادة التأمين للتحقق من كفايتها لحماية المركز المالى للشركة وكذلك كفاية الضمانات الخاصة بمعيدى التأمين.

ولنا أن نشير هنا إلى ما تنص عليه المادة ٦٢ من قانون الإشراف والرقابة على التأمين من تعرض الشركات إلى شطب التسجيل

والغاء الترخيص بمزاولة النشاط كليا أو جزئيا إذا دأبت على مخالفة أحكام قانون الإشراف والرقابة على التأمين أو القرارات المنفذه له أو

إذا ثبت لهيئة الرقابة على التأمين عدم قدرة إحدى الشركات على الوفاء بالتزاماتها.. كذا في حالة مخالفة الشركة شرطا من شروط الترخيص الصادر لها بمزاولة النشاط ما لم تقم بتصحيح المخالفة على الرغم من مطالبتها بذلك خلال فترة تحددها اللائحة التنفيذية لهذا القانون.

## الفصل العاشر

### القدرة الإقتصادية الذاتية لنظم التأمينات الإجتماعية قومية المجال تستمد من إجباريتها وعموميتها

المبحث الأول: نظام التأمين الاجتماعي القومي  
يحمل في طياته عوامل إستمراره  
المبحث الثاني: الظروف والتحويلات الإقتصادية  
أكدت قدره الإقتصادي الذاتي لنظم  
التأمينات قومية المجال

## المبحث الأول

## نظام التأمين الاجتماعي يحمل في طياته عوامل استمراره

الأساليب الإكتوارية لتمويل نظم التأمينات الاجتماعية، تفترض إستراتيجيته المستمدة من إجباريته وعموميته: وتعامله مع مشكلة إقتصادية تتسم بالعمومية لذا تتبع في تمويله أساليب التمويل الجزئي والموازنة:

يتميز نظام التأمين الاجتماعي بإجباريته وتعامله الجميع على الإلتزام بها. وبيان ذلك أن القانون الصادر بنظام التأمين الاجتماعي يحدد المشمولين بأحكامه.. وغالبا ما يسند إدارته الى هيئات حكومية أو يضعه تحت إشراف مباشر من جهاز حكومي.. ونظرا لكونه نظاما إجباريا ذو مجال عام، يتعين معه إفتراض إستمراره وإمتداده للأجيال الجديده ممن يسرى في شأنهم بقوة القانون.. فقد إتجه الإكتواريون إلى الإهتمام بموارد النظام والتزاماته ليس فقط بالنظر لمجموعة محدودة من المؤمن عليهم (شأن الوضع بالنسبة للتأمين التجاري) ولكن أيضا بالنسبة لفئات المؤمن عليهم المتوقع شمولهم في المستقبل.

وهكذا فرغم إهتمام كل من نظم التأمين التجاري ونظم التأمين الاجتماعي بالتحقق من قدرتها على مواجهة التزاماتها .. فإن نظام التأمين التجاري يعتمد في ضمان قدرته الإقتصادية على الوفاء بالتزاماته على توافر مخصصات فنية تعادل 1..% من الأخطار المحتفظ بها من خلال ما يسمى بالتمويل الكامل Full Funding وهو ما يجب أن يتبعه بحكم نشأته وإتفاقا مع الإنضمام التعاقدى الإختياري .. أما نظام التأمين الاجتماعي فبحكم إستمراريته وقوميته يتبع ما يعرف بأساليب التمويل الجزئي Partial Funding أو الموازنة Pay-as-you-go ذلك أنه إتفاقا مع الإنضمام القانوني الإجباري لا يعرف ما يسمى بالتصفيه أو الإلغاء أو الإسترداد ولا تتوقف عضويته على طلبات للإنضمام وجهود وسطاء التأمين ذلك أن عضويته مستمره يقررها القانون وهناك دائما أعضاء جدد New Comers وبالتالي فهناك دائما إشتراكات جديده تقابل وتجاوز حالات الخروج من مجال التطبيق لتحقق أحد الأخطار التي تتعامل مع نظم التأمينات.

ومن ناحية أخرى فإذا كانت الأقساط هي المصدر الرئيسي لتمويل التزامات المؤمن في التأمين التجاري وهذه قد يؤديها المستفيد من هذا التأمين أو يؤديها عنه شخص آخر.. فإن تمويل مزايا التأمين الإجتماعي يعتمد أساسا على الإشتراكات contributions التي سميت بهذا المسمى حيث يشترك أكثر من مصدر في أدائها فالى جانب العامل المؤمن عليه هناك صاحب العمل بالنظام الصناعي والتجارى عامة وهناك أيضا الدولة كممثلة للمجتمع ككل.. وهو أمر طبيعي بإعتبار أن المشكلة الإقتصادية التي يهتم التأمين الإجتماعي بحلها وإن كان مجالها هو المؤمن عليهم فإن لها صفة العمومية وفي حلها مصلحة عامة لأصحاب الأعمال بل وللمجتمع ذاته.

وإتفقا مع عمومية التأمين الإجتماعي وإجباريته فإن وثيقته الموحدة تهتم بتحقيق إعتبارات الكفاية الإجتماعية (دون تضحيه بإعتبارات العدالة الفردية) بمراعاة الآثار الناشئة عن عمومية التأمين لمختلف قطاعات المجتمع أو لقطاعات العريضة منه ( وهذا أمر طبيعي فكلما إتسع مجال أى نظام كلما تدخلت فى إدارته الإعتبارات العامة وكلما إرتبط التطبيق بالإعتبارات المتعلقة بالمجتمع ككل) وهكذا يتميز التأمين الإجتماعي بقدر مضاعف من التضامن الإجتماعي لا يضحى معه بإعتبارات العدالة الفرديه فى توزيع أعباء التأمين وإنما يهتم بها بالنظر إلى مساهمات المؤمن عليهم، ثم يتجاوز هذا المفهوم الضيق للعدالة فى توزيع الأعباء إلى مفهوم أرحب وأكبر يتفق مع عموميته وإجباريته دون تضحيه بالعدالة التمولييه بين الأفراد وإنما من خلال مصادر تمويل لا يعرفها التأمين الخاص.

وبعبارات أخرى لنا ملاحظة أنه فى التأمين الإجتماعي تتحقق المصالح على مستوى الفرد وعلى مستوى المشروع وعلى المستوى القومى وتحل مزايا التأمين أو بعض أنواعه محل التزامات أصحاب الأعمال تجاه العاملين لديهم والتزامات المجتمع ككل تجاه أفراده فتتعدد مصادر التمويل ويصبح ثلاثيا وتسمى بالتالى الأقساط بالإشتراكات حيث يساهم كل طرف فى تمويل نفقات المزايا التي يتمثل فى تحديدها التضامن الإجتماعي بصوره مزدوجة تتقرر بها حدود دنيا وتتلازم فيها المعاشات مع التغير فى الأسعار ونفقات المعيشه دون الإخلال بمبادئ العدالة فى توزيع نفقات المزايا بالنظر لكل من مصادر التمويل.

وقد أصبح التأمين الإجتماعى نظام تأمين مقبول عالميا كتدبير شامل لمواجهة مختلف المشاكل الاقتصادية والإجتماعية ووفقا للوضع فى سنة ١٩٩٥ فإن هناك ١٣٣ - دولة بها نوعا أو أكثر من أنواع التأمينات الإجتماعية وهو أكثر من ضعف العدد سنة ١٩٤٠ (٥٧ دولة فقط)، وينتشر تأمين إصابات العمل بكافة هذه الدول كما تزايدت تأمينات الشيخوخة والعجز والوفاة فى ذات الفترة بحوالى ٣٨.٠% (توجد فى ١٢٤ دولة مقابل ٣٣ دولة عام ١٩٤٠).

ويستمد التأمين الإجتماعى قدرته على الوفاء بالتزاماته من عضويته المستمرة بمعنى التوزيع العمرى للسكان حيث يتحمل جميع من فى سن العمل والنظام الصناعى والمجتمع ككل النفقات السنوية للنظام وبوجه عام تكاد لا تتبع أساليب التمويل الكامل المتبعه فى التأمين الحر خاصة حيث يمتد النظام إلى جميع القوى العاملة.

كيف لا يعتمد نظام التأمين الاجتماعى فى تمويله لنفقاته على تراكم إحتياطات ومخصصات الأخطار:

تهدف نظم التأمينات الاجتماعية الى تعويض الخسائر المادية الناتجة عن تحقق الأخطار المؤمن منها وذلك عن طريق اشتراكات يساهم فيها المؤمن عليهم وأصحاب الأعمال والدولة.

وحتى تفى هذه النظم بالتزاماتها فإنها تسعى للتأكد من توازن مواردها ونفقاتها فى كافة الأوقات وهو الأمر الذى يصعب التحقق منه لسنوات طويلة مستقبلية ما لم يتم تكوين احتياطات لمواجهة التقلبات العكسية فى معدلات تكرار وشدة الأخطار التى يتم التعامل معها.

ومن ناحية أخرى فإنه نظرا لأن احتمالات تحقق بعض الأخطار لا تتسم بالثبات طوال فترة التأمين وإنما تتزايد مع مضى الزمن فى حين تستلزم العوامل الاقتصادية، بل والنفسية، أن تتسم معدلات الاشتراكات بقدر من الثبات الذى يودى الى إستقرار الأوضاع، فإن ذلك يودى الى ظهور فائض فى مبالغ الاشتراكات عن مبالغ النفقات فى السنوات الأولى يتم تراكمه كاحتياطي لمواجهة الالتزامات المتوقع زيادتها حتى يستقر مستواها.

ومن ناحية أخرى تتكون فى جميع أنواع التأمينات احتياطات لمواجهة أية زيادة غير متوقعة فى النفقات عن الإيرادات نتيجة لحدوث تقلبات عكسية فى معدلات تكرار وشدة الأخطار التى يتم التعامل معها،

ويسمى الاحتياطي هنا احتياطي التغيرات غير المتوقعة Contingency reserve

وبوجه عام فحيث يتضمن نظام التأمين الاجتماعي أنواعا من التأمينات تتزايد نفقات مزاياها سنة وراء الأخرى ولفترة طويلة، وفي ذات الوقت يكون من المرغوب فيه مواجهة نفقات المزايا باشتراكات ذات معدلات متساوية Uniform rate فإن جزءا من اشتراكات السنوات الأولى يستخدم لمقابلة نفقاتها وفي تكوين احتياطي للتقلبات العكسية "التغيرات غير المتوقعة" أما الجزء الآخر فيتراكم ليتكون منه احتياطي إكتواري يساهم مع عائد الاستثمار في تمويل النفقات المتوقع زيادتها في المستقبل.

وإتفاقا مع نشأة نظام التأمين الاجتماعي من ناحية ومع تطور مجاله وسمااته الإيجابية من ناحية أخرى أتبع في تمويل نفقاته في مراحل الأولى أسلوب التراكم المالي المرتبط بأسلوب التمويل الكامل المتعارف عليه في التأمين الخاص والتجاري ثم إنتهى في النظم قومية المجال الى ما يعرف بأسلوب الموازنة، ويرجع الفرق بين الأسلوبين الى حجم ودور الاحتياطيات التي يتم تكوينها في أسلوب الأول تتكون إحتياطيات إكتوارية ضخمة بهدف استثمارها بمعدل مناسب والحصول على ريع استثمار يساهم في تمويل نفقات المزايا وفي الأسلوب الأخرى يكون الغرض الأساسي للاحتياطي مواجهة التقلبات العكسية في معدلات الاخطار التي يتم التعامل معها .

وبالطبع فقد نشأت مع هذين الأسلوبين عدة أساليب مختلطة وهي أساليب تهدف جميعها لموازنة الموارد والنفقات وفقا لطبيعة الخطر المؤمن منه ومزايا التأمين وذلك أما لفترة قصيرة أو لفترة طويلة.

ومما لا شك فيه أن لكل من أساليب التمويل مجاله الذي يتعين فيه العمل به دون الآخر وفي ظروف معينة دون أخرى.

بيان ذلك أنه حيث يكون نظام التأمينات الإجتماعية في بداية تطبيقه فإن مجاله يكون محدودا بفئة أو قطاع من المجتمع ويتبع عندئذ ذات أسلوب التمويل المتبع في التأمين الخاص والمعروف بأسلوب التمويل الكامل أو التراكم المالي حيث يؤدي إلى تراكم الإحتياطيات بشكل مستمر ومضطرد ويساهم في تجميع المدخرات وتوجيهها للمساهمة في تمويل خطط التنمية الإقتصادية.

علي أن تراكم الإحتياطيات يثير كثيرا من المشاكل العامة التباهتت بها العديد من المؤتمرات والدراسات، ويستلزم إختيار سياسة الإستثمار المناسبة والتتقق من خلالها كافة الشروط الواجب توافرها فإستثمار تلك الإحتياطيات والتي يمكن من خلالها مواجهة مشاكل تراكم الأموال.

ويوجه عام - وأيما ماكان مجال التطبيق - فإنه حيث لا يكون من المتوقع إرتفاع النفقات فى المستقبل، كما فى التأمينات المؤقتة، ومثالها التأمين الصحى، فيتبع لتمويل النفقات ما يعرف بأسلوب الموازنة وهو أسلوب يهدف الى المحافظة على التوازن اللحظى بين النفقات والإيرادات فى الأجل القصير "سنة أو نحوها".

أما حيث يكون من المتوقع تزايد النفقات سنة بعد أخرى ولفترة طويلة، كما فى التأمينات طويلة الأجل، ومثالها تأمين المعاش، فقد كان السائد هو إتباع أسلوب التراكم المالى Capitalisation or Accumulation System.

ومع إمتداد نظم تأمين المعاش إلى جميع أفراد المجتمع وإتخاذها مجالا قوميا ذو طابع إستمرارى يتفق وإجبارية التأمين الإجتماعى أصبح من المتفق عليه تمويل تلك النظم وفقا لما عرف بأسلوب الموازنة حيث تصل درجة التمويل إلى الصفر عكس السائد بالتأمين الخاص.

وهكذا نفهم كيف كان التراكم Capital Acumulation أمرا طبيعيا وضروريا فى بداية عمليات النظام لضمان قدرته على الوفاء بالتزاماته مع ملاحظة ما أدى إليه إنخفاض القوة الشرائية للنقود من إنخفاض فى القيمة الحالية للأموال المتراكمة بل وتآكلها، وأدى ذلك عمليا إلى أن أصبحت العديد من النظم ممولة عمليا وفقا لأسلوب التمويل الجزئى وأحيانا وفقا لأسلوب الموازنة خاصة فى نهاية فترات الإضطرابات الإقتصادية التى تحدث غالبا على أثر الحروب وفى مراحل التحولات الإقتصادية ولنا أن نستعيد هنا فترة الثلاثينات.

ولقد أدت تلك الحالات الى إندياز العلماء نحو أسلوب الموازنة كأسلوب ملائم لنظم التأمين الاجتماعى قومية المجال وهنا يلاحظ إنخفاض نسب الاشتراكات.

## المبحث الثانى

### الظروف والتحويلات الإقتصادية

### أكدت القدرة الإقتصادية الذاتية لنظم التأمينات

التحولات الإقتصادية تؤكد ملاءمة أساليب التمويل الجزئى والموازنة وبالتالي إعتداع نظم التأمينات الإجماعية فى الوفاء بالتزاماتها على إستمراريتها دون حاجة إلى مخصصات فنية تعادل الإلتزامات:

تصاحب التحولات الإقتصادية ومراحل النمو الإقتصادى موجات من التضخم تعتبر من المشاكل العامة على المستوى الدولى والتي تحتل إهتمام خبراء التأمينات الإجماعية حيث يبحثون العلاقة بين نظم المعاشات والتطور الإقتصادى، وعلى وجه الخصوص العلاقة بين المعاشات والتغير فى القوة الشرائية للنقود ومستويات الأجور.

وفى هذا الشأن يلاحظ الأثر الكبير لنمو نظام التأمين على الإقتصاد القومى الذى تعاد إليه إشتراكات هذا النظام من خلال عمليات إعادة توزيع الدخول التى يهتم بها التأمين الإجماعى، وذلك فضلا عن كون الإشتراكات من بين عناصر نفقات الإنتاج.

ومن ناحية أخرى تتأثر نظم المعاشات بالأحوال والمشاكل الإقتصادية فكل من مستوى الإشتراكات والمزايا يرتبط بمستوى الأجور وبالتالي بالإقتصاد القومى بوجه عام، ولنا أن نلاحظ تأثر هيكل العمالة بالنمو الإقتصادى والتحولات الإقتصادية.

فإذا أضفنا إلى ذلك إنخفاض القوة الشرائية للنقود، بدت أهمية المحافظة على القيمة الحقيقية للمعاشات حتى تفى بأغراضها الإجماعية والإقتصادية فطالما تسعى الدول المختلفة لتطوير إقتصادها القومى ورفع مستوى المعيشة بوجه عام، وطالما تتجه الأسعار والأجور والإنتاجية للإرتفاع، فإنه يتعين أن تأخذ معاشات التأمين الإجماعى ذات الإتجاه ليس فقط تحقيقا لإعتبارات العدالة بل أيضا كضرورة إقتصادية... ومن هنا تتور مشكلة تمويل ملاءمة المعاشات مع التغير فى الأسعار ونفقات المعيشة وهو ما يرتبط عامة بالأسلوب الإكتوارى لتمويل نظام التأمينات الإجماعية بوجه عام.

وبداية فإنه أيا ما كان أسلوب التمويل المتبع فمن الضرورى تحقيق التوازن المالى بين الموارد والنفقات وهو الأمر الذى يتم بطرق مختلفه وفقا لأسلوب التمويل الإكتوارى المتبع.

ففى أسلوب الموازنة يتحقق التوازن المالى فى السنوات المختلفة من خلال قيام مجموعة المشتركين فى كل سنة بتمويل معاشات المستفيدين خلال ذات السنة، وقد تزيد فترة التوازن إلى عدة سنوات ونكون بصددها ما يسمى بأسلوب الموازنة على فترات.

وفي ظل هذا الأسلوب يتغير معدل الإشتراكات من سنة لأخرى أو من فترة لأخرى من فترات التوازن المالي على ضوء التغير في نفقات المعاشات خلال السنة أو الفترة المعينة.

أما في أسلوب التمويل الكامل أو التراكم المالي (أو الرأسمالي) فيتم تحقيق التوازن المالي من خلال قيام المؤمن عليهم بأداء الإشتراكات اللازمة لتمويل نفقات معاشاتهم وذلك منذ سريان نظام التأمين في شأنهم لأول مرة وحتى بلوغهم السن المعاشي، ومن هنا تبدأ على الفور عملية تراكم للإشتراكات كاحتياطات رياضية يتم استثمارها للحصول على عائد يساهم مع الإشتراكات في تمويل المعاشات المقررة، ولا تقتصر الإحتياطات المتراكمة هنا على الإحتياطي الرياضي للمعاشات الجارية بل تشمل أيضا الإحتياطي الرياضي للمعاشات الجديدة.

هذا أما عن الأساليب المختلطة أو أساليب التمويل الجزئي فيتم فيها التوازن المالي من خلال تقدير القيمة الحالية للمعاشات الجديدة ونكون بصدد موازنة لقيم المعاشات الجديدة وقد يتم التوازن المالي من خلال تجميع مفتوح أو ما يسمى بأسلوب القسط المتوسط العام، ويظل معدل الإشتراكات هنا ثابتا لعدد من السنوات.

ويتم تراكم الإحتياطات في ظل الأساليب المختلطة بصورة أقل بكثير منها في ظل أسلوب التمويل الكامل، وعلى وجه التحديد نموذج الصندوق المغلق، والذي يقوم على افتراض عدم ضمان تجدد عضوية المشتركين وبالتالي احتمال تصفيته المفاجئة أو التدريجية- ومن هنا يتعين توافر إحتياطات رياضية لمواجهة كل من المعاشات الجارية والمستقبلية وغيرها من حقوق مجموعة المشتركين، أما بالنسبة للأساليب المختلطة، وعلى وجه التحديد نموذج الصندوق المفتوح، فإنه يقوم على افتراض توافر مؤمن عليهم جدد وبالتالي عددا أدنى من المشتركين في كافة الأوقات وأنه من غير المنطقي افتراض تصفيته وإنفاق الأموال المتراكمة بالكامل.

فإذا كان علينا أن نبحث في إستخلاص أسلوب التمويل المناسب لملاءمة المعاشات مع التغير في مستويات الأجور في ظل التحولات الإقتصادية والنمو الإقتصادي فإنه يتعين ملاحظة أن المركز أو الحالة المالية لنظام التأمين في سنة ما يعبر عنها بالإيرادات والنفقات

والإحتياطات المتاحة في نهاية السنة، فإذا ما زادت الإيرادات عن النفقات رحلت الزيادة إلى الإحتياطي وفي الحالة العكسية يسحب العجز من الإحتياطي.

وطالما أن مستوى كل من الإشتراكات والمزايا يرتبط بمستوى الأجور... وأن مستوى النفقات، على عكس الإشتراكات، لا يتأثر بأسلوب التمويل فإن التراكم الكبير للإحتياطيات يعتبر عبئا على النظام إذ يتعين زيادة الإحتياطيات بذات معدل الزيادة فى الأجور بل بذات نسبة زيادة الإيرادات والنفقات حتى يتحقق التوازن المالى لنظام التأمين.

ومن هنا إستقر الفكر الإكتوارى والتأمينى على أن الأسلوب الملائم لتمويل نفقات نظم التأمين الإجتماعى القومية يتمثل فى أسلوب الموازنة مع إحتياطى صغير له وظيفة تعويضية بين الأخطار (لمواجهة التقلبات فى الفروض الإكتوارية عن عدد ذوى المعاشات والمؤمن عليهم ومستوى المعاشات والإشتراكات) وذلك لتلافى مشاكل تراكم الإحتياطيات.

وفى ذات الإتجاه فإنه طالما يتعذر التنبؤ بدقة بإتجاه القوة الشرائية للنقود ومستويات الأجور، بحيث تظل إحتتمالات التغير دائما قائمة، فإنه يتعين إتباع أسلوب الموازنة أو أحد أساليب التمويل الجزئى بإعتبارها الأساليب الملائمة لمقابلة كل ما يستجد من تغيرات.

وهكذا فإنه نظرا لأن التأمين الإجتماعى الإجبارى يسمح بالإحتياطيات السلبية ويتعين ألا تزيد إشتراكاته عن قدرة مصادرها، وأن مواءمة المعاشات مع نفقات المعيشة أو المستوى العام للأجور تكون أيسر كلما كانت الإحتياطيات أقل، فإن كثيرا من الباحثين يتفقون على إتباع أسلوب الموازنة، وإلا نشأت لدينا مشكلة البحث عن موارد إضافية لتمويل نفقات ملائمة المعاشات مع المحافظة على القيمة الحقيقية للإحتياطيات وهى مشكلة ليست يسيرة الحل ولعلها كانت وراء إقتراح البعض جمع إحتياطيات نظم التأمينات الإجتماعية بمختلف الدول فى صندوق دولى مما يتيح مساهمتها للتطور الإقتصادى الدولى، ولو جزئيا، دون التأثير بالتغيرات المحلية التى قد تتميز بالحدة.

وهكذا فقد أكدت التحولات الإقتصادية ومراحل النمو الإقتصادى

الآتى:

١- إن الإنخفاض السريع والمستمر فى القوة الشرائية للنقود، والإرتفاع المتلاحق فى نفقات المعيشة ومستويات الأجور من الظواهر العامة التى تسود مختلف دول العالم وتتسم أحيانا بكثير من الحدة. ولذا فقد إهتمت العديد من المؤتمرات الدولية للضمان الإجتماعى وللاكتواريين والإحصائيين بدراسة التأثير المتبادل بين نظم التأمين الإجتماعى التى توفر معاشات وبين التطور أو النمو الإقتصادى خاصة فى مجال العلاقة بين المعاشات والتغير فى القوة الشرائية للنقود ومستويات الأجور.

وفى هذا الشأن فإن الإعتبارات الإجتماعية والإقتصادية، فضلا عن إعتبارات العدالة، تدعو إلى المطالبة بتناسب المعاشات مع التغير فى مستويات الأجور بحيث يمكن إعتبار مشكلة ملائمة المعاشات مع التغيرات العامة من الأمور الحتمية التى تواجهها نظم المعاشات.

٢- طالما أن مستوى كل من الإشتراكات والمزايا يرتبط بمستوى الأجور، وهو ما يستلزمه النمو الإقتصادى، وأن مستوى النفقات لا يتأثر بأسلوب التمويل المتبع بعكس مستوى الإشتراكات، فإن مشكلة تمويل نفقات ملائمة المعاشات مع مستويات الأجور إنما تثور، فى المقام الأول، بالنسبة إلى أساليب التمويل وما قد تودى إليه من تراكم إحتياطيات رياضية يتعين تزايدها بذات نسبة تزايد الموارد والنفقات حتى يتحقق التوازن المالى لنظام التأمين.

ومن هنا أستخلص أن من المناسب لنظم التأمين الإجتماعى الإجبارى خاصة ذات المجال القومى إتباع أسلوب للموازنة على فترات ذو إحتياطى محدود له وظيفة تعويضية ويوازى مثلى أو ثلاثة أمثال النفقات السنوية (ثلث الإحتياطى الرياضى للقيمة الحالية للمعاشات الجارية) وذلك بإعتباره الأسلوب الأمثل والأكثر مرونة لتمويل نفقات ملائمة المعاشات مع التغيرات الإقتصادية وذلك فضلا عن كونه الأسلوب الذى يتفق مع طبيعة نظم التأمين الإجتماعى المشار إليها.

وتأتى بعد ذلك أساليب التمويل الجزئى التى تتراكم فيها الإحتياطيات بدرجة أكبر نسبيا وإن كانت أقل منها فى أسلوب التمويل الكامل أو الإحتياطيات الرياضية الذى لا يعتبر مرغوبا فيه فى هذا المجال.

وطالما نضمن عضوية متجددة لنظام التأمين الإجتماعى بحكم قوميته وإستمراريته فإن هناك دائما عددا أدنى من المؤمن عليهم وحجما أدنى من الأجور، فإن من المؤكد أن أسلوب التمويل الكامل لا يعتبر مناسبا على الإطلاق فى ظل التطور والنمو الإقتصادى (خاصة وأن الدولة تضمن وفاء نظام التأمين الإجتماعى بالتزاماته) ويتمثل الإختيار

عندئذ بين أساليب التمويل الجزئى وأساليب الموازنة التى تقوم على الفروض المتوافرة فى نظم التأمين الإجتماعى.

وفى هذا الشأن يتحقق التوازن المالى لنظم التأمينات الإجتماعية التى تتبع أساليب التمويل الجزئى أو الأساليب المختلطة من خلال موارد ونفقات تلك النظم بفرض إستمرارها وبالتالي يكون تراكم الإحتياطيات الرياضية بدرجة أقل بكثير منها فى أسلوب التمويل الكامل ولا تنشأ

الحاجة إلى تعديل معدل الإشتراكات مع ملائمة المعاشات الجديدة وفقا لمستويات الأجور وإن كان ذلك مطلوباً لملاءمة المعاشات الجارية. وهكذا يصبح أسلوب الموازنة هو الأسلوب الملائم لتمويل نفقات ملائمة المعاشات مع التغير في مستويات الأجور حيث يتحقق التوازن المالي في السنوات المختلفة من خلال قيام مجموعة المؤمن عليهم في كل سنة بتمويل معاشات المستفيدين في ذات السنة وهذه هي الموازنة البحثية.

٣- تتأكد جدية استخدام الأسلوب المستخلص إذا ما تفهمنا أنه يفترض، فضلا عن استمرار نظام التأمين الإجتماعي وتجدد عضويته، نمو هذا النظام مع النمو السكاني وبالتالي إنضمام أجيالا جديدة صغيرة العمر، كما يفترض النمو الإقتصادي وإتجاه مستويات الأجور إلى الإرتفاع وذلك كله مع مراعاة تلك المرحلة التي يتحقق عندها وفقا لقوانين الإحصاء السكاني ثبات نسبة ذوى المعاشات إلى المؤمن عليهم كما هو حاليا في الدول الأوروبية القديمة سكانية ولا يكون من الضروري عندئذ تراكم أموال إحتياطية.

على أنه نظرا للحاجة إلى إنشاء صندوق تعويضى صغير نسبيا لمواجهة التغيرات المؤقتة في حالة الإنخفاض المؤقت في حجم الأجور أو عدد المشتركين فإن أمثل أساليب التمويل يتمثل في أسلوب الموازنة على فترات حيث تزيد فترة التوازن المالي إلى عدة سنوات وحيث ينشأ صندوق توازن يمكنه مواجهة كافة التغيرات ونكون هنا أقرب إلى أساليب التمويل الجزئى.

وقد جاءت خبرة الدول المختلفة لتؤكد أن النظم التي نجحت في مواجهة مشكلة ملائمة المعاشات مع التغيرات الإقتصادية إنما إتبعت أساليب تمويل قريبة جدا من أسلوب الموازنة وتكاد تنفق مع الأسلوب المستخلص.

## فهرس

٣	مقدمة: .....
٣٨-٧	الباب الأول: السمات الإقتصادية الخاصة بالمشروع

	التأمينى مشروع ذو طبيعة خاصة وسمات فريدة تميزه عن غيره من المشروعات الإقتصادية.....
٨	تمهيد:.....
١١	الفصل الأول: المشروع التأمينى مشروع تجارى يتكون برأسمال ويهدف للربح.....
١٢	المبحث الأول: المشروع التأمينى شركة مساهمة تجارية للتأمين وإعادة التأمين .....
٢١	المبحث الثانى: المشروع التأمينى جمعية تعاونية .....
٢٧	الفصل الثانى: المشروع التأمينى مشروع غير تجارى يتكون بدون رأسمال ولا يهدف للربح .....
٢٨	المبحث الأول: المشروع التأمينى صندوق خاص يديره عادة أعضاؤه إدارة منتخبة تطوعية لا تحصل على أجر وتسال فى أموالها الخاصة .....
٣٥	المبحث الثانى: المشروع التأمينى صندوق للتأمين الإجتماعى تديره عادة هيئة حكومية قومية.....
٣٩-٨٢	الباب الثانى: سوق التأمين وتسعييره .....
٤٠	تمهيد:.....
٤١	الفصل الثالث: السوق الحر والسوق الإجبارى التأمين الإختيارى والإجبارى ....
٤٢	المبحث الأول: السوق الإختيارى (الحر) للتأمين: كعقد محوره إرادة فرد أو جماعه أو منظمه (التأمين الخاص التجارى) - العوامل التي تحكم سوق التأمين الحر .....

٥٨	المبحث الثانى: سوق التأمين الإجتماعى كنظام محوره إرادة المجتمع - العوامل التي تحكم سوق التأمين الإجتماعى .....
٦٧	الفصل الرابع: تسعير التأمين .....

٦٨	المبحث الأول: سلعة التأمين والسعر العادل: التأمين سلعة لا تعاین ولا تختبر ماديا عند بدء سريانه .....
٧١	المبحث الثاني: العوامل التي تحكم تسعير التأمين الخاص: الفروض الإكتوارية ووسطاء إعادة التأمين .....
٧٧	المبحث الثالث: العوامل التي تحكم تسعير التأمين الإجتماعي: الأساليب الإكتوارية لتقدير الاشتراكات والعوامل التي تحكم توزيع نفقات التأمين بينها .....
١٣٨-٨٣	الباب الثالث: تقييم المشروع التأميني وقياس قدرته على الوفاء بالتزاماته .....
٨٤	تمهيد: مصادر التقييم وخبرائه .....
٩٥	الفصل الخامس: التقييم المحاسبي والتحليل المالي التأميني للإستثمارات والمدنيين وحقوق المساهمين والمخصصات التجارية والدائنين .....
٩٦	المبحث الأول: التقييم المحاسبي والتحليل المالي التأميني للإستثمارات والمدنيين .....
١٠٣	المبحث الثاني: التقييم المحاسبي والتحليل المالي التأميني لحقوق المساهمين وللمخصصات التجارية والدائنين .....
١٠٥	الفصل السادس: التقييم الإكتواري والتحليل المالي التأميني لمخصصات حقوق العملاء (حملة وثائق التأمين) .....
١٠٧	المبحث الأول: المخصصات الفنية لعمليات تأمينات الأشخاص وتكوين الأموال .....
١١١	المبحث الثاني: المخصصات الفنية لعمليات تأمين الممتلكات والمسئوليات .....
١١٩	الفصل السابع: معايير قدرة المشروع التأميني على الوفاء بالتزاماته .....
١٢٠	المبحث الأول: فحص أعمال المشروع التأميني .....
١٢٧	المبحث الثاني: هامش الملاءة المالية .....
١٣٥	المبحث الثالث: كفاية وملاءمة الأصول للإلتزامات .....

	<b>الباب الرابع: الأهمية والقدرة الإقتصادية للمشروع</b>
١٣٩- ١٨٧	<b>التأمينى مخصصات الأخطار وعمليات إعادة التأمين للتأمين الحر والقدرة الذاتية للتأمين الاجتماعى القومى .....</b>
١٤٠	<b>تمهيد: .....</b>
١٤٢	<b>الفصل الثامن: أهمية ودور مخصصات الأخطار المحتفظ بها .....</b>
١٤٤	<b>المبحث الأول: أموال المساهمين والأهمية المحدودة لرأس المال .....</b>
١٤٦	<b>المبحث الثانى: تراكم مخصصات الأخطار المحتفظ بها المتاحة للإستثمار .....</b>
١٥٦	<b>المبحث الثالث: إستثمارات أموال التأمين تسعى للضمان قبل الربحية .....</b>
١٦٣	<b>الفصل التاسع: الأهمية الإقتصادية لالتزام المشروع التأمينى الخاص والتجارى بإعادة تأمين الأخطار غير المحتفظ بها .....</b>
١٦٥	<b>المبحث الأول: مبررات إعادة التأمين وأهميته الإقتصادية .....</b>
١٧٢	<b>المبحث الثانى: التزام المشروع التأمينى بإعادة التأمين ضمانا لوفائه بالتزاماته وحماية للاقتصاد القومى .....</b>
١٧٧	<b>الفصل العاشر: القدرة الإقتصادية الذاتية لنظم التأمين الإجتماعى قومية المجال تستمد من إجباريتها وعموميتها .....</b>
١٧٨	<b>المبحث الأول: نظام التأمين الاجتماعى القومى يحمل فى طبيته عوامل إستمراره .....</b>
١٨٣	<b>المبحث الثانى: الظروف والتحويلات الإقتصادية أكدت قدره الإقتصاديه الذاتيه لنظم التأمينات القومية .....</b>

رقم الإيداع القانوني ٩٧/١٧١٣  
الترقيم الدولي ٩٧٧ - ٠٤ - ١٩٢٠ - ٦ I.S.B.N