

دكتور
سامى نجيب

أستاذ التأمين • كلية التجارة جامعة بنى سويف
رئيس شعبة بحوث وإدارة الأخطار والتأمين
أكاديمية البحث العلمى والتكنولوجيا
إستشارى التأمين بالمجلس الأعلى للجامعات
خبير تأمين إستشارى ومحكم

السيد الدكتور/ عادل محمد صالح
مدير المركز العربى للتأمينات الإجتماعية
الخرطوم

تحية طيبة وبعد،

تلقيت بكل إهتمام كتابكم ش/ ٨٩ المؤرخ ٢٠١٦/٨/١٨ الوارد لنا فى
٢٠١٦/٨/١٧ بشأن تكليفنا بإعداد ورقة عمل للمشاركة فى فعاليات حلقة قومية
حول :

دور إستثمارات التأمينات الاجتماعية
فى خلق فرص عمل جديدة ومكافحة البطالة
المقرر عقدها بالخرطوم نوفمبر ٢٠١٦

أتشرف بأن أرفق لسيادتكم ورقة العمل التى كلفنا بإعدادها بعنوان:

دور إستثمارات التأمينات الاجتماعية
فى
تحقيق التوازن المالى لنظام التأمينات الاجتماعية

وتقع فى ٣٠ صفحة وتتضمن العناصر التالية :

- مقدمة.
- تعدد مصادر التمويل المباشر التقليدية لنظم التأمينات الإجتماعية (إشراكات المؤمن عليهم وأصحاب الأعمال والدولة).
- مدى تراكم الإحتياطيات المتاحة للإستثمار وفقاً للتطور فى أساليب التمويل بمراعاة نمو نظم التأمينات الإجتماعية وإرتباطها بالمتغيرات الإقتصادية.
- مدى ودور عائد إستثمار أموال التأمينات الإجتماعية كمصدر رئيسى للتمويل غير المباشر لتحقيق التوازن المالى.

وتفضلوا سيادتكم بقبول وافر الإحترام،

خبير التأمين الإستشارى

تحريراً فى ٢٠١٦/١٠/٢٦

أ.د. سامى نجيب

Adoc دور إستثمارات التأمينات الإجتماعية فى خلق فرص عمل جديدة ومحاربة البطالة خطاب تحقيق التوازن المالى 2016\Work\Lectures\2016

إستشاريون فى شئون التأمين والإستثمار
٦ شارع محمود حافظ- ميدان سفير- م. الجديدة
تليفون ٢٧٧٩٧٣٤٠ مباشر وفاكس ٢٧٧٩٦١٢١
ص.ب: ٥٨٧٨ هليوبوليس غرب - رقم بريدى ١١٧٧١
بريد الكترونى naguib_samy@hotmail.com
www.samynaguib.com



الحلقة القومية حول: (١)
دور إستثمارات التأمينات الإجتماعية
في خلق فرص عمل جديدة ومحاربة البطالة
المنعقدة بالخرطوم نوفمبر ٢٠١٦

ورقة عمل عن:

دور إستثمارات التأمينات الاجتماعية
في
تحقيق التوازن المالي لنظام التأمينات الاجتماعية

- مقدمة -

- تعدد مصادر التمويل المباشر التقليدية لنظم التأمينات الاجتماعية (إشتراكات المؤمن عليهم وأصحاب الأعمال والدولة).
- مدى تراكم الإحتياجات المتاحة للإستثمار وفقاً للتطور في أساليب التمويل بمراعاة نمو نظم التأمينات الاجتماعية وإرتباطها بالمتغيرات الإقتصادية.
- مدى ودور عائد إستثمار أموال التأمينات الاجتماعية كمصدر رئيسي للتمويل غير المباشر لتحقيق التوازن المالي.

إعداد

أ.د. سامي نجيب

خبير تأمين إستشاري ومحكم
أستاذ التأمين بجامعة بنى سويف
رئيس شعبة بحوث وإدارة الأخطار والتأمين
أكاديمية البحث العلمي والتكنولوجيا
إستشاري التأمين بالمجلس الأعلى للجامعات المصرية

(١) الجهة المعنية بالتنفيذ:

المركز العربي للتأمينات الاجتماعية – إدارة الحماية الاجتماعية وعلاقات العمل – منظمة العمل العربية بالتعاون مع الجهاز الإستثماري للضمان الإجتماعي بجمهورية السودان.

مقدمة

مع تميز نظم التأمين الإجتماعى بطابعها الإجبارى حيث يحدد القانون الفئات التى يمتد إليها التأمين كما يحدد أنواع ومستوى المزايا وحالات وشروط إستحقاقها كما يحدد القانون مصادر التمويل بما يكفى لتحقيق التوازن المالى بين نفقات المزايا وموارد النظام والتى تتمثل فى الإشتراكات (التى يتحملها المؤمن عليهم وأصحاب الأعمال والدولة) وفى عائد إستثمار الإحتياطيات التأمينية التى تتحدد وتتراكم وفقاً لمستويات تختلف بإختلاف الأسلوب الإكتوارى المتبع.

وفى مجال التحليل المالى لبيان مدى وأهمية دور إستثمارات التأمينات الإجتماعية فى تحقيق التوازن المالى لنظام التأمينات الإجتماعية نتناول بالدراسة ما يلى:

أولاً : تعدد مصادر التمويل المباشر (المصادر التقليدية المباشرة للتمويل) لنظم التأمينات الإجتماعية وفى هذا الشأن تهتم الدراسة بمدى ومبررات الإشتراكات (المساهمات المالية) التى تقتطع من أجور أو دخول المؤمن عليهم وتلك التى يتحملها كل من أصحاب الأعمال والدولة.

ثانياً : الإتفاقيات والتوصيات الدولية فى توزيع نفقات التأمينات الإجتماعية بين مصادر التمويل المباشر.

ثالثاً : الخبرة والمبادئ الدولية (العملية) فى تحديد مصادر التمويل لكل من أنواع التأمينات الإجتماعية (توزيع نفقات المزايا التأمينية بين مصادر التمويل المباشر).

رابعاً : مدى ودور عائد إستثمار أموال التأمينات الإجتماعية كمصدر رئيسى للتمويل غير المباشر لتحقيق التوازن المالى.

تعدد مصادر التمويل المباشر التقليدية لنظم التأمينات الإجتماعية

- مدى ومبررات تعدد مصادر التمويل المباشر التقليدية (مصادر الإشتراكات).
- مدى ومبررات إشتراكات المؤمن عليهم.
- مدى ومبررات إشتراكات أصحاب الأعمال.
- مدى ومبررات مساهمة الدولة (المجتمع).
- الإتفاقيات والتوصيات الدولية فى توزيع نفقات التأمينات الإجتماعية بين مصادر التمويل المباشر.
- الخبرة والمبادئ الدولية (العملية) فى تحديد مصادر التمويل لكل من أنواع التأمينات.

مصادر التمويل المباشر التقليدية لنظم التأمينات الإجتماعية

- أولاً :** مدى ومبررات تعدد مصادر التمويل المباشر التقليدية (مصادر الإشتراكات).
- مدى ومبررات إشتراكات المؤمن عليهم.
 - مدى ومبررات إشتراكات أصحاب الأعمال.
 - مدى ومبررات مساهمة الدولة (المجتمع).
- ثانياً :** الإنفاقيات والتوصيات الدولية في توزيع نفقات التأمينات الإجتماعية بين مصادر التمويل المباشر.
- ثالثاً :** الخبرة والمبادئ الدولية (العملية) في تحديد مصادر التمويل لكل من أنواع التأمينات.

في التأمين الإجتماعي يصبح التأمين إجبارياً بإعتباره حق إنساني للمؤمن عليهم لذا يحدد القانون مزاياه ومصادر تمويلها ويقرر أحكاماً لحالات وشروط الإستحقاق ويبيّن مجال التطبيق رأسياً (أنواع ومستوى المزايا) وأفقياً (فئات المؤمن عليهم) حيث يمتد تدريجياً لمختلف فئات القوى العاملة.

وفي هذه الصورة من التأمين (والتي تعرف بالتأمين الإجتماعي) تتحقق المصالح على مستوى الفرد وعلى مستوى المشروع وعلى المستوى القومي وتحل مزايا التأمين محل التزامات المشروع تجاه العاملين به والتزامات المجتمع ككل تجاه أفرادهم فتتعدد مصادر التمويل (المؤمن عليهم وأصحاب الأعمال والدولة) ويصبح ثلاثياً وتسمى بالتالي الأقساط بالإشتراكات حيث يساهم (يشارك) كل من مصادر التمويل في تمويل نفقات الحقوق التأمينية بإستهداف التضامن الإجتماعي (حيث تتقرر حدود دنيا وتتلازم المعاشات مع التغير في الأسعار ونفقات المعيشة).⁽¹⁾

وهكذا فإن هناك مصادر تقليدية ثلاث لتمويل مزايا نظام التأمينات الاجتماعية: المؤمن عليهم وأصحاب الأعمال والدولة..، ولكل مبررات مساهمته في التمويل :

أولاً : مدى ومبررات تعدد مصادر التمويل المباشر التقليدية (مصادر الإشتراكات):

١- بالنسبة لمدى ومبررات إشتراكات المؤمن عليهم :

يقال في هذا الشأن أن التأمينات الاجتماعية قد حلت - ولو إلى حد معين - محل الادخار أو التأمين الخاص ولذا فإن إعتبرات العدالة تقتضى أن يوجه للمؤمن عليهم

(١) للدارس هنا ملاحظة نشأة التأمين الإجتماعي كنظام تأمين إجباري والتي تركت بصماتها في سماته الإجتماعية الملحوظة عن تلك التي يقوم عليها التأمين الخاص والتجاري.

جزءاً من الأموال التي كانت على المؤمن عليهم إيداعها أو أدائها كأقساط تأمين، في حالة عدم قيام نظام التأمينات الاجتماعية، الى تمويل مزايا هذا النظام وذلك في صورة إشتراكات.

وإذا ما ساهم المؤمن عليهم في التمويل فإن المزايا التي يحصلون عليها تستمد حينئذ من حق قانوني ويكون لها مستوى محدد فلا ترتبط بمدى حاجتهم أو بظروف الميزانية العامة، ولولا ذلك لأصبحت نوعاً من المساعدات أو الاحسان مما يتعارض مع إحترام العامل لذاته.

ومن ناحية أخرى فإن مساهمة المؤمن عليهم في تمويل نظام التأمينات الاجتماعية تمكنهم من الإصرار على المشاركة في إدارة هذا النظام وهو مطلب عمالي.

ومن أهم مبررات إشتراكات المؤمن عليهم ما يرجع للاعتبارات التمويلية فنظام التأمينات الاجتماعية نظام ضخم وأعبأه الماليه ثقيله ولذا فإن القدر الذي يمكن أن يساهم به العمال ييسر إمكانية شمول مزايا هذا النظام لآخطار عديدة وسخاء مستوى هذه المزايا والشروط المؤهلة لها.

ومن بين مبررات مساهمة المؤمن عليهم ما يقال من أن هذه المساهمة تحد من حالات الغش أو التلاعب، إذ يشعر هؤلاء بأن إنتشار هذه الحالات ينعكس على معدلات الإشتراكات فترتفع أو على مستويات المزايا فتتخفف ولذا فإنهم لن يتجنبوا فقط المطالبات الصورية بل سيكونون أكثر إستعداداً لإحكام الرقابة على الآخرين للحيلولة بينهم وبين أى تلاعب.

وينظر أحياناً الى مساهمة المؤمن عليهم في التمويل كعامل يؤدي الى إعادة توزيع الدخل، فإذا ما تناسبت الإشتراكات التي يؤدونها مع الأجر وإختلف الأمر بالنسبة للمزايا - وهذا شأن على الأقل بالنسبة للمزايا العينية - فإننا نلمس تحولاً في الدخل بين ذوى الأجر المرتفعة والمتوسطة وذوى الأجر المنخفضة.

وأخيراً يشير البعض الى أن مساهمة المؤمن عليهم يسيرة التحصيل إذ تقتطع من أجورهم وبالتالي لا تستنزف نفقات إدارية كبيرة لتحصيلها ولا مجال للتهرب منها.

٢- مدى ومبررات إشتراكات أصحاب الأعمال:

يقال في هذا الشأن أن التأمينات الاجتماعية تؤدي لرفع المستوى الصحي للعاملين وزيادة إنتاجيتهم وفعاليتهم وهو الأمر الذي يعود بالفائدة على أصحاب الأعمال وعلى ذلك فإن إشتراكاتهم تقابل المصالح التي تعود عليهم.

ومن ناحيه أخرى يشير البعض لمسئولية النظام الصناعى عن معظم الأخطار التى يتعرض لها العاملون ولذا يتعين أن يتحملوا - كفته وليس كأفراد - جزءا من تكلفة مختلف مزايا التأمينات الاجتماعية وهكذا فإن من غير المستساغ ان يخصص صاحب العمل إعتمادات سنويه لصيانة الالات والمعدات ولا يكون عماله - وقيمتهم أسمى- جديرون بصيانة وحماية مماثلة.

وهذا من ناحية أخرى فإن مساهمة أصحاب الأعمال تعتبر مقابلا لمساهمة العمال بمعنى ان العمال لن يتقبلوا مساهمتهم إن لم يلتزم أصحاب الأعمال - كندا لهم - بالمساهمة أيضا.

وفضلا عن ذلك فإن مساهمة أصحاب الأعمال تبرر بحقهم فى الإشتراك الفعلى فى إدارة النظام ذلك الحق الذى إكتسبوه، منذ نشأة التأمينات الاجتماعية فى المانيا، كمقابل لهذه المساهمة.

وأخيرا فإن مساهمة اصحاب الاعمال تساعد على إدراك بعض مزايا إشتراكات المؤمن عليهم فمساهمتهم فى التمويل - وعادة ما تكون كبيرة - تؤدى لاستقرار المركز المالى لنظام التأمين وعدم ربط المزايا التى يحصل عليها العمال باختبارات لقياس درجة حاجتهم.

ولا شك أن مساهمة أصحاب الأعمال دورا فى توزيع أفضل للدخول بين فئات الشعب، وإن كان التحليل النهائى لهذا الاثر يرتبط بالتعرف على أولئك الذين يتحملون فى النهايه عبء هذه الاشتراكات إذ يحاول أصحاب الأعمال نقل عبء مساهمتهم الى المستهلكين - وهم جميع أفراد المجتمع فى الغالب - فإذا ما امكنهم ذلك فإن اثر إعادة توزيع الدخول يرتبط بمجال التأمين، فإن إقتصار على ذوى الدخول المنخفضة والمتوسطة فإن إعادة التوزيع تحقق غرضها الاجتماعى.

٣- مدى ومبررات مساهمة الدولة (المجتمع):

تعتبر المساهمة العامة من الضرورات تأسيساً على مسئولية الدولة (أو المجتمع ككل) عن تحقيق أهداف نظام التأمينات الاجتماعية وبالفوائد التى تعود عليها من قيام هذا النظام.

وهناك إتفاق على أهمية وعدالة المساهمة العامة فى نظام التأمين الاجتماعى وتمويل نفقاته خاصة من حيث توفير معاشات مناسبة لمن أشرفوا على السن المعاشى فى المراحل الأولى لتطبيق نظم المعاشات وفى إعداد وتجهيز المستشفيات والعيادات والمصحات والمراكز الطبية اللازمة لتطبيق التأمين الصحى وفى ملاعمة المعاشات مع

التغير في نفقات أو مستويات المعيشة خاصة اذا ما نشأ ذلك عن إصدار جديد أو موجه من التضخم.

ومن ناحية أخرى فإن مساهمة الدولة تبرر بالعديد من الاعتبارات التي تتبع من مسؤوليتها عن تحقيق أهداف نظم التأمينات الاجتماعية وبالفوائد العديدة التي تعود عليها من قيامها وإستمرارها وذلك باعتبار أن الدولة الحديثة تستهدف تأكيد السلام الاجتماعى وتحقيق رفاهية أفراد المجتمع وضمان رقى مستواهم الصحى والمعيشى.

ومن هنا إنتهى المهتمون بتمويل التأمينات الاجتماعية الى أهمية وعدالة المساهمة العامة فى تمويل مزايا الوفاة المبكرة والعجز المبكر وتمويل المعاشات الأساسية ومزايا ذوى الدخل المنخفضة.

و لنا أن نشير الى أن هناك كثيرا من مجالات العمل المشتركة بين الدولة ونظم التأمين الاجتماعى مما يعنى أن قيام هذه النظم وإستمرارها يخفف من أعباء الدولة، فضلا عن ذلك فإن الآثار الاقتصادية المرغوب فيها للنظم المشار اليها لا يمكن إنكارها سواء من حيث تحقيق التوازن بين العرض والطلب أو من حيث توجيه إحتياجات ضخمة للاستثمارات العامة والخاصة.

ثانياً : الإتفاقيات والتوصيات الدولية فى توزيع نفقات التأمينات الإجتماعية بين مصادر التمويل المباشر:

يقصد بذلك المبادئ الدولية المستفادة من أحكام الإتفاقيات والتوصيات الصادرة عن مؤتمرات العمل الدولية ونبين فيما يلى تلك المبادئ الدولية المستخلصة من الإتفاقيات والتوصيات على النحو التالى:

١- فى مجال تحديد مصادر كل من أنواع التأمينات الاجتماعية :

أ - بالنسبة لتأمين إصابات العمل وأمراض المهنة :

يستفاد من جميع الاتفاقيات والتوصيات التى أشارت لتمويل هذا التأمين أنه لا يجوز أن يرتبط إستحقاق مزاياه بأداء أية اشتراكات من المؤمن عليهم بل يتحمل صاحب العمل إجمالى التكاليف.

ب- بالنسبة لتأمين الشيخوخة والعجز والوفاة :

القاعدة فى هذا الشأن أن الموارد تتكون من اشتراكات يؤديها المؤمن عليهم وأصحاب الأعمال - بشرط ألا يجاوز اشتراك المؤمن عليه اشتراك صاحب العمل - وأن على الدولة أن تساهم ماليا فى التمويل.

ج - بالنسبة للتأمين الصحى والأمومة :

المبدأ أن تتكون الموارد المالية من اشتراكات يؤديها المؤمن عليهم وأصحاب الأعمال فضلا عن مساهمة عامة من الدولة. وقد إهتمت إحدى التوصيات بالاستقرار المالى لهذا التأمين فأوصت بمراعاة تخصيص إحتياجات مناسبة لمواجهة التقلبات العكسية.

د - بالنسبة لتأمين البطالة :

يستفاد من التوصية رقم (١) مساهمة الدولة فى تمويل هذا التأمين، أما التوصية رقم (٤٤) فقد إهتمت بفحص الحالة المالية للتأمين دوريا لضمان توازن إيراداته ونفقاته وقدرته على مواجهة التغيرات الطارئة فى معدلات البطالة.

٢- فى مجال توزيع نفقات التأمين بين مصادر التمويل بوجه عام :

أ - حددت المبدأ العام فى هذا الشأن المادة ٢٦ من التوصية رقم (٦٧) وذلك فى العبارة التالية :

"توزيع الأعباء المالية للمزايا - بما فى ذلك النفقات الادارية - بين المؤمن عليهم وأصحاب الأعمال ودافعى الضرائب بشروط عادلة وبحيث لا يتحمل المؤمن عليهم ذوى الدخل المتواضع أية أعباء مرهقة وأن لا يحدث اضطراب للانتاج".

ولقد رددت هذا المبدأ الاتفاقية رقم (١٢) فى العبارة التالية :

"يجب تمويل مزايا التأمين الاجتماعى والمصاريف الادارية جماعيا عن طريق الاشتراكات أو الضرائب أو كليهما بأسلوب لا يرهق ذوى الدخل المحدود ومع مراعاة الحالة الاقتصادية للدولة وللأشخاص الذين يشملهم التأمين".

ب- فى مجال اشتراكات المؤمن عليهم بوجه عام :

وفقا للتوصية رقم ٤٣ فإنه لا يجوز أن يجاوز اشتراك المؤمن عليه اشتراك صاحب العمل.

ووفقا للاتفاقية رقم ١٠٢ بشأن المستويات الدنيا فإنه لا يجب أن تتجاوز اشتراكات المؤمن عليهم العاملون ٥٠% من إجمالى نفقات المزايا التى تقرر لهم ولأسرهم مخصوما منها نفقات تأمين إصابات العمل.

ج - فى مجال ذوى الأجر المنخفضة :

إهتتم توصيات ضمان الدخل (التوصية ٦٧) واتفاقية المستويات الدنيا (الاتفاقية ١٠٢) بالنص على عدم إرهاب المؤمن عليهم. وجاء بمقترحات تطبيق توصية ضمان الدخل أن على أصحاب الأعمال المساهمة بما لا يقل عن نصف نفقات المزايا المستحقة للعاملين - باستثناء نفقات إصابات العمل - خاصة بالنسبة لذوى الأجر المنخفضة.

وقد إهتتم بذلك أيضا إتفاقيات وتوصيات التأمين الصحى حيث نصت على أنه يجب ألا تصبح مساهمة المؤمن عليهم فى نفقات الرعاية الطبية عبئا يضعف أثر هذه الرعاية وألا تصل إلى المدى الذى يسبب للمؤمن عليهم إرهاقا وضيقا. كما نصت على مراعاة قيام على أصحاب الأعمال بأداء إشتراكات المؤمن عليهم الذين لا تتجاوز دخولهم الحد الأدنى للمعيشة.(١)

د - فى مجال تمويل فترات التجنيد والخدمة العسكرية بوجه عام :

إهتتم التوصيات الدولية بمعالجة الاشتراكات المستحقة عن فترات التجنيد.

فقبل الحرب العالمية الثانية نصت توصية الشيخوخة والعجز والوفاة لسنة ١٩٣٣ (التوصية رقم ٤٣) على التزام الدولة بتحمل الاشتراكات المستحقة عن فترات التجنيد الاجبارى بالنسبة لمن تم التأمين عليهم قبل التجنيد. وعلى أثر إنتهاء الحرب العالمية الثانية حظيت مدد الخدمة العسكرية والفترات المتعلقة بالخدمات العسكرية بتوصية خاصة يستفاد منها التزام الدولة بالأعباء المالية الناتجة عن تقرير المزايا التأمينية للمسرحين من القوات المسلحة.(٢) وقد أجزى إستقطاع جزء من الاشتراكات المستحقة لتأمين الشيخوخة من دخول العاملين أثناء الخدمة بشرط ألا تقل هذه الدخول عن مستوى الأجر السائد فى الصناعة. كما أشارت التوصية الى عدم تحمل الدولة بأعباء تمويل تأمين الشيخوخة وتأمين المرض والأمومة فى الحالات التى يحصل فيها العامل - بمقتضى القوانين المعمول بها - على أجره أو على معظمه طوال فترة التجنيد إذ يلتزم العامل حينئذ بأداء الاشتراكات المستحقة عليه.

(١) كما إهتتم بذلك أيضا توصيات واتفاقيات تأمين الشيخوخة والعجز والوفاة إذ نصت على أنه :

- ١- يجوز إعفاء ذوى الأجر المنخفضة من الاشتراكات.
- ٢- يتحمل صاحب العمل اشتراكات الصبية الذين لا تتجاوز أجورهم قدرا معيناً أو معظمها.

(٢) أداء مزايا تأمين البطالة كما لو كانت قد سددت عنهم إشتراكات هذا التأمين طوال مدة التجنيد ... ومزايا التأمين الصحى فى الفترة بين التسريح و إستئناف الحياة المدنية مع حساب مدة الخدمة العسكرية ضمن مدة الاشتراك فى تأمين الشيخوخة أو العجز أو الوفاة.

هـ - فى مجال تحديد أوجه مساهمة الدولة :

تم النص فى هذا الشأن على تحمل الدولة مسنولية عامة فىما يختص بتقديم مزايا التأمين الاجتماعى. (١)
كما تلتزم الدولة بنفقات الرعاية الطبية التى تجاوز الاشتراكات وتحمل الدولة الأعباء المالية التى لا يمكن تغطيتها عن طريق الاشتراكات. (٢)

ثالثاً : الخبرة والمبادئ الدولية (العملية) فى تحديد مصادر التمويل لكل من أنواع التأمينات:

يستفاد من خبرة الدول المختلفة فى مجال تحديد مصادر الاشتراكات (وتوزيع نفقات المزايا)، أن الطريقة السائدة عملياً لذلك بالنسبة لمختلف أنواع التأمينات الاجتماعية - فىما عدا تأمين إصابات العمل - تتمثل فىما يعرف بالتمويل المشترك الثنائى (يتمثل النظام الثنائى للاشتراكات bipartite System فى توزيع الاشتراكات بين مصدرين : العمال وأصحاب الأعمال أو العمال والدولة أو أصحاب الأعمال والدولة) أو التمويل المشترك الثلاثى للاشتراكات Tripartite System (وهنا يتم تمويل نفقات المزايا من مختلف مصادر الاشتراكات).

وتشير خبرة الدول المختلفة فى مجال توزيع نفقات نظم التأمينات الاجتماعية بين مصادر تمويلها الى أن المساهمة العامة تعتبر أحد هذه المصادر بالغالبية العظمى من تلك النظم بمختلف دول العالم وبالنسبة لمختلف أنواع التأمينات الاجتماعية، عدا تأمين إصابات العمل، وذلك الى جانب اشتراكات العمال وأصحاب الأعمال، مع ارتباط ذلك بمدى تقدم الدولة الاقتصادى وبالايدولوجية السائدة على النحو التالى :

١ - بالنسبة الى تأمين الشيخوخة والعجز والوفاه :

تساهم الدولة فى تمويل نفقات هذا التأمين الى جانب المؤمن عليهم أو أصحاب الأعمال أو كليهما (هذا هو الغالب) وذلك فى اغلب دول العالم.

(١) ولذا يتعين عليها إجراء الدراسات الاكتوارية اللازمة بشكل دورى وقبل تقرير أى تعديل فى المزايا أو معدلات الاشتراكات وذلك للتحقق من التوازن المالى لنظام التأمين.

(٢) ومن بينها:

- العجز فى الاشتراكات نتيجة لامتناد التأمين للمتقدمين فى الأعمار، ويجوز أن تقتصر مساهمة الدولة فى تمويل تأمين الشيخوخة والعجز والوفاه على تمويل المزايا المقررة للمواطنين وورثتهم الذين تجاوز أعمارهم حدا معيناً فى تاريخ سريان التأمين الإجارى.
- الأعباء المترتبة على توفير حد أدنى من المزايا فى حالات العجز والوفاه والمرض والأومة.
- أعباء إستمرار أداء مزايا تأمين البطالة لفترة طويلة.
- الاعانات اللازمة لتأمين العاملين لدى أنفسهم ذوى الدخل المتواضع.

ويلاحظ في هذا الشأن إرتباط المساهمة العامة بدرجة تقدم الدولة وبأيدولوجيتها إذ توجد في ٩٠% من الدول المتقدمة وفي جميع نظم دول المعسكر الإشتراكي السابق، أما في الدول النامية فلا تتجاوز نسبة النظم التي تساهم فيها الدولة نصف النظم القائمة بهذه الدول وتتضاءل نسبتها في الدول الأقل نموا إلى حوالى الخمس.

٢- بالنسبة الى التأمين الصحى (تأمين المرض والأمومة):

تساهم الدولة فى تمويل نفقات هذا التأمين إلى جانب المؤمن عليهم أو أصحاب الأعمال أو كليهما (وهذا هو الغالب) وذلك فى حوالى ثلثى نظم التأمين القائمة فى مختلف دول العالم وهى نسبة أعلى من مثيلتها الخاصة بتأمين الشيخوخة والعجز والوفاة.

وشأن الملاحظ بالنسبة لتأمين الشيخوخة والعجز والوفاة، بل وبصورة أوضح، فإن إنتشار المساهمة العامة فى تمويل التأمين الصحى يرتبط بأيدولوجية الدولة ومدى تقدمها الإقتصادى.

هذا ولنا أن نشير إلى إنتشار النظم التي تقتصر على توفير مزايا الأمومة بالعديد من الدول النامية والأقل نموا حيث يعتمد التمويل عندئذ على أصحاب الأعمال بمفردهم.

٣- بالنسبة الى تأمين إصابات العمل :

يكاد يقتصر تمويل تأمين إصابات العمل على أصحاب الأعمال بمفردهم أما ما يبدو من مساهمة الدولة أو المؤمن عليهم فى تمويل التأمين المشار اليه فى بعض الدول فيرجع فى بعض أسبابه إلى إمتداد التأمين إلى غير فئات العاملين لدى الغير وإمتداد مزاياه إلى غير حوادث العمل وفى أسباب أخرى إلى قيام الدولة بالعلاج من خلال برامج الصحة القومية أو إلى إتباع أسلوب الإشتراك المتحد الذى يمول كل أو بعض أنواع التأمينات الإجتماعية القائمة والذى يرجح فى ظله شمول نصيب صاحب العمل لقسط تأمين إصابات العمل، ففي كل من روسيا ورومانيا يختلف الإشتراك المتحد وفقا للصناعة، وفى بولندا يختلف فى المشروعات المؤممة وفى المشروعات الزراعية عنه فى غيرها، وفى ألمانيا الشرقية ينص صراحة على تحمل صاحب العمل لنسبة اضافية وفقا لدرجة الخطر فى الصناعة وذلك لتمويل إصابات العمل، وفى فنزويلا يختلف الإشتراك المتحد وفقا للصناعة.

٤- بالنسبة الى تأمين البطالة :

لا ينتشر هذا التأمين إلا فى الدول المتقدمة حيث تساهم الدولة فى تمويل الغالبية العظمى من نظم تأمين البطالة تأسيساً على إفتراض مسئوليتها عن حالات التعطل باعتبار أن للبطالة أسبابا عامة لا يمكن أن يكون المسئول عنها صاحب العمل بمفرده أو العامل بمفرده أو كليهما.

٥- بالنسبة إلى المساهمة العامة وصورها :

جاءت الخبرة العملية متفقة مع المبادئ الدولية في تقرير ضرورة المساهمة العامة كأحد مصادر تمويل نفقات أغلب أنواع التأمينات الاجتماعية مع ارتباط مدى هذه المساهمة بنشأة وطبيعة هذه التأمينات من ناحية وبأيدولوجية الدولة وتقديمها الاقتصادي من ناحية أخرى.

وأكدت اتفاقيات وتوصيات مؤتمرات العمل الدولية المسنولية العامة للدولة في مجال ضمان الوفاء بمزايا التأمينات الاجتماعية فضلا عن المساهمة في تمويل نفقاتها الى المدى الذي يتفق مع غنى الدولة واعتبارات العدالة، وإهتمت بعض الاتفاقيات والتوصيات ببيان أهمية تحمل الدولة لبعض نفقات العلاج والرعاية الطبية فحالات المرض مع قيامها بتمويل فترات التجنيد الإلزامي وتغطية العجز في الاشتراكات الناتج عن امتداد تأمين الشيخوخة والعجز والوفاء لذوي الأعمار المتقدمة وكذا تحمل الأعباء المترتبة على توفير حدا أدنى لمزايا العجز والوفاء وأعباء استمرار أداء مزايا تأمين البطالة لفترة طويلة.

وقد تتمثل المساهمة العامة في القروض والإعانات السنوية أو في تحمل النفقات الإدارية أو جزء من إجمالي نفقات التأمين أو نفقات بعض صور المزايا أو جزء منها أو في نسبة من إجمالي الموارد أو الاشتراكات أو الأجور أو في حصة ضريبة أو ضرائب معينة أو جزء منها، وقد تتمثل في ضمان تغطية العجز في الموارد عن النفقات أو ضمان الحد الأدنى لعائد استثمار الاحتياطيات.

وعادة ما تهتم المساهمة العامة بملاءمة المعاشات وحدودها الدنيا وبالعجز في نفقات التأمين نتيجة لامتداده لذوي الأعمار المتقدمة ولذوي الأجور المنخفضة فضلا عن نفقات العلاج والرعاية الطبية للتأمين الصحي خاصة بالنسبة لذوي المعاشات ولبعض الأمراض.

مدى تراكم الإحتياطات المتاحة للإستثمار وفقاً للتطور فى أساليب التمويل بمراعاة نمو نظم التأمينات الإجتماعية وإرتباطها بالمتغيرات الإقتصادية

- أولاً - مدى تراكم الإحتياطات المتاحة للإستثمار مع تعدد أساليب تمويل نظم التأمينات الإجتماعية ذات الطابع الإجبارى القومى.
- ثانياً - الخبرة الدولية والتغيرات الإقتصادية يؤكدان إستدامة التوازن المالى لنظم التأمينات الإجتماعية.
- ثالثاً - مستوى الإحتياطات وتنامى ظاهرة التضخم وإنعكاساتها على التوازن المالى لنظم التأمينات.
- رابعاً - تقدير الإحتياطات ضماناً لملاءمة المزايا طويلة الأجل مع المتغيرات الإقتصادية.

أولاً : مدى تراكم الإحتياطيات المتاحة للإستثمار مع تعدد أساليب تمويل نظم التأمينات الإجتماعية ذات الطابع الإجبارى القومى (١) :

رغم إهتمام كل من نظم التأمين التجارى ونظم التأمين الاجتماعى بالتحقق من كفاية أموالها لمواجهة التزاماتها، شأنهما فى ذلك شأن أى نظام آخر، فإن نظام التأمين التجارى يتبع فى هذا المجال ما يسمى بالتمويل الكامل Full Funded وهو ما يجب ان يتبعه بحكم نشأته واتفاقا مع الانضمام التعاقدى الاختيارى. أما نظام التأمين الاجتماعى فيتبع فى هذا المجال اما أحد أساليب التمويل الجزئى Partial Funding أو أسلوب الموازنة Pay-as-you-go وهو ما يجب أن يتبعه بحكم نشأته واتفاقا مع الانضمام القانونى الاجبارى . (٢)

ومن ناحية اخرى فاذا كانت الأقساط هى المصدر الرئيسى لتمويل التزامات المؤمن فى التأمين التجارى وهذه قد يؤديها المستفيد من هذا التأمين او يؤديها عنه شخص آخر وهو ما نشاهده فى تأمينات الحياه عند ما يؤمن الشخص على حياته تأسيسا على أن لهم مصلحة تأمينية فى بقائه على الحياة، وفى التأمين الاجتماعى فإن تمويل المزايا يعتمد أساسا على الاشتراكات contributions التى سميت بهذا المسمى لأن من المعتاد اشتراك أكثر من مصدر فى أدائها فالى جانب العامل المؤمن عليه هناك صاحب العمل الذى يشترك فى التمويل لمصلحة العامل وهناك أيضا الدولة كممثلة للمجتمع ككل وهو أمر طبيعى باعتبار أن المشكلة الاقتصادية التى يهتم التأمين الاجتماعى بحلها وان كان مجالها هو المؤمن عليهم فإن لها صفة العمومية وفى حلها مصلحة عامة لأصحاب الأعمال بل وللمجتمع ذاته. (٣)

(١) أصبح التأمين الاجتماعى نظام تأمين مقبول عالميا كتدبير شامل لمواجهة مختلف المشاكل الاقتصادية والاجتماعية (U.S. Social Security Administration, Social Security throughout the world: U.S. Government Printing Office, Washington).

(٢) وعلى سبيل المثال فان أسلوب الموازنة هو المتبع لتمويل تأمين الشيخوخة والعجز والوفاء الأمريكى حيث تتحدد اشتراكاته بما يكفى لتمويل مزايا ستة أشهر فقط باعتبارها الفترة الكافية لتدفع الشيكات الى المستفيدين وتزداد نسبة الاشتراكات وفقا لتدرج محدد مسبقا، ويفترض سلامة النظام اكتواريا لاستمراريته لتاريخ غير محدد وللأساس القانونى لاقتضاء الاشتراكات.

(٣) ولعل التطور السريع فى مجال أنواع التأمينات الإجتماعية كان أسرع من أن يلاحقه الكتاب المترسومون فى التأمين ومقوماته ومبادئه فلم يطوروا كتاباتهم بما يستوعب هذا التطور السريع أفقيا ورأسيا فى التأمينات الإجتماعية فقادهم ذلك إلى كثير من المفارقات والمغالطات التى لا تستند إلى الفهم الصحيح لمجال التأمين الاجتماعى ومحوره والذى يختلف عن مجال ومحور التأمين الخاص ولكنه وفى ذات الوقت لا يحول دون انتسابهم لأصل واحد مشترك .

وفي ضوء ذلك نناقش تأسيسا على عمومية التأمين الاجتماعي واجباريته (١) فان فكرة التضامن والتعاون subsidy concept بين جماعة المؤمن عليهم المعرضين للخطر تفترض مشاركة من لا يتحقق الخطر بالنسبة لهم في تعويض خسائر الأقلية سيئة الحظ التي يتحقق الخطر بالنسبة لها، هذه الفكرة تأخذ مفهوما مزدوجا في التأمين الاجتماعي، لعموميته واجباريته وبالتالي للمصالح العامة التي تعود على الجميع من قيامه وانتشاره فلا تقتصر تلك الفكرة على تلك الصور الشائعة في التأمين التجاري بل تمتد الى حالات لا تؤدي فيها فئات من المؤمن عليهم كامل تكلفة المزايا التي يحصلون عليها ويغطي الفرق من خلال الموارد العامة للدولة أى من مجموع الشعب ومن خلال أصحاب الأعمال.

وتأسيسا على عمومية التأمين الاجتماعي واجباريته فان وثيقته الموحدة (٢) تهتم بتحقيق اعتبارات الكفاية الاجتماعية (دون توضيحه بإعتبارات العدالة الفردية) بمراعاة الآثار الناشئة عن عمومية التأمين لمختلف قطاعات المجتمع أو القطاعات العريضة منه (وهذا أمر طبيعي فكلما اتسع مجال أى نظام كلما تداخلت فى ادارته الاعتبارات العامة وكلما ارتبط التطبيق بالاعتبارات المتعلقة بالمجتمع ككل) وإذا كان على الفرد أن يحدد مبالغ التأمين لوثيقة التأمين التجارى عند المستوى الذى يكفى للوفاء بالتعويض الكاف للخسارة فان المجتمع (وتمثله السلطة التشريعية) فى نظام التأمين الاجتماعي يعمل قانوناً (٣)

(١) إن مجال التأمين الاجتماعي هو المجتمع ككل أو قطاعا عريضا منه ومن شأن امتداده لكافة الفئات فى المجتمع تحقيق مزايا غير مباشرة خاصة للفئات ذات الدخل المرتفع اذ تقل أعباءها تجاه المسنين والعجزه وغيرهم من ذوى الدخل المنخفضة والتي لولا التأمين الاجتماعي لكانت قد التزمت بها اما بصورة مباشرة للأقارب أو بصورة غير مباشرة فى احدى صور الضرائب، أما مجال التأمين التجارى فهو أضيق بكثير فأساسه الأسرة أو المشروع وبالتالي فان محوره هو التعاقد والارادة الفردية ومزاياه تقتصر على تلك المقرره بالعقد .

(٢) ومن هنا فان التأمين الاجتماعي عبارة عن وثيقة تأمين عامة واحدة يلتزم بها جميع المشمولين بالحماية ويتقيدون بأحكامها وتحقق لهم مزايا مباشرة وغير مباشرة، أما التأمين الخاص أو التجارى فوثائقه متعددة ومتنوعة وللغرد حرية الاختيار بينها كما ان له حرية تحديد مبلغ التأمين ومستوى الحماية قبل الاتفاق والتعاقد.

(٣) ومن هنا فان السمة الأساسية لغالبية برامج التأمينات الاجتماعية هو الاجبار بعكس التأمين التجارى وهو أمر طبيعي طالما تتقرر التأمينات الاجتماعية لمواجهة مشاكل اجتماعية لها صفة العمومية وتستلزم بالتالى اجبار الجميع على الالتزام بها .

ومن هنا يحدد القانون الصادر بنظام التأمين الاجتماعي المشمولين بأحكامه وتدير هذا النظام إحدى الهيئات الحكومية أو على الأقل تشرف على تطبيقه اشرافا مباشرا ونظرا لكونه نظاما اجباريا ذو مجال عام يتعين معه افتراض استمراره وامتداده للأجيال الجديده ممن يسرى فى شأنهم بقوة القانون، فقد اتجه الاكثوريون الى الاهتمام بموارد النظام والتزاماته ليس فقط بالنظر لمجموعة محدودة من المؤمن عليهم شأن الوضع بالنسبة للتأمين التجارى ولكن أيضا بالنسبة لفئات المؤمن عليهم المتوقع شموله لهم فى المستقبل.

على تحديد مزايا هذا النظام عند القدر المشترك من الحماية التأمينية الضرورية
والذى يعتبر كافياً للوفاء بالإحتياجات الأساسية ولا يستلزم ذلك أن تكون المزايا التأمينية
موحدة ففكرة العدالة هنا تقتضى تناسبها باختلاف الدخل أو مدد الاشتراك وهو السائد
فى نظم التأمين الاجتماعى ... ولنا هنا إدراك آلية تحقيق العدالة الإجتماعية سواء من
خلال تعدد مصادر الإشتراكات ومن خلال إستهداف ضمان الحياة الكريمة للمواطن.

ثانياً : الخبرة الدولية والتغيرات الإقتصادية يؤكدان إستدامة التوازن المالى لنظم التأمينات الإجتماعية:

يستفاد من متابعة أساليب تحقيق التوازن المالى لنظم التأمينات الإجتماعية الانتشار
السريع لأساليب التمويل الجزئى والموازنة ليس فقط بين النظم حديثة النشأة بل أيضاً
بين النظم القديمة والنظم التكميلية لها والتي عدلت عن أسلوب التمويل الكامل بعد
تحررها من المفهوم الاكتوارى التقليدى ونتيجة لطائفة من الاعتبارات العملية العامة
(المتعلقة على وجه الخصوص بالانخفاض المستمر فى القوة الشرائية للنقود) فضلاً عن
الاعتبارات العملية الخاصة.

وهكذا اتجه النظام الانجليزى الى أسلوب الموازنة حتى يتسنى له توفير معاشات
مناسبة لمن أشرفوا على السن المعاشى (دون تحميلهم باشتراكات مرتفعة نسبياً ودون
تمويل معاشاتهم من ميزانية الدولة فتصبح صورة من صور المساعدات العامة)، وقد أعيد
النظر فى أسلوب التمويل التقليدى مع الاتجاه الى اتباع مبدأ تناسب الاشتراكات والمزايا
مع الدخل فى ١٩٥٩ تأسيساً على التخوف من الآثار التضخمية المحتملة على
الاقتصاد القومى نتيجة لتراكم الاحتياطات المتاحة للاستثمار بشكل ضخم وباعتبار انه
من الصعب على اية حكومة تجنب هذه الاحتياطات بعيداً عن أوجه نشاطها الأخرى
فتصبح مجرد قيود فى السجلات وذلك كله فضلاً عما توحى به زيادة الموارد عن النفقات
من ان هناك فائض يتجه عامة المؤمن عليهم الى المطالبة معه بزيادة المزايا وهو الامر
الذى عكسته مناقشات مجلس العموم لقانون التأمين القومى لعام ١٩٥١.

وفى ذات الاتجاه عدل النظام البرازيلى عن أسلوب التمويل الكامل متجهاً، رغماً
عنه، الى أسلوب الموازنة نتيجة لتداعى الآثار التى ترتبت على عدم تفهم الرأى العام
للأسس التى يقوم عليها أسلوب الاحتياطات الرياضية وهو الأمر الذى سائرتة فيه
الحكومة فضلاً عن رجال الصحافة والمجالس النيابية وادى الى عدم امكان تحقيق معدل
الاستثمار المفترض عند تقدير الاشتراكات نتيجة لعدم قبول قيام نظام للتأمين الاجتماعى
بعمليات تمويلية بحتة فضلاً عن ترجمة الزيادة فى الموارد عن النفقات كما لو كانت
فائض مما ادى الى استحداث مزايا جديدة ورفع مستوى المعاشات الى الحد الذى تحقق
معه عجز فى الموارد بترحيله من سنة لأخرى حيث وجد النظام نفسه وقد أتبع جبراً عنه
أسلوب الموازنة.

وكنموذج ثالث للنظم القديمة يبدو النظام الامريكى الذى أتبع منذ نشأته في عام ١٩٣٥ أسلوب التمويل الجزئى الذى يقوم على افتراض استمرار النظام وتدرج اشتراكاته فى الأرتفاع على فترات محددة مسبقاً وتتم مراجعتها دوريا على ضوء الخبرة العملية، ومع ذلك فقد اقترب هذا النظام من أسلوب الموازنة حيث اتخذت فى الأربعينات إجراءات برلمانية بتجميد معدل الإشتراكات المقرر للسنوات من ١٩٤٠ الى ١٩٤٩ عند المستوى الأسمى تحت تأثير اعتقاد جانب كبير من الرأى العام بتضخم الاحتياطيّات الرياضية التى تم تكوينها خاصة بعد تجاوزها لما يوازى الميزانية القومية رغم رجوع ذلك اساساً الى ارتفاع الدخول على أثر الحرب العالمية.

هذا ومن ناحية أخرى فقد تأثرت نظم المعاشات التكميلية الإلجبارية أو شبه الإلجبارية باتباع النظم القومية لأسلوب الموازنة.

ففى المانيا الاتحادية يجيز نظام التأمين الإلجتماعى القومى ، الذى يدار وفقا لأسلوب الموازنة ، التعاقد مع أصحاب الأعمال على توفير مزايا تكميلية لعمالهم.

وفى الدنمارك يدار النظام التكميلى المقرر قانونا سنة ١٩٦٤ وفقا لأحد أساليب التمويل الجزئى تأثرا باتباع النظام القومى لأسلوب الموازنة.

وفى فرنسا أدى إهتمام النظم التكميلية الإلجبارية بملاءمة معاشاتها مع التغير فى القوة الشرائية ومستويات الأجور الى العدول عن أسلوب التمويل الكامل وإتباع أسلوب الموازنة المتبع بالنظام القومى مع السماح بتراكم بعض الاحتياطيّات من خلال التوازن على فترات لعدة سنوات.

وفى اسرائيل فإن من المتوقع تحول النظم التكميلية الممولة باشتراكات والتي تتبع أسلوب التمويل شبه الكامل الى أحد أساليب التمويل الجزئى مع الاتجاه إلى أسلوب الموازنة حتى تتحقق لها المرونة والقدرة على توفير مزايا تساير التغير فى مستويات الأجور.

وفى السويد يدار نظام المعاشات التكميلية الإلجبارى بأسلوب قريب من أسلوب الموازنة الذى يتبعه النظام القومى للمعاشات مع السماح بتراكم بعض الاحتياطيّات فى فترة إنتقالية.

وفى سويسرا أجريت دراسات قومية لمستويات الحماية التأمينية وتم اختيار أسلوب التمويل الذى يتفق مع العوامل السكانية والآثار الاقتصادية ومع مجال التطبيق وإلجباريته، والذى من مؤداة ادارة نظام التأمين القومى وفقا لاسلوب الموازنة وصناديق

المعاشات التكميلية الاجبارية وفقا لاساليب التمويل الجزئى فى حين يتم تمويل صناديق المعاشات الاختيارية وفقا لاسلوب التمويل الكامل.

أما عن النظم الحديثة فأن متابعة التشريعات الصادرة فى أواخر الستينات وأوائل السبعينات تؤكد انتشار اساليب التمويل الجزئى والموازنة بينها.

فى مجموعة الدول المتقدمة اتبعت أسبانيا أسلوب الموازنة على فترات واتبعت بلجيكا أسلوب الإشتراكات المتدرجة.

وفى مجموعة الدول النامية أتبع أسلوب الموازنة بمدغشقر، وأسلوب الموازنة على فترات بكل من توجو والكاميرون والكونغو الشعبية وموريتانيا ، كما أتبع ذات الأسلوب مع النص على تكوين احتياطي لا يقل عن ضعف الإشتراكات السنوية بساحل العاج ، وفى كل من جواتيمالا والسلفادور أتبع أسلوب الإشتراكات المتدرجة.

فى مجموعة الدول الأقل نموا نص القانون رقم ١٧ لسنة ١٩٧٠ الصادر بداهومى على إتباع أسلوب الموازنة على فترات.

ثالثاً : مستوى الإحتياطيات وتنمى ظاهرة التضخم وإنعكاساتها على التوازن المالى لنظم التأمينات:

أصبح الانخفاض السريع والمستمر فى القوة الشرائية للنقود، والارتفاع المتلاحق فى نفقات المعيشة ومستويات الأجور من الظواهر العامة التى تسود مختلف دول العالم وتتم بالنسبة لبعضها بكثير من الحدة.

ولذا فقد اهتمت العديد من المؤتمرات الدولية للضمان الإجتماعى وللاكتواريين والاحصائيين بدراسة التأثير المتبادل بين نظم التأمين الإجتماعى التى توفر معاشات وبين التطور أو النمو الاقتصادى خاصة فى مجال العلاقة بين المعاشات والتغير فى القوة الشرائية للنقود ومستويات الاجور.

وفى هذا الشأن فإن الاعتبارات الإجتماعية والاقتصادية، فضلا عن اعتبارات العدالة، تدعو الى المطالبة بتناسب المعاشات مع التغير فى مستويات الاجور بحيث يمكن اعتبار مشكلة ملائمة المعاشات مع التغيرات العامة فى الامور الحتمية التى تواجهها نظم المعاشات.

وطالما أن مستوى كل من الاشتراكات والمزايا يرتبط بمستوى الاجور، وهو ما يستلزمه النمو الاقتصادي، وأن مستوى النفقات لا يتأثر بأسلوب التمويل المتبع بعكس مستوى الإشتراكات، فإن مشكلة تمويل نفقات ملاعمة المعاشات مع مستويات الاجور انما تنثور، فى المقام الاول، بالنسبة الى اساليب التمويل وما قد تؤدى اليه من تراكم احتياطات رياضية يتعين تزايدها بذات نسبة تزايد الموارد والنفقات حتى يتحقق التوازن المالى لنظام التأمين .

ومن هنا استخلص ان من المناسب لنظم التأمين الإجتماعى الإجبارى اتباع أسلوب للموازنة على فترات ذو احتياطي محدود له وظيفة تعويضية ويوازى مثلى أو ثلاثة أمثال النفقات السنوية (ثلث الاحتياطي الرياضى للقيمة الحالية للمعاشات الجارية) وذلك باعتباره الأسلوب الأمثل والأكثر مرونة لتمويل نفقات ملاعمة المعاشات مع التغيرات الاقتصادية وذلك فضلا عن كونه الأسلوب المتفق مع طبيعة نظم التأمين الإجتماعى المشار اليها.

وتأتى بعد ذلك أساليب التمويل الجزئى التى تتراكم فيها الاحتياطات بدرجة أكبر نسبيا وأن كانت أقل منها فى أسلوب التمويل الكامل أو الاحتياطات الرياضية الذى لا يعتبر مرغوبا فيه فى هذا المجال.

وبيان ذلك أنه فى ظل أسلوب التمويل الكامل full funded أو التراكم المالى Capitalization، وعلى وجه التحديد نموذج الصندوق المغلق Closed funded، فإن التوازن المالى لنظام التأمين يتم من خلال قيام المؤمن عليهم بأداء الإشتراكات اللازمة لتمويل نفقات معاشاتهم ومن هنا تبدأ فور سريان النظام عملية تراكم للاحتياطات الرياضية mathematical reserves التى تتكون لكل من المعاشات الجارية والمعاشات الجديدة ويتم استثمارها للحصول على عائد يساهم فى تمويل تلك المعاشات.

ونتيجة لذلك فإن ملاعمة المعاشات فى ظل أسلوب التمويل الكامل تستلزم المحافظة على القيمة الحقيقية للاحتياطات المتراكمة مع السعى الى رفع معدل الإشتراكات الذى لا يتميز عندئذ بالثبات فضلا عن تأثره بصعوبة التنبؤ بدقة باتجاهات الاجور فى المستقبل.

ومن هنا فطالما نضمن استمرار عددا أدنى من المؤمن عليهم وحجما أدنى من الاجور وتضمن الدولة الوفاء بالمزايا، وهى أمور متوافرة بالنسبة لنظم التأمين الإجتماعى الإجبارى التى يفترض استمرارها وتجدد عضويتها بجيل وراء آخر من المؤمن عليهم، فإن من المؤكد أن أسلوب التمويل الكامل لا يعتبر مناسباً على الإطلاق فى ظل التطور والنمو الاقتصادى ويتمثل الاختيار عندئذ بين أساليب التمويل الجزئى وأساليب الموازنة التى تقوم على الفروض المتوافرة فى نظم التأمين الإجتماعى.

أما عن أساليب التمويل الجزئى أو الأساليب المختلطة، وعلى وجه التحديد نموذج الصندوق المفتوح Open fund، فإن التوازن المالى للنظام يتحقق من خلال موارده ونفقاته بفرض استمراره وبالتالي يكون تراكم الاحتياطيات الرياضية بدرجة أقل بكثير منها فى أسلوب التمويل الكامل ولاتنشأ الحاجة الى تعديل معدل الاشتراكات مع ملائمة المعاشات الجديدة وفقا لمستويات الاجور وان كان ذلك مطلوباً لملاءمة المعاشات الجارية.

وهكذا يصبح أسلوب الموازنة هو الأسلوب الملائم لتمويل نفقات ملائمة المعاشات مع التغير فى مستويات الاجور حيث يتحقق التوازن المالى فى السنوات المختلفة من خلال قيام مجموعة المؤمن عليهم فى كل سنة بتمويل معاشات المستفيدين فى ذات السنة وهذه هى الموازنة البحتة Pure assessment .

وتأكد جدية استخدام الأسلوب المستخلص اذا ما تفهمنا أنه يفترض، فضلا عن استمرار نظام التأمين الاجتماعى وتجدد عضويته، نمو هذا النظام مع النمو السكانى وبالتالي انضمام اجيالاً جديدة صغيرة العمر، كما يفترض النمو الاقتصادى واتجاه مستويات الاجور الى الارتفاع وذلك كله مع مراعاة بلوغ حالة ثبات نسبة ذوى المعاشات الى المؤمن عليهم حيث لا يكون من الضرورى عندئذ توافر أموال احتياطية متاحة.

على انه نظراً للحاجة الى انشاء صندوق تعويضى صغير نسبياً لمواجهة التغيرات المؤقتة فى حالة الانخفاض المؤقت فى حجم الاجور أو عدد المشتركين فإن أمثل أساليب التمويل يتمثل فى أسلوب الموازنة على فترات Assessment by intervals حيث تزيد فترة التوازن المالى الى عدة سنوات وحيث ينشأ صندوق توازن يمكنه مواجهة كافة التغيرات ونكون هنا أقرب الى أساليب التمويل الجزئى.

وقد جاءت خبرة الدول المختلفة لتؤكد أن النظم التى نجحت فى مواجهة مشكلة ملائمة المعاشات مع التغيرات الاقتصادية انما أتبعته أساليب تمويل قريبة جداً من أسلوب الموازنة وتكاد تتفق مع الأسلوب المستخلص فى هذا المبحث.

رابعاً : تقدير الإحتياطيات ضماناً لملاءمة المزايا طويلة الأجل مع المتغيرات الاقتصادية:

أمام ما يشهده العالم من تغيرات وأزمات إقتصادية وإنهيارات مالية وجدت مؤسسات الضمان والتأمين الاجتماعى ذاتها أمام تساؤلات حول مدى إستدامة قدرتها المالية على الوفاء بالحقوق التأمينية خاصة بعد الأزمات المالية العالمية عام ٢٠٠٨ (والتي أصابت إنعكاساتها السلبية أكبر البنوك وأكبر شركات التأمين).

وفى هذا الشأن يتعين إدراك أنه طالما نضمن عضوية متجددة لنظام التأمين الإجتماعى بحكم قوميته وإستمراريته فإن هناك دائما تدفقات مالية وعضوية متجددة من المؤمن عليهم، وبالتالي فإن من المؤكد أن أسلوب التمويل الكامل لا يعتبر مناسباً على الإطلاق فى ظل التطور والنمو الإقتصادى (خاصة وأن الدولة تضمن وفاء نظام التأمين الإجتماعى بالتزاماته).

ويتمثل الإختيار عندئذ بين أساليب التمويل الجزئى أو الأساليب المختلطة من خلال موارد ونفقات تلك النظم بفرض إستمرارها ... وبالتالي يكون تراكم الإحتياجات الرياضية بدرجة أقل بكثير منها فى أسلوب التمويل الكامل ولا تنشأ الحاجة إلى تعديل معدل الإشتراكات مع ملاءمة المعاشات.

وتتأكد جدية إستخدام أساليب التمويل الجزئى والموازنة إذا ما تفهنا طبيعة إمتداد ونمو نظام التأمين الإجتماعى وتجدد ونمو عضويته مع النمو السكانى وبالتالي إنضمام أجيالاً جديدة صغيرة العمر ... كما يفترض النمو الإقتصادى وإتجاه مستويات الأجور إلى الإرتفاع ... وذلك كله مع مراعاة تلك المرحلة التى يتحقق عندها وفقاً لقوانين الإحصاء السكانى ثبات نسبة ذوى المعاشات إلى المؤمن عليهم (كما هو حالياً فى الدول الأوروبية القديمة سكانياً) ولا يكون من الضرورى عندئذ تراكم أموال إحتياطية ضخمة ويتمثل الأسلوب الملائم فى أسلوب الموازنة على فترات حيث تزيد فترة التوازن المالى إلى عدة سنوات وحيث ينشأ صندوق توازن يمكنه مواجهة كافة التغيرات ونكون هنا أقرب إلى أساليب التمويل الجزئى.

وفى مجال تمويل أعباء المحافظة على قيمة المعاشات إنتهت الدراسات التى أجريت حول تمويل النفقات اللازمة لزيادة المعاشات مع إرتفاع الأسعار إلى وجوب تدعيم قيمة الأموال المستثمرة فإلى جانب مسنولية الدولة عن تحمل تلك النفقات بإعتبار أن ذلك من أهم مبررات إعتبار الدولة مصدراً من مصادر تمويل نظم التأمينات الإجتماعية فإنه يتعين مراعاة ضخامة الأعباء من خلال إستهداف الإدارة الفعالة لأموال التأمينات للمفاضلة بين أوجه الإستثمار وفقاً لمدى محافظتها على قيمة الإستثمارات وبالتالي ترتفع مبالغ الأموال المستثمرة مع إرتفاع الأسعار ويمكن وقتئذ دعم مساهمة الدولة بما يساهم فى المحافظة على قيم المعاشات (تحقيقاً لأقصى مصلحة اقتصادية وإجتماعية لجمهور المؤمن عليهم وذوى المعاشات).

مدى ودور عائد إستثمار أموال التأمينات الإجتماعية كمصدر رئيسى للتمويل غير المباشر لتحقيق التوازن المالى

- تمهيد : عائد الإستثمار مصدر رئيسى للتمويل غير المباشر.
- إستدامة مصادر التمويل يتيح أوجه إستثمار طويلة الأجل تستهدف إستمرار العائد دون إسترداد الأموال.
- آلية التوازن المالى مع تعرض الإستثمارات لخطر التضخم.

تمهيد : عائد الإستثمار مصدر رئيسى للتمويل غير المباشر:

من خلال دراستنا للأساليب الإكتوارية لتكوين الإحتياطيات المالية التى تتراكم لدى هيئات التأمين الإجتماعى يتبين لنا تعدد مستويات ومعدلات تراكم الإحتياطيات وفقاً للأسلوب الإكتوارى المستخدم فى تقدير الأعباء المالية للحقوق التأمينية.

وفى بيان ذلك نستعيد نشأة صناعة التأمين كعقد تلتزم بمقتضاه الهيئة التأمينية بأداء مبلغ التأمين المتفق عليه للمؤمن عليه حال تحقق الخطر المؤمن منه المحتمل حدوثه خلال مدة سريان التأمين (وفقاً لشروط التعاقد) بشرط قيام المؤمن عليه بسداد تكلفة التأمين (دفعة واحدة عند التعاقد أو على أقساط).

وحيث أن التزام المؤمن عليه بأداء تكلفة التأمين ينشأ عند التعاقد كشرط لقيام الهيئة التأمينية بأداء مبلغ التأمين فى حالة تحقق الخطر المؤمن عليه فى تاريخ لاحق لسداد المؤمن عليه قسط أو أقساط التأمين يتعين على الخبير الإكتوارى للهيئة التأمينية تقدير الإحتياطيات المالية التى تضمن قدرتها المالية على الوفاء بالتزاماتها حال تحقق الأخطار فى المستقبل ويتبع وفقاً لذلك ما يسمى بأسلوب التمويل الكامل الذى تتراكم وفقاً له إحتياطيات تعادل ١٠٠% من مبالغ التأمين.

ومن هنا نفهم كيف أتبع أسلوب التمويل الكامل عند نشأة نظم التأمينات الإجتماعية رغم طابعها الإجبارى غير التعاقدى والذى يضمن إستدامة تلك النظم باستمرار تدفق الإشتراكات التأمينية مع إمتدادها لمؤمن عليهم جدد فى الوقت الذى تنتهى فيه عضوية من تنتهى حياتهم العملية (حيث لا تتتابع الأجيال وإنما تتلازم وتتنام).

وبحكم إجبارية نظم التأمينات الإجتماعية وإمتدادها لكافة أو معظم قطاعات القوى العاملة فقد كشفت الأزمات الإقتصادية الدولية عن قدرتها المالية الذاتية فرغم تآكل الإحتياطيات الضخمة المتراكمة مع إنخفاض القوة الشرائية للنقود وتسارع معدلات التضخم فقد إستمرت هيئات التأمينات الإجتماعية فى الوفاء بالتزاماتها رغم تزايد أعباءها مع ملائمة المعاشات مع التغير فى مستويات الأجور والأسعار وما يستلزمه ذلك من مضاعفة الإحتياطيات وليس تناقصها أو تآكلها.

ونزولاً على ذلك ولمواجهة الآثار السلبية العديدة للأزمات المالية وما يصاحبها من تحولات وتغيرات إقتصادية فقد تم العدول عن أسلوب التمويل الكامل إلى أساليب الموازنة على فترات والتمويل الجزئى حيث تتراكم الإحتياطيات بمعدلات أقل إستناداً على إجبارية نظم التأمينات وعلى تعدد مصادر التمويل.

وإتفاقاً مع ما سبق فمن المؤكد تراكم إحتياطيات مالية لدى هيئات التأمينات الإجتماعية يختلف مداها باختلاف الأسلوب الإكتواري وهي إحتياطيات متاحة للإستثمار ومن هنا يعتبر عائد الإستثمار مصدراً غير مباشر لتمويل نفقات المزايا إلى جانب الإشتراكات التي تتعدد مصادرها وتنص على ذلك مختلف قوانين التأمينات الإجتماعية في مختلف دول العالم.

وعلى المستوى العربي يبدو عائد إستثمارات نظم التأمينات الإجتماعية مصدراً رئيسياً للتوازن المالي إتفاقاً وضخامة أموال التأمينات الإجتماعية المتراكمة بما يتيح دوراً جديداً ومتنامياً لنمو نظم التأمينات.

* إستدامة مصادر التمويل يتيح أوجه استثمار طويلة الأجل تستهدف إستمرار العائد دون إسترداد الأموال:

كشفت الأزمة العالمية فى الثلاثينات من القرن الماضى عن القدرة المالية الذاتية المستدامة لنظم التأمين الإجتماعى على الوفاء بالتزاماتها (*) رغم تآكل أموالها (بسبب التضخم) تأسيساً على تعدد وإستدامة مصادر تمويلها وتزامنها مع حالات إستحقاق الحقوق التأمينية على النحو التالى:

١- إستدامة التأمينات الإجتماعية مستمدة من تجدد عضويتها إتفاقاً مع إجبارية النظم وقوميتها ومن تعدد مصادر تمويلها بين أطراف ثلاثة تتلاقى فيها المسؤوليات مع المصالح ... فالى جانب العاملين المؤمن عليهم يساهم فى تمويل الحقوق التأمينية أصحاب الأعمال والمجتمع ككل (ممثلاً فى الدولة) بما لا يرهق العاملين أو أصحاب الأعمال أو الحكومات.

٢- إستدامة التأمينات الإجتماعية مستمدة من تزامن الأجيال (وليس تتابعها) ففى كل جيل هناك من هم فى سن العمل كمؤمن عليهم يمولون المزايا وفى ذات الجيل هناك كبار السن وغيرهم ممن يحصلون على المزايا التأمينية لمواجهة مختلف الأخطار التى يتعرض لها جميع المؤمن عليهم وأسرههم بإعتبارها حقوق أساسية مستدامة للإنسان.

ومع إدراك القدرة المالية الذاتية لنظم التأمينات الإجتماعية وآيتها التمويلية ... وبمراعاة ظاهرة التضخم التى إحتدت مع الأزمات المالية العالمية لعام ١٩٣٠ وما تبعها من إضطرابات إقتصادية خلفتها الحرب العالمية الثانية ... تكشفت السمات المميزة لنظم التأمين الإجتماعى قومية المجال وقدرتها على إستيعاب المتغيرات الاقتصادية ... ومن هنا تم العدول عن أسلوب التمويل الكامل (المتبع فى تقدر أقساط شركات التأمين التجارى) إلى ما يعرف بأساليب التمويل الجزئى وأساليب الموازنة (السنوية وعلى فترات) والتي

(*) ومن هنا نفهم كيف تبدأ نظم المعاشات نشاطها فى كافة دول العالم بإداء المعاشات (فور بلوغ السن المعاشى) دون الحاجة إلى توافر رأسمال أو مبالغ تأسيسية أو قروض ... ففى ذات الوقت الذى تؤدى فيه المعاشات لكبار السن (وغيرها من المزايا التأمينية) تأسيساً على مدة الخدمة (وليس مدة الإشتراك) فإن هناك العديد من المصادر إلى جانب الملايين من العاملين المؤمن عليهم ممن يمولون نفقات تلك المعاشات (والمزايا) من خلال الإشتراكات التى تستحق وتؤدى فور بدأ العمل بالنظم ... وتأسيساً على إجبارية وعمومية النظام تتجاوز إجمالى مبالغ الإشتراكات إجمالى مبالغ المعاشات والمزايا (منذ بدأ العمل بالنظام).

ومع تراكم الزيادة فى الموارد عن النفقات تتكون وتتراكم الإحتياطيات ليساهم عائد إستثمارها فى تمويل المزايا (وفقاً للوضع الحالى تتجاوز أموال التأمينات فى النظام المصرى ٦١٢ مليار جنيه يتم إستثمار أغلبها فى قروض للدولة.

تتيح قيام نظم التأمين الإجتماعى بدورها الفريد والفعال لتحقيق العدالة الإجتماعية دون المساس باستدامة توازنها المالى (على النحو الذى إستخلصته رسالتنا للدكتوراه عام ١٩٧٦ والذى إنتهت إليه الدراسة المقدمة من خبراء إكتواريون وأساتذة التأمين عام ١٩٩٤) من خلال:

١- يحقق الأسلوب الإكتوارى الملائم لتقدير إشتراكات نظام التأمين الإجتماعى استدامة التوازن المالى عملياً ... كما يتيح تفعيل الدور الإقتصادى والإجتماعى لنظام التأمين الإجتماعى فى مجال استدامة التنمية الإقتصادية وتحقيق العدالة الإجتماعية دون أعباء إضافية (بإعادة توزيع الإشتراكات لزيادة صافى أجور العاملين .. والتوسع فى المعاشات .. وزياداتها الدورية .. وتفعيل وتحسين مزايا التأمين الصحى ... وأداء تعويضات البطالة للشباب المؤهلين).

٢- ترتبط آلية القدرة التمويلية الذاتية لنظام التأمين الإجتماعى بإجبارية وقومية النظام وشموليته ومن هنا فإن الدور التنموى والإجتماعى للنظام يتأكد كلما أسرعنا فى إمتداد النظام أفقياً (لجميع فئات وأجيال القوى العاملة) ورأسياً (لتأمينات التعطل والمرض) ... وبعبارة أخرى فإن التوسع فى مجال نظام التأمين الإجتماعى لا يعتبر عبئاً على النظام وإنما دعماً له ولدوره التنموى والتمويلى (تلازم المزيد من الإنفاق مع المزيد من الموارد).

...

ووفقاً لما جاء به عليه جاء تناولنا لرياضيات التأمينات الإجتماعية من خلال البحث فى تطور الأساليب الإكتوارية لفحص نظم التأمينات الإجتماعية ومن خلال الدراسة الإكتوارية والتأمينية لأساليب تمويل وتكوين أموال نظم التأمينات الإجتماعية بالتطبيق على نظام التأمين الإجتماعى .

وهكذا تستهدف البحوث والدراسات حتمية وأهمية إدراك وتفهم الجانب التمولى لنظام التأمين الإجتماعى وتأكيد إستدامته المالية وآلية قدرة النظام على الوفاء بالتزاماته ... طالما يتم تطوير الأساليب الإكتوارية المتبعة لينطلق نظام التأمين الإجتماعى من قيود وأوهام العبء المالى للحقوق التأمينية (*) لنكشف الدور التمولى والإجتماعى للنظام دعماً (وليس عبئاً) للتنمية الإقتصادية والإجتماعية المتوازنة وتحقيقاً للعدالة الإجتماعية بمزيد من المزايا لملاءمة المعاشات.

(*) نستهدف رؤية للدور الحقيقى لنظم التأمينات الإجتماعية دون الإستغراق فى تصورات وأوهام (مقصودة أو غير مقصودة) ترى فى الدعم المالى والعدالة عبئاً. إن إدراك طبيعة نظام التأمين الإجتماعى ... وأساسه الفنى والأساليب الإكتوارية لتمويل الحقوق التأمينية ... يكشف الجوهر الإيجابى للنظام ... وبدون تفهم ذلك يتم تحجيم المزايا (كما حدث مؤخراً بالنسبة للمعاشات المبكرة) بما يتعارض مع أهداف النظام وعدالة المطالب الشعبية.

وتؤكد البحوث تحقيق جميع ما سبق من غايات تنمية وإجتماعية دون الحاجة لتمويل جديد ... حيث تتيح أساليب التمويل الجزئي والموازنة إعادة توزيع الاشتراكات ... لدعم المزايا القائمة ... دون أعباء جديدة للتوسع في المعاشات وتحسينها .

*** آلية التوازن المالي مع تعرض الإستثمارات لخطر التضخم:**

تم تمويل نظم التأمين الاجتماعي الأولى التي تتناسب مع معاشاتها مع الأجور ومدة التأمين وفقا لأسلوب التمويل الكامل، وقد كانت تلك النظم محدودة المجال فقد كان من المتوقع ارتفاع نفقاتها سريعا (مع الزيادة في عدد ذوى المعاشات وفي متوسط معاشاتهم) ... وفي البداية لم تكن الاحتياطات الاكتوارية لنظم التأمينات الإجتماعية الأولى قد حققت تراكما يعتد به كما لم تكن استثماراتها معرضة لخطر التضخم وكان العائد كافيًا للعمل على ثبات معدلات الاشتراكات (باعتباره أمرا ضروريا لتجنب ارتفاع أعباء التأمين الإجتماعي وبالتالي ارتفاع غير متوقع في تكاليف الانتاج).

وقد تغيرت كافة تلك الظروف - أو كادت - في نظم التأمين الإجتماعي ذات المجال القومي أو التغطية الإجبارية لكافة ذوى الأجور حيث تتابعت التغيرات لتؤكد توافر سمات وخصائص جديدة لم يعد مناسباً معها إتباع أسلوب التمويل الكامل في تحقيق التوازن المالي لنظام التأمين الإجتماعي حيث تبينت قدرتها المالية الذاتية على الوفاء بالتزاماتها بحكم إجباريتها وعموميتها من خلال إستمرار وتجدد العضوية.

وبيان ذلك يرجع إلى ما كشفت عنه أزمة الثلاثينات في الثلث الأول من القرن العشرين (ومن بعدها ما سمي بإصلاح العملة على أثر الحرب العالمية الثانية) حيث إنخفضت قيمة الاحتياطات لأكثر من نفقات عام واحد وإستمرت نظم التأمين الإجتماعي قادرة على الوفاء بالتزاماتها المالية (وإن إحتاجت إلى قدر من إعانات الدولة، أو ضمانها لأى عجز).

ومن هنا تزايد عدد صناديق معاشات التأمين الاجتماعي القومية التي تدار وفقا لأساليب التمويل الجزئي في كافة دول العالم تقريبا لسبب مباشر يتمثل في إنخفاض القوة الشرائية للنقود الذي أصبح ظاهرة مستمرة. وجدت معها العديد من نظم التأمين الاجتماعي أن القيمة الحقيقية لأصولها المتراكمة قد إنخفضت الى المدى الذي أدى الى إنخفاض درجة التمويل الكامل والتحول الى التمويل الجزئي (بل والموازنة) ومع ذلك فإن نظم التأمين

(*) يتعين تدعيم أوجه الإستثمار الاجتماعي ... التي تستهدف تعظيم المصالح الإقتصادية والإجتماعية للمؤمن عليهم وذوى المعاشات ... والتي يمكن تحقيقها من خلال توجيه أموال التأمينات المتاحة للإستثمار في المشروعات التي توفر فرص عمل أكبر ... وتلك التي تحقق ضمانا لقيمة الإستثمارات لدعم ملائمة المعاشات (مع التغير في الأسعار ونفقات المعيشة) دون تضخيم للأعباء المترتبة على ذلك.

الاجتماعى لم تفقد قدرتها على الوفاء بالتزاماتها حيث تأكد ارتباط ذلك بطابعها الاجبارى القومى وليس بالاحتياطات التى تأكلت .

وبيان ذلك أنه مع هبوط قيمة العملة يتم رفع مبالغ الأجر وترتفع بالتالى مبالغ الإشتراكات مع إشتداد الحاجة إلى المعاشات ويستتبع تحقيق ذلك (فى ظل أسلوب التمويل الكامل) ضرورة زيادة الإحتياطات الرياضية .. وهذه عامة ما تستثمر فى قروض أو سندات حكومية لا تتزايد مبالغها بذات الإرتفاع فى الإحتياطى الرياضى ... ولا تتمكن هيئات التأمينات (هيئات حكومية) من إتخاذ تدابير حاسمة وفعالة لاعادة مستوى توازنها المالى (كرفع معدل الاشتراكات او تخفيض المزايا) ومن هنا ندرك أنها تتبع عملياً وعلى غير إرادتها أساليب التمويل الجزئى مما يثير الشك فى جدوى مبدأ التغطية الكاملة للإلتزامات (فما فائدة الأصول المتراكمة وفقاً لهذا المبدأ إذا كانت قيمتها الفعلية وعائد استثمارها يتجهان للتناقص عند الاستحقاق الفعلى للمزايا) طالما إن انخفاض القوة الشرائية للنقود يضر بالدائن صاحب الحق المتفق عليه بقيمة اسمية رقمية وبالتالى فهو يضر بذوى المعاشات والمؤمن عليهم ممن سبق لهم أداء إشتراكات قبل انخفاض القوة الشرائية للنقود وبالتالى ستلحقهم خسارة مؤكدة من أى تخفيض فى قيمة العملة ما لم يتم تعويضهم عن ذلك .

وهكذا أصبح الانخفاض السريع والمستمر فى القوة الشرائية للنقود، والارتفاع المتلاحق فى نفقات المعيشة ومستويات الأجر من الظواهر العامة التى تسود مختلف دول العالم إلى العديد من المتغيرات الإجتماعية والاقتصادية (فضلا عن اعتبارات العدالة) التى تعالت معها المناداه بتناسب المعاشات مع التغير فى مستويات الاجور وأصبح من الضرورى ملاءمة المعاشات مع التغير فى الأسعار ونفقات المعيشة بما يستتبعه ذلك من أعباء مالية ضخمة إذا ما إتبعنا أسلوب التمويل الكامل الذى يستلزم عندئذ تزايد الإحتياطات الرياضية بذات نسبة تزايد الموارد والنفقات حتى يتحقق التوازن المالى لنظام التأمين وهو أمر تبينت صعوبة تحقيقه .. ومن هنا تبين أن من المناسب لنظم التأمين الإجتماعى الاجبارى ذات المجال القومى إتباع أسلوب للموازنة على فترات ذو إحتياطى محدود له وظيفة تعويضية (يوازى مثلى أو ثلاثة أمثال النفقات السنوية) وذلك باعتباره الأسلوب الأمثل والأكثر مرونة لتمويل نفقات ملاءمة المعاشات مع التغيرات الاقتصادية وذلك فضلا عن كونه الأسلوب المتفق مع طبيعة نظم التأمين الإجتماعى القومية.

وهنا فطالما نضمن استمرار عددا أدنى من المؤمن عليهم وحجما أدنى من الاجور وتضمن الدولة الوفاء بالمزايا (وهى أمور متوافرة بالنسبة لنظم التأمين الإجتماعى الاجبارى التى يفترض استمرارها وتجدد عضويتها بجيل وراء آخر من المؤمن عليهم) فإن من المؤكد أن أسلوب التمويل الكامل لا يعتبر مناسباً على الإطلاق فى ظل التطور والنمو الاقتصادى ويتمثل الاختيار عندئذ بين أساليب التمويل الجزئى وأساليب الموازنة التى تقوم على الفروض المتوافرة فى نظم التأمين الإجتماعى.

أما عن أساليب التمويل الجزئي، فإن التوازن المالي للنظام يتحقق من خلال موارده ونفقاته بفرض إستمراره وبالتالي يكون تراكم الاحتياطيات الرياضية بدرجة أقل بكثير منها في أسلوب التمويل الكامل (١) ولا تنشأ الحاجة الى تعديل معدل الاشتراكات مع ملائمة المعاشات الجديدة وفقا لمستويات الاجور وان كان ذلك مطلوبا لملائمة المعاشات الجارية .

وهكذا نخلص إلى أن أساليب التمويل الجزئي هي الأساليب العملية التي تتفق وطبيعة ومفهوم نظم التأمين الإجتماعي والتي تسمح بتمويل ملائمة المعاشات مع التغيير في مستويات الاجور حيث يتحقق التوازن المالي في السنوات المختلفة تأسيساً على إستمرار نظام التأمين الإجتماعي وتجدد عضويته ونمو هذا النظام مع النمو السكاني وبالتالي إنضمام أجيالا جديدة صغيرة العمر .. أضف إلى ذلك إتفاقها ومراحل النمو الاقتصادي وإتجاه مستويات الأجور الى الارتفاع وبلوغ حالة ثبات نسبة ذوى المعاشات الى المؤمن عليهم حيث لا يكون من الضروري عندئذ توافر إحتياطيات ضخمة تعادل الإلتزامات القائمة بفرض تصفية النظام.(٢)

وقد أسفرت الدراسات في مجال أساليب التمويل عن أنه قد يكون من المناسب لنظم التأمين الإجتماعي الإجباري خاصة ذات المجال القومي إتباع أسلوب للموازنة على فترات ذو إحتياطي محدود له وظيفة تعويضية ويوازي مثلى أو ثلاثة أمثال النفقات السنوية وذلك بإعتباره الأسلوب الأمثل والأكثر مرونة لتمويل نفقات ملائمة المعاشات مع التغييرات الإقتصادية وذلك فضلا عن كونه الأسلوب الذى يتفق مع طبيعة نظم التأمين الإجتماعي الإجبارية الممتدة لجميع القوى العاملة.

(١) وطالما نضمن عضوية متجددة لنظام التأمين الإجتماعي (بحكم قوميته وإستمراريته) فإن هناك دائما عددا أدنى من المؤمن عليهم وقدرا أدنى من الأجور (عضوية متجددة)، ومن المؤكد عندئذ أن أسلوب التمويل الكامل لا يعتبر مناسباً على الإطلاق فى ظل التطور والنمو الإقتصادى (خاصة وأن الدولة تضمن وفاء نظام التأمين الإجتماعي بالتزاماته) وينحصر الإختيار المناسب تمويلياً وإقتصادياً بين أساليب التمويل الجزئي وأساليب الموازنة التي تقوم على الفروض المتوافرة فى نظم التأمين الإجتماعي قومية المجال.

(٢) للمتبعين لسياسات تمويل التأمين الإجتماعي ملاحظة عدول العديد من الدول (والمهتمين بتمويل نظم التأمينات الإجتماعية) عن أسلوب التمويل الكامل full funding systems (المتبع فى شركات التأمين لتكوين مخصصات مالية تعادل كامل الإلتزامات) والإتجاه إلى إستخدام أحد الأساليب الإكتوارية الأخرى (أسلوب الموازنة السنوية أو على فترات أو أحد أساليب التمويل الجزئي) التي تتفق وعمومية وإجبارية نظم التأمينات الإجتماعية حيث تكون بصدد عضوية متجددة للمؤمن عليهم تتيح تدفقات مالية جديدة (لا تحتاج معها لتقدير نسب الإشتراكات بإفتراض ثبات عدد المؤمن عليهم Closed fund فهناك دائما مؤمن عليهم جدد) حيث يحدد القانون حالات وشروط الإستحقاق ولا يكون للمؤمن عليه بالتالى إقتضاء الحقوق التأمينية فى أى وقت.

الفهرس

٢	* مقدمة
١٢-٣		* تعدد مصادر التمويل المباشر التقليدية لنظم التأمينات الاجتماعية (إشترابات المؤمن عليهم وأصحاب الأعمال والدولة) .
٤	- مدى ومبررات تعدد مصادر التمويل المباشر التقليدية (مصادر الإشترابات)
٤	- مدى ومبررات إشترابات المؤمن عليهم
٥	- مدى ومبررات إشترابات أصحاب الأعمال
٦	- مدى ومبررات مساهمة الدولة (المجتمع)
٧	- الإتفاقيات والتوصيات الدولية فى توزيع نفقات التأمينات الاجتماعية بين مصادر التمويل المباشر
١٠	- الخبرة والمبادئ الدولية (العملية) فى تحديد مصادر التمويل لكل من أنواع التأمينات
٢١-١٣		* مدى تراكم الإحتياطات المتاحة للإستثمار وفقاً للتطور فى أساليب التمويل بمراعاة نمو نظم التأمينات الاجتماعية وإرتباطها بالمتغيرات الإقتصادية
١٤	- مدى تراكم الإحتياطات المتاحة للإستثمار مع تعدد أساليب تمويل نظم التأمينات الاجتماعية ذات الطابع الإجبارى القومى
١٦	- الخبرة الدولية والتغيرات الإقتصادية يؤكدان إستدامة التوازن المالى لنظم التأمينات الاجتماعية
١٨	- مستوى الإحتياطات وتنمى ظاهرة التضخم وإنعكاساتها على التوازن المالى لنظم التأمينات
٢٠	- تقدير الإحتياطات ضماناً لملاءمة المزايا طويلة الأجل مع المتغيرات الإقتصادية
٢٩-٢٢		* مدى ودور عائد إستثمار أموال التأمينات الاجتماعية كمصدر رئيسى للتمويل غير المباشر لتحقيق التوازن المالى
٢٣	- تمهيد : عائد الإستثمار مصدر رئيسى للتمويل غير المباشر
٢٥	- إستدامة مصادر التمويل يتيح أوجه إستثمار طويلة الأجل تستهدف إستمرار العائد دون إسترداد الأموال
٢٧	- آلية التوازن المالى مع تعرض الإستثمارات لخطر التضخم
٣٠	* الفهرس